

33  
209

**UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO**

**FACULTAD DE ECONOMIA**

**"CONDICIONES GENERALES Y REESTRUCTURACION  
DE LA ECONOMIA MUNDIAL EN EL PERIODO  
1973-1984"**

**TESIS PROFESIONAL**  
QUE PARA OBTENER EL TITULO DE  
**LICENCIADO EN ECONOMIA**  
**P R E S E N T A :**  
**ALEJANDRO MIGUEL ESTRADA GALARZA**

**MEXICO, D. F.**

**1987**





Universidad Nacional  
Autónoma de México



## **UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso**

### **DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL**

Todo el material contenido en esta tesis está protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

## PROLOGO

Un mérito importante del presente trabajo es ubicarse dentro del contexto de la problemática actual del desarrollo capitalista, en el que no sólo se debaten las explicaciones de la crisis y sus implicaciones, sino incluso la consistencia misma de las teorías, su validez y vigencia por aprender la realidad.

Desde que la discusión sobre el derrumbe capitalista entorno a la caída de la tasa de ganancia abandonara las filas partidarias en la década de los 30's, se ha cuestionado la validez y vigencia de esta concepción ante el desarrollo experimentado por el sistema y, por otro, se ha dejado de lado el problema del Estado y la lucha de clases en el análisis. No podemos decir que este trabajo retome esta tradición marxista. Sin embargo, su importancia se inscribe en el hecho de incorporar la visión de la crisis a partir de la categoría de reproducción global del capital.

El proceso de reproducción de capital entendido como unidad de dos actos, el primero de la producción y el segundo de la circulación, permite rebasar en el análisis histórico el estudio de las tendencias cuantitativas, y rescatar el de los cambios cualitativos. En este sentido -- (y ampliando el mismo punto de vista del método del trabajo) no se trata de buscar -- a la manera del positivismo -- a considerar variables en el tiempo que pongan de manifiesto las tendencias cuantitativas que confirmen o verifiquen aseveraciones previas en un plano general de abstracción.

Considerar el sistema financiero y monetario, y la evolución del comercio exterior representa metodológicamente un hecho importante en el estudio histórico del capitalismo.

Es necesario considerar las particularidades que se presentan en el desarrollo de la economía, para evaluar la existencia real y concreta de la tendencia a la caída de la tasa, por ejemplo. Las leyes de acumulación no se imponen en su forma abstracta, de tal manera que se tenga que cuantificar la magnitud de la caída como elemento explicativo inminente, existirán condiciones en el conjunto del sistema, considerado como el acto de producción y circulación, como son los niveles de comercio, el grado de desarrollo del sistema financiero y el monopolio, el nivel de integración en la economía mundial, etc., que en general, condicionan el contexto de la crisis, y que incluso, en el proceso histórico han actuado en la expansión misma del sistema.

## INTRODUCCION

En el presente trabajo se analizan las condiciones generales que presenta la economía mundial capitalista en las actuales condiciones de crisis y las nuevas formas que se están derivando del proceso de reestructuración que impone la misma. Asimismo nos hemos abocado a analizar e interpretar las principales modificaciones que se están imponiendo en la economía internacional y que apuntan hacia la conformación de un nuevo orden económico.

Las hipótesis que guían la presente investigación son las siguientes:

a) La actual crisis mundial del capitalismo obedece a la sobreacumulación del capital que viene operándose desde mediados de los sesenta. Este es un fenómeno vinculado a la sobreexpansión del crédito externo y a la desvalorización de los capitales nacionales y de la fuerza de trabajo. Asimismo, la tendencia de la acumulación dineraria a ir más allá que la acumulación real, son rasgos que denotan la existencia de una crisis típica de sobreproducción de capital y sobreproducción de mercancías en este periodo.

b) En el actual proceso de reestructuración de la economía capitalista en su conjunto, se están operando cambios importantes que apuntan hacia la conformación de un nuevo orden económico internacional, pero que sin embargo, éste no podrá reproducirse a imagen y semejanza del de la 2a. postguerra en que el rasgo básico estuvo dado por la emergencia de un líder mundial del capitalismo, sino que la especificidad de la actual crisis está dada por la existencia de fuerzas estructurales que empujan hacia una mayor integración de la --

11

economía mundial, fuerzas que están creando las condiciones hacia la integración de los circuitos financieros nacionales y de los distintos niveles de la actividad económica.

En este sentido el nuevo orden económico estará conformado por la existencia de un mundo multipolar que expresará la hegemonía y supremacía de las distintas economías conforme a sus diferentes niveles de fuerza económica y política.

c) En la explicación de la deuda externa deben considerarse dos rasgos comunes del fenómeno: por un lado, la sobreacumulación de capital de la segunda mitad de los sesenta y la consecuente expansión de la banca transnacional, y por otro, a la política expansionista con fines de contención de la rentabilidad del capital que practicaron los países subdesarrollados. Estos son dos factores que determinaron su desenvolvimiento a lo largo de toda la década de los 70's, y principios de los 80's.

Sin embargo, deben anotarse que cada economía endeudada presenta sus propias especificidades internas que explican la modalidad de endeudamiento. Hechas estas consideraciones pasaremos a describir la estructura del trabajo.

En el primer capítulo, se plantea la fundamentación metodológica que guía la presente investigación. Y se enfatiza la importancia de la Economía Mundial como un todo. En el segundo capítulo, se desarrolla brevemente la evolución de la economía mundial, periodizando por etapas la fase monopolista-imperialista del capitalismo. En el capítulo tres se describen los rasgos de la economía internacional en el período 1973- hasta la actualidad (1986). En el capítulo - cuarto se presentan los factores estructurales que apuntan a la conformación de un nuevo orden capitalista, y por último se hace una breve descripción de los que podrían ser las nuevas tendencias de la economía mundial.

**Nuestro análisis hace referencia principalmente a los fenómenos económicos de la década de los setenta hasta la actualidad.**

**Las razones que nos han llevado a considerar el periodo - - 1974 hasta la actualidad tienen que ver con las siguientes explicaciones:**

**a) La economía mundial vive este periodo una crisis persistente y recurrente que expresa un momento de ruptura, discontinuidad y reestructuración. Constituye un momento particular de las fases sucesivas del movimiento de la producción capitalista.**

**b) En tanto la crisis implica necesariamente la reestructuración, esta aparece en todo momento como un proceso constitutivo de nuevas formas y tendencias de la operatividad del capital.**

## I N D I C E

		Página
<b>CAPITULO I</b>	<b>METODOLOGIA Y FUNDAMENTACION DEL METODO Y CRITERIO DE PERIODIZACION</b>	1
	1.1 Metodología para estudiar la Economía Mundial	1
<b>CAPITULO II</b>	<b>ANTECEDENTES DE LA EVOLUCION DE LA ECONOMIA MUNDIAL</b>	4
<b>CAPITULO III</b>	<b>RASGOS FUNDAMENTALES DE LA ECONOMIA MUNDIAL Periodo 1975-1986</b>	8
	3.1 La Crisis del Capitalismo	8
	3.1.1 Planteamiento del Problema	11
	3.2 La Deuda Externa como Factor que Limita las Posibilidades de Expansión	15
	3.2.1 Planteamiento del Problema	15
	3.3 El Crecimiento de la Tasa de Interés	31
	3.4 El Crecimiento del Desempleo	36
	3.5 El Incremento de la Inflación Mundial	39
	3.5.1 Evolución de la Inflación	43
	3.6 La Crisis del Sistema Monetario Internacional	44
	<b>ANEXOS ESTADISTICOS</b>	68
<b>CAPITULO IV</b>	<b>PERSPECTIVAS DE LOS PRINCIPALES CAMBIOS EN LAS ACTUALES CONDICIONES DE REESTRUCTURACION DE LA ECONOMIA MUNDIAL</b>	73
	4.1 La Pérdida de Hegemonía de la Economía Norteamericana.	73



	Página
4.1.1 La Pérdida de Competitividad durante los años cincuenta y sesenta	74
4.2 El Surgimiento de Nuevas Zonas - Industrializadas como resultado de la Expansión Mundial del Capitalismo.	86
4.2.1 Visión Global de la Industrialización en la Periferia del Capitalismo	88
4.2.2 Las Nuevas Zonas y Regiones Industriales a partir de los años sesenta.	91
4.2.3 Las Contradicciones y Posibilidades de la Industrialización de la periferia durante los años sesenta	95
4.3 La Monopolización Capitalista y La Concurrencia Internacional	99
4.3.1 Monopolio y Concurrencia en la - Industria Automotriz Mundial	102
4.3.2 La Industria Microprocesadora y la Revolución Informática como - Factores Dinámicos de Transformación de la Economía Mundial.	108
<b>CAPITULO V PERSPECTIVAS DE LA REESTRUCTURACION DE DE LA ECONOMIA MUNDIAL</b>	<b>125</b>
<b>CAPITULO VI CONCLUSIONES</b>	<b>128</b>
<b>BIBLIOGRAFIA</b>	

**CONDICIONES GENERALES Y REESTRUCTURACION  
DE LA ECONOMIA MUNDIAL EN EL PERIODO  
1973 - 1984**

CONDICIONES GENERALES Y REESTRUCTURACION DE LA  
ECONOMIA MUNDIAL EN EL PERIODO 1973-1984

CAPITULO I METODOLOGIA Y FUNDAMENTACION DEL METODO Y CRITERIO DE PERIODIZACION

1.1 Metodología para estudiar la Economía Mundial.

Para poder estudiar la economía internacional, se debe tomar como punto de partida a las relaciones de producción -- que se establecen entre los distintos países a través de la influencia de los mercados de mercancías, capitales y fuerza de trabajo. Pues es justamente la influencia de esta ligazón la que permite la existencia del conjunto real, del todo, de tal manera que la acción de unos países repercute directamente sobre los otros que conforman el sistema en su conjunto.

La división internacional del trabajo, que se forma con la interdependencia entre los países se caracteriza por dos tipos de condiciones:

Naturales y Sociales; la primera se refiere al medio natural en el cual están inmersos las economías nacionales y la segunda al grado de desarrollo de las fuerzas productivas de cada economía.

La forma de concurrencia en el mercado mundial por las economías nacionales está determinada en mayor o menor grado -- por estas condiciones.

Así, aquellos países cuyas condiciones geográficas y climáticas la favorecen de la dotación de recursos naturales --

abundantes, pero con escaso desarrollo social, es decir, de escaso desarrollo de asimilación y dominio de la naturaleza concurrirán al mercado mundial con mercancías cuya producción no requiere prácticamente ningún proceso de transformación; aquellos países dotados de un avance en el desarrollo de las fuerzas productivas, destinarán al mercado mundial un tipo de producción que requiere un grado de transformación de las mercancías más complejas. Los clásicos del Marxismo (Lenin y Bujarin) sostendrán que las condiciones sociales tienen la tendencia histórica a imponerse a las condiciones naturales.<sup>1/</sup> Debemos agregar que el cambio internacional no reposa exclusivamente sobre la base que asigna la división internacional del trabajo a los países, sino también deben considerarse los costos de producción de la misma mercancía entre las economías nacionales y que pueden dar origen al intercambio, por ejemplo: para un país A, que detecta en abundancia un determinado bien, puede ser más ventajoso importarlo del país B en tanto en éste los costos de producción sean más bajos.

Desde el punto de vista del método debemos concebir a la economía mundial como un todo, no como una simple suma de economías nacionales, sino la ligazón de estas economías a través de las relaciones de producción y que las ventajas de unos con respecto a otros en la concurrencia mundial está mediada por las condiciones que se expresan en una mayor o menor cantidad de trabajo social general, cuya forma de expresión se refleja en los costos de producción.

<sup>1/</sup> Bujarin N. La Economía Mundial y el Imperialismo. Cuaderno de Pasado y Presente # 21. 6a. Edición; México 1979. Pág. 33-44.

### CRITERIO DE PERIODIZACION

Un criterio básico que hemos tomado en cuenta para definir el periodo de estudio que analizaremos está representado por los fenómenos que ha observado la Economía Mundial capitalista a lo largo de la década de los 70's y los 80's. Entre ellos -- destaca la recurrencia de la crisis y los problemas que ello acarrea: inflación, descenso y estancamiento del producto y el comercio internacional, el fenómeno de endeudamiento externo, la especulación cambiaria, etc. Se manifiestan dos procesos no separados en su explicación, por un lado, las contradicciones que despliega la esfera real de la economía y por otro la inestabilidad monetaria-cambiaria y financiera. Sin duda dos aspectos de un mismo proceso; pero que en su explicación requiere de la necesaria comprensión del concepto de crisis y de la naturaleza de la moneda en la sociedad capitalista.

Otro criterio que consideramos importante está dado por la -- operatividad del capital en situaciones de crisis, que implica la modificación de las tendencias básicas y el desarrollo de nuevas formas. Sobre esta línea de argumentación nuestro análisis hará referencia a las perspectivas de reestructuración capitalista que se esta operando en el ámbito de la economía mundial, sólo haremos mención de los aspectos globales, en tanto el periodo actual aún se le puede considerar de transición.

## CAPITULO II ANTECEDENTES DE LA EVOLUCION DE LA ECONOMIA -- MUNDIAL

En esta parte nos proponemos tratar aspectos relevantes de la economía mundial.

En la historia del sistema capitalista-imperialista mundial han ocurrido grandes acontecimientos claramente diferenciados: Primero, la etapa 1880-1914 que se caracterizó por la formación del sistema capitalista-imperialista mundial, apoyado en el rápido crecimiento del capitalismo a nivel nacional e internacional, bajo la forma de mercados coloniales o semi-coloniales altamente protegidos y relativamente aislados entre sí, estructurados alrededor de unos pocos centros industriales que dominaban económica y políticamente al resto de los países del mundo, (países agrarios, precapitalistas o semi-capitalistas, utilizados como fuentes de materias primas y mercados exclusivos).

El periodo comprendido entre 1880 y 1914 conocido también como etapa clásica del imperialismo, se caracterizó por el establecimiento por primera vez de una verdadera economía mundial impulsada fuertemente por el desarrollo de las fuerzas productivas (comunicaciones, transporte, industria del acero, industria química, etc.) que posibilitó la internacionalización de la economía rompiendo con el comercio confinado en unas cuantas zonas geográficas y expandió la internacionalización del capital y obligó asimismo el impulso de un mayor proceso de integración económica entre las economías nacionales. El dinamismo principal del periodo estuvo dado por la anexión económica y política de los países agrarios por los industriales.

En la segunda etapa 1914-1946, conocida como de entreguerras se resuelven las principales contradicciones internacionales de la etapa clásica del imperialismo mediante dos guerras mundiales, y una gran crisis estructural de naturaleza catastrófica, lo que conduce al sistema capitalista imperialista a una crisis estructural global.

Durante esta etapa el ritmo general de crecimiento del capitalismo en el mundo es sumamente lento, y se caracterizó por un notable proceso de nacionalización de la economía mundial. El comercio internacional crece muy lentamente a ritmos bastantes inferiores al de la producción y el mercado mundial de capitales prácticamente se derrumbó, mientras el proteccionismo a todos los niveles se generalizaba y se elevaba considerablemente.

Las características que señalamos para esta etapa pueden considerarse como las fundamentales a grosso modo, sin embargo también se pueden postular otras cuestiones tales como el derrumbe del patrón oro de manera definitiva, ocurriendo en 1931; aun cuando hacía mucho tiempo que era afun cional al sistema, y la secuela de devaluaciones ocurridas en el conjunto de los países, rompiendo con el financiamiento de los medios de pagos internacionales, y que ahondó la crisis de liquidez de la economía mundial.

Una tercera etapa 1950-75 que es un periodo abierto aún, implica un conjunto de cambios y modificaciones profundas en las tendencias de desarrollo del capitalismo mundial, que conlleva a transformaciones en las modalidades de desarrollo, en la división internacional del trabajo y en la relación entre las distintas partes de la economía mundial. Durante este periodo coexisten y se combinan el dese

rollo extensivo del capitalismo en el mundo a un ritmo jamás alcanzado, con cambios cualitativos en la naturaleza de su desarrollo intensivo dentro de un marco general de internacionalización y universalización del capitalismo y de modificaciones en la forma y características de los procesos de socialización y nacionalización del capital.

Durante esta etapa pueden diferenciarse distintos periodos, pero la tendencia general es hacia la universalización del modo de producción capitalista: la integración progresiva de los países no capitalistas al mercado capitalista mundial, la internacionalización global del capital y de su esfera de circulación y reproducción material y el desarrollo de una contradicción creciente entre el nuevo carácter internacional de la economía capitalista, y de las formas nacionales de su regulación. Esta es una contradicción claramente manifiesta en todo proceso de internacionalización de la economía, cuyo rasgo más acentuado se expresa por un lado, en el empuje de la integración económica de las economías nacionales y por otro, de las políticas nacionales -- vinculadas al proteccionismo, a la regulación de la política monetaria (tasa de interés) que chocan con los principios de tendencias naturales que el propio proceso económico internacional va estableciendo.

Para los fines de nuestro objeto de estudio, esta última etapa es la que más nos interesa, en la medida en que en ella se producen el desarrollo de los principales fenómenos que se expresarán en la economía mundial de los 70's en adelante. Por lo tanto, hacemos una breve subperiodización de ella para ilustrar los principales cambios que experimentó el capitalismo de la segunda posguerra.



En términos aproximativos, adoptamos la siguiente periodización de la etapa: a) Periodo 1950-57, caracterizado por el restablecimiento del capital en Europa Oriental, (Plan Marshall y formación del Mercado Común Europeo) y el Asia - -- extremo-Oriental, el apogeo de la homogenia norteamericana dentro del capitalismo mundial, la separación radical entre el "Campo Socialista" y el mercado capitalista (periodo de la "Guerra Fría") y la culminación de la fase de industrialización ligera en los países más desarrollados del llamado - "Tercer Mundo"; b) Periodo 1957-66 caracterizado por la -- expansión rápida y generalizado de la economía del conjunto de los principales países capitalistas, el comienzo de la - "coexistencia pacífica" y el restablecimiento de relaciones comerciales entre Oriente y Occidente, unida a la ruptura - del "Campo Socialista" y la crisis de la industrialización en los países periféricos (notable deterioro de los térmi-- nos de intercambio, crisis de la industrialización substituy tiva ligera etc.); c) 1966-75, caracterizado por la nota-- ble reducción en el ritmo de crecimiento de la economía nor teamericana y su pérdida de posiciones comerciales y finan-- cieras en el mercado mundial, el ascenso de Alemania y Japón al nivel de grandes potencias económicas capitalistas, la - integración abierta del "Campo Socialista" al mercado capi-- talista mundial y la superación de la crisis de la indus-- trialización de los países periféricos, el surgimiento de -- nuevas potencias regionales y el ascenso económico y políti-- co generalizado del llamado "tercer mundo".

CAPITULO III RASGOS FUNDAMENTALES DE LA ECONOMIA MUNDIAL  
PERIODO 1975-1986

3.1 La crisis mundial del Capitalismo

Desde nuestro particular punto de vista, la crisis actual -- del capitalismo debe abordarse desde la perspectiva de ciertos ejes rectores que nos permitan visualizar a este fenómeno como un proceso natural al funcionamiento del sistema -- actual de producción.

La crisis aparece como un momento de ruptura, discontinuidad y reestructuración, constituye un momento particular de las fases sucesivas de movimiento de la producción capitalista. De este ángulo analítico, la crisis aparece como -- una fase particular del movimiento del capitalismo en la -- que confluyen formas peculiares de un fenómeno único: "así, sobreacumulación del capital, sobreproducción de mercancías y tasa de ganancia en descenso instalan un núcleo contradictorio que es capaz de explicitar con bastante aproximación la teoría y la historia de la crisis contemporánea".<sup>1/</sup>

La crisis representa un fenómeno que agrupa a la producción y circulación como las esferas claves de la reproducción social, y que puede observarse a partir del capital sobreacumulado y mercancías sobreproducidas y que desemboca inevitablemente en el descenso de la cuota media de ganancia. El concepto de crisis encierra su necesaria funcionalidad, -- esto es, desvalorización de segmentos del capital, la devaluación

1/ Véase, Alberto Spagnolo. Reproducción y Crisis. Apuntes para una reflexión Latinoamericana. Seminario de Teoría del Desarrollo. Ciclo: "Fase y crisis actual del Capitalismo Internacional" IIEC. UNAM. 1984 Pág. 10.

lorización de la fuerza de trabajo y la disciplina social generalizada. Constituye un remedio apropiado para la sobreacumulación en la medida en que destruye y desvaloriza capital y, al mismo tiempo, genera mecanismos de reestructuración sobre "restos y sobre vivientes". Desvaloriza también a la fuerza de trabajo, contribuyendo a la mejora de la tasa de ganancia. Como destrucción, la crisis excede la desvalorización del capital y de la fuerza de trabajo y proyecta sus efectos, sobre todo, en la forma histórica particular de vigencia de las leyes tendenciales.

La reestructuración, aparece en todo momento como un proceso constitutivo de nuevas maneras de vigencia de las tendencias básicas, proceso que incluye el "nuevo orden" para los sobrevivientes pero que va más allá en tanto tiende a fundar, sobre nuevos conflictos y hegemonias, nuevas operatividades tendenciales.

Sobre la línea de argumentación que hemos señalado, podemos sintetizar las características de la crisis de sobreacumulación y sobreproducción de la siguiente manera:

1. La crisis aparece como un momento decisivo o un punto culminante en que se rompen las condiciones medias de valorización del capital. Esta ruptura se asocia a una interrupción o afectación de las condiciones medias de valorización del capital.
2. Significa estallamiento de las contradicciones propias y específicas de la reproducción del capital. Esto implica que el proceso mismo de la reproducción social del capital crea y desarrolla tales contradicciones. Pero al mismo tiempo, crea las condiciones para su resolución.

3. La crisis es inherente a la normalidad burguesa. Es -- una forma (junto con el Estado y la competencia) necesaria de existencia del capital.

..... Mientras que la competencia es el ámbito de relación de la multiplicidad de capitales, que da como resultado las condiciones medias de existencia del capital como relación social básica, el Estado atiende, en tanto el capitalista -- el total, las condiciones generales de existencia del mismo. Al lado de ambas, la crisis --con una función saneadora que le es propia-- regenera las bases fundamentales de actividad de la multiplicidad de capitales: la del capital social.

Competencia, Estado y crisis, en tanto formas necesarias para la existencia del capital no son excluyentes, sino, por el contrario, complementarias lo que significa modificaciones en la manera de vigencia de las leyes tendenciales básicas de la producción capitalista, pero de ninguna manera polarización de la misma.

Así por ejemplo, la intervención estatal no elimina la competencia, ni puede en definitiva eliminar la crisis; modificará, y eso es probable, la dinámica y el ritmo de la competencia, o afectará la intensidad o extensión de la crisis, pero seguirá siempre subsistiendo al lado de ellas.<sup>2/</sup>

2/ Véase a, Alberto Spagnolo. Algunas interpretaciones en -- la discusión contemporánea en torno a la crisis del capitalismo. En "La crisis del capitalismo. Teoría y práctica". Pág. 109 y 110. Coordinado por Pedro López Díaz. Siglo XXI, Mex. 1984.

Hasta lo que aquí hemos expuesto, podemos concluir que la teoría marxista sobre la crisis, permite ver un conjunto de fenómenos que son inherentes a la propia naturaleza de la crisis y las tendencias básicas que ésta despliega. Por todo lo anterior, creemos que las líneas que hemos esbozado más arriba nos servirían para comprender la naturaleza actual del capitalismo en su fase particular de crisis.

### 3.1.1 Planteamiento del problema.

En el periodo que analizamos, la economía mundial se caracteriza por su alto grado de inestabilidad financiera y cambiaria. Este es un fenómeno que tiene su explicación en la dinámica que ha asumido la acumulación del capital en la economía internacional. Tiene que ver con los límites que la propia valorización del capital se impone en su proceso de expansión. Así por ejemplo, vemos cómo en el periodo de crisis, el descenso del precio de las materias primas y del valor de la fuerza de trabajo se vuelve una condición necesaria para iniciar la recuperación. Esto evidentemente se realiza a través de un conjunto de mediaciones (desvalorización de los capitales nacionales, devaluaciones de las monedas, políticas estatales, etc.). Así también observamos que en esta fase de crisis, la producción y el comercio tienden a estancarse coyunturalmente en cuanto a su ritmo de evolución. Aunado a ellos cobra relevancia el protecciónismo como un mecanismo de política comercial para proteger el mercado interno de la competencia externa.

En lo que a continuación expondremos, se hará referencia al conjunto de problemas vinculados a los aspectos que acabamos de enunciar con el fin de presentar de manera breve el panorama que presenta actualmente la economía mundial.

a).- Comportamiento de la producción y del comercio: conforme a la información estadística que disponemos, notamos que en el periodo precedente, 1965-1973 las tasas de crecimiento que experimentó la economía internacional fueron relativamente altas en comparación con el periodo 1977-1982.

En los países exportadores de petróleo de ingresos medianos y altos, el producto descendió en 1982 y 1983, como puede verse en el cuadro 1. Asimismo, se nota una desaceleración del crecimiento de las exportaciones de los países en vía de desarrollo en los años 1981-82 y 1985, (véase cuadro 2).

En las economías industriales de mercado, 1982 marca el fin del repunte iniciado en 1977 después del gran crack de 1974-75. Sin embargo, de 1983-1985 se opera nuevamente la recuperación en estas economías para volver a caer la producción y la demanda en 1986, como puede verse en el cuadro 2. Este breve repunte del periodo 1983-85 estuvo impulsado fundamentalmente por el papel del déficit fiscal norteamericano que desempeñó la función de "Locomotora" de la economía mundial mediante el alto presupuesto que destinó su economía a la -- producción de armamentos y una serie de rubros que alimentaron la demanda de productos procedentes del resto del mundo.

Un rasgo característico de todas las economías, exceptuando al Japón y Alemania, ha sido el estancamiento de la productividad del trabajo. Ello ha repercutido con mayor fuerza en la economía norteamericana con los efectos que ello -- implica (como veremos más adelante en el capítulo cuarto). Es importante también destacar que la caída de la producción en las principales ramas de la actividad económica, ha sido un fenómeno característico de las economías capitalistas como puede verse en el cuadro 4. Asimismo, como respuesta de los gobiernos para paliar los efectos de la crisis,

el proteccionismo ha entorpecido el flujo del comercio -- entre los países. Este es un fenómeno que tiende a desarticular a la economía mundial y a desintegrar los espacios de valorización del capital en sus distintas modalidades. Sin embargo, la especificidad de la actual crisis radica en ir creando condiciones hacia una mayor integración de la economía internacional. Ello puede evidenciarse por la fuerza -- que cobra la utilización de los microprocesadores en el -- ámbito global de la economía, su papel dinámico se está -- observando por la fuerza con que conecta al mundo la industria electrónica por la vía de los satélites, la televisión, el teléfono y las distintas vías de comunicación actuales.

Retornando al problema del crecimiento, la economía mundial presenta en el año actual (1986) nuevamente la tendencia a la baja de la producción y del estancamiento del comercio. Ello ocurre principalmente en las economías desarrolladas -- (conforme al cuadro 2). Exceptuando a México, los países -- en vías de desarrollo tienen un repunte que en algunos casos como Brasil resulta impresionante, pero debemos aclarar que también están siendo amenazadas sus perspectivas por las condiciones que prevalecen en los países centrales.

Una de las consecuencias que han motivado la crisis de liquidez en la economía mundial está representado por el bajo dinamismo de la economía en los países desarrollados, quienes se han visto obligados a utilizar su capacidad instalada por abajo de sus niveles históricos. Evidentemente que -- lo anterior ha traído como consecuencia el descenso de las exportaciones de los países en vías de desarrollo y el consiguiente descenso del precio de las principales mercancías primarias de exportación que puede notarse en el cuadro 5 y 6 y 7. Asimismo, el deterioro de los términos de intercambio ha -- afectado considerablemente a los países en desarrollo.

Como respuesta a la actual crisis, los estados nacionales - han respondido con políticas de corte monetarista, que -- implican en el fondo la búsqueda de la eficiencia y de la - racionalización de los gastos capitalistas.

Estas políticas no obedecen a decisiones deliberadas de los gobiernos, sino que son una respuesta necesaria conforme -- las condiciones actuales lo requieren. En este sentido, el monetarismo no implica una contrarrevolución desde el punto de vista capitalista, sino un mecanismo que media el actual proceso de reestructuración de la economía a través de la -- reorganización de las finanzas nacionales de todos los estados capitalistas del mundo y las implicaciones que ello tiene: descargar el peso de la crisis y de la reestructuración sobre las espaldas de los trabajadores.



### 3.2 La Deuda Externa como Factor que Limita las Posibilidades de Expansión.

Uno de los temas más candentes en la literatura económica actual, lo constituye sin duda la deuda de los países en vías de desarrollo. Sin embargo, este es un problema que la crítica marxista de la economía política prácticamente no ha abordado. Esto sin duda constituye una necesidad teórica por cuanto que son los trabajadores quienes cargan con el peso de esta deuda, sin duda, cualquier alternativa que se adopte repercute sobre el nivel de vida del conjunto de la población obrera de los países deudores. En lo que a continuación sigue se pretende ubicar el problema en la dimensión más aproximada, para entenderla.

#### 3.2.1 Planteamiento del problema

La primera cuestión que debe resolverse para plantear cualquier solución a la deuda es la siguiente: ¿por qué se endeudaron los países en vías de desarrollo?

Lo que es común a todas las economías endeudadas son las condiciones que ofreció la economía mundial en cuanto a la disponibilidad de liquidez internacional. A principios de la década de los 70's ocurrió un descenso de la inversión en las principales economías desarrolladas liberando una masa importante de excedentes no invertibles que se canalizaron en el sistema financiero internacional privado. En 1973, aparecieron los excedentes petroleros que con un destino similar aumentaron los activos del sistema financiero internacional privado. Por ello lo que parece ser común a todas las naciones endeudadas, es que en la base de este crecimiento exponencial de sus deudas externas, estuvo presente

la gran expansión del sistema financiero internacional que desplegó una estrategia de colocación de excedentes financieros de estos países a esa dinámica, de suerte tal, que de -- una forma u otra, cada nación por diversos caminos e instrumentos adaptó su sistema financiero local a la expansión financiera internacional.<sup>3/</sup>

Desde el punto de vista interno cada país tiene sus propias condiciones específicas de endeudamiento entre las que destacan las siguientes:

a) El papel del Estado y la significación del déficit fiscal. Desde la 1a. y 2a. posguerra se desarrollaron nuevos criterios e instrumentos para orientar la intervención del Estado a favor de la acumulación de capital. Esta reorientación se basó en la política de gasto público deficitario, que se con

---

<sup>3/</sup> Véase sobre esta idea el libro de Ma. Elena Cardero: Patrón Monetario y Acumulación en México, Siglo XXI, 2a. -- parte.

Esta escritora señala que la apertura externa del sistema financiero mexicano apareció como una solución a la caída de la captación interna de recursos produciéndose en esos años un proceso de recomposición de la estructura bancaria nacional e internacionalización financiera. Este -- último proceso operó sobre dos cambios fundamentales: a -- través de la reorganización institucional de los aparatos bancarios (primero grupos y luego banca múltiple) los que al consolidar sus activos les permitió una mayor presencia en los mercados internacionales de préstamos. El segundo fue el proceso de cambios de los circuitos financieros -- frente a los cuales se abrió a la banca privada el acceso a operar en moneda extranjera desde el mercado local y en -- el internacional op. cit. pág. 155-156.

vertiría a partir de los años sesenta en una norma aceptada universalmente por los gobiernos capitalistas.<sup>4/</sup>

La práctica del gasto público deficitario fue uno de los factores que alentaron un nuevo desarrollo del crédito internacional, ya que planteaba grandes demandas de capital de préstamo. Estos requerimientos fueron satisfechos en gran medida por el naciente mercado del "eurodólar".

La gran disponibilidad de créditos permitió que los países capitalistas, como México, Brasil, Corea del Sur y Filipinas amortiguaran los efectos de la crisis mundial de 1973-1975.

Estos países siguieron una línea de crecimiento económico sustentado en políticas financieras y fiscales que implicaban elevado endeudamiento con bancos comerciales. Ello les permitía hacer frente, en forma temporal, a las tendencias de menor crecimiento y, sobre todo, a la creciente intervención económica a cargo del Estado.

La expansión del crédito en que se basaban las políticas de corte keynesiano, ocultaban otras contradicciones. Entre --

---

4/ La línea de interpretación keynesiana se basaba en que sobre la base del control de la demanda y del gasto deficitario en particular, era posible estabilizar y alargar el ciclo económico. Para muchos autores la coincidencia de la realidad y la teorización keynesiana, tiene que ver más con la tendencia de las condiciones generales de la expansión del capitalismo, las que forzaron hacia un mayor estatismo, dado por ejemplo, el gran peso de la investigación y desarrollo tecnológico y de los costos fijos de reproducción del capital y que el keynesianismo sólo implicó el fortalecimiento de determinadas tendencias que añadieron una faceta para explicar específicamente el gran aumento del gasto deficitario. Véase, Miguel A. Rivera R. "Crisis y Reorganización del Capitalismo Mexicano". Ed. ERA Cap. II México, 1986.

ellas por ejemplo, la disminución de la tasa de ahorro (véase cuadro 6). Sin embargo el reciclaje de los petrodólares disfrazó esta contradicción y permitió una expansión del crédito más peligrosa. Esta expansión del crédito fue cortada por el Gobierno de los EEUU cuando se decidió a aplicar una política monetaria fuertemente restrictiva y cuyo resultado fue un incremento de las tasas de interés jamás conocida en la historia del capitalismo. Dicha política fue acentuada y prolongada por el gobierno de Reagan. La restricción del crédito a que aludimos deterioró el precario equilibrio financiero de los países deudores. Desde entonces estaba planteada la irrupción de una crisis financiera que sólo requería la caída de un gran deudor para detonar.<sup>5/</sup>

En respuesta a las restricciones del uso del crédito con fines de alargamiento del ciclo económico, la generalidad de los países inició o profundizó sus procesos tendientes a racionalizar las políticas de intervención estatal. Se pretendía sobre todo, sanear las finanzas públicas y controlar la inflación.

En el caso específico de nuestro país el gasto deficitario consistió, en la gestión de López Portillo, en el puntal del expansionismo económico. La política económica del régimen se sustentó en un ambicioso programa de subsidios que se apoyaba en la enorme renta petrolera derivada de la situación favorable de los precios del petróleo en el mercado mundial y de la disponibilidad de créditos de la banca privada internacional. La solvencia económica de nuestro país quedaba --

---

<sup>5/</sup> Este papel estuvo a punto de desempeñarlo nuestro país en agosto de 1982 al comunicar que no estaba en condiciones de seguir cumpliendo con las amortizaciones de su deuda externa.

asegurada por las reservas probadas de petróleo que servían de aval a los banqueros privados, cuando las tendencias del mercado petrolero empezaron a revertirse el Estado mexicano utilizó el mayor endeudamiento externo como un recurso de -- última mano para no hacer caer la producción.

Este hecho coyuntural ocurrido en el periodo 80-81 explica -- en gran medida el enorme endeudamiento y las condiciones que en los plazos impusieron a México los bancos privados.

En el citado periodo, el déficit fiscal y el endeudamiento -- externo que se habían mantenido bajo control, experimentaron un súbito repunte. En resumen, podemos decir que la deuda -- fue un elemento que permitió prolongar el estallido de la -- crisis de nuestra economía.

Fue un mecanismo que permitió prolongar el descenso de la -- rentabilidad del capital; esta es una de las razones por las cuales la deuda externa de la mayoría de los países se multiplicó rápidamente. Esto nos permite afirmar sin duda alguna que la deuda externa está vinculada íntimamente a la dinámica de los procesos de acumulación de capital en los países -- más endeudados como es el caso de los países latinoamericana-- nos y del sudeste asiático. En todo este proceso intervinie-- ron factores externos que estaban ligados a la dinámica propia de la economía mundial: el desarrollo de un sistema financiero que canalizó enormes montos de dinero líquido a varios países. Este proceso tiene que ver con dos tipos de ra-- zones. En primer lugar, está ligado a la dinámica del proce-- so de acumulación en los países centrales, y segundo, al desarrollo y expansión del mercado del "eurodólar". Como se -- sabe, el auge de la acumulación de la 2a. postguerra se prolongó y profundizó en el tiempo, en medio de una concurren--

cia cada vez más feroz entre los diferentes monopolios y estados capitalistas, su propia dinámica comenzó a desarrollar factores que actuaron negativamente sobre la rentabilidad capitalista.<sup>6/</sup> La conjugación de estos factores tendió a deprimir cada vez más la tasa de rentabilidad del capital y a provocar fuertes tendencias hacia la sobreacumulación que se expresaban en la aparición del fenómeno de "plétora de capital", o sea, excedentes de capital que no se alcanzaban a colocar lucrativamente en condiciones normales al interior de los negocios propios de los capitales individuales de las economías nacionales de origen.

"Estados Unidos fue el primer gran país capitalista que vivió un gran auge de acumulación de capital desde la 2a. Gue-

---

6/ Entre estos factores destacan los siguientes: a) el incremento notable del capital fijo con el consiguiente elevamiento de los costos de reposición; b) la depreciación acelerada de los bienes de equipo de los monopolios por obra de la revolución técnica permanente y la aceleración de la concurrencia; c) el crecimiento de los gastos contra la contaminación, impuestos por el creciente desarrollo de la concentración urbana e industrial; d) el rápido crecimiento de los gastos improductivos tanto públicos como privados (burocracia estatal, publicidad, intermediación financiera); e) la tendencia al elevamiento de los salarios por encima de los niveles históricos de reproducción de la fuerza de trabajo por otra, del incremento sostenido de la tasa de empleo y la presión de los sindicatos; f) la generalización de la estructura monopolista al conjunto de los capitales privados que tendió combinada con la agudización extrema de la competencia a derribar casi por completo las sobre ganancias de monopolio; g) el lento crecimiento del espacio económico a partir de haberse agotado las ventajas iniciales de la creación de la CEE y su vinculación con las economías norteamericana y japonesa y la relativa lentitud con que se incorporaban abiertamente al mercado mundial las economías periféricas y las de los países del este. Véase, Alejandro Dabat. La Economía Mundial y los Países Periféricos en la 2a. mitad de la década del sesenta. En Revista Teoría y Política -- No. 1, Abril-Junio, 1980. Juan Pablos Editor, México, pág. 29.

rra Mundial, y también el primer país que padeció grandes crisis de sobreacumulación. El ciclo que se inició a partir de la superación de la crisis de 1958 se caracterizó por un notable elevamiento de la rentabilidad del capital, que -- alcanza un pico más alto en 1966 para descender luego a pesar de los infructuosos esfuerzos del Estado norteamericano para estimular la acumulación del capital. Esos esfuerzos gubernamentales no hicieron otra cosa que acelerar el proceso inflacionario, mientras continuaba descendiendo la tasa de ganancia y comenzaba a fugarse masivamente el capital dinero para refugiarse en los centros bancarios europeos donde crecía el mercado del "eurodólar". Pero como la tasa de rentabilidad y la acumulación del capital tendieron a debilitar se también al interior de Europa y aun del Japón presionados cada vez más por el alza de los salarios y la pérdida progresiva de sus ventajas comparativas...<sup>7/</sup> De la cita anterior podemos desprender una primera tesis central para explicar el endeudamiento externo; que la sobreacumulación de capital de mediados de los sesenta tendió a canalizar enormes montos de dinero líquido hacia los circuitos financieros por mediación de la banca. Este fue uno de los factores que permitieron la existencia de una enorme masa de capital líquido que pudieron disponer de ella las economías periféricas y algunas economías de Europa del Este, como Polonia y Checoslovaquia. La década de los sesenta constituye la época de la -- consolidación, profundización y globalización orgánica del -- mercado capitalista; en este proceso juega un papel importante el restablecimiento del crédito internacional, del mercado mundial de capitales y del papel de la tasa de interés --

---

<sup>7/</sup> Dabat Alejandro op. cit. pág. 29-38.

como instrumento de regulación del movimiento internacional del capital-dinero. Junto con la sobreacumulación de capital, la expansión del mercado del "eurodólar" juega un papel importante en el endeudamiento de las economías periféricas. Su constitución data de 1958-1959 cuando la Unión Soviética realizó en bancos europeos depósitos en dólares. Los soviéticos deseaban mantener, por razones políticas sus activos en dólares fuera de EEUU, por lo cual Europa se convirtió en una zona de refugio relativamente más confiable. Asimismo, este mercado fue impulsado por el déficit en la Balanza de pagos de Norteamérica. La gran exportación de dólares desde EEUU hacia Europa Occidental durante la reconstrucción de los años cincuenta y sesenta dio una fuente de recursos al "Euromercado". Estos dos hechos podríamos considerarlos como claves para explicar la 1.ª etapa del "eurodólar", la 2.ª se puede situar a partir de 1965, cuando se rompe con la reglamentación "Q" en los EEUU. Dicha reglamentación prohibía la salida masiva de inversiones fuera de los EEUU. Esta ruptura fue impulsada por la sobreacumulación de capital que operaba en este país desde 1966 y en el conjunto de los países centrales. Una tercera etapa esta representada por el alza de los precios del petróleo en 1973-1974. Esto permitió que los grandes excedentes con que contaban los países árabes fueran reciclados a través de la banca transnacional.

Hay que hacer mención que el mercado del "eurodólar" comienza a tener importancia decisiva en la década de los 70's -- cuando opera el crecimiento de un mercado financiero mundial liberado de toda tutela.



Los fondos colocados a través del mercado del "eurodólar" - saltaron de 11 mil millones de dólares en 1965 a 661 mil en 1981.<sup>8/</sup>

"...El desarrollo de un mercado verdaderamente internacional de crédito regulado por una única tasa de interés, hizo posible la concentración de enormes masas de depósitos en - los principales bancos europeos que efectuaban préstamos a ciudadanos extranjeros con dinero extranjero (fundamentalmente dólares) y que por lo tanto, no estaban regulados por la legislación de los Estados (Banca de Londres, Zurich, -- Luxemburgo, París y Bruselas). La abundancia de esos depósitos provocó a su vez, una aguda competencia que tendió a reducir las tasas de interés y alargar los plazos de préstamos.

Gracias a esas circunstancias, la burguesía y los Estados - de los países periféricos más dinámicos, que necesitaban -- crecientes fondos de inversión, comenzaron a recurrir naturalmente al mercado del "eurodólar" por cuatro razones principales: a) los créditos solicitados eran otorgados muy rápidamente tratándose de Estados Nacionales o de empresas capitalistas de nivel internacional y solvencia notoria; - - b) las cantidades prestadas eran prácticamente ilimitadas; c) los fondos podían ser utilizados libremente por los receptores; d) los plazos de vencimiento eran generalmente -

---

<sup>8/</sup> Jorge Schvanzer. Negociación de la deuda externa. Los actores, su encuadre y perspectivas en: Economía: Teoría y práctica No. 6, Otoño 1984. UAM. Pág. 32.

largos (8 a 10 años). En su conjunto eran condiciones que contrastaban con las del crédito oficial multilateral (Banco Mundial, BID, etc.), que exigía largos y engorrosos procedimientos, eran sumamente limitados y muchos más aun con la llamada "ayuda" bilateral que generalmente suponía condiciones políticas y otorgaba préstamos "atados". El inconveniente de este tipo de crédito era que exigía tasas de interés más altas que el exigido por las agencias multilaterales de naturaleza pública. Este fenómeno no fue muy importante hasta el estallido de 1975, cuando la súbita demanda de medios de pago elevó drásticamente la tasa de interés. Desde entonces, el acortamiento de los plazos, más el muy agudo ascenso de la tasa de interés, afectó considerablemente a todos los países prestatarios y en particular a los importadores de petróleo y países más débiles, que debieron pagar intereses diferenciados muy altos por los nuevos préstamos.<sup>9/</sup>

Para algunos autores como Schavanzler (op. cit.), consideran que las razones por las que los plazos del eurodólar comenzaron a acortarse se debió fundamentalmente a la respuesta que los bancos daban como una forma de salvarse de la trampa en que habían caído por el volumen de la deuda.

Lo que nos debe quedar claro es que el crecimiento de un sistema financiero internacional y su expansión en los 70s. es un fenómeno que está ligado a la dinámica propia del proceso de acumulación de capital a escala mundial como ya vimos. Esto fue lo que permitió que un flujo cada vez mayor de capitales líquido tendieran y tienden a dominar el panorama económico mundial. En donde los bancos aparecen como

---

<sup>9/</sup> Dabat Alejandro op. cit. pág. 43.

los sujetos activos de este proceso pero no son su causa -- exclusiva. Los bancos actuaron como correa de transmisión del sistema financiero y en parte, ayudaron a consolidarlo en los últimos años; al mismo tiempo, también ellos quedaron atrapados en la compleja malla de relaciones financieras.

Una vez que hemos visto las causas del endeudamiento, la -- evolución del fenómeno puede sintetizarse de la siguiente manera: mientras la oferta de crédito era abundante y las -- tasas de interés baja, permitieron una transferencia de fondos a los países endeudados. Su contrapartida consistió en una deuda nominal en progresivo crecimiento.

A principios de 1979, se advirtió una primera restitución -- de la liquidez que resultó superada por el nuevo aumento -- del precio del petróleo producido poco después. El panorama comenzó a cambiar a fines de 1979 cuando los EEUU dieron paso a una política monetaria que muy pronto afectó profundamente el nivel de las tasas de interés en ese país hasta repercutir en el mercado mundial. En mayo de 1980, las -- tasas de interés llegaron a 20% en el mercado norteamericano y tendieron a mantenerse muy altas, en términos reales, desde entonces la deuda acumulada por los países periféricos comenzó a crecer a un ritmo mucho más elevado; los montos crecientes de intereses devengados sumaban su efecto a las solicitudes de nuevos créditos para saldar los déficit -- corrientes.

El sistema financiero siguió funcionando un par de años en medio de tensiones crecientes. Los créditos a los países -- endeudados proseguían, mientras los compromisos contables -- se acumulaban peligrosamente. Pero el mecanismo crediticio sólo pudo operar hasta que se agotó la liquidez del mercado; --

la carencia de fondos disponibles, clara señal del fin del proceso, se hizo evidente a lo largo de 1982 y 1983.

Los primeros síntomas de la crisis se observaron con Polonia en 1981 y otros países pequeños después, pero la señal de alarma definitivamente fue causada por México en el segundo semestre de 1982. Fue así cuando para el mundo entero se hizo evidente la "crisis de la deuda". Ante esta situación se han planteado un conjunto de alternativas que --pretenden solucionar el problema.

A) LA MORATORIA. Este es uno de los planteamientos más radicales que tendrían las siguientes implicaciones. El 80% de los créditos internacionales a los países en desarrollo está denominado en dólares. De manera que una suspensión de pago de México repercutiría en Londres o Bruselas pero seguiría su efecto a reflejarse finalmente en la propia economía norteamericana. El ejemplo anterior demuestra que la distribución de la deuda, según naciones acreedoras no es tan expresivo, como la moneda utilizada para saber quien debería asumir los problemas en el caso de que se presenten. También denota que el Gobierno norteamericano deberá actuar como prestamista de última instancia por el mero hecho de que su moneda es utilizada como divisa internacional. Esto también demuestra que el predominio del dólar en las transacciones financieras lleva explícitamente la posibilidad de que de como resultado espontáneo las condiciones del mercado, el encadenamiento de operaciones en dólar termina lógicamente en un crédito contra EEUU que convierte a su gobierno, casi inevitablemente en prestamista de última instancia. Esto ha llevado al gobierno norteamericano y sus organismos monetarios a asumir un papel creciente en el tema de la deuda. Además de las implicaciones que hemos señalado, no pagar, significa para el país que asuma esa posición dejar de

pagar intereses, pero se enfrentaría con dificultades para -  
importar, con problemas de embargo para los activos oficia-  
les en el exterior y con otra serie de castigos, que puedan  
tener un costo apreciable aunque difícil de medir por adelan-  
tado.

B) POLITIZACION DE LA DEUDA. Esta es otra alternativa que  
tiene su base de razonamiento en la siguiente argumentación:  
la presencia de los bancos norteamericanos en el sistema fi-  
nanciero internacional y la utilización del dólar como mone-  
da de cuenta general la intervención inevitable de las auto-  
ridades monetarias y financieras de los EEUU en todo el --  
proceso de la deuda. Esta ha sido una línea de intervención  
que se evidenció en todo el periodo de expansión de los cré-  
ditos, y con firmeza directa en el periodo de crisis. Nin-  
gún gobierno tiene tanta participación y voz como el norte-  
americano en el sistema financiero internacional debido a --  
las características de éste.

Sin duda alguna la deuda de los países subdesarrollados re--  
presenta un problema de enorme magnitud para éstos. En cam-  
bio, ocupa un papel secundario por sus dimensiones en el sis-  
tema financiero de EEUU. Si bien es cierto que el papel ju-  
gado por los deudores no puede medirse en forma exclusiva, -  
por sus dimensiones contables, la quiebra de los pagos puede --  
afectar al sistema bancario internacional en proporciones --  
desconocidas debido a la estrecha interrelación de sus par-  
tes, sin embargo, hasta ahora, la política norteamericana --  
ha optado por sostener un sistema que otorga enormes benefi-  
cios a sus finanzas, ignorando los reclamos de quienes se --  
ven afectados interna y externamente.

Las demás naciones desarrolladas tienen escasas posibilida-  
des de intervenir en este mecanismo de decisión y tienen a  
plegarse detrás de EEUU. Europa Occidental se ve sometida --

a los dictados de la política monetaria norteamericana, que define la tasa de interés y el tipo de cambio mundiales. - Esto nos lleva a concluir que los EEUU son responsables y - beneficiarios de la evolución del sistema financiero mun-- dial. También es el responsable en gran medida de encon-- trar una solución si el sistema se desequilibra. Lo ante-- rior también permite plantear que la politización de la deu-- da politización que debe ir encaminada a forzar a los EEUU a flexibilizar su posición respecto al problema de la deuda o bien su alternativa en quedarse sólo en la solución del - problema.

C) CLUB DE DEUDORES. Esto implicaría que los países deudo-- res adoptarían posiciones comunes para renegociar su deuda, - la alternativa en cuestión tendería a neutralizar el poder - de los acreedores a través de la organización de los países comprometidos con ellos. Sin embargo, esta idea ha fracasado por dos razones fundamentales: en primer lugar, no exis-- te un mínimo común denominador entre los diversos gobiernos de la región latinoamericana; por un lado, algunos tienen - deudas a corto plazo en gran volumen, mientras otros no. - La segunda razón, tiene que ver con la necesidad de crédi-- tos que a las economías requieren. Para algunos países co-- mo México, Chile y en cierta medida Perú, el acceso a nue-- vos créditos resulta esencial.<sup>10/</sup>

D) Existen algunas alternativas más como serían la creación de un banco mundial que absorba las deudas, o bien la pro-- puesta peruana de pagar sólo utilizando una proporción deter-- minada de sus exportaciones, o el plan Balser que por razo-- nes de espacio no analizaremos. Desde nuestra perspectiva,

---

<sup>10/</sup> En tanto los bancos actúan como carteles sindicatos para negociar la deuda, su monopolio de negociación, también representan una fuerte barrera para solucionar la deuda.

existen dos factores fundamentales que no permitirían tomar una decisión del conjunto de deudores de manera unilateral: la primera de ellas está referida a la magnitud de la deuda. Cualquier decisión de este tipo afectaría indudablemente al sistema financiero internacional, la segunda tiene que ver con la necesidad de dinero líquido para seguir financiando a la acumulación por parte de los deudores.

Romper con el mecanismo de crédito, significaría romper con un mecanismo fundamental de la acumulación de capital. Sería negar la validez del "mercado" como mecanismo de relación económica. En este sentido, solo un cambio revolucionario podría crear la alternativa de una solución radical. Creemos, por tanto, que la única solución viable en las actuales condiciones tendrá que ser una solución conjunta y negociadora, que podría tener diferentes matices, pero no unilateral por las consecuencias que ello implicaría.

#### REPERCUSIONES DE LA DEUDA SOBRE EL CRECIMIENTO ECONOMICO.

La deuda externa se ha constituido en uno de los factores que sin duda obstaculizan el crecimiento de la economía mundial. Este hecho se puede observar desde diversos ángulos, por ejemplo, el pago de intereses que anualmente realiza América Latina rebasan los 30 mil millones de dólares. -- Esto sin duda representa una sangría para la región. Los nuevos préstamos que se han otorgado a los países no alcanzan para pagar los intereses de la deuda. Como un nuevo fenómeno, cada préstamo que reciben los países endeudados -- inmediatamente vuelve a fugarse al exterior por obra de la especulación. Esta situación ha hecho modificar la actitud de los prestamistas, negándose a dar nuevos préstamos en -- tanto no se resuelva el problema de las fugas de capitales.

Para obtener nuevos préstamos los países endeudados se han visto obligados a acatar las disposiciones del FMI que en lo fundamental giran en políticas contraccionistas. Ante la necesidad de reducir los déficits internos y externos los países endeudados se han visto obligados a reducir su participación en la gestión de empresas estatales.

Este es un proceso que algunos autores han denominado equi-  
vocadamente como desindustrialización, y no reorganización como en realidad está ocurriendo; pero sin duda alguna, la deuda ha repercutido directamente sobre las espaldas de -- los trabajadores que son quienes han pagado el costo de la crisis y de la reorganización capitalista. Es muy importante entender, que el desorden monetario y la inestabilidad cambiaría junto con la deuda forman parte sustancial de la crisis actual. Por ello, la deuda externa se ha convertido en la expresión concentrada de la crisis en América Latina, que condicione el desarrollo presente del conjunto de la región y cuya resolución condicionará en gran medida el desarrollo posterior no sólo de estos países, si no de la economía mundial.

Una característica que ha demostrado la crisis actual es -- que la acumulación dineraria va siempre más allá que la -- acumulación real. Esto se puede comprobar por las enormes ganancias que el capital financiero y la banca transnacional han logrado acumular a costa de la desvalorización de los pequeños capitales tanto del mundo capitalista desarrollado y del mundo subdesarrollado, por otro lado, la -- sangría que representa el pago de intereses por la deuda -- es la contra cara de las enormes ganancias y de la expansión de la banca internacional.



A manera de síntesis podemos decir que la fase de crisis -- actual del capitalismo es un periodo abierto que aún no tiene cuando terminar, y hasta el momento no tiene fin, pero -- que sin duda está evidenciando las tendencias que asumirá -- la economía mundial en el futuro. Entre las que destacan -- las siguientes:

- a) La pérdida de hegemonía de la economía norteamericana.
- b) La reestructuración y reorganización de las finanzas nacionales.

### 3.3 El Crecimiento de la Tasa de Interés.

Una de las manifestaciones de la crisis de liquidez que la economía mundial padece desde fines de los setenta es el brusco elevamiento de la tasa de interés que rige el mercado mundial de capitales. Sin embargo, esta variable financiera sólo ha cobrado interés en los medios financieros y la prensa internacional por dos razones: en primer lugar por el impacto que ejerce sobre la magnitud de la deuda externa de los países periféricos, y en segundo lugar, por la magnitud de intereses que las economías deben pagar ante cualquier elevamiento de esta variable.<sup>11/</sup>

---

<sup>11/</sup> La tasa de interés surgió desde el momento mismo en que el dinero cumplió su función de su medio de pago, es decir, desde el momento en que el acto de compra-venta fue separado por el dinero de crédito y con ello nació el financiamiento en la modalidad que fue el crédito comercial. Con el desarrollo del capitalismo el crédito se transformó para dar origen al crédito bancario que es el más importante por su función y volumen en la reproducción del capital.

Para nuestros fines, interesa en primer lugar, establecer - como se determina la tasa de interés y los factores coyunturales e históricos que influyen en su variación; en segundo lugar, describir la tendencia de las tasas de interés en la economía mundial en el periodo que analizamos.

Cuando Marx analiza el papel de la tasa de interés entiende que esta se define como una proporción de la ganancia. Es el resultado de la valorización del capital industrial y -- que tiene que ceder una parte del plusvalor al prestamista dinerario.

Entendido como precio del dinero, aparece como una categoría irracional en tanto no expresa el valor de cambio real de la masa de dinero prestada. Marx precisa esta idea de - la siguiente manera:

"El interés en cuanto precio del capital es, desde un principio, una expansión cabalmente irracional. En este caso, la mercancía tiene un doble valor: en primer lugar un valor, y en segundo término un precio diferente de este valor, mientras que el precio es la expresión dineraria del valor. (Marx, El Capital, Tomo 3, Vol. 7 pág. 452, Siglo XXI). -- Para Marx, el interés expresa la valorización del capital dinerario, por lo cual aparece como la suma de dinero que - se le paga al prestamista por el mismo.

En tanto las fuerzas del mercado no determinan a los precios de producción, pues en cuanto coinciden dejan de - - - actuar, se anulan mutuamente, y la ley general de la determinación de los precios se manifiesta entonces también como ley del caso individual; el precio de mercado -señala Marx- corresponde entonces ya en su existencia inmediata, y no --

sólo como promedio del movimiento de los precios de mercado, al precio de producción, regulado por las propias leyes inmanentes del modo de producción.

Otro caso similar ocurre con el interés del capital dinero. Aquí -apunta Marx- la competencia no determina la divergencia con respecto a la ley, sino que no existe una ley de la división fuera de la dictada por la competencia, porque tal, como veremos más adelante, no existe una tasa "natural" del interés. Antes bien, por tasa natural del interés se entiende la tasa fijada por la libre competencia. No existen límites "naturales de la tasa de interés."<sup>12/</sup>

En tanto el interés es sólo una parte de la ganancia que debe pagar el capitalista industrial al capitalista dinero, aparece como límite máximo de interés la propia ganancia. Siendo igual a cero la parte que le correspondería al capitalista actuante. En este sentido queda claro que el límite mínimo del interés es total y absolutamente indeterminable: puede descender hasta cualquier nivel imaginable.

El interés a corto plazo se determinará por la confrontación del prestamista y el prestatario, por la acción de oferentes y demandantes. En su movimiento pueden influir un conjunto de factores coyunturales.

En la tendencia histórica -largo plazo- el interés depende de a) la tasa de ganancia; b) de la proporción en la cual se divide la ganancia global entre el prestamista y el prestatario. Entre la tasa de interés y la tasa de ganancia se establecerá una relación inversamente proporcional. En síntesis, podemos concluir que la tasa de interés expresa la autonomización del capital dinero como una suma dada de valor que se valoriza.

<sup>12/</sup> Marx, op. cit. pág. 455

sólo como promedio del movimiento de los precios de mercado, al precio de producción, regulado por las propias leyes inmanentes del modo de producción.

Otro caso similar ocurre con el interés del capital dinerario. Aquí -apunta Marx- la competencia no determina la divergencia con respecto a la ley, sino que no existe una ley de la división fuera de la dictada por la competencia, porque tal, como veremos más adelante, no existe una tasa "natural" del interés. Antes bien, por tasa natural del interés se entiende la tasa fijada por la libre competencia. No existen límites "naturales de la tasa de interés."<sup>12/</sup>

En tanto el interés es sólo una parte de la ganancia que debe pagar el capitalista industrial al capitalista dinerario, aparece como límite máximo de interés la propia ganancia. Siendo igual a cero la parte que le correspondería al capitalista actuante. En este sentido queda claro que el límite mínimo del interés es total y absolutamente indeterminable: puede descender hasta cualquier nivel imaginable.

El interés a corto plazo se determinará por la confrontación del prestamista y el prestatario, por la acción de oferentes y demandantes. En su movimiento pueden influir un conjunto de factores coyunturales.

En la tendencia histórica -largo plazo- el interés depende de a) la tasa de ganancia; b) de la proporción en la cual se divide la ganancia global entre el prestamista y el prestatario. Entre la tasa de interés y la tasa de ganancia se establecerá una relación inversamente proporcional. En síntesis, podemos concluir que la tasa de interés expresa la autonomización del capital dinero como una suma dada de valor que se valoriza.

<sup>12/</sup> Marx, op. cit. pág. 455

### TENDENCIA DE LA TASA DE INTERES EN LOS 70's v 80's.

La tasa de interés en el periodo que analizamos se ha constituido en una variable financiera que orienta la movilidad -- del capital dinero a nivel internacional, en tanto ha tendido a conformarse un tipo de interés medio a nivel mundial en el mercado de capitales a nivel internacional. Ello ha ocurrido así porque esta tasa de interés que rige los mercados financieros no es determinada por una oferta y una demanda -- de capitales que sea exógena a éste. Su nivel, es por el -- contrario, uno de los aspectos clave para explicar el crecimiento de las transacciones interbancarias y con ello de la magnitud de los capitales que se mueven en este espacio.

Si observamos el movimiento de la tasa de interés,<sup>13/</sup> entran do los setentas, ésta tendía a decaer en 1972, año en que se eleva para volver a decaer en 1974. De 1974 a 1978 su ten-- dencia es a la baja, para volver a elevarse en el periodo -- 1978-1980 en que alcanza su nivel histórico más alto, arriba de los 20 puntos. A partir de mayo de 1980 hasta la actuali-- dad su tendencia ha sido a la baja. (Véase gráfica 2 y cuadro 7).

En la evolución del tipo de interés entran a jugar un conjun-- to de fenómenos específicos e inherentes al mercado mundial de capitales y de las condiciones de reproducción global del sistema capitalista.

---

<sup>13/</sup> Se trata del tipo de interés sobre eurodólares de la co-- tización diaria media de los depósitos a tres meses.

En primer lugar, destaca en el plano externo el fenómeno -- del traslado de excedentes que operó en la economía mundial desde mediados de los sesenta y los setenta.

Este es un proceso que tiene su origen en el exceso de liquidez que experimentaron las economías capitalistas desarrolladas y en el reciclaje de los petrodólares ante el -- incremento de los precios de exportación petrolera.

Por otra parte, destaca en el plano interno la necesidad de recursos que las economías requerían para alargar el ciclo económico, como ya vimos anteriormente.

Este último elemento será el de mayor peso en el endeuda- -- miento y su magnitud.

En la tendencia de la creación del excedente monetario que no tenía condiciones para valorizarse en la esfera productiva, este dinero se canalizó al sistema financiero. Este fenómeno trajo como consecuencia el desplazamiento de las --- fuentes de financiamiento: de bancos multilaterales y de -- los gobiernos a la banca privada. La razón obedeció a las mayores facilidades que esta última ofrecía y la mayor cantidad de dinero que prestaba. Asimismo, ante la oferta -- abundante de dinero, la tasa de interés internacional tendió a conformarse en una tasa media que permitió la movilidad del capital a distintas regiones del mundo.

Del periodo 77-80, se empezó a elevar esta tasa preferen- -- cial como resultado de la gran demanda de dinero líquido -- que las economías atrasadas realizaban en el euromercado. -- Con el fin de contener con estos recursos el descenso de la cuota de ganancia.

En este fenómeno de elevamiento de la tasa de interés también jugó su papel el proceso inflacionario, en tanto tendió a depreciar el valor relativo del dinero.

A partir de 1979, la política monetaria de los EEUU tendió a encarecer el dinero. Esto desembocó en el elevamiento de la tasa de interés.

En los ochenta el mercado de capitales comenzó a sentir las contradicciones de la crisis por la insolvencia que presentaban los países endeudados y el descenso de los precios del petróleo. Dicho fenómeno forzó a los bancos a no prestar más. A partir de los 80's la tendencia de las tasas es a descender, sin embargo, su descenso a los niveles históricos de los 60's y principios de los 70's está determinada por las condiciones de crisis que presente hoy día la economía mundial.

#### 3.4 El Crecimiento del Desempleo.

La década de los setentas y particularmente después de la crisis de 1974-75, la economía mundial ha experimentado el incremento del desempleo de manera notable. Este crecimiento del desempleo se ve acelerado sobre todo a partir de 1978, continuando en ascenso hasta la actualidad (ver gráfica 3).

Aún cuando este proceso es resultado de un conjunto de factores, conviene destacar los más importantes a nuestro juicio.

En primer lugar merece destacarse todo el proceso de innovaciones tecnológicas que experimentó la economía en los paí-

ses centrales en las décadas pasadas y que creó procesos de trabajo que propendieron a desplazar fuerza de trabajo; -- esto ocurrió sobre todo en ramas como la de telecomunicaciones, la automotriz, la industria del acero (esto se demuestra sobre todo por la huelga de los mineros, tanto en Inglaterra como en los EEUU).

En el caso de los países subdesarrollados, aparte del mencionado, estos países vivieron procesos extensivos e intensivos de acumulación que desembocaron en crecientes desplazamientos de la población del campo a la ciudad, formando -- amplísimos ejércitos industriales de reserva.

Una de las formas en que el Estado logró detener parcialmente el incremento masivo del desempleo fue a través del gasto expansionista, sin embargo, este endeudamiento tuvo sus propios límites.<sup>14/</sup> Esto se logró principalmente durante la década de los 60's y parte de los 70's, la crisis evidenció la inviabilidad de este mecanismo artificial.

La causa que evidentemente ha acelerado el proceso de desempleo lo constituye sin duda la crisis recurrente que vive -- la economía mundial. Desde hace varios años y que aún constituye un periodo abierto.

---

<sup>14/</sup> En el caso de la deuda externa, en tanto creció de manera voluminosa, topó con la incapacidad de los Gobiernos de pagar intereses y de la renuncia de los bancos a seguir prestando; por otro lado, el endeudamiento interno amenaza con desembocar en una crisis financiera de costos incalculables.



Específicamente, en el caso de los países centrales, el -- desempleo es un fenómeno que empezó a manifestarse abiertamente desde mediados de los 60's. Este proceso se puede ligar al estancamiento de la inversión productiva en estas -- economías y cuyos excedentes de liquidez fueron canalizados hacia la banca internacional con fines especulativos.

La contraparte de este descenso de la inversión en los países desarrollados se expresó en el estancamiento del crecimiento económico, pero además, también se manifestó en la -- internacionalización del proceso productivo de estas economías bajo la forma de la industria maquiladora.

En el caso de América Latina, el proceso de desempleo se manifestó desde años atrás cuando la agricultura se volvió -- incapaz de generar fuentes de empleo y de retener a la población de este sector para que no emigrara hacia las ciudades. Aunado a lo anterior, se encuentra el elevado índice de natalidad que experimenta este sector de la economía.

Sin duda, todos los fenómenos que hemos destacado tienen -- que ver con el desenvolvimiento del proceso de acumulación de capital, que desde esta perspectiva ha creado mediaciones que han permitido contener y recrear el elevamiento del desempleo. Cabe destacar entre ellos al descenso del ritmo de la natalidad que está asociado a dos fenómenos íntimamente vinculados entre sí; por un lado, a la creciente incorporación de las mujeres al proceso de producción; esto ha -- permitido que las mujeres prolongan su estado marital o que tengan mayores cuidados para evitar procreaciones continuas.

Esta situación se ha combinado con la política demográfica de los Estados nacionales.

La política expansionista en una primera instancia, y la importancia que representa el endeudamiento externo e inter no fueron mecanismos que permitieron a los estados retardar la explosión del desempleo. Sin embargo, esto llegó a sus propios límites que se manifiestan en profundas reestructuraciones fiscales de los Estados y de la agudización en consecuencia del desempleo.

La tendencia que ha tomado la ocupación en las economías capitalistas ha sido la de expandir el sector servicios. -- Ello ha sido así en tanto el sector manufacturero y la agricultura se volvieron incapaces de generar empleos productivos. Asimismo, la reestructuración tecnológica que está operándose en la economía mundial ha tendido a desarrollar aún más la esfera de los servicios con las consecuencias que -- ello implica, por ejemplo por un lado la absorción parcial de los desempleados provenientes de otras esferas productivas de la economía pero también la creación de una tasa mayor de desempleo abierto, con ello se amplía el ejército -- industrial de reserva, pues no hay que olvidar que aunque -- el sistema económico actual genera su propio mecanismo de -- repulsión atracción, esto no puede lograrse nunca en condiciones de equilibrio entre la masa de expulsados de una rama y su consecuente atracción en la misma magnitud por otra.

### 3.5 El Incremento de la Inflación Mundial.

Una característica que presenta la economía mundial en los setenta y parte de la presente década es el persistente proceso inflacionario. Este fenómeno ha sido presentado en la prensa especializada y en la evaluaciones de las políticas económicas nacionales como uno de los problemas más graves que enfrentan los países capitalistas. Sin embargo, desde el punto de vista de su interpretación poco se ha avanzado

en la comprensión de este proceso inflacionario. Lo que a continuación sigue, pretende esbozar algunas ideas al respecto, para posteriormente hacer un análisis de este fenómeno en los últimos años.

En este sentido haremos referencia en primer lugar a los aspectos cualitativos de la inflación, para pasar posteriormente a analizar su carácter cuantitativo.

La inflación como posibilidad formal se expresa de la siguiente manera:

En una economía mercantil, la validación social de los trabajos privados se expresa en el mercado, cuando se cumple la metamorfosis de la mercancía. Se trata de un proceso de socialización de los trabajos privados, cuyo eje es el dinero, con el cual el productor demuestra que dispone de una parte del trabajo global de la sociedad. Sin embargo, desde el momento en que los dos polos internos de la mercancía, el valor de uso y el valor de cambio, se exteriorizan, ésta se desdobra en mercancía y dinero y en el espacio (M-D), separándose las compras y las ventas en el tiempo y en el espacio, en ese momento surge la posibilidad de una interrupción en la metamorfosis del valor, y por ende, la posibilidad de que las mercancías (o los trabajos privados) no sean validados socialmente, y el dinero puede salir de la circulación general y existir como reserva de valor.

En la explicación del proceso inflacionario también debe de considerarse la creación de dinero bancario y la seudovalidación de los trabajos privados por la banca central. En este sentido la creación de dinero bancario y la seudovalidación de los trabajos privados por la banca central, son -

la base principal de la erosión del dinero. En consecuencia expresan la depreciación relativa del valor del dinero.

Cuando la circulación mercantil alcanza determinado nivel de desarrollo, el dinero (o su representante el papel dinero); está cada vez más ausente en el intercambio, las compras anticipadas son más frecuentes y sólo aparece como medio de circulación y como unidad de cuenta. Sin embargo, las ventas a crédito no eliminan la obligatoriedad de la "restricción monetaria", solamente la posponen en el tiempo y por lo tanto, los trabajos privados son "antevalidados", o mejor dicho, su validación es pospuesta y queda rodeada de una aureola de incertidumbre y su ratificación queda en función de que los créditos se convierten efectivamente en dinero o sean saldados por compensaciones de pago.

Como los créditos se dan en cadena, el cumplimiento de cada uno de ellos guarda una gran dependencia con las compensaciones y el cumplimiento de otros créditos. A la par que se va fortaleciendo la función de medio de pago de las deudas, la función de reserva de valor del dinero va cobrando cada vez mayor importancia, la constitución de fondos dinerarios para enfrentar los posibles incumplimientos en las compensaciones de saldos o en el cobro de deudas se convierte cada vez más en una necesidad imperiosa. La función de reserva de valor del dinero se transforma en una necesidad del desarrollo del crédito por el establecimiento cada vez en mayor grado de la periodicidad en los pagos. Los ciclos de la reproducción de mercancías vinculado a condiciones naturales y estacionales, a los periodos de reposición material de los medios de producción, etc.

Determinan el establecimiento de la periodicidad de los pagos. Como los elementos que determinan la periodicidad de los pagos y entre ellos el crédito, sólo alcanzan un verdadero desarrollo con el progreso del capitalismo, en realidad todos los fondos dinerarios van a ser centralizados por la banca y adelantados para la producción. Este capital -- bancario implica un acto particular de creación de dinero, ello establece una diferencia, cualitativamente entre los -- bancos y otros intermediarios financieros.

En la medida en que el crédito va desarrollándose, la sol-- vencia del sistema bancario tiende a ser mayor, pero tam-- bién el peligro de insolvencia, pues el crédito no elimina la obligatoriedad de la restricción monetaria, sino sólo la pospone. Suele ocurrir que después de cierto euforia en los negocios, como preludio de una crisis financiera, las deu-- das no se compensan y la cadena de crédito sea interrumpida. La convertibilidad de los créditos en dinero será exigida -- masivamente, al tiempo que los procesos de integración y -- creación de dinero bancario se debiliten y la desintegra-- ción y destrucción del mismo se aceleren. Sin embargo, la solvencia del sistema bancario ha de sostenerse a cualquier precio, lo que sólo es factible si las deudas comunes se li-- quidan con una moneda común: el dinero del banco central. Requisito para ello es que ese dinero se haya revestido de una obligación legal para la sociedad: el curso forzoso -- impuesto por el Estado, pero este pago de las deudas banca-- rias que convierten a la banca central en prestamista en -- última instancia, significa una pseudovalidación de los tra-- bajos privados de una fracción de la producción mercantil, lo que se expresa como una erosión en la magnitud de la -- expresión monetaria de la hora de trabajo y ello constituye una erosión del poder de compra del dinero.<sup>15/</sup>

15/ Véase, Michel Aglietta. "Regulación y crisis del capita-- lismo" ed. siglo XXI, México, 1979. CAP. V.

Desde un punto de vista cuantitativo, el valor del dinero se altera, con sólo alterar la magnitud de la masa monetaria. Ello es así, en tanto se conside que el dinero actual es un simple valor simbólico cuya naturaleza física y el valor que representa son dos cosas diferentes. Este es un punto que tratamos con mayor rigor en el siguiente apartado.

### 3.5.1 Evolución de la inflación.

Por la información que presentamos, podemos ver que la -- inflación ha seguido una tendencia no uniforme en los países como, que en las estadísticas que adjuntamos se señalan, (Ver cuadro 8).

Por ejemplo, en los principales países industriales ésta -- tendió a crecer (si tomamos como base 1972) a un ritmo rápido hasta 1975, a partir de este año, su ritmo de crecimiento empezó a revertirse.

En el caso de las economías periféricas, el incremento de -- la inflación ha seguido un curso ascendente, exceptuando a países como Arabia Saudita, cuyo nivel inflacionario es lento en comparación con el grueso de los demás países. Destacan en cuanto a nivel inflacionario las economías brasileña, israelí y Argentina en el periodo que va de 1972 a 1985.

Este fenómeno inflacionario ha repercutido de diversas maneras sobre un conjunto de variables macroeconómicas. Por -- ejemplo, ha tenido a depreciar considerablemente el nivel de vida de los trabajadores del mundo capitalista, desvalorizando el salario real. Asimismo, ha desalentado el nivel de ahorro, obstruyendo el ritmo de acumulación de capital, por la vía de fomentar la depreciación acelerada de los poderes adquisitivos de las monedas y las consecuentes deva--

luaciones que ello ha implicado. También destaca en este aspecto la depreciación del dinero y su relación con la tasa de interés la cual se ha elevado como expresión de este fenómeno.

Desde el punto de vista de la reestructuración de las economías nacionales, la inflación está jugando el papel de desvalorizar a los pequeños y medianos capitales acelerando su ruina y a la par, está impulsando el proceso de concentración y centralización del capital. Sin embargo, es conveniente destacar un problema de concepción en torno al tema que nos ocupa (la inflación es un fenómeno que llegó para quedarse?). Evidentemente que no. La inflación es un fenómeno inherente a la crisis, que como ya vimos, juega un papel importante en el proceso de reestructuración del capital. Es producto de las propias contradicciones del capital y tenderá gradualmente a desaparecer en la economía mundial cuando las condiciones medias de valorización del capital retornen a su normalidad.

### 3.6 La crisis del Sistema Monetario Internacional.

El sistema monetario internacional que surgió de la Segunda Posguerra se caracterizó por ser un sistema que en su permanencia tuvo cierta flexibilidad en tanto las condiciones medias de valorización del capital lo permitieron.<sup>15/</sup> Sin embargo, desde 1967 cuando se devaluó la libra esterlina empieza a manifestarse los primeros síntomas del quiebre de este sistema. Para entender esta crisis del sistema monetario internacional surgido de la 2a. posguerra se debe de vincular en todo momento a la crisis de la economía mundial.

15/ Tres son los pilares del Sistema Monetario Internacional sancionado en Bretton Woods en 1944: La convertibilidad del dólar en oro, el sistema de paridades fijas y la creación del FMI.

y más concretamente a la crisis de los países capitalistas avanzados. Lo anterior no excluye a los países de menor -- desarrollo, sino que la dirección central del movimiento -- está determinada en lo fundamental por la magnitud del peso que tienen en la economía mundial los países capitalistas - desarrollados. En esta dirección conviene precisar como se fija un patrón monetario.

Desde el momento en que se realiza el intercambio aparece - la necesidad del dinero, sin embargo, como equivalente gen - ral éste solamente surge como resultado de un proceso de -- confrontación de las mercancías entre sí, aparece una mer - cancia especial como triunfadora en el acto de cambio. - - Adquiere soberanía monetaria frente a las demás, surge así un patrón monetario. En el plano de la economía mundial, - el equivalente universal aparece como resultado de la con - frontación de las burguesías nacionales en su búsqueda de - la realización y apropiación del plusvalor universal. En - el caso concreto del patrón de la segunda posguerra, los -- EEUU van a hegemonizar la función del equivalente universal porque casi el 50% de la industria mundial se genera en su economía, existen ramas en donde tienen un monopolio univer - sal como la industria del acero y la automotriz. Este pro - ceso de hegemonía se validó con la creación del FMI en 1944 en la conferencia financiera de Bretton Woods creándose así el patrón oro-dólar.

Para ello hubieron de crearse dos condiciones: por un lado, el cambio en la correlación de fuerzas entre los EEUU e - - Inglaterra. Este proceso fue un fenómeno que empezó desde fines de la década de los noventa del Siglo Pasado, cuando los EEUU y Alemania empezaron a superar a Inglaterra en la producción de algunas manufacturas básicas para la acumula - ción de capital, tales ramas eran el acero y la industria -



química, de esta última, (principalmente en la producción de ácidos y sulfuros).

La otra condición fue la larga crisis de la economía mundial que tuvo lugar a lo largo del llamado periodo "de entreguerras" y que desembocó en la creación de un nuevo orden económico internacional que implicó el reconocimiento político del liderazgo de los EEUU a través de los acuerdos de YALTA y de la conferencia financiera de Bretton Woods. Con la instauración del patrón oro-dólar y el establecimiento de las paridades fijas, se evitaban también las guerras comerciales que pudieran derivarse de la manipulación del valor externo de las monedas por algunos Estados, que implicaría ventajas comerciales a través de mecanismos artificiales y no por avances en productividades.<sup>17/</sup> Esta política de cambios fijos funcionó hasta mediados de los sesenta por dos razones fundamentales:

La primera de ellas tiene que ver con los avances de productividad que experimentó la economía en su conjunto después de la Segunda Guerra Mundial. Este hecho significó el incremento del poder adquisitivo de las monedas nacionales, con lo cual también experimentaron un incremento en su poder de compra real externo. En el caso de las economías centrales, esto no se tradujo en revaluaciones de algunas monedas, sino que los avances en productividad fueron utilizadas como mecanismos de penetración hacia el mercado externo. Para los países en vías de desarrollo sus avances en -

<sup>17/</sup> Al lado de esta política de cambios fijos, el Fondo también otorgó flexibilidad a los Estados que por problemas crónicos en su estructura productiva no podrían sujetarse a esta disposición, por ejemplo, algunos países como China e Italia, solicitaron prorroga para declarar su paridad oficial.

productividad se canalizaron hacia el mercado interno por lo que el valor externo de sus monedas no chocaba con los tipos de cambio fijos instaurados por el Fondo. En la situación de las economías desarrolladas, los avances en productividad se utilizaron como mecanismos de penetración en los mercados externos, tal es el caso del Japón y Alemania, aunque la Comunidad Económica Europea experimentó también este proceso en su conjunto. Lo anterior significó, que los avances en productividad que lograban eran aprovechados en forma de diferenciales en costos para penetrar en los mercados externos. Es decir, en tanto los demás países no devaluaban sus monedas y por lo tanto no encarecieron sus importaciones, la contracara del proceso se expresaba en las economías de los países con más alto índice de productividad, en un incremento de sus exportaciones en tanto los tipos de cambio de sus monedas no se alteraban en proporción a sus poderes adquisitivos reales.<sup>18/</sup> Estos incrementos en productividades y los diferenciales que ello implicó, fueron mecanismos que permitieron que junto a tipos de cambio fijos, algunas economías como el Japón y Alemania penetraron en los mercados del mundo con manufacturas tales como el acero, la industria de microprocesadores y la producción automotriz.

Al principio de su funcionamiento, el FMI planteó como política de cambio en moneda, el tipo de cambio fijo, ello con

---

<sup>18/</sup> Este fenómeno poco estudiado en la literatura económica marxista. Entre los escasísimos trabajos de esta línea interpretativa pueden verse los trabajos de Raúl Rojas: El valor externo de peso mexicano, en Teoría y Política No. 12-13 Juan Pablos, México 1986.

el fin de evitar que Europa en tanto se encontraba devastada por la guerra sufriera de desplazamientos en el mercado internacional por guerras comerciales que derivaran de mecanismos artificiales que dan competitividad externa, como son las devaluaciones.

A nuestro entender, lo que permitió que funcionarán las políticas de cambio fijo implementadas por el Fondo fueron -- las condiciones excepcionales que ofrecía la economía mundial a las necesidades de valorización del capital, condiciones en las que la productividad del trabajo juega un papel crucial. Una vez superados los problemas de la reconstrucción económica, países como Alemania y Japón lograron enormes avances en productividad, que fueron obtenidos principalmente en ramas como la industria automotriz, acero, eléctrica, etc.

A partir de la devaluación de la libra esterlina en 1967, -- se puede ubicar la crisis del sistema monetario internacional, crisis que se formaliza con la devaluación del dólar y su inconvertibilidad en 1971. Surge ahora una pregunta que es necesaria para abordar este problema. ¿Qué factores engendran la crisis de este patrón monetario internacional -- surgido de la segunda postguerra? Las respuestas que se -- han dado a esta problemática son múltiples, desde quienes -- ubicaron el problema en un sobre giro monetario de los Estados Unidos (expansión del crédito internacional), hasta -- quienes postulan la pérdida de hegemonía del dólar y la necesidad de un nuevo orden. A nuestro entender ambos planteamientos son enormemente parciales. El problema, tiene -- que ver con dos tipos de cuestiones, en primer lugar con la pérdida de las condiciones medias de valorización del capital, es decir, con la ruptura de la unidad, contradictoria del proceso de producción y circulación y su consecuente --

estallamiento en la crisis. Esto implica las siguientes -- cuestiones: en primer lugar significa una erupción violenta del proceso de producción, tendencia a la desintegración de la economía mundial, descenso del precio de las materias primas a nivel internacional en tanto el capitalismo se ubica como un centro único de reproducción del capital a escala mundial, estancamiento de la productividad, proteccionismo, escasa movilidad de los capitales, etc.

Este proceso de estancamiento en la productividad del trabajo, trae como consecuencia un aumento de los costos de producción (elevamiento del valor de la fuerza de trabajo, reducción en consecuencia de la masa de plusvalía, descenso de la cuota de ganancia en consecuencia, etc.). Esto, como tendencia histórica se expresa en una depreciación del valor externo de las monedas nacionales y en las consecuentes devaluaciones sucesivas como hemos podido observar en la -- economía mundial en los últimos quince años.

El otro elemento ligado al anterior, tiene que ver con la -- política de expansión que practicaron los gobiernos de las economías capitalistas durante la segunda posguerra. Dicho factor está asociado a la sobreemisión monetaria, que produjo como contra parte una depreciación relativa del valor -- del dinero, dicho proceso fue contenido parcialmente por -- los incrementos en productividad y volumen de la producción que se operaron después de la Segunda Guerra Mundial. Sin embargo, hacia principios de los 70's, el fenómeno inflacionario se exacerbó como resultado de otra política expansionista.<sup>19/</sup>

<sup>19/</sup> Entre una gran mayoría de autores marxistas existe consenso en plantear como un factor inflacionario al incremento de la masa monetaria, sin su contraparte de incre-

Estos dos factores que hemos enunciado (crisis de la economía mundial vinculado al estancamiento de la productividad y la sobre emisión monetaria) fueron factores que exacerbaban el sistema basado en tipos de cambio fijos. Dando como resultado las devaluaciones sucesivas. Lo anterior nos permite inferir que mientras la economía se encuentre en crisis y la productividad del trabajo se mantenga estancada o no crezca en los términos en que abarate los costos de producción, las devaluaciones continuarán, y no habrá política monetaria que pueda contener dicho proceso. Además, la política monetaria se encuentra dentro del capitalismo sometida a dos restricciones fundamentales, por un lado, toda política monetaria debe reproducir en condiciones de estabilidad al equivalente nacional o mundial, por otro, esta política debe garantizar que el dinero de crédito financie a la acumulación del capital. Como puede verse estas son dos -- restricciones que resulta casi imposible cumplir en situaciones de crisis.

---

(Continuación) mento de productividad; sin embargo, entre un sector importante, existe una tendencia a identificar -- como razonamiento monetarista a toda idea que postule a la magnitud de la masa monetaria como un factor que influye de manera parcial en la determinación del valor del dinero. -- Creemos que el problema tiene que plantearse de la siguiente manera: cómo se determina el valor del dinero en la -- época actual, en condiciones de circulación dineraria de -- curso forzoso. --En la época de Marx, al considerar los determinantes cuantitativos del valor de cambio o del precio, si el valor se exprese en dinero-- señala que está en relación directa al valor de la mercancía y en razón inversa al valor del material dinero. En las condiciones actuales, la determinación del valor del dinero tiene que abordarse desde otra perspectiva. La actual moneda fiduciaria no es un valor propiamente, sino un signo o símbolo de valor, porque la magnitud de trabajo que expresa en naturaleza física es una suma completamente diferente al que representa en cuanto funciona como dinero. Ello determina que el valor repre

(Continuación) tentativo o simbólico de esa moneda pueda modificarse sin que exista cambio alguno de las condiciones de su producción por una sola alteración del volumen relativo de la masa monetaria en circulación, lo que no implica por cierto, que el valor del dinero dependa exclusivamente de los cambios mencionados en la cantidad del circulante.

"En realidad, la inconvertibilidad del papel moneda no modifica por sí misma su valor representativo histórico u originario, que está determinado por el valor sustantivo del metal que en un principio representa ya que sólo hace posible esa modificación al dejar en manos de los Estados y la banca central la regulación de la masa monetaria. Cuando esa masa crece en términos relativos a las necesidades de la circulación, el valor representativo del papel moneda sólo se altera conforme coeficiente determinado, que jamás lo gran borrar completamente sus vínculos con su substancia originaria (como lo expresa, en el plano estadístico, la referencia del valor "real" de una moneda en su cotejo con los puntos de referencia histórica que sirven de partida a las series de precios).

Pero aún entendiendo que este tenue lazo histórico es prácticamente irrelevante en el mundo de hoy, existe una vinculación mucho más fuerte entre moneda fiduciaria y trabajo social. El valor según Marx, sólo puede manifestarse fenoménicamente en cuanto valor de cambio. El valor de cambio del dinero (o expresión fenoménica del valor que representa) es su poder adquisitivo, que se mide en términos de la cantidad de mercancías y servicios que puede adquirir. El poder adquisitivo del dinero, expresa pues una relación, inseparable entre el dinero mismo (en este caso dinero simbólico) y las mercancías y servicios que ponen en circulación, que en términos de valor implica el establecimiento de un lazo sustantivo entre dos tipos de valores: el del dinero (que en este caso del dinero simbólico se concreta en el valor que representa) y el de las mercancías y servicios en cuanto expresión sustantiva del trabajo social. Por lo tanto, el valor de cambio del dinero o de una moneda fiduciaria nacional se define no sólo por su valor representativo abstracto, sino más precisamente por la relación de intercambio concreta que se opera al interior del país que constituye su base nacional de su circulación lo que implica su subordinación a la productividad del trabajo en ese país, y a las condiciones medias de la producción nacional. Véase, Dabat. op. cit. pág. 3.

La crisis del sistema monetario internacional, por lo tanto, no puede circunscribirse a la pérdida de hegemonía de los - - EEUU, sino a la crisis de la economía internacional en su conjunto, a la pérdida de las condiciones medias de valorización del capital a escala mundial. Se puede postular hoy día que el valor del dólar no sólo depende de la magnitud que tiene - aún los Estados Unidos en la economía internacional, sino de su articulación en el conjunto de los países que hegemonizan al sistema financiero mundial. Este es una hipótesis que pareciera ser evidencia en la actualidad pese que en tanto el - dólar se encuentra sobrevaluado su devaluación parece no llegar, lo cual quiere decir que su fortaleza no sólo depende ya de la economía norteamericana sino del mundo desarrollado en - su conjunto.

Con todo lo anterior podemos concluir que en las actuales condiciones de crisis ninguna moneda nacional está en posibilidad de asumir el liderazgo mundial del patrón monetario en una situación que permita mantener estables los tipos de cambio.<sup>20/</sup>

20/ En los medios financieros se han lanzado insistentes polémicas en torno al nuevo patrón monetario internacional: para algunos el retorno al patrón oro podría ser la solución (situación que significaría desembolsar enormes montos de trabajo - para producir el material dinerario requerido para la circulación), lo que también implicaría un patrón sumamente rígido - para las condiciones del capitalismo actual, para otros, como en el caso de Keynes, sería una moneda única desvinculada de todo respaldo por país alguno, sino por un acuerdo de naciones. Creemos que ni la primera ni la otra posición responden a los intereses reales del capital. Consideramos que el problema tiene que analizarse a partir de definir la naturaleza de la moneda, que no sólo expresa una relación contradictoria entre compradores y vendedores, sino que resume todas las contradicciones del capital. Que no sólo expresa un proceso de confrontación a escala nacional entre productores de mercancías, sino que expresa también la confrontación entre las burguesías nacionales en su búsqueda de la realización y valorización del valor y de la distribución y redistribución del plusvalor a escala internacional. Esto nos permite plantear que cualquier modificación del patrón monetario pasa por la -

(Continuación) definición de la hegemonía y también nos hace suponer que el equivalente mundial tenderá a desarrollar su forma más acabada bajo la modalidad del dinero de crédito -- como tendencia irreversible del capitalismo; una de las razones que en la actualidad explican por que todavía el dólar es una divisa que domina las finanzas internacionales -- pese a la pérdida de hegemonía de los EEUU-- es el tamaño de su economía. Esto es así, porque las dimensiones económicas de ese país, y en particular de su masa monetaria y financiera le dan una capacidad de regulación, directa e indirecta del mercado financiero internacional, como no lo pueda hacer ningún otro país.



CUADRO 1  
CRECIMIENTO DEL PRODUCTO INTERNO BRUTO POR REGION, 1965-85

C r u p o s	PIB en 1980 (miles de millones de dólares)	Población en 1980 (en millones)	PIB cap en 1980 (US\$)	Cambio porcentual medio al año del PIB		
				1965-73	1973-80	1982 1983 1984 1985
Grupo analítico	2.094	3.124	670	6.6	5.4	2.0 2.0 5.4 4.3
Países en desarrollo	549	2 102	260	5.6	4.7	5.3 7.8 9.4 7.8
Países de bajos ingresos	495	1 900	260	5.9	5.0	5.7 8.6 10.2 8.3
Asia	53	202	260	3.9	2.7	0.8 0.3 0.7 2.1
Africa	979	580	1 690	7.0	5.5	0.8 0.8 4.1 3.0
Importadores de petróleo de ingresos medianos	566	441	1 280	7.1	5.8	1.0 -1.5 3.1 2.5
Exportadores de petróleo de ingresos medianos	225	17	13 240	9.2	7.7	-1.7 -1.7 1.3 -5.0
Exportadores de petróleo de ingresos altos	7 440	716	10 390	4.7	2.8	-0.6 2.3 4.6 2.8
Economías industriales de mercado	806	2 222	360	6.7	6.0	4.9 7.5 8.7 6.1
Grupo regional	110	106	1 040	5.8	7.8	5.2 4.8 3.6 4.6
Asia Oriental y el Pacífico	184	331	560	6.4	3.4	-0.7 -2.6 0.5 1.2
Oriente Medio y Norte de África	212	91	2 330	7.0	4.8	2.1 0.9 2.7 2.5
Africa del Sur y Sudeste de África	705	344	2 050	6.9	5.4	-0.9 -3.4 3.1 3.5
Europa Meridional y Occidental						
América Latina y el Caribe						

NOTA: Los datos se basan en una muestra de 90 países en desarrollo

1/ Cifras preliminares

2/ Excluida Sudáfrica

3/ Excluidas Hungría y Rumanía.

FUENTE: Banco Mundial, Informe 1986.

## CUADRO 2

CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES DE LOS PAISES EN DESARROLLO, 1965-85  
(Cambio porcentual medio al año)

GRUPOS	1965-73	1973-80	1981	1982	1983	1984	1985 <sup>1</sup>
Todos los países en desarrollo	5.0	4.6	2.1	-0.5	4.7	10.7	2.3
Países de bajos ingresos	1.9	5.4	5.9	3.1	5.8	6.3	3.5
Asia	0.6	6.8	9.1	6.3	7.2	6.6	3.8
África	4.6	1.3	-4.5	-9.3	-0.2	4.9	2.0
Importadores de petróleo de -- ingresos medianos	7.1	9.0	7.4	-0.4	5.0	12.8	3.7
Principales exportadores de manufacturas	9.2	10.6	8.1	-1.2	6.6	13.1	3.2
Otros importadores de petró- leo de ingresos medianos	2.4	3.5	4.3	3.7	-2.1	11.5	6.0
Exportadores de petróleo de ingresos medianos	4.3	0.0	-7.2	-1.9	3.6	8.6	-0.8
Exportadores de petróleo de ingresos altos	12.7	0.0	-10.6	-25.0	-16.6	-0.5	-4.3

NOTA: Las tasas de crecimiento se expresan en precios constantes de 1980 de las exportaciones de mercancías.

<sup>1</sup>/ Cifras preliminares

FUENTE: Banco Mundial, Informe 1986.

CUADRO 3  
PRODUCCION INDUSTRIAL

PAIS	Primer Trimestre 1986 Comparado con el dict- mo Cuarto de 1985 ( % )	Segundo Trimestre 1986 Comparado con el Primer Trimestre de 1986. ( % )
ESTADOS UNIDOS	-2.9 <u>1/</u>	-2.9
JAPON	-2.8	-1.0
ALEMANIA OCCIDENTAL	-3.7 <u>2/</u>	+4.6 <u>3/</u>
FRANCIA	-5.8	+5.1
INGLATERRA	+1.9	+5.2
ITALIA	-1.9	+5.5
CANADA	-0.1	-5.1
ESPAÑA	-15.7	+7.5

1/ Incluye la información de solamente tres meses de 1986.

2/ The New Züricher Zeitung, Agosto, 1986, estima la caída en solamente 0.6%

3/ El crecimiento fue solamente 1.8% comparado con el mismo periodo 1985.

FUENTE: La República junio 11, 1986, Italia.  
Tomado de E. Mandel. El Inicio de Recesión, El Internacional  
Viewpoint, 13 de Oct. 1986.

## CUADRO 4

COMPORTAMIENTO DE LA PRODUCCION DE LAS RAMAS ECONOMICAS  
EN DIVERSOS PAISES

PRODUCCION	TASA MEDIA DE CRECIMIENTO ANUAL
<b>ORO<sup>1/</sup></b> (Kg.)	1975 - 1982
Canada	- 1.5
Zaire	- 8.2
Zimbabwe	0.8
<b>PLATA<sup>2/</sup></b> (Ton. métrica)	1975 - 1982
Bolivia <sup>3/</sup>	- 4.4
México	3.9
Perú	4.8
<b>COBRE<sup>4/</sup></b> (Miles de Ton. métricas)	1975 - 1982
Argentina	-26.0 <sup>5/</sup>
Chile <sup>6/</sup>	6.1
Corea del Sur	- 7.3
<b>ZINC<sup>7/</sup></b> (Miles de Ton. métricas)	1970 - 1980
Estados Unidos <sup>8/</sup>	- 3.6
México	- 1.1
Italia	- 8.9

- 1/ Se refiere al contenido metálico de oro obtenido de las minas o de refinería.
- 2/ Se refiere al contenido metálico de plata de las minas.
- 3/ Exportaciones.
- 4/ Se refiere al contenido del mineral, contenido metálico de cobre y todos los otros minerales que contienen cobre y concentrados.
- 5/ Se refiere al periodo 1975-1981.
- 6/ Contenido de todos los minerales que tienen cobre (usados o exportados).
- 7/ Se refiere al contenido del mineral, contenido metálico de zinc.
- 8/ Calculado como recuperable.

FUENTE: INEGI, Comparaciones Internacionales.  
México en el mundo. 1985.

CONTINUACION DEL CUADRO 4  
COMPORTAMIENTO DE LA PRODUCCION DE LAS RAMAS ECONOMICAS  
EN DIVERSOS PAISES

PRODUCCION	TASA MEDIA DE CRECIMIENTO ANUAL
<b>MANGANESO<sup>9/</sup> (Miles de Ton. métricas)</b>	<b>1975 - 1982</b>
Argentina	-67.1
Ghana	-12.2
<b>ACERO CRUDO<sup>10/</sup> (Miles de Ton. métricas)</b>	<b>1975 - 1982</b>
Canadá	- 1.3
Colombia	- 3.1
Estados Unidos	- 6.6
<b>PRODUCCION Y ENSAMBLE DE AUTOMOVILES<sup>11/</sup> (Miles de unidades)</b>	<b>1978 - 1983</b>
Estados Unidos <sup>12/</sup>	- 7.1
México <sup>13/</sup>	- 5.8
Rumania	- 6.3 <sup>14/</sup>
<b>PRODUCCION DE APARATOS RECEPTORES DE RADIO<sup>15/</sup> (Miles de unidades)</b>	<b>1985 - 1982</b>
Trinidad y Tobago	-10.4
Alemania Federal	- 6.4
Reino Unido <sup>16/</sup>	- 7.7

**9/** Se refiere al contenido del mineral, concentrados del manganeso y todos los otros minerales que contienen manganeso y concentrados.

**10/** Las cifras incluyen tanto lingotes como acero para la fundición.

**11/** Las cifras comprenden vehículos para uso particular y comercial.

**12/** Se refiere a ventas de fábrica.

**13/** Incluye ensamble de vehículos.

**14/** Se refiere al periodo 1978-1982

**15/** Producción total de receptores de radio de todo tipo.

**16/** La información anual comprende del 1o. de junio al 30 de julio.

**FUENTE:** INEGI, Comparaciones Internacionales México en el mundo. 1985.

CUADRO 5  
 VARIACION DE LOS PRECIOS DE LOS PRODUCTOS DE EXPORTACION PRIMARIOS  
 1970 - 1983  
 (Precios constantes en dólares)

ALBO PRODUCTO	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983
CAJALLO (Kg)	2.16	1.56	1.72	2.51	2.78	1.42	1.13	5.38	6.10	3.58	2.63	2.17	1.84	2.32
CAFE (Kg)	3.80	2.87	2.98	2.87	2.87	2.89	3.05	9.62	3.85	4.21	4.58	4.04	3.97	2.45
TE (Kg)	3.46	3.06	2.97	2.35	2.49	2.16	2.35	3.81	2.64	2.34	2.23	2.11	2.05	2.55
ARBODE Ton. m.	456.3	375.0	389.9	777.8	961.0	586.5	389.7	385.8	442.8	359.0	433.9	504.0	311.3	303.3
SOMBO Ton. m.	163.4	161.9	148.5	206.7	214.5	174.6	161.1	155.2	113.0	117.3	128.9	131.8	115.3	141.1
TRIGO Ton. m.	179.8	180.5	183.3	317.6	312.0	215.9	182.9	135.3	150.5	165.1	168.3	181.2	140.9	150.6
AVICAK (Kg)	0.26	0.29	0.43	0.49	1.16	0.70	0.29	0.25	0.21	0.23	0.63	0.39	0.20	0.20
CANNE (Kg)	4.11	3.91	3.93	4.47	2.81	2.07	2.42	2.13	2.56	3.08	2.76	2.58	2.54	2.67
ACEITE DE PLATANO (Kg)	0.52	0.51	0.43	0.37	0.33	0.33	0.39	0.36	0.35	0.38	0.42	0.40	0.40	0.47
AGRITE BE	1253.3	1077.0	851.2	1460.6	1769.5	613.9	640.1	819.0	821.1	1026.6	673.8	584.9	493.5	799.5
PALMA Ton. m.	820.5	789.0	576.4	818.9	1186.2	677.4	622.5	750.7	723.1	708.3	583.5	593.1	473.0	549.2
FRILE DOXA T. m.	328.0	305.0	342.0	611.0	376.0	242.0	303.0	326.0	257.0	263.0	262.0	284.0	232.0	260.0
MUSCADA (Kg)	621.9	481.0	634.0	1204.0	600.0	382.0	576.0	642.0	484.0	506.0	481.0	481.0	373.0	489.0
YUTE Ton. m.	865.4	831.4	793.1	642.2	625.9	578.8	452.7	436.5	523.7	419.7	313.6	287.1	303.7	331.0
MADERA (Kg)	4.82	3.99	6.37	11.41	6.51	4.28	5.22	5.07	4.52	4.80	4.60	4.46	4.17	3.99
IERA m <sup>2</sup>	117.4	110.5	99.7	145.8	134.4	92.5	121.9	127.2	110.6	173.9	132.3	156.4	148.8	125.0
YUTE Ton. m.	42.9	50.3	48.4	74.8	48.4	37.0	48.4	48.4	48.4	48.4	48.4	48.4	48.4	48.4
EUREBULO b.	4.1	4.9	5.0	6.0	19.9	17.0	17.9	18.1	15.9	20.2	20.5	35.9	35.3	34.9
GASOLINA T. m.	67.2	71.0	80.6	195.1	232.4	187.7	211.2	186.4	192.8	162.9	358.0	369.6	343.9	311.0
ALUMINIO T. m.	1997.0	1858.0	1844.0	1224	1333.0	1368.0	1598.0	1603.0	1410.0	1419.0	1534.0	1749	1781	1815
BAKITA T. m.	37.9	36.9	31.8	27.9	41.1	39.5	41.1	41.6	41.3	39.6	41.2	41.8	41.8	38.0
PLUMBO T. m.	4959.0	4736.0	4601.0	3956.0	4031.0	4651.0	4811.0	4875.0	4928.0	4930.0	4906.0	4906.0	4906.0	4866.0
ESTARNO T. m.	11287	10777	10000	10729	14941	10718	11611	15244	15552	16768	16775	14780	13630	14226
ZINCO T. m.	911	898	1000	1891	2497	1159	1090	837	714	804	761	883	792	837
NIQUELO T. m.	79.3	80.5	28.7	22.4	22.7	30.1	24.7	19.0	19.2	15.5	17.6	19.3	20.5	23.7
MAGNESIO TONER	1.72	1.83	1.68	1.66	1.99	2.15	2.22	2.10	1.72	1.49	1.57	1.75	1.74	1.66

8. Instituto de Fomento Ton. m.

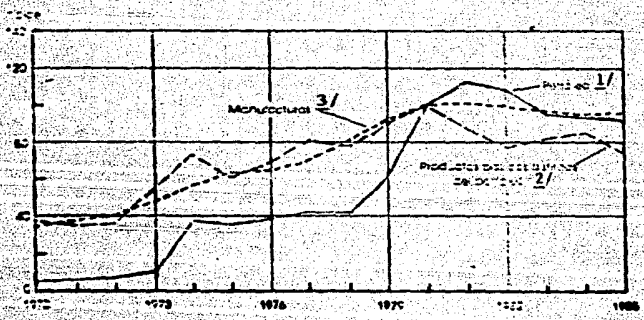
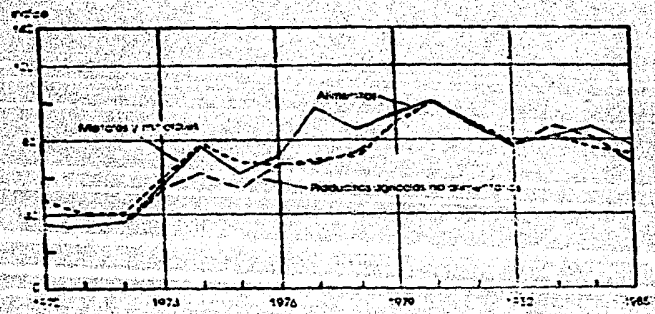
## CONTINUACION DEL CUADRO 5

SECRET. T.M.	8 878	8 852	8 170	7 486	6 782	7 128	7 612	7 370	5 553	6 488	7 528	5 801	7 487	7 727
MINIST. T.M.	314	316	412	482	451	469	505	453	422	484	466	392	427	347
FORNFORO T.M.	34.7	32.9	30.5	30.7	36.6	104.5	55.1	43.2	34.9	35.8	46.7	31.7	45.1	40.4
ACEITE CA.	1 194.3	1 281.1	1 129.7	1 213.8	1 909.2	1 137.0	1 134.8	1 207.02	1 300.2	962.8	858.6	1 088.7	621.6	778.6
CAMBIO														

FUENTE: A. Report. by the World Resources International Institute Environment and Development, 1986 pgs. 232-233

61  
 GRAFICAS 1

Índices de precios de Productos básicos, 1970-1985



- 1/ Precio medio del petróleo comercializado internacionalmente.
- 2/ Precio medio de 33 productos primarios, ponderados según la proporción de cada uno en las exportaciones de los países en desarrollo.
- 3/ Precio medio de las manufacturas de los países industriales exportadas a los países en desarrollo.

FUENTE: Banco Mundial, Informe 1986.



## CUADRO 6

**AHORRO NETO Y AHORRO POR SECTOR EN LOS  
PAISES INDUSTRIALES  
1964 - 1981**

(Como porcentajes del PIB)

AÑOS	NETO	A H O R R O		
		DE LAS CORPORACIONES	GUBERNAMENTAL	FAMILIAR
1964	10.8	3.4	2.0	5.4
1971	12.0	2.6	1.9	6.7
1972	-	-	-	-
1973	14.1	2.7	2.8	8.7
1974	11.9	0.7	2.1	9.2
1975	9.0	0.8	-1.3	9.6
1976	9.6	1.4	-0.3	8.5
1977	10.4	1.9	0.4	8.2
1978	11.4	2.4	0.4	8.6
1979	10.9	2.1	0.9	8.0
1980	9.5	1.2	0.3	8.0
1981	8.8	0.6	-0.2	8.2

**Nota:** Datos de los siete países más industrializados de la OCDE: -- Canadá, Francia, República Federal de Alemania, Italia, Japón, Inglaterra y Estados Unidos.

**FUENTE:** Hakin y Wallich, 1984.  
Tomado del libro de Niguel Angel Rivera: Crisis y reorganización del capitalismo mexicano. Editorial ERA, Pág. 59, - México, 1986.

## CUADRO 7

TASA DE INTERES DE LOS PRINCIPALES PAISES DESARROLLADOS  
EN EL PERIODO 1970 - 1985  
(Porcentaje)

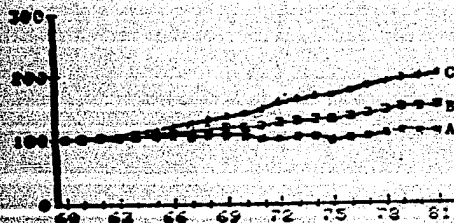
ANOS	PAIS	E.U.A.	R.P.A.	JAPON	FRANCIA	EURODOLAR LONDRES <sup>1/</sup>
1970		7.2	9.4	8.3	8.9	8.5
1971		4.7	6.1	6.4	2.8	6.3
1972		8.7	4.5	7.7	3.0	15.1
1973		10.2	10.2	12.2	12.9	10.1
1974		10.5	8.3	12.5	17.9	12.4
1975		5.1	3.9	17.7	8.2	8.5
1976		5.5	4.1	5.7	9.1	7.0
1977		7.9	3.4	4.5	8.0	10.3
1978		11.2	5.9	5.9	9.0	14.3
1980		13.4	9.1	10.9	11.9	16.6
1981		16.4	11.3	7.4	15.3	18.9
1982		12.3	8.7	6.9	14.9	12.6
1983		9.1	5.4	6.4	12.5	9.3
1984		10.2	5.6	6.1	11.7	10.4
1985		8.1	5.2	6.5	9.9	8.0

<sup>1/</sup> Tasa interbancaria de Londres que rige en el Mercado de Eurodólar.

FUENTE: Estadísticas Financieras Internacionales, F.M.I. 1984 y 1986.

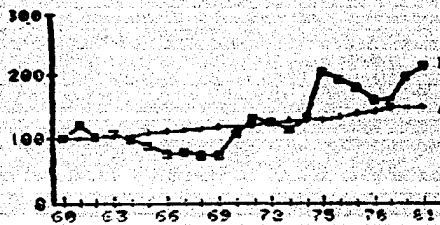
64  
GRAFICA 3

E.U. Indices de Empleo



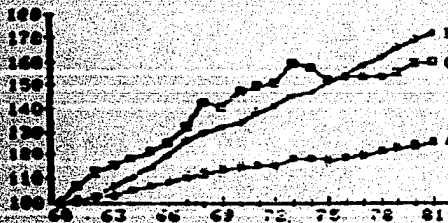
A Índice de Empleo Industrial  
B Índice de Empleo  
C Índice de Empleo Terciario

E.U. Indices de Empleo-Desempleo



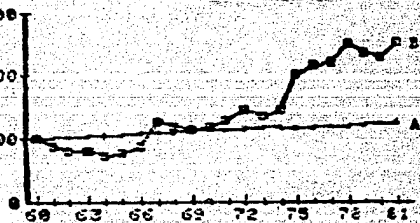
A Índice de desempleo  
B Índice de Empleo

JAPON: Indices de Empleo



A Índice de Empleo  
B Índice de Empleo Terciario  
C Índice de Empleo Industrial

JAPON: Indices de Empleo-Desempleo

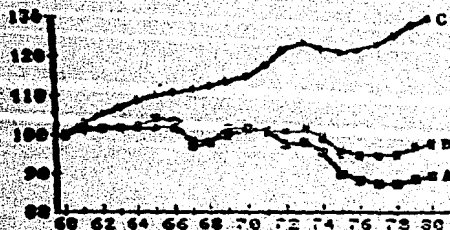


A Índice de Empleo  
B Índice de Desempleo

FUENTE: OITE. International Yearbook 1982.

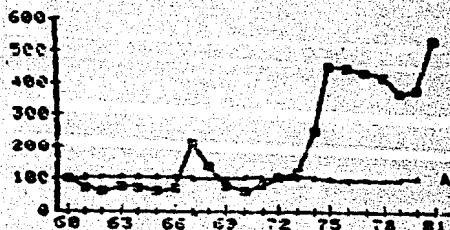
## CONTINUACION GRAFICA 3

E.F.A.: Indices de Empleo



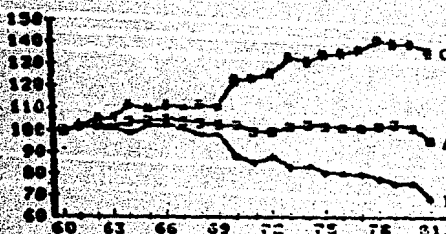
- A Indice de Empleo Industrial  
 B Indica de Empleo  
 C Indica de Empleo Terciario

R.F.A.: Indices de Empleo-Desempleo



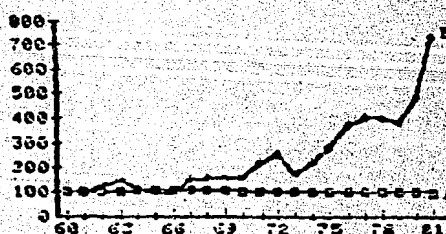
- A Indice de Empleo  
 B Indica de Desempleo

REINO UNIDO: Indices de Empleo



- A Indica de Empleo  
 B Indica de Empleo Industrial  
 C Indica de Empleo Terciario

G.B.: Indices de Empleo-Desempleo



- A Indica de Empleo  
 B Indica de Desempleo

## INFLACION ACUMULADA EN LOS PAISES INDUSTRIALES SELECCIONADOS

1972 - 1985  
Precio al consumidor (Base 1972=100)

AÑO	ESTADOS UNIDOS	JAPON	ALEMANIA	FRANCIA	REINO UNIDO	ITALIA	CANADA	ESPAÑA	PAISES BAJOS	SUECIA	SUIZA
1972	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1973	106.1	111.3	106.9	107.4	109.7	110.8	109.0	111.3	107.8	106.7	108.9
1974	117.7	139.0	114.3	122.0	138.6	131.9	119.3	128.6	118.2	117.4	119.2
1975	128.5	155.4	121.1	136.4	157.2	154.2	132.2	150.3	130.7	128.0	127.4
1976	134.8	169.5	127.6	149.6	193.3	180.2	152.2	173.1	142.4	142.0	129.5
1977	145.8	192.5	134.6	163.6	219.8	206.5	167.4	207.9	158.0	174.0	132.5
1978	155.9	197.6	134.5	178.4	239.8	236.5	167.4	237.9	158.0	174.0	132.5
1979	173.4	197.4	140.1	197.5	260.9	271.3	182.4	298.2	164.7	186.6	137.2
1980	196.8	213.2	147.7	224.7	307.6	328.9	201.2	344.8	175.4	212.3	142.8
1981	213.5	221.0	157.0	244.8	337.8	357.1	201.2	364.0	192.2	238.0	146.7
1982	230.5	221.0	165.1	284.9	373.8	407.1	250.7	432.0	238.0	258.0	160.7
1983	237.9	233.6	170.7	312.3	391.0	517.4	265.2	506.0	203.8	281.5	165.5
1984	248.2	239.1	174.6	335.5	410.4	573.3	277.7	564.1	210.5	304.0	170.7
1985	257.1	243.9	178.7	354.8	35.3	655.9	287.7	613.7	214.0	326.5	176.2
Oct.	258.8	247.9	178.8	359.1	440.0	639.4	200.0	634.1	216.6	330.1	176.7
Nov.	260.8	243.4	179.1	359.2	441.5	644.0	291.5	639.3	216.6	332.2	177.8
Dic.	261.5	243.0	179.2	360.4	442.1	647.6	292.5	631.1	216.1	334.3	178.0
1986	262.0	246.0	179.6	360.4	443.0	-	294.3	649.0	225.9	337.5	178.0
Feb.	261.2	-	179.2	359.3	444.6	-	295.5	632.7	215.7	337.5	177.8
Mar.	260.0	-	-	360.6	-	-	-	-	215.9	-	-

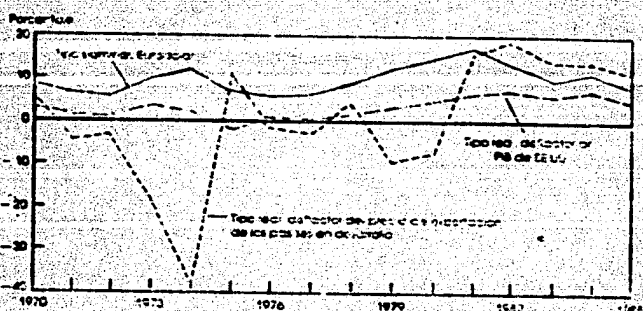
FUENTE: Banco de México, Boletín de Economía Internacional, Vol. XII, No. 2, Abril - Junio 1986.

CONTINUACION DEL CUADRO 8  
 INFLACION ACUMULADA EN LOS PAISES EN DESARROLLO SELECCIONADOS 1972 - 1985  
 (Precios al consumidor)  
 (Base 1972 = 100)

PAIS	BRASIL	ARGENTINA	COREA	ISRAEL	INDIA	HUNGRIA	CHILE	ARABIA SAUDITA	VENEZUELA	ECUADOR	MEXICO
1972	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
1973	114.1	140.0	128.5	166.7	150.4	105.2	1 400.0	141.4	112.9	139.5	138.9
1974	166.8	200.0	169.8	233.3	158.5	109.2	6 600.0	190.1	124.3	160.8	159.8
1975	264.7	2 520.0	185.4	307.7	146.5	114.7	20 600.0	250.4	133.8	178.1	184.9
1976	572.5	1 970.0	204.3	432.4	138.9	132.3	35 500.0	274.9	144.2	221.4	200.3
1977	884.4	1 970.0	204.3	432.4	138.9	132.3	35 500.0	274.9	144.2	221.4	200.3
1978	1 470.6	100 050.0	355.9	2 564.1	173.2	125.9	72 000.0	279.4	173.6	247.9	331.3
1980	3 023.5	204 500.0	531.7	5 559.0	173.1	148.1	100 000.0	289.9	211.0	280.1	418.4
1981	4 283.8	204 500.0	531.7	5 559.0	181.1	155.0	119 700.0	297.7	255.1	316.3	535.6
1982	14 283.8	2 602 000.0	678.9	30 689.7	263.1	177.6	167 500.0	303.8	285.4	346.2	1 717.6
1984	42 977.9	17 462 000.0	489.7	142 574.4	285.1	192.4	200 700.0	303.8	320.2	346.2	2 841.8
1985	140 523.5	13 683 300.0	501.8	576 884.6	301.0	205.8	262 300.0	307.8	358.6	917.4	4 483.3
1985	183.2	17 855 100.	505.7	772 882.0	309.3	207.7	278 200.0	288.4	365.6	931.8	4 788.3
Oct.	106.5	18 278 000.	507.5	776 471.8	311.8	209.3	282 200.0	287.0	367.7	934.7	4 813.0
Nov.	239.1	18 829 300.	507.5	786 471.8	311.8	209.3	282 200.0	287.0	369.4	984.9	5 359.4
Dic.	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
1986	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Ene.	276.7	19 428 700.	510.3	775 959.0	311.4	214.8	283 900.0	—	—	1 017.4	5 813.0
Feb.	311.6	19 428 700.	511.1	788 779.5	—	—	—	—	—	1 044.0	6 090.0
Mar.	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Abr.	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—	—

FUENTES: Banco de México, Boletín de Economía Internacional Vol. XII, No. 2  
 Abril - Junio 1986.

CONTINUACION GRAFICA 2  
 TIPOS DE INTERES E INFLACION, 1970-1985



FUENTE: Banco Mundial, Informe 1986.

## CUADRO 9

DEUDA A MEDIANO Y LARGO PLAZO DE LOS PAISES EN DESARROLLO, 1970-85  
(Miles de millones en dólares)

Partida	Países importadores de petróleo <sup>1/</sup>			Países exportadores de petróleo <sup>2/</sup>						
	1970	1982	1983	1970	1982	1983				
Desechos netos	6.5	45.1	36.2	33.0	33.8	1.6	21.2	17.1	7.7	1.8
Préstamos en condiciones concesionarias	2.0	8.1	6.7	6.6	6.4	0.6	1.7	1.2	1.7	0.7
Préstamos en condiciones no concesionarias	4.5	37.0	29.5	26.3	27.4	1.1	19.4	15.9	6.0	1.0
Oficiales	0.9	9.0	10.2	10.3	10.1	0.2	3.5	2.2	3.2	3.6
Privados	3.6	28.0	19.3	16.0	17.3	0.9	15.9	13.7	2.8	-2.6
Deuda pendiente y desembol- sada	50.9	378.2	421.7	450.9	484.7	17.7	173.8	209.9	224.7	226.5
Oficial	26.0	145.2	162.4	176.2	192.7	7.5	48.6	51.6	55.2	59.5
Privada	24.9	233.0	259.3	274.7	292.0	10.2	125.2	158.3	169.5	166.9
Total de pagos por servicio	6.5	63.1	57.2	62.1	70.4	2.8	35.0	34.1	40.3	44.5
Intereses	1.9	31.9	30.0	33.7	36.5	0.7	16.9	17.2	20.5	21.1
Oficiales	0.7	5.6	6.4	7.5	9.7	0.2	2.1	2.3	2.6	3.2
Privados	1.2	26.3	23.7	26.2	27.1	0.5	14.8	14.8	17.9	17.5
Amortizaciones	4.6	31.2	27.2	28.4	33.7	2.1	18.1	16.9	19.8	23.7
Oficiales	1.1	6.2	6.6	7.5	11.4	0.4	2.8	3.7	3.5	5.2
Privadas	3.4	25.0	20.6	20.9	22.4	1.7	15.4	13.2	16.3	18.4
Pagos por servicio como porcentaje de las expo- rtaciones de bienes y -- servicios	13.7	19.0	17.1	16.7	18.4	8.1	25.5	25.5	27.8	31.8
Deuda pendiente y desesa- bolada como porcentaje del PIB	12.9	24.2	27.9	29.7	29.9	18.1	30.2	39.3	39.3	37.9

NOTA: Los totales se dan en cifras redondas, lo que explica las variaciones que pueda haber en las sumas. Los datos -- se basan en una muestra de 90 países en desarrollo.

1/ Excluye a todos los países de ingresos bajos.

2/ No incluye a los países exportadores de petróleo de ingresos altos.

3/ Cifras preliminares.

FUENTE: Banco Mundial, Informe 1986.



CUADRO 10  
DEUDA EXTERNA  
(En millones de dólares)

PAIS	1982 <sup>1/</sup>	1986 <sup>2/</sup>
BRASIL	85 000	107 300
MEXICO	80 100	97 000
ARGENTINA	38 000	50 800
VENEZUELA	29 500	33 600
CHILE	17 200	21 000
PERU	11 500	13 400
COLOMBIA	10 300	—
ECUADOR	6 600	—
FILIPINAS	—	24 800
YUGOSLAVIA	—	19 600
NIGERIA	—	19 300
MARRUECOS	—	14 000

1/ Cifras sacadas del Excelisor 12-8-83, pág. 3.

2/ Cifras sacadas de El Nacional. 4-6-84, pág. 1.

FUENTE: Excelisor 12-8-83, pág. 3  
El Nacional 4-6-84, Secc. Financiera, pág. 1.

CUADRO 11  
 TIPOS DE CAMBIOS DE MERCADO PARA VARIOS PAISES  
 1970 - 1985

PAISES	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979	1980	1981	1982	1983	1984	1985
ARGENTINA <sup>1/</sup>						600	1 000	1 600	2 000	2 000	20 000	72 000	48 500	232 500	1 787 400	8 005 000
BRASIL <sup>1/</sup>						1	1	2	2	4	7	13	25	98	318	10.49
MEXICO	17.50	17.50	17.50	12.50	12.50	19.95	22.74	22.72	22.80	22.80	23.26	26.23	96.48	143.93	192.56	371.70
CHILENIA	19 050	20 910	22 790	24 790	28 630	32 960	36 330	37 960	41 000	44 000	50 920	59 070	70 290	88 770	113 890	172 200

<sup>1/</sup> Estos tipos de cambios estan basados en base a la reforma que realizo este pais.

FUENTE: Fondo Monetario Internacional "Estadísticas Financieras Internacionales"  
 ABRIL 1986.

CUADRO 12  
 CRECIMIENTO E INFLACION EN LOS PAISES INDUSTRIALES, 1965-85  
 (Cambio porcentual medio al año)

Indicador	1965-73	1973-80	1981	1982	1983	1984	1985 <sup>1/</sup>
PIB real							
Alemania, Rep. Federal de	4.7	2.7	0.1	-0.9	1.0	2.6	2.3
Canadá	5.2	3.1	4.0	-4.4	2.8	5.4	4.0
Estados Unidos	3.2	3.0	3.4	-3.0	2.9	7.2	2.5
Francia	5.5	3.1	0.5	1.9	0.7	1.3	1.0
Italia	5.2	2.7	0.2	-0.5	-0.4	2.6	2.3
Japón	9.9	4.2	4.2	3.1	3.3	5.8	5.0
Reino Unido	2.8	1.2	-1.4	1.5	3.4	1.8	3.3
Países industriales <sup>1/</sup>	4.7	2.8	1.9	-0.6	2.3	4.6	2.8
Deflactor del PIB							
Alemania, Rep. Federal de	4.7	4.4	3.7	4.6	3.3	1.9	2.3
Canadá	4.4	9.5	10.6	10.4	5.1	2.9	3.5
Estados Unidos	4.7	7.5	8.9	6.9	4.5	3.6	3.8
Francia	5.3	10.5	11.8	12.7	9.8	7.0	6.0
Italia	5.1	17.3	18.3	17.8	15.0	10.7	9.0
Japón	6.0	6.6	2.8	1.6	0.6	0.6	1.0
Reino Unido	6.2	16.2	11.9	7.4	5.0	4.4	5.0
Países industriales <sup>2/</sup>	5.1	8.3	8.6	7.5	5.5	3.9	3.9

<sup>1/</sup> Cifras preliminares

<sup>2/</sup> Las ponderaciones usan el valor en dólares estadounidenses del PIB de cada país, dividido por el valor total en dólares estadounidenses del PIB de los países industriales.

FUENTE: Banco Mundial, Informe 1986.

## CAPITULO IV PERSPECTIVAS DE LOS PRINCIPALES CAMBIOS EN LAS ACTUALES CONDICIONES DE REESTRUCTURACION DE LA ECONOMIA MUNDIAL.

### 4.1 La Pérdida de Hegemonía de la Economía Norteamericana

#### Antecedentes

La pérdida de hegemonía de la economía norteamericana es un fenómeno que se manifestó en toda su amplitud durante la década de los setenta, desplegándose sobre todo en el terreno monetario (terminación del acuerdo de Bretton Woods). Este deterioro intentó ser revertido por el Estado norteamericano a partir de los dos últimos años de esa década y a lo largo de la primera mitad de los ochenta, por lo que asistimos a lo que pareció ser el principio de un nuevo período de gloria del capitalismo norteamericano (sobre todo por el extraordinario ascenso del dólar); sin embargo ese nuevo ascenso está fundado sobre bases falsas y la sobrevaluación del dólar produjo un fantástico déficit comercial y fiscal que -- convirtió a Estados Unidos en el mayor deudor del mundo. -- Ciertamente está a discusión si a partir de la caída del dólar, que tomó fuerza entre fines de 1985 y principios de 1986, ha quedado cerrado definitivamente un capítulo en la historia de la economía mundial, en el cual norteamérica ha entrado en franca decadencia económica cediendo su lugar a Japón, que se perfila claramente como la nueva e indiscutible potencia económica del mundo capitalista. En las páginas que siguen revisaremos los antecedentes de la declinación económica de los Estados Unidos a lo largo de la década del cincuenta y sesenta. Más adelante veremos la doble problemática originada por la erosión abierta del poder norteamericano y su ulterior ascenso basado en el fortaleci-

miento del dólar. Pasaremos en tercer lugar a analizar la situación que se abre una vez superada la crisis de 1980-1982, de la cual Estados Unidos pareció emerger como el país mejor habilitado para el crecimiento económico (menor inflación, crecimiento más acelerado). En cuarto término - en conexión con lo anterior veremos el nuevo ciclo de descenso del dólar y los problemas que trae aparejado frente al creciente poderío económico japonés. Para finalizar revisaremos algunas interpretaciones sobre la cuestión de la hegemonía norteamericana, entendiendo que su pérdida de posición dominante en el terreno económico no implica de manera instantánea un descenso militar y político.

#### 4.1.1 La pérdida de competitividad durante los años cincuenta y sesenta.

La declinación del poderío económico de un país no es un fenómeno mágico ni el producto de una maquinación entre los poderosos. Es más bien el resultado de tendencias económicas objetivas que se desenvuelven de manera implacable a lo largo de periodos prolongados de tiempo y concluyen por alterar los patrones institucionales y los sistemas productivos, estableciendo una nueva correlación al interior del sistema competitivo internacional. El caso de Estados Unidos es el más importante ya que afecta la cúspide del poder económico mundial, pero no es el único. En lo que va del siglo además de este país hay otros dos que han experimentado una sustancial declinación que ayuda a poner en evidencia la existencia de un proceso de desarrollo desigual que actúa tanto a nivel de las regiones y las ramas productivas de un país, como también a nivel de todos los países del mundo. Se trata de Inglaterra y Argentina. En los años veinte el producto interno bruto por habitante en Argentina

era el séptimo más alto en el mundo; el de Inglaterra era el segundo. Hoy día el de Argentina no se encuentra entre los primeros cincuenta y el de Inglaterra apenas alcanza a caer entre los primeros veinte. Aceptando que el desarrollo desigual y el ascenso y descenso del poderío económico de los países es un fenómeno que obedece a tendencias y procesos objetivos, intentaremos definir los que actuaron de lado de la economía norteamericana y dejaron como saldo su declinación económica y comercial.

En primer lugar, la base de la capacidad productiva de un país se encuentra en el nivel y ritmo de crecimiento de la productividad del trabajo. A su vez la capacidad productiva del trabajo depende de una serie de factores como son -- los recursos naturales, la eficacia de los medios de comunicación, y su cultura (incluida la disposición ideológico-religiosa al trabajo) y sobre todo la eficacia de los medios de producción. La razón fundamental por la cual la economía norteamericana ocupó el primer lugar fue la existencia de mayor masa de capital por hombre ocupado durante todo el período de entreguerras. Según datos de Angus Maddison la tasa de crecimiento de la productividad en Estados Unidos fue casi del doble de su contraparte en los países europeos (entre fines del siglo y 1950) precisamente debido a que la inversión productiva superó en más de dos veces la del resto de los países industrializados. Sin embargo a partir -- del impulso de la reconstrucción después de la segunda guerra mundial, los países europeos (excepto Bélgica) y Japón empezaron a cerrar la brecha y después a revertir la tendencia.

El aumento del monto de capital por hombre ocupado no es un fenómeno simple, sino al contrario altamente complejo que -

interrelaciona una multitud de facetas del proceso y el aparato económico. En primer lugar, está el comportamiento de la demanda global, en Estados Unidos el 15 por ciento de su aumento (de la demanda) entre 1950 y 1960 correspondió a -- gastos de defensa, más del doble que cualquier país europeo y el quintuplo que el de Alemania.<sup>1/</sup> Otro aspecto fue el papel de las exportaciones que proporcionaron un estímulo poderoso al conjunto de los países europeos, en tanto que en Estados Unidos su incidencia era menor debido a la autosuficiencia de su economía.

Otro elemento muy importante lo constituye el ámbito en el cual se concentraron las inversiones y las exportaciones. -- En Europa y Japón, debido a la fase del desarrollo económico en la cual se encontraban, el dinamismo se concentró en el sector manufacturero, mientras que en Estados Unidos, -- por haber llegado a un límite de madurez industrial (mejor dicho por haber arribado a un estadio postindustrial) su demanda se concentró en el sector de los servicios. En Estados Unidos, el 60 por ciento del aumento de la producción -- ha ido a parar al sector terciario y sólo el 40 por ciento al de producción de mercancías. En el resto de los países que mencionamos sucedió precisamente lo contrario.<sup>2/</sup> El sector servicios se caracteriza por lograr aumentos comparativamente menores en la productividad que su contraparte -- agrícola o industrial. Parte de esto se origina en la ineficiencia de los servicios personales (o sea los servicios en pequeña escala) y el burocratismo en el área de los servicios gubernamentales. Por ello una economía que basa su crecimiento en el sector servicios por haber llegado a un --

1/ Angus Maddison, crecimiento económico de occidente, México 1969, pág. 69.

2/ Angus Maddison, op. cit. pág. 70.

nivel de agotamiento relativo de su manufactura, crecerá me  
nos dinámicamente.

Como resultado de los factores señalados arriba, la inver-  
sión representó una cuarta parte de la demanda en Europa y  
un poco más en Japón, en tanto se ubicó por abajo del 14 por  
ciento en Estados Unidos en el periodo que estamos conside-  
rando,<sup>3/</sup> (ver también cuadro 13). Sin embargo, aun cuando  
el comportamiento de la productividad era comparativamente  
desfavorable para Estados Unidos desde los años cincuenta,  
para principios de los años setenta este país seguía siendo  
el más poderoso del mundo: en 1970 la manufactura estado-  
unidense era dos veces más productiva que la japonesa y una  
tercera parte más productiva que la Alemana.<sup>4/</sup> Ello se --  
explica porque dada la enorme brecha en poderío económico --  
que existía entre Estados Unidos y sus competidores en los  
años veinte, las diferencias en el ritmo de crecimiento de  
la inversión y la productividad deberán tomar décadas para  
revertir la posición competitiva entre un país y los restan-  
tes. Con todo, para 1980 la situación ya había cambiado lo  
suficiente como para decir que Estados Unidos había quedado  
ya a la zaga. Por ejemplo en el ramo de la siderurgia, en  
1980 el tiempo necesario para elaborar una tonelada de ace-  
ro caliente enrollado en plancha era de 5.3 hora en ese --  
país, contra 4.4 en Japón. También para principios de los  
años ochenta Estados Unidos había sido totalmente desplaza-  
do por Japón en los productos electrónicos para el consumo  
(un televisor en norteamérica cuesta cerca de 2.6 horas, en  
tanto que en el segundo país, 0.8 horas).

3/ Ibid.

4/ Robert Brenner, "Las raíces de la declinación económica -  
de Estados Unidos" en Brecha No. 1, otoño 1986.



Lo mismo se puede decir del ramo automotriz, en el cual los estadounidenses producían, en los ochenta, a los mismos costos que diez años atrás (210 horas por automóvil) contra -- 140 de Japón. 5/

Los ejemplos pueden multiplicarse, pero lo cierto es que para finales de los años setenta, principalmente para principios de los ochenta Estados Unidos había dejado de ser el país económicamente más poderoso del mundo y la capacidad productiva de su trabajo había quedado a la zaga. Este proceso dejó una profunda huella en el sistema monetario y cambiario internacional, que no podemos dejar de considerar así sea brevemente.

El signo más distintivo de la hegemonía norteamericana fue la constitución de un sistema monetario basado en el dólar. Este tratado tenía dos bases, primero un conjunto de normas que limitaba la libertad de los países miembros de modificar sus paridades monetarias (sistemas de tipo de cambio fijos), segundo la formación de un fondo común de monedas que serviría para otorgar financiamiento a los países que se -- encontraran con dificultades temporales en sus balanzas de -- pagos. Siendo Estados Unidos el país con mayores tenencias de oro (cerca del 65 por ciento de las reservas mundiales -- a principios de los cincuenta), su moneda estableció la articulación fundamental con el oro (35 dólares la onza de oro fino) y se convirtió en la base para proveer la liquidez al sistema. Esto último fue lo que determinó la supremacía -- del dólar y la subordinación de todo el sistema monetario -- internacional a los objetivos de la política norteamericana. A medida que se iba ampliando la recuperación de la eco

nomía mundial y el comercio crecía a un ritmo superior al de la producción, se empezó a requerir de un volumen creciente de medios de pago y de compra, en una palabra dólares u oro. En la medida que al oro se había convertido en un activo de reserva, que respaldaba al dólar, la necesidad adicional de medios de circulación se satisfacía a la larga a través de la emisión de mayor cantidad de billetes verdes. Se suponía, y ello era una de las bases del sistema, que esos dólares se habrían de reconvertir en oro al tipo de cambio especificado en el acuerdo de Bretton Woods. Sin embargo esto último no sucedió y los países industrializados, en la medida que desarrollaban más rápidamente su capacidad productiva, empezaron a acumular dólares a la vez que la balanza comercial norteamericana se convertía en deficitaria. Por lo tanto, la declinación del poderío económico de los Estados Unidos estaba generando un problema global a nivel de la relación conjunta de todos los países capitalistas.

A consecuencia de lo anterior, era imposible que un sistema de paridades fijas que tuviera un centro en el dólar subsistiese en el contexto de los grandes cambios que se estaban produciendo en el mundo en esos años. Lo que surgió después de un breve periodo de ajustes y retrocesos (el breve periodo del Acuerdo Smithsonian) fue el reinado de los tipos de cambio flotantes para las monedas de los países industrializados (apoyado en acuerdos monetarios regionales como el sistema monetario europeo). A partir de estas nuevas normas, que rescataron parte del sistema institucional anterior (los DEG del Fondo Monetario Internacional, por ejemplo), se dio origen a un mercado cambiario-monetario de alcance global, que servía para realizar operaciones instantáneas y millonarias de una moneda a otra. Los movimientos -

en los tipos de cambio respondían a la evolución de un conjunto de factores que podían englobarse en el rubro de "capacidad competitiva internacional". Esto constituyó una válvula de escape fundamental de un sistema que se caracterizaba por su inestabilidad en la medida que detrás de él se encontraba no sólo el fenómeno del desarrollo desigual del capitalismo, sino también la acción de la crisis capitalista mundial estallada en 1974-75.

Esta última fuerza, la fuerza de la recesión, fue la que tuvo la palabra final. Recordemos que la inflación se había vuelto un fenómeno pertinaz que no pudo ser aplacado por la recesión y por lo tanto envenenaba el ambiente de todas las relaciones internacionales, y lo que es más serio aún, dificultaba seriamente una recuperación plena de las economías industrializadas, tal como quedó de manifiesto entre 1976 y 1978. En esos años Estados Unidos sobre todo intentó poner en marcha una recuperación basada en las tácticas de gasto público y ampliación monetaria. Lo único que logró fortalecerse con este intento fue la inflación.

Esta experiencia fallida constituye el punto de partida de uno de los episodios más importantes no sólo de la dinámica y la suerte cambiante de la economía norteamericana, sino del conjunto de las relaciones económicas internacionales. A partir del abortado intento de recuperación económica de 1976-77, Estados Unidos puso en marcha un plan muy ambicioso centrado en la lucha contra la inflación mediante métodos no convencionales, o sea en métodos no Keynesianos. Se intentó controlar el pertinaz incremento del nivel de precios constriñendo la oferta monetaria, o sea lo que se acostumbra denominar  $M^1$  (monedas y billetes más depósitos a la vista). Esta política puesta en práctica desde la Reserva Fe-

deral de los Estados Unidos (a cargo de Paul Vocker), determinó un extraordinario incremento de las tasas de interés, que llegaron a niveles jamás sospechados de 16-17% a mediados de 1981.

Antes de considerar las repercusiones sobre la posición competitiva de los Estados Unidos y sus relaciones con las restantes potencias capitalistas, es necesario que revisemos rápidamente algunas de las repercusiones de esta política sobre la economía mundial en su conjunto. La resolución de restringir la oferta monetaria y aplicar algunas de las tesis que por años sostuvieron economistas como Milton Friedman, representó el fin de toda una era, de la era del crédito barato característico de la mayor parte de los años sesenta. A su vez, la restricción del crédito creó problemas aparentemente irresolubles para los países sobreendeudados del tercer mundo, a la cabeza de los cuales se encontraban 6 u 8 de América Latina. La restricción del crédito internacional los arrastró a una crisis que se había incubado -- largamente por un conjunto de contradicciones internas, que fueron sin embargo ocultadas temporalmente por el mismo proceso de expansión del crédito que tuvo lugar hasta 1978.

Al verse atrapados en las redes de la llamada crisis financiera internacional, se vieron obligados a dar marcha a políticas fuertemente restrictivas que echaron abajo la producción, la inversión y las importaciones.<sup>6/</sup> Esto último se constituyó en el eslabón que cerró la cadena, ya que al disminuir drásticamente las importaciones de los países en -

<sup>6/</sup> Banco Mundial, Informe sobre el desarrollo mundial, 1984 Washington.

vías de industrialización, disminuía asimismo las exportaciones de los Estados Unidos a esos países. Se calcula que por cada 100 millones que Estados Unidos deja de vender al exterior, pierden su empleo 17 mil trabajadores estadounidenses. De esta manera el proceso creado por la política hegemónica de los Estados Unidos se volvió finalmente contra ellos, dando lugar a un nuevo episodio en la crisis de la deuda del tercer mundo que examinaremos más adelante.

El efecto fundamental del aumento de las tasas de interés en norteamérica fue la creación de un poderoso imán que empezó a atraer capitales de todas partes del mundo, de tal manera que la historia de debilidad del dólar quedó atrás, ya que esta moneda empezó un proceso extraordinario de sobrevaluación que llegó a su máximo en 1982-83. A su vez, la restricción de la oferta monetaria redujo drásticamente la tasa de inflación en Estados Unidos de un promedio de 10% anual entre 1971-1977 a menos del 2% desde 1980.<sup>7/</sup> Esto último más la flexibilidad de la norma salarial en ese país (o sea la posibilidad de reducir los salarios de las capas menos productivas o superavitarias de trabajadores y elevar las que se encuentran en posición contraria) fortaleció la posición económica de Estados Unidos en todo el mundo. Hacia fines de 1982, en medio de la crisis de la deuda del tercer mundo, Norteamérica se había convertido en una especie de "locomotora" económica que imprimía dinamismo a todo el sistema, absorbiendo vorazmente importaciones de todo el mundo (abaratadas artificialmente gracias a la sobrevaluación del dólar).

<sup>7/</sup> Banco Mundial, op. cit.

Tal parecía que nos encontráramos de nuevo frente a la restauración de la hegemonía norteamericana y al éxito completo de la política Reagan que se había propuesto explícitamente esa meta. Sin embargo, tal éxito estaba muy lejos de haberse alcanzado y las contradicciones estaban a la vista: en primer lugar, el enorme déficit comercial estaba convirtiendo a este país en el primer deudor del mundo, caso -- impensado diez años atrás. En segundo lugar, para sostener el crecimiento de un sistema económico que adolecía de diversas debilidades estructurales (obsolescencia de ramas -- enteras como la siderurgia y los textiles) fue necesario -- que el gobierno Reagan sostuviera un enorme gasto público -- que acercaba el déficit presupuestal a los 200 mil millones de dólares. La única manera de sostener el déficit comercial y fiscal consistía en continuar la importación de capitales en gran escala, a través de un dólar sobrevaluado. -- Sin embargo la sobrevaluación del dólar, por ser un proceso que no tenía su base en el aumento de su capacidad productiva, era puramente artificial y por lo tanto no resolvía el problema de fondo. De esta manera tarde o temprano tendría que iniciarse su caída; el problema que estaba en juego era la fuerza que tomaría este ajuste y por tanto, la magnitud de las contradicciones que plantearía para todos los países que disfrutaron temporalmente del arrastre de la locomotora norteamericana.

El descenso del dólar continuó hasta situarse a su nivel de mediados de los setenta, se inició a fines de 1985.<sup>g/</sup> Con ello parecía quedar cerrado el capítulo de encubrimiento -- temporal de la economía norteamericana y nada más apropiado

<sup>g/</sup> The Economist, 15 de noviembre de 1985.

para dar fe de lo mismo que su nivel de ingreso per-cápita, comparado con el de Japón, la potencia que viene disputando le la supremacía desde años atrás. Para fines de 1986 el ingreso per-cápita de Japón era de 17 mil dólares, contra 16 mil de Estados Unidos.

Sin embargo esto no es tan claro para algunos de los autores que analizan e interpretan estos acontecimientos. En primer lugar en tanto existe amplio consenso sobre las causas y consecuencias fundamentales de la declinación económica de Estados Unidos hasta fines de los años setenta, se polemiza sobre las implicaciones de la estrategia Reagan basada en el fortalecimiento de la capacidad militar de ese país. En tanto autores como Robert Brenner sostienen que el fin de la supremacía de ese país es un hecho incuestionable y no existe un reinado "postindustrial" en el cual Norteamérica, dependiendo de las importaciones de manufacturas tradicionales del resto del mundo, conservará el liderazgo en las ramas de alta tecnología. Pero principalmente, la política Reagan a este respecto ha sido un fracaso en tanto, que "la declinación relativa de los Estados Unidos (obedece a fuerzas) que han sido estructurales y, por ende, difícilmente evitables bajo cualquier circunstancia".<sup>9/</sup> En contraste autores como Miguel Insulza,<sup>10/</sup> sostienen que la estrategia global de la administración Reagan en la medida que plantea una lógica totalmente novedosa (la preservación del orden internacional de Estados Unidos es y debe ser el eje) han abierto la puerta a una nueva era en la cual la hegemo-

9/ R. Brenner, op. cit., p. 91.

10/ José Miguel Insulza, "El programa de expansión militar de la administración Reagan y el balance de poder con la Unión Soviética".

nía de Estados Unidos está asegurada y perpetuada en función directa de su poderío militar.

Estas interpretaciones tienen el mérito de recoger un hecho contradictorio planteado por la política de recuperación -- hegemónica de la administración Reagan. El lugar privilegiado que ocupa dentro de la misma el presupuesto bélico; -- según datos del propio Insulza, en 1986 Estados Unidos tendrá un presupuesto de más de 300 mil millones de dólares. -- Este abultado presupuesto militar no solamente ha contribuido decisivamente a producir la impresionante brecha fiscal, sino que también, plantea inquietantes interrogantes sobre el peso de los gastos improductivos que crecen en función -- del gasto bélico. (el gasto bélico si bien alienta la -- investigación tecnológica y ayuda a mantener un nivel de -- actividad económica gracias a la repartición de jugosos con tratos de las grandes corporaciones), son improductivos por que sus productos no están destinados a reintegrarse al pro ceso productivo (como medios de producción) o elevar el ni vel de vida de la fuerza de trabajo (como medio de vida). -- Por eso representan una reducción del potencial productivo de un país. Las interpretaciones que sostienen que el go bierno Reagan ha creado una infraestructura de fuerza para recuperar su hegemonía y, esta política funciona en rela-- ción a su indiscutible poderío y superioridad militar, fallan al perder de vista los factores materiales de la decli nación norteamericana y por ende por su propensión a "sobre politizar" la confrontación imperialista mundial.



#### 4.2 El Surgimiento de Nuevas Zonas Industrializadas como - Resultado de la Expansión Mundial del Capitalismo

El surgimiento de una nueva categoría de países que pueden ser calificados como de reciente industrialización, es un fenómeno que ha cobrado un reconocimiento pleno en los años setenta. Así por ejemplo el Banco Mundial en su último informe sobre el Desarrollo Mundial (1986), al igual que en los cinco informes anteriores, señala que existe una tipología de países llamados de "ingresos medios" cuya cúspide tiende a semejarse más a los países llamados ricos. A su vez el semanario inglés The Economist plantea, que la subdivisión convencional que establecía que el mundo estaba compuesto de dos grandes bloques, el norte rico y el sur pobre, ha dejado de tener validez. Ahora, dice esa fuente, debe hablarse de un mundo dividido en cuatro grupos, el primero está representado por el mundo japonés; el segundo por Norteamérica (Estados Unidos y Canadá), Europa Occidental y Australia; el tercero por los "países de reciente industrialización", algunos de los cuales deben ser llamados de "rápida industrialización" (como Corea del Sur, Taiwan, Hong-Kong y Singapur), incluyendo también a algunos de los de América Latina y de Asia. El cuarto grupo sería el de los países africanos (ver cuadros 14 y 15).

El sentido común también reconoce que el mundo ha cambiado considerablemente, los países se han diferenciado unos de otros; asimismo, semejarse como resultado de la difusión de la industrialización y el progreso técnico.

Así por ejemplo, para todos nosotros resulta plenamente admisible que un país como México, Argentina o Venezuela se parece más a España que a Nepal, Mozambique o Haití, por lo

tanto resulta absurdo colocarlos en la misma clasificación. Sin embargo, la interpretación de esta cuestión está inmersa en un gran debate y atada por una multitud de prejuicios. En primer lugar existe toda una teorización de alcance mundial (la dependencia y el tercermundismo) que establece que los países que hoy están en proceso de industrialización -- jamás lograrán desarrollarse y, la brecha entre ricos y pobres es cada vez mayor (Wallerstain, Samir Amin, etc.). Se dice también que la explotación entre países es la relación económica y política fundamental y que eso confronta con carácter antagónico a los países ricos y pobres. Es imposible abordar en este breve espacio un debate de tan considerables proporciones; creemos que existe una amplia bibliografía que toca los puntos más sensibles de la discusión y arroja suficiente luz sobre un problema que cobra cada día mayor presencia y actualidad.<sup>11/</sup> Considerando lo anterior, empezaremos por hacer una breve revisión de las tendencias históricas que han desembocado en la configuración de nuevas áreas de industrialización en el mundo, para luego buscar las repercusiones de este fenómeno en la concurrencia capitalista mundial, finalizaremos con un planteamiento de los problemas que han sido introducidos por la crisis mundial y el sobreendeudamiento de los países del llamado tercer mundo.

11/ Entre otros puede verse a Salomón Kalmanovitz, El desarrollo tardío del capitalismo, Bogotá 1983. También -- Paul Singer, Economía política del trabajo, México 1980.

#### 4.2.1 Visión global de la industrialización en la periferia del capitalismo

Hacia fines del siglo XIX ya en el marco de lo que se ha dado en llamar la segunda revolución industrial,<sup>12/</sup> se produjo una expansión sin precedentes del capitalismo a nuevas áreas y regiones del mundo. El vehículo de esa expansión fue la explotación imperialista que buscaba mercados, materias primas y áreas de influencia. No debemos olvidar que esta expansión a ultramar se produjo gracias a una verdadera revolución de los transportes (aplicación del vapor a la navegación, ferrocarril, más tarde el motor de combustión interna, etc.) que facilitó la penetración masiva a territorios que hasta entonces habían sido dejados de lado, dando lugar a la invasión mercantil, a la constitución de enclaves de inversión (principalmente en la minería) o incluso a la continuación del proceso de poblamiento de regiones "vacías".

Este proceso tuvo amplísimas repercusiones que han tenido eco en el presente, pero hay un aspecto que para nuestros fines resulta de primordial importancia. El capitalismo abarcó regiones del mundo que habían estado viviendo en un mundo de relaciones tribales, agrarias y preindustriales. Al producirse ese contacto entre dos mundos (contacto que se había iniciado con los grandes descubrimientos geográficos siglos atrás) se impusieron las armas de fuego y la industria del mundo capitalista empezando o reforzándose un proceso de subordinación, asimilación e integración que creó lo que muchos autores llaman la periferia del capitalismo.

<sup>12/</sup> A. G. Kenwood y A.L. Lougheed, Historia del desarrollo económico internacional, Madrid, 1970.

Quedó establecido así un sistema de división internacional del trabajo, de un lado un conjunto de países "agrarios" -- que exportaba productos en bruto (materias primas) y otro grupo de países "industriales" que asimilaba dichos productos y expedía a cambio productos elaborados (manufacturas industriales). A través principalmente de la llamada teoría de las ventajas comparativas se supuso que un sistema como éste era capaz de satisfacer los requerimientos de todos los países en él involucrados. En otras palabras, se decía que los países agrarios no requerían industrializarse, ya que para ellos era más ventajoso producir aquello para lo cual estaban dotados y adquirir en el mercado internacional los productos más elaborados.<sup>13/</sup>

Esta visión del mundo y sus bases empezaron, no obstante, a romperse durante el periodo de entreguerras,<sup>14/</sup> a causa de las profundas perturbaciones que sufrió el sistema capitalista internacional. Además de las guerras mundiales que desconectaron los mercados e impidieron el intercambio de productos primarios por industriales, está la gran depresión que desvalorizaron brutalmente las materias primas y alimentos vendidos por decenas de países de escaso grado de industrialización, impidiéndoles adquirir así los medios monetarios para satisfacer su demanda de productos industriales. Por esas razones el periodo de entreguerras marca claramente el inicio de la industrialización intencional y deliberada de la periferia del capitalismo. A partir de la primera guerra mundial efectivamente tienen lugar la apertura de un ciclo de "sustitución de importaciones" que se di-

13/ Hla. Myint, Economía de los países en desarrollo, Madrid 1965.

14/ A.G. Kenwood y A.L. Lougheed, op. cit.

ferencia de todo lo precedente por su orientación y el establecimiento de incentivos de parte de los gobiernos de países como Argentina o Brasil.<sup>15/</sup>

Después de la segunda guerra mundial el desarrollo económico y la industrialización se convirtió en un objetivo de práctica en todos los países atrasados del mundo. Se recurre a una diversidad de expedientes, como el proteccionismo, la ampliación de la esfera de acción económica del Estado, la exención impositiva de las industrias consideradas "vitales o estratégicas". Diversas organizaciones de carácter supranacional, como el Banco Mundial, la CEPAL, etc., se convierten en promotores del desarrollo económico en el mundo.

Todo lo anterior ayuda a explicar los cambios en la economía mundial que conducen primero a la integración de los países atrasados a la dinámica de la expansión imperialista y luego a la apertura de la carrera por la industrialización de las áreas atrasadas. Sin embargo, el problema no explicado es el que se refiere cómo, sobre esa realidad, un buen número de los países atrasados crecen más rápidamente que los industrializados, y cómo incluso una parte del mismo de estos últimos se transfiere a los primeros, creando una problemática totalmente nueva. En realidad este último fenómeno es relativamente nuevo y surgió a partir de los años sesenta. Los años sesenta constituyen el punto de partida de un extraordinario proceso de integración e internacionalización de la economía mundial que posibilita el surgimiento de nuevos centros dinámicos en la periferia del capitalismo, sea en Asia Oriental, el medio oriente o América

<sup>15/</sup> CEPAL, Estudio Económico de América Latina, New York, - 1949.

ca Latina, incluso en Africa (como Libia o Argelia en el -- norte o la antigua Rodesia en el sureste). Pasaremos a con siderar este problema en el apartado que sigue.

#### 4.2.2 Las nuevas zonas y regiones industriales a partir de los años sesenta.

Autores como Yaffe y Bullock<sup>16/</sup> sostienen que el auge capitalista mundial animado por la renovación productiva y tecnológica de la segunda posguerra atravesó por varias etapas. La primera que tuvo lugar aproximadamente a lo largo de los años cincuenta, puede ser considerada como un periodo de ca rácter preparatorio en el cual los sistemas de producción en masa (el fordismo) iban adquiriendo nueva fuerza y ampli tud y combinándose con nuevos inventos, procesos y tecnologías (nucleo-eléctrica, petroquímica, electrónica, etc.). - Esto determinó la apertura de un segundo periodo, centrado en los años sesenta caracterizado por la entrada del auge de posguerra a un punto de intensificación en el cual empezaron a aparecer los primeros indicios de sobreacumulación de capitales. En la medida que el crecimiento económico en los grandes centros industriales del mundo se estaba alar-- gando, aparecieron signos de agotamiento que incidieron sobre los costos; de una parte se elevaron los salarios a medida que los ejércitos laborales de reserva llegaban a límites de agotamiento. A su vez la intensa demanda industrial encareció los precios de las materias primas (Minerales, fibras), al grado de provocar una nueva tendencia -- alcista. Esta ola alcista, en la medida que disminuyó los niveles de rentabilidad, obligó a buscar nuevas alternati--

16/ David Yaffe y Paul Bullock, "La inflación, la crisis y el auge de la posguerra", en Críticas de la Economía - Política, No. 7, Abril-junio 1962.

vas de inversión en la periferia del capitalismo. Se trata de países que hubieran reunido un conjunto de condiciones básicas, como la existencia de un nivel elemental de industrialización, que dispusieran de infraestructura de comunicaciones y transporte y sobre todo que contaran con mano de obra abundante y relativamente calificada.

Un grupo amplio de países contaba ciertamente con estas características y hacia ellos empezó a fluir el capital y la tecnología de los grandes centros industriales; también - estos países estuvieron en condiciones de empezar a producir manufacturas livianas, para colocarlas en los mercados de los países industrializados.

Este proceso estableció una nueva integración entre las zonas industrializadas y las no industrializadas del mundo, - provocando una dinámica que generó repercusiones y contradicciones inconcebibles en el contexto de los años veinte o treinta.

Primeramente fue el vehículo para introducir cambios en la distribución mundial de la producción. Sabemos que industrias como la siderurgia y la textil se habían desarrollado bajo el impulso de la revolución industrial inglesa y el subsecuente ciclo de industrialización que tuvo lugar en Europa Occidental y Norteamérica. Sin embargo, como resultado del envejecimiento de las primeras tecnologías, los centros tradicionales situados en lugares como el medio oeste norteamericano, Alsacia o la cuenta del Ruhr empezaron a sufrir un proceso de decadencia. El resultado fue el apareamiento de nuevos imperios siderúrgicos principalmente el Japón y después de él en otras naciones como Corea del Sur, Taiwan, Brasil, etc. Una situación parecida se --

dio en el ramo textil, del calzado y en el conjunto de la manufactura liviana que consume cantidades considerables de -- fuerza de trabajo.

La cuestión de la fuerza de trabajo constituye el otro nudo que vincula al mundo industrializado con el no industrializado. En la medida que los contingentes laborales de los - países industrializados habían elevado sus niveles de vida gracias a la política del Estado Benefactor Moderno (base - del Estado socialdemócrata), los empresarios empezaron a -- volver los ojos hacia el llamado Tercer Mundo, donde la -- alta tasa de natalidad, la insuficiencia o inexistencia de sistemas de seguridad social, la destrucción de las econo-- mías tradicionales (la pequeña producción artesanal y camp<sup>u</sup>sina), producían una baratura extraordinaria de la fuerza - de trabajo. Para aprovechar esa fuente de valorización era necesario exportar capital a esos países, especialmente ca-- pitales destinados a crear empresas productoras de bienes - intensivos de mano de obra (todo género de manufacturas livianas, ropa, juguetes, etc.) o al ensamblado de productos más complejos.

Este proceso ha sido analizado desde diversos ángulos. Por una parte, está la visión propuesta por la escuela francesa que ve la industrialización de amplias regiones del Tercer Mundo como una extensión del fordismo, al cual denominan el fordismo periférico.<sup>17/</sup> El fordismo periférico obedecería - a los mismos imperativos que el proceso de producción en masa y desgaste intensivo de la mano de obra de los centros - industriales más avanzados. Así en países como los del sud

17/ Alain Lipietz "¿Hacia una mundialización del fordismo?", en Teoría y Política No. 7-8, julio-diciembre de 1962.



este de Asia o de América Latina. En la generalidad de -- los casos de acción represiva de los Estados servía para -- asegurar un régimen salarial sanguinario al decir de -- -- -- Lipiets.<sup>18/</sup> De esta manera la ausencia de los altos salarios típicos de los centros industriales (necesarios para -- hacer pasadero el ritmo agotador de la cadena de montaje), era compensada por un régimen brutal de explotación de la -- fuerza de trabajo.

Bajo esas normas surgió un proceso vigoroso de industrialización en la periferia del capitalismo, en el cual estaban presentes tres elementos característicos. Primero, una conexión muy estrecha con los países centrales que proveían -- los procesos tecnológicos cuya explotación era o empezaba a ser inviable económicamente dentro de sus fronteras. Segundo, al existir mercados limitados en los países periféricos estos tenían que recurrir ampliamente a las exportaciones -- para lograr economías de escala; esto último creaba una dependencia con el mercado mundial, cuya capacidad de absorción determinaba la capacidad de expansión del fordismo periférico. Finalmente este sistema exigía un régimen altamente represivo para asegurar la disciplina de la fuerza de trabajo; de romperse la disciplina impuesta por la represión el proceso amenazaría con volverse económicamente -- -- insostenible.

Otros autores como Fobrel<sup>19/</sup> analizan este proceso desde -- otra óptica. Esencialmente ven la parcelación del proceso productivo mundial y su reparto entre una multitud de países, entre los cuales se encuentran los de nueva industrialización

<sup>18/</sup> A. Lipiets, op. cit.

<sup>19/</sup> F. Fobrel, J. Heinrichs y O. Kreye, La nueva división -- internacional del trabajo México 1980.

zación. Esto crea una relación productiva, tecnológica y financiera de nuevo tipo que envuelve a todos los países -- del mundo.

Sea de una óptica o de otra, lo cierto es que la industrialización de las zonas periféricas es un hecho que ha afectado radicalmente los destinos de millones de decenas de seres humanos e imprimido su influencia a la evolución de la economía mundial durante los años setenta.

#### 4.2.3 Las contradicciones y posibilidades de la industrialización de la periferia durante los años setenta.

A partir de fines de los años sesenta y hasta mediados de los setenta el crecimiento de la producción industrial en los países conocidos como de ingresos medios osciló en torno al 8% en tanto que en los más dinámicos llegó al 10% (de acuerdo a datos de las Naciones Unidas). A la par que entraba vigorosamente en escena este fenómeno presenciábamos otros: la declinación de los Estados Unidos, de acuerdo a la relación de subacumulación y sobreacumulación de capital que ya hemos explicado.

Esta aceleración del crecimiento económico obedece principalmente a las condiciones de internacionalización del mercado mundial capitalista que ingresó a una fase más plena a partir de los años setenta, debido sobre todo a la fase por la que atravesaba la economía mundial, como también a factores estructurales. Ante todo un conjunto de fuerzas de mercado elevaron la demanda de materias primas lo cual favoreció a los países atrasados en su más amplio sentido. Al lado de este proceso se produjo un verdadero auge de las -- exportaciones industriales que obedecía fundamentalmente a

las causas de sobreacumulación ya señaladas, pero que entra en una fase de expansión más acelerada (con tasas de 10 y - 15% anual).

Como resultado de la tendencia que se señala, los países periféricos estaban aportando en promedio del 10% de las -- exportaciones mundiales de manufacturas, en tanto que su -- participación, textiles y ropa promediaba en 15%.<sup>20/</sup>

El enriquecimiento de los países exportadores de petróleo -- añadía una nueva dimensión a este proceso, pues estos países en la medida que acumulaban enormes ingresos procedían a la importación de fábricas enteras de los países industrializados, con el propósito de industrializarse aceleradamente. Algunos de estos países llegaron a alcanzar ingresos per-cápita superiores o equivalentes a los de los países industrializados (entre 10 mil y 20 mil dólares anuales en Arabia Saudita y Los Emiratos Arabes).

Un aspecto de este fenómeno que no puede dejar de mencionarse es el impacto diferenciador que produjo dentro de los -- países periféricos considerados en su conjunto. Evidentemente la industrialización tocó la puerta a prácticamente -- todos los países, pero lo cierto es que no tardaron en aparecer diferencias muy grandes entre ellos como consecuencia de su éxito en aprovechar las condiciones existentes. De -- esta manera, es posible identificar a un primer grupo como -- de 11 países que creció y se enriqueció acercándose a los -- países más ricos. Ese grupo está encabezado por el grupo --

<sup>20/</sup> Alejandro Dabat, "La economía mundial y los países periféricos en la segunda mitad de la década del sesenta", en Teoría y Política No. 1, abril-junio de 1980.

del sudeste de Asia (los cuatro tigres), Corea del Sur, -- Taiwan, Singapur y Hong Kong. En ese mismo se pueden -- -- incluir unos 3 de América Latina (Argentina, Brasil y México) y algunos de Africa del Norte (Argelia, Libia). Después viene una lista mucho más amplia con países de cuatro continentes (que incluyen a Colombia, Nigeria, Turquía, Senegal, Angola, etc.) cuyo ingreso per-cápita anual es de poco menos de 900 dólares. Lo que resulta tan interesante -- como el ascenso de un puñado de naciones, es el hecho de -- que otro grupo quedó marginado viéndose arrastrado a crisis muy severas, como fueron la mayoría de los países del Africa Negra, los Centroamericanos, excepto Costa Rica y otros como Afganistán, Nepal y Uruguay.

Un aspecto complementario de este proceso en ausencia del cual probablemente no hubiera tenido lugar, fue la afluencia de capitales hacia los países periféricos más adelantados. El vehículo fundamental fue el préstamo bancario comercial, cuya participación era verdaderamente insignificante en los años cincuenta (los países no industrializados no eran sujetos de crédito bancario entonces); sin embargo poco más de veinte años después habían desplazado a la inversión extranjera directa y la vertiginosa carrera colocó en endeudamiento bancario externo privado del tercer mundo cerca de los 600 mil millones de dólares. Cabe aclarar que -- esos enormes préstamos tuvieron varias funciones. En sentido muy general se puede decir que aceleraron la acumulación de capital en estos países, pero contribuyeron a disfrazar los síntomas de la crisis y producir un efecto de prosperidad artificial, basado en gastos públicos poco productivos, derroche franco e incluso latrocinio de fondos públicos.<sup>21/</sup>

21/ Banco Mundial, Informe sobre el desarrollo mundial 1985, Washington

Actualmente la industrialización acelerada del puñado de -- países llamados "de reciente industrialización" y el conjunto de naciones con potencialidad industrial se ve amenazada por un conjunto de contradicciones. En primer término, en la medida que la crisis mundial que detonó en 1974-75 y -- 1980 no ha sido enteramente resuelta, el crecimiento de la economía mundial es inestable, lo cual se traduce en insuficiente dinamismo comercial y propensión al proteccionismo. Esto debilita el proceso industrializador en los países periféricos en su conjunto ya que limita su acceso al mercado mundial. A su vez la imposibilidad de que estos países eleven sus ingresos de exportación determina su incapacidad para pagar sus deudas externas, lo cual configura un elemento muy peligroso en la medida que conecta la insolvencia con -- el proteccionismo, éstos con el estancamiento económico.

El otro problema proviene de condiciones internas a los propios países periféricos. Se trata de lo que Lipietz llama "fordismo sanguinario" y sus límites económicos, sociales y políticos. Sabemos perfectamente que en una medida considerable este asombroso proceso de industrialización se produjo a expensas del nivel de vida del proletariado y campesinado de estos países y que estuvo sostenido por un Estado represivo, que frecuentemente declaró una guerra virtual a su propia población. Sin embargo el impacto de la crisis mundial en todas sus manifestaciones (entrampamiento del -- propio fordismo central, problemas financieros, desempleo, etc.) puso en extrema tensión al frágil equilibrio que dejaban los métodos sanguinarios. La respuesta no tardó en producirse y desde la revolución en Irán, la practicabilidad de esta estrategia ha quedado reducida drásticamente. Después de Irán vino la caída de las dictaduras en el Cono Sur (Brasil, Argentina, Uruguay), de Marcos en Filipinas en tan

to que otros procesos similares parecen incubarse en otros países (como Corea del Sur). Esto significa que la continuación de un rápido crecimiento económico exige una profunda reestructuración de los sistemas políticos y económicos de todos y cada uno de los países en cuestión. De hecho -- este proceso se ha iniciado ya y es una realidad en la -- India, China, Argentina, México, Brasil, Nigeria, Indonesia, Malasia, etc., etc. Los países que a la zaga de este proceso quedarán también a la zaga del mercado mundial, de la -- asimilación de tecnología de la elevación de sus niveles de vida, etc.

Con todo y sus contradicciones lo cierto es que la producción textil, siderúrgica, electrónica, e incluso automotriz (en un futuro cercano) dependen ya de mano de obra más barata, políticas y tecnologías más flexibles de países de reciente industrialización. De continuar estas tendencias -- (y superarse este interregno de proteccionismo) y si estos -- países mantienen sus tasas históricas de crecimiento dentro de 45 años Taiwan será más rico que los Estados Unidos.<sup>22/</sup>

#### 4.3. La Monopolización Capitalista y la Concurrencia Internacional

A medida que declinaba el poderío económico de los Estados Unidos, ascendió Japón, y aparecían un conjunto de nuevos -- centros dinámicos diseminados en todo el mundo, los patrones de la concurrencia intercapitalista mundial y con ella, el lugar del monopolio en el mundo sufrían cambios importantes. Este proceso había sido preparado por un conjunto de transformaciones graduales que fueron tomando forma a partir de los años cincuenta. El más importante de todos fue

<sup>22/</sup> The Economist, 25 de octubre de 1986.

la liberación del comercio y las transacciones mundiales -- que abrió un capítulo totalmente diferente en la historia -- del capitalismo mundial.

La liberalización del comercio mundial centrada en el GATT adquiere toda su significación si comparamos brevemente la situación de antes y después de la Segunda Guerra. En lo que se conoce como "periodo de entreguerras"<sup>23/</sup> tuvo lugar un proceso conocido como "nacionalización" de la economía mundial.<sup>24/</sup> Dicho en otras palabras, los países más poderosos del mundo tendieron a cerrar sus fronteras y a establecer relaciones excluyentes con sus satélites o colonias. -- Se desarrolló una política de corte neomercantilista que -- buscaba comprar la menor cantidad posible del exterior y -- vender el máximo. Este periodo, en tanto daba pie a una -- restricción importante de las transacciones internacionales, fortaleció el papel y la fuerza de los monopolios de todo tipo. Por un lado al cerrarse los mercados internos se permitió que los capitales más poderosos impusieran su arbitrio al mercado; por otra parte a nivel mundial, diversos capitales establecieron acuerdos (de cartel) para restringir la producción y elevar los precios, de productos tales como el carbón, el acero y el petróleo.

El impacto del monopolio fue tan importante en este periodo que influyó poderosamente sobre el pensamiento económico. -- Durante los años treinta surgió una escuela que analizó la constitución de los monopolios, los procesos de competencia y la formación de los precios, conocida como "teoría --

<sup>23/</sup> A.G. Kenwood y A.L. Lougheed, op. cit.

<sup>24/</sup> Nicolai Bujarin, La economía mundial y el imperialismo. Córdoba, 1972.

del oligopolio". Sostenía que en las condiciones imperantes, el monopolio se había convertido en una fuerza permanente de la estructura productiva de los países industrializados; pero lo más importante, decían, era que bloqueaban el progreso técnico, imponiendo precios cada vez mayores, - aun cuando los costos decrecieran. Dentro de esa visión la ganancia de monopolio constituía una carga contra toda la sociedad (Steindl, Marhav).

Esta situación fue una realidad principalmente durante los años veinte y treinta debido sobre todo a la descomposición de los lazos de integración de la economía mundial y a la tendencia a la constitución de espacios cerrados. Sin embargo, como ya se apuntaba, la apertura de la economía y el comercio mundial basada en una serie de acuerdos institucionales (las sucesivas rondas de reducción arancelarias) - llevó gradualmente a la superación del monopolio basado en la economía cerrada. Evidentemente no se produjo un cambio instantáneo y ciertos países e industrias quedaron a la zaga. Pero sobre todo la transición fue gradual y los cambios más importantes empezaron a hacerse evidentes hasta los años setenta.

Para entender la situación del monopolio dentro de la concurrencia intercapitalista mundial vamos a analizar el caso de la industria automotriz por constituir un ejemplo muy claro no sólo de la emergencia de lo que hemos llamado nuevos centros dinámicos, sino de la feroz concurrencia que se establece en el mercado mundial que da al traste con toda la situación oligopólica que existió décadas atrás. El caso de la industria petrolera es semejante en los puntos anteriores, la de la electrónica, la informática (que analizaremos en el apartado siguiente).



#### 4.3.1 Monopolio y concurrencia en la industria automotriz mundial

En los años veinte la industria automotriz mundial presenta una estructura de producción distinta en muchos sentidos a la que rige hoy en día. El número de productores era -- enormemente más alto que ahora; en Inglaterra existían 88 -- empresas productoras y en Francia ciento cincuenta empre-- sas.<sup>25/</sup> En Estados Unidos la situación era cualitativamente la misma, ya que la General Motors y Ford producían el 60% de los automóviles en ese país. Más allá de los confines -- de Norteamérica y Europa Occidental no existía una verdadera industria automotriz. Por eso la idea de que este cente-- nar de empresas automotrices estaba sometido a mayor compe-- tencia en el mercado mundial es falsa.

Las exportaciones eran limitadas y el grueso de ellas se ca-- nalizaba a los países que carecían de industria automotriz. En los mercados internos el acceso estaba regulado por cuo-- tas, que garantizaban precio y volumen a los productores.

Desde el punto de vista de la participación, en la produc-- ción mundial Estados Unidos era el amo indiscutible, ya que producía más del 60% del total mundial y disponía de la ma-- yor capacidad financiera y tecnológica.

El proceso que empezó a cambiar esta situación fue la crea-- ción del Mercado Común Europeo (1956) que dio lugar a una -- feroz intensificación de la concurrencia entre los países --

<sup>25/</sup> Arnulfo Artesaga y Adrian Sotelo, "La crisis mundial del automóvil y sus repercusiones en la industria automotriz mexicana", en Teoría y Política, No. 6, octubre-di-- ciembre de 1981.

miembros. No sólo desaparecieron decenas de empresas, sino que se abrieron paso las corporaciones norteamericanas que empezaron a establecer fábricas para competir directamente, llegando a controlar casi el 30% del mercado.<sup>26/</sup> Esto último fue el inicio de un proceso de internacionalización de la producción mundial que determinaba que la lucha por el mercado adquiriese una perspectiva global.

El proceso verdaderamente demodlor que coloca a los productores en una nueva realidad es la crisis energética mundial. Hasta antes de la crisis, a partir del ciclo de prosperidad que se abrió con los sesenta, se calcula que el 10% del par que automotriz mundial se renovaba anualmente; ese 10% brindaba margen para que el conjunto de los productores utilizara a ritmo razonable su capacidad instalada.<sup>27/</sup> Sin embargo, a partir de 1973, la demanda empezó a debilitarse y a producirse un desplazamiento que favorecía a los automóviles más económicos y ahorrativos. Esto determinó una situación de "saturación" de los mercados internacionales que produjo -- pérdidas inmediatas para todos los productores, pero que a la larga significaron un retroceso para el más grande: Estados Unidos.

Desde los setenta la competencia japonesa se estaba sintiendo tanto sobre europeos como norteamericanos. La particularidad del reto japonés radicaba en buscar a toda costa elevamientos de la productividad y la eficiencia productiva en general. Aun cuando la calidad quedara en segundo lugar. -- La posibilidad de encontrar un centenar o más de puntos de

<sup>26/</sup> A. Arteaga y A. Sotelo, op. cit.

<sup>27/</sup> José Luis Rhi Sausi, "Más allá de la crisis, el "auto-mundial", en Debate No. 15 noviembre-diciembre de 1980.

perfeccionamiento, aun cuando cada uno de ellos tuviera un valor poco menos que infinitesimal, determinaba que al final el automóvil saliera de la fábrica a un costo 15-10% me- nos que el de los competidores.

Todos estos desafíos pusieron en marcha un proceso de reestructuración productiva en todo el mundo del cual destacaban cuatro aspectos fundamentales: a) la intensificación y extensión de la producción en gran escala; b) la mayor internacionalización del proceso productivo; c) las nuevas formas de concentración de capitales y d) la mayor extensión de las nuevas tecnologías. Por consideraciones de espacio analizaremos solamente los dos últimos.

La internacionalización de la producción había recibido un poderoso impulso de la integración europea y había dado lugar a la proliferación de plantas de ensamble en decenas de países. Sin embargo el proceso que emerge con calidad de torbellino supone la desarticulación completa del proceso productivo y su dispersión en una gama de países, con el fin de reducir radicalmente los costos. La descomposición del proceso productivo definió una serie de fases o subproductos que fueron manejados como entidades autónomas. Primero venía el ensamblaje de la carrocería, la pintura y el ensamblaje final; seguían las autopartes que podían ser producidas cada una en lugares distintos; de allí venían los motores de diversas cilindradas, ejes, cajas de cambios, embragues, frenos, inyectores, amortiguadores, etc.<sup>28/</sup>

28/ J.L. Rhi Sausi, op. cit.

Por ejemplo el Ford Erika recibió autopartes de por lo menos ocho países: México (puertas), Brasil (frenos), Gran Bretaña (válvulas y ejes de volante), Francia (embragues), España (amortiguadores), Italia (bombas para combustible), Japón (bombas de aire, embragues, chumaceras, transmisiones) y Alemania Federal (no especificado). El diseño y el control global de este proceso desmantelado sería conducido -- por computadora. 29/

La automatización constituye la quinta esencia de las nuevas tecnologías en la industria automotriz y para mediados de la década del ochenta habían transformado radicalmente la línea de montaje con la aparición del robot ensamblador. -- Este es un proceso que seguirá natural, teniendo en cuenta la situación de crisis y saturación que vive la industria automotriz mundial. Lo que resulta no natural y sorprendente es la razón por la cual la automatización (u otro ingenio equivalente) se retrasó tanto y tuvieron que sobrevenir hechos catastróficos para empujar a la industria hacia un cambio tecnológico radical. La principal catástrofe que -- condujo al inicio de una sustitución de hombre por robot -- fue el ciego proceso de resistencia del proletariado europeo contra la cadena de montaje, contra su ritmo altamente desgastante.

Las principales innovaciones del proceso productivo son: -- a) la automatización en el control del proceso productivo, principalmente con la utilización de microcomputadores; b) la extensión de la informática a la interrelación de las diversas líneas de producción, con el fin de optimizar los -- flujos de materiales auxiliares y reducir los desperdicios;

c) métodos de simulación y proyección de las líneas de producción, incluyendo recorridos específicos de diversas piezas entre las mismas máquinas.

En el ensamblaje final, los robots realizan la soldadura de las carrocerías. A este nivel existen dos alternativas muy bien definidas. Un sistema a base de troles que se mueven automáticamente sobre el piso guiados por una serie de pistas magnéticas. El otro sistema se basa y utiliza robots programables, sobre una línea de ensamblaje tipo convencional. 30/

El camino de la robotización parece una respuesta viable de la crisis de la industria automotriz en tanto es capaz de producir un abatimiento drástico de los costos de producción que haga realidad el sueño de las grandes masas de la población (la posesión de un auto por individuo). Esto determinaría que el elemento fundamental de la demanda no sea la reposición de los autos que han llegado al fin de su vida útil, sino la adquisición de automóviles de parte de capas de la población que no habían tenido acceso a él (los sectores medios y pobres del proletariado en los países industrializados y la gran masa de la población en los países del llamado tercer mundo). Sin embargo varios obstáculos se interponen en la realización de esta primera, los primeros son de orden ecológico y ambiental, los segundos se refieren a los problemas de congestionamiento creados por la vulgarización del automóvil como bien de consumo personal. La caída de los salarios y el desempleo que asola el mundo es otro impedimento a una estrategia de mercado de esta naturaleza. Paradójicamente la reducción de los salarios y la expulsión de trabajadores es el salvavida que con carácter

30/ Miguel A. García, "La saturación del mercado del automóvil", en Debate, No. 15, Noviembre-Diciembre 1980

de emergencia está empleando la industria en todos los lugares del mundo para proteger su rentabilidad. En ese sentido la crisis de la industria no puede estar más clara: sus objetivos de expansión a largo plazo están en antagonismo con su situación inmediata.

Desde el punto de vista de la concurrencia internacional, la industria se enfrenta a otro desafío: la entrada en escena de las unidades producidas en los países de reciente industrialización. Los automóviles coreanos y yugoslavos han arribado al mercado norteamericano y canadiense, sus distribuidores están operando bajo sistemas calcados de los japoneses para abarcar el mercado más grande del mundo. Si los coreanos y los que les sigan tienen éxito, la industria automotriz norteamericana sufrirá otro retroceso, quizá definitivo en un ámbito que fue creado y dominado por ellos por más de medio siglo. (ver cuadro 16).

Después de esta visión global de las tendencias mundiales del desarrollo, la más importante es la industria automotriz como industria mundial, pasaremos a realizar un repaso de las implicaciones más importantes desde el punto de vista de la competencia intercapitalista mundial, el papel del monopolio y la apertura comercial. En primer lugar la estructura de producción y de mercado que prevalecía en los años veinte ha quedado totalmente superada. Las empresas que concurren al mercado mundial si bien son limitadas en número; el grado de centralización del capital y la producción está entre los más altos del mundo, la competencia es encarnizada. El carácter encarnizado de la competencia no debe sin embargo confundirse con la instauración de un estado de guerra perpetua de precios. Esto último ha sido evitado cuidadosamente no sólo por los gigantes de la indus---

tria, sino también por los gobiernos que ven en ella un sector vital para la generación de empleo, divisas y progreso técnico. Pero un hecho es inocultable, el productor menos eficiente, Estados Unidos, cuya productividad en este ramo no ha evolucionado a lo largo de los últimos 15 años, ha sido desplazado ampliamente del mercado y se encuentra en retroceso en todos los frentes: diseño, automatización, precio, calidad, etc.

Después de recibir el impacto de la crisis energética mundial y luego el desafío de los trabajadores agotados por -- los rigores del fordismo, la industria ingresó en una etapa nueva de perfeccionamiento tecnológico. Este paso gigantesco si bien ha producido resultados asombrosos hasta la fecha, está limitada por el carácter mismo de la crisis capitalista mundial que aún subsiste.

#### 4.3.2 La industria microprocesadora y la revolución informática como factores dinámicos de transformación de la economía mundial.

En los cuarenta años transcurridos desde el fin de la segunda guerra mundial han existido tres grandes creaciones producto de la revolución científico técnica que han afectado profundamente la vida de toda la humanidad. El primero es la energía atómica, el segundo la biotecnología (con la recombinación artificial del DNA) y la informática. Sobre -- las repercusiones de la energía atómica está de más hablar en tanto parece haberse cerrado su capítulo productivo con la catástrofe de Chernobil. La biotecnología en cambio se encuentra en pleno auge y las recombinaciones del DNA han -- producido una revolución, "la revolución verde" gracias a -- la cual fueron creadas nuevas variedades de plantas, más re

sistentes, más productivas y con mayor capacidad alimenticia. Ello produjo un impacto que fue más visible en los países del tercer mundo, donde sus grandes carencias habían mantenido inhibida la producción agrícola. Así, en las tierras semiáridas de México, Turquía o Siria fue posible -- hacer crecer espectaculares cosechas de algodón, maíz o trigo.

Con la revolución informática, basada en el desarrollo de -- microprocesadores, está en vías de crearse inteligencia -- artificial, de la cual derivarán eventualmente fábricas totalmente automatizadas, capaces de controlarse a sí mismas, enteramente autosuficientes. El robot industrial es ya una realidad en las fábricas más modernas del mundo y su perfeccionamiento se aprecia a ojos de vista. En el robot industrial se combinan dos elementos, primero el microprocesador con sus circuitos integrados y sus módulos de memoria. El segundo es un sistema automatizado de máquinas que recibe -- los impulsos electrónicos programados y origina un conjunto de movimientos. Tenemos aquí el software y el hardware, -- que constituyen el cerebro, los huesos y la sangre de la -- industria ultramoderna.

La revolución informática o sea la producción en masa de -- robots industriales es un proceso que hizo su aparición en los años setenta. Previamente las computadoras habían revolucionado el trabajo administrativo, o sea el manejo de -- información en gran escala. Sólo después de haberse creado la fábrica intelectual, a base de computadoras gigantescas, la informática entró al taller. Vamos a considerar brevemente la cuestión de la incidencia de la computadora en el trabajo intelectual; luego veremos la articulación entre -- computadora y máquina (el robot) y haremos una revisión de



la fábrica automatizada y las implicaciones que ya generó - en el proceso productivo; nos referimos también de forma -- tangencial a los factores de concurrencia intercapitalista relacionados con el desarrollo de estos sistemas tecnológicos.

La necesidad social que forzó el advenimiento del computador provino del trabajo intelectual en gran escala, relacionado con los censos.<sup>31/</sup> Los censos han representado siempre un trabajo gigantesco de acumulación y procesamiento de -- información, que exige una creación intelectual mínima, ya que la mayor parte del esfuerzo radica en relacionar ciertas variables, como son la edad, sexo, raza, etc. La tarjeta perforada constituyó el medio para procesar millones de elementos individuales de información, estandarizándolos y posibilitando a la vez el acceso múltiple a ella a partir -- de cualquier elemento concreto (edad, sexo, etc.). Después de la tarjeta perforada viene un mecanismo complementario -- de engranaje, que transforma esas perforaciones en cálculos (o sea en pasos lógicos asociados a un lenguaje particular, como el binario). El tercer paso lo constituyó el arribo -- de dispositivos eléctricos o electrónicos para procesar la información contenida en la tarjeta perforada.

El primer computador eléctrico en el cual ya se combinaban los tres pasos anteriores fue el ENIAC. Este entró en funcionamiento en 1946 en la Universidad de Pensilvania y estaba al servicio del ejército de los Estados Unidos específicamente para el objetivo de calcular las trayectorias de --

<sup>31/</sup> Miguel A. García, "Nosotros, robot", en Debate, No. 13, abril-mayo 1980.

preyectiles.<sup>32/</sup> Este computador ocupaba una superficie de - 140 m<sup>2</sup>, pesaba unas 30 toneladas y lo más importante, cont nía 18 mil tubos de vacío (el elemento eléctrico). La neca sidad de dar cabida a una cantidad ingente de bulbos hacía del aparato un verdadero brontosaurio que se sobrecalentaba peligrosamente. Este inconveniente fue superado con la - - adaptación del transistor a las computadoras unos 15 años - después.

Para 1960 el computador electrónico se había establecido -- como instrumento esencial para científicos, ingenieros y -- contadores. La oficina privada y gubernamental de los paí- ses industrializados había hecho de este instrumento un - - artículo esencial e imprescindible. Estaba pasando también a nuevos campos, como el de la medicina, legislación, merca- deo, meteorología, control de calidad, etc. Para 1968 exis tían 46 mil computadoras en América del Norte, unos 3 mil - en el Reino Unido, 11 mil en Europa Central y Occidental, - URSS, Europa Oriental y China y 5 mil en otras áreas. Des- de el punto de vista de la producción, existía un virtual - monopolio, ya que una gigantesca empresa norteamericana, la IBM, controlaba el 70% del mercado mundial.<sup>33/</sup>

El cambio cualitativo dentro de este proceso lo dio la - -- introducción de la microelectrónica, a principios de los se- tenta. Su elemento fundamental son las microfichas de silic- io (de unos 425 mm por lado), que pueden concentrar hasta 262 mil 144 unidades de información (como el semiconductor 256 K RAM). Su programación permite dirigir segmentos vita- les del proceso productivo, como el aterrizaje de aviones,

<sup>32/</sup> S.H. Hollingdale y G.C. Tootill, computadores electróni cos, Madrid, 1967.

<sup>33/</sup> S.H. Hollingdale y G.C. Tootill, op. cit.

la inyección de gasolina de los automóviles, la soldadura - robotizada, etc. La microelectrónica había sido introducida a todas las industrias avanzadas, produciendo un impresionante elevamiento de la productividad, el abaratamiento de costos y por supuesto, la expulsión de millares de trabajadores. Por ejemplo, la introducción de la microelectrónica en la industria relojera ha desplazado en los últimos -- años a unos 45 mil relojeros, a la vez que elevó la productividad en 43% entre 1970 y 1977.<sup>34/</sup>

La microelectrónica con su miniaturización de los circuitos integrados (y su mayor capacidad de procesamiento) han -- impactado profundamente la competencia intercapitalista mundial, dando lugar a un número de repercusiones, de las cuales vamos a pasar a considerar algunas de las más importantes.

1.- En función del continuo proceso de innovación tecnológica, los costos de producción han experimentado una reducción poco menos que pasmosa, que un autor ilustraba diciendo que si el mismo proceso de abaratamiento por innovación se hubiera aplicado a un Rolls Royce este costaría un puñado de libras esterlinas actualmente. (ver cuadro 17) Esa reducción de costos se ha transmitido en la misma proporción a los precios, produciendo un efecto inducido de incremento de la demanda, que ha estimulado aún más el proceso productivo. Sin embargo este proceso de expansión después de recorrer un ciclo se ha convertido en sobreproducción, produciendo un número considerable de bajas en la industria mun-

<sup>34/</sup> Alejandro Mungaray, "Competencia intercapitalista y -- automatización de la producción", en Teoría y Política No. 12/13, enero-junio de 1985.

dial que han llevado de la mano a sendas reorganizaciones, que han conducido a centralizar aún más la producción, sin reducir la ferocidad de la competencia a nivel internacional.

2.- La microelectrónica ha sido una de las bases más firmes del ascenso del capitalismo japonés. El éxito de este país reside en la combinación de factores productivos, tecnológicos, administrativos y financieros. Para principiar, en Japón hay una muy estrecha vinculación entre la industria y los bancos, que va más allá de la norma que es común en el resto de los países capitalistas. Los grandes bancos japoneses son el núcleo de enormes grupos industriales horizontalmente integrados (keiretsu).<sup>35/</sup> Sobre esta base es posible, por ejemplo, que las empresas deudoras se financien a cambio de la emisión de títulos, en una escala mayor que la aceptada en Estados Unidos. Esa reducción de los costos financieros permite que las empresas japonesas ofrezcan precios menores o aceptar tasas de retorno menores. Por otra parte la integración horizontal de los Keiretsu facilita la programación del gobierno, para canalizar subsidios o exenciones tributarias, a las empresas que prometan o están en perspectiva de consumir cambios técnicos. Esto fue posible de realizarse en Japón sin que el Estado invirtiese grandes cantidades, ya que se limitaba a inducir a los fabricantes a concentrarse en determinadas actividades o a asumir determinados enfoques o prácticas productivas.

Teniendo presente esas repercusiones pasaremos a hacer un breve análisis del robot industrial, el campo fundamental, de la aplicación de microelectrónica. Nos interesa precisar la nueva dirección del proceso productivo y la manera -

<sup>35/</sup> R. Brenner, op. cit.

como la nueva tecnología resuelve, intensifica o crea nuevas contradicciones. Al final intentaremos establecer un nudo de todas las tendencias ya vistas con el objetivo de lograr una idea general sobre los factores dinámicos que han transformado la base productiva del capitalismo.

Las siguientes son las familias robóticas que han sido ya introducidas al proceso productivo. 1.- Los manipuladores telecomandados, no sustituyen al trabajador manual pero le permiten operar en condiciones ambientales hostiles, habiendo sido desarrollados para la industria atómica; 2.- Los exploradores autónomos son el resultado de la exploración espacial; constituyen la aristocracia de los robots en los que se concentran las actuales investigaciones sobre inteligencia artificial, siendo su uso principal el espacial, submarino y militar. En la industria su aplicación es limitada, sin embargo es promisorio en la minería de grandes profundidades submarinas. 3.- Los sistemas de máquinas inteligentes consisten en sistemas de máquinas herramientas, alimentadores y ensambladores, autocarros sobre guía magnética, elaboradores de datos de depósito, etc. Una red de elaboración electrónica distribuida guía su funcionamiento. Los manipuladores programables son las máquinas destinadas a sustituir el trabajo humano, en particular en las tareas de ensamblaje y terminación (soldadura, pintura, etc.). Su "inteligencia" sigue una gama, de acuerdo a las dificultades que deben enfrentar los distintos modelos, pero en general es baja. Pueden diferenciarse dentro de esta familia a su vez cuatro grupos, autobrazos robot genérico, robot modulares y robot especializado. Por su versatilidad nos interesan más los robot genéricos y los modulares, los primeros pueden ser adaptados a una amplia gama de tareas, mediante la adición de dispositivos y programas proyectados para ca-

da labor particular. Posee memoria, puede ser programado y dotado de sensores para interactuar con el ambiente externo, si este es predeterminable. Los robots modulares constan de una estructura de base (con su software y hardware) y -- con módulos autónomos que los habilitan para una determinada labor.<sup>36/</sup>

La descripción de estas familias robóticas nos permite imaginar cual es su anatomía. Consta de tres partes, el órgano motor, la estructura mecánica y el sistema electrónico. El primero tiene la misión de transmitir la fuerza a través de los llamados actuadores (o sea los músculos) que son -- hidráulicos, neumáticos o eléctricos. La estructura mecánica (o sea el esqueleto) consta de un brazo y una pinza. El sistema electrónico tiene su centro en una sección de control (o sea el cerebro) con una memoria (ROM), que almacena los programas, un input y un output. La sección de control recibe informaciones (input) de los transductores de posición y velocidad conectados con el brazo; de los sensores de pulso, situados en una pinza, que informan de la presión o forma y de sensores externos que recogen información sobre el objeto de trabajo y eventualmente datos del ambiente. Con esta información y con el programa contenido en la memoria, el centro de control (output) actúa sobre los "actuadores", dirigiendo el movimiento del mecanismo.<sup>37/</sup>

La mayoría de estas máquinas son programadas en el "campo" poniéndolas a realizar el trabajo mediante una guía manual -- y después lo repiten. El principal medio de adiestramiento es el llamado "simulador".

36/ Miguel A. García, "Nosotros... op. cit.

37/ Ibid

Pasaremos ahora a analizar brevemente los cambios producidos por la computación, la microelectrónica y la robótica - (sea lo que en sentido general podemos denominar informática) sobre el proceso productivo y la vida social. Primero sabemos que la introducción del procesador electrónico en el terreno administrativo eliminó una gama de operarios y redujo las funciones de otros. En la producción de periódicos desapareció el tipógrafo y el linotipista y los periodistas (no todos) pasaron a convertirse en operadores de terminal.

La informática también afecta los medios de comunicación de masas, principalmente la televisión a la cual conecta con los bancos de datos, el teléfono y el telégrafo para que funcionen conjuntamente y convertir al video en terminal con posibilidades de transmisión y recepción. Esta situación que ya es una realidad alteraría en un futuro muy cercano la prensa escrita, que de ser una industria de papel pasaría a convertirse en una transmisora de señales electrónicas, recibidas en las pantallas de millones de hogares. De aquí resulta otra vertiente, la desaparición del trabajo periodístico propiamente dicho ya que el rol central pasa a ser desempeñado por una especie de "organizador de noticias" que relaciona y compagina una diversidad de datos y referencias técnicas y científicas. El resultado es un servicio selectivo (de acuerdo a las necesidades del cliente) que funciona sobre pedido y transmite lo que el propietario del video solicita. Esto ya no constituye una utopía, sino una realidad desde que en Francia se puso en marcha un plan de servicios informativos basado en esos principios para unos 3 000 afortunados (líderes de empresa, altos funcionarios públicos, científicos....).

En el terreno productivo la elevación de la productividad de que es portadora la informática está dando lugar a una reducción impresionante del tiempo y los trabajadores improductivos, al eliminar un ejército de intermediarios, controladores, fiscalizadores. La simplificación del trabajo administrativo y estatal en particular tenderá a establecer un vínculo directo entre el producto y el consumidor que ampliará o profundizará los mercados locales, nacionales o internacional.

El elemento profundo que está detrás de todos estos aspectos parciales del campo productivo y de vida social es la descentralización y desmasificación. Se trate tanto de la confección de un periódico de acuerdo a las necesidades de cada lector, se trate de manufacturas flexibles (que producen artículos no masificados) en todos los casos estamos frente a una reversión de las tendencias masivas creadas por la revolución industrial y su secuela. La razón es muy simple, la informática está desatando poderosas fuerzas productivas que pueden ser apropiadas, en muchos casos, con empresas menos centralizadas, altamente dispersas, que serían capaces de alterar sus patrones y líneas de producción sin recurrir a una reorganización que las ponga a la puerta de la desaparición. En el otro extremo el consumidor podría establecer una relación más selectiva con las fuentes de producción. De allí se desprenden también una serie de implicaciones para el productor directo. Alvin Toflin señala que las sociedades industriales más avanzadas habrían llegado al umbral de la desaparición de las grandes concentraciones obreras, en tanto la informática se adueña de dichos procesos productivos. La empresa capitalista con miles de obreros dejaría de ser la norma social para convertirse en un espectro en retirada; en cambio ganaría terreno la llamada



manufactura flexible, con automatización avanzada. Esto -- haría obsoleto el sindicalismo tradicional de masas, en tanto que la figura dominante es un obrero intercambiable (con diversidad de funciones), que no estaría limitado a un sitio permanente de trabajo, ni a la realización de una rutina más o menos fija.

¿Qué pasaría a nivel de los países del llamado tercer mundo? La teoría tradicional sostiene (la dependencia, el tercermundismo) que se ampliaría la brecha entre países "ricos" y "pobres". Sin embargo tal postulación entra en contradicciones con la experiencia actual en la cual se demuestra -- que países como Corea del Sur, Taiwan, Singapur y Hong Kong son los beneficiarios (y causantes junto con Japón) de la crisis de las industrias tradicionales del primer mundo --- (ver apartado 2). Más coherente con esa evidencia es el re conocimiento que el sistema tradicional de división del tra bajo ha sufrido un cambio irreversible que ponen en peligro millones de puestos de trabajo en el mundo.

La pregunta que puede quedar planteada es si los subcentros más dinámicos en la periferia del capitalismo serían capaces de modernizarse con la suficiente rapidez y profundidad como para sostener (y acrecentar) la posición ya ganada en el mercado mundial. La microelectrónica y la revolución -- informática ciertamente son armas formidables para cerrar -- la brecha entre este puñado de países y los industrializados, debido a que ponen a disposición de los primeros, una generación completa de avance tecnológico a un costo mucho menor que el pagado originalmente por los capitalistas que los crearon. Los países capitalistas tardaron casi medio -- siglo en dar paso a la revolución informática y esta se -- encuentra ahora como un producto terminado para los competi

dores que disponen de los medios para adquirir las patentes o los productos que incorporan esta tecnología.

A manera de conclusión podemos señalar lo siguiente: la -- transformación operada dentro del capitalismo ha sido tan -- profunda que ha puesto en crisis a todas las formas produc-- tivas tradicionales que el propio sistema había venido des-- envolviendo desde la Segunda Guerra Mundial. En este con-- texto la crisis capitalista tiene un significado: es el -- vehículo de destrucción que desbrozaría el terreno para dar espacio a cosas nuevas. Nunca lo nuevo y lo revolucionario puede imponerse sin exigir un costo a cambio.

## CUADRO 13

## LA DECLINACION DEL PODERIO ECONOMICO DE LOS ESTADOS UNIDOS

PRODUCTIVIDAD (Base 1967 = 100)			
	1970	1977	1980
Japón	143	202	21
Francia	120	169	190
Alemania Federal	112	162	184
Gran Bretaña	108	126	133
Estados Unidos	104	123	129

INVERSION	
Gastos en maquinaria y equipo como % del producto total (1970-79 promedio)	
Japón	16.1
Francia	13.7
Canadá	13.6
Gran Bretaña	12.8
Alemania Occidental	12.4
Estados Unidos	10.2

FUENTE: U.S. News and World Report.

CUADRO 14

**PRODUCTO PER-CAPITA DE PAISES RICOS, MEDIOS Y POBRES  
en dólares 1984**

<b>Promedio de los países ricos</b>	<b>11 430</b>
<b>Promedio de los países petroleros</b>	<b>11 250</b>
<b>Promedio de los países medios <u>1/</u></b>	<b>1 950</b>
Singapur	7 260
Hong Kong	6 330
Grecia	3 770
Venezuela	3 410
Argelia	2 410
Argentina	2 230
Corea del Sur	2 110
México	2 040
Malasia	1 980

1/ Se refiere solamente a los países clasificados como de --  
"ingresos medios altos"

**FUENTES:** Banco Mundial, Informe sobre el desarrollo mundial.  
Washington D.C. 1986. Pág. 181

CUADRO 15

**CRECIMIENTO DEL PRODUCTO POR GRUPOS DE PAISES**  
**Tasa de crecimiento anual en %**

	1965-1973	1973-1984
<b>PAISES DE INGRESOS BAJOS</b>	5.6	5.3
<b>PAISES DE INGRESOS MEDIOS</b>	7.4	4.4
<b>PAISES EXPORTADORES DE ALTOS INGRESOS</b>	9.0	4.5
<b>PAISES INDUSTRIALIZADOS</b>	4.7	2.4

FUENTE: Banco Mundial, op. cit; pág. 183.

CUADRO 16

<b>LOS AUTOMOVILES IMPORTADOS EN EL MERCADO NORTEAMERICANO</b> (Autos importados por Estados Unidos como % de sus ventas internas de autom6viles).			
	1973	1978	1982
<b>TOTAL DE AUTOMOVILES VENDIDOS EN EE. UU. (Millones de Unidades)</b>	100.0	100.0	100.0
<b>MODELOS IMPORTADOS</b>	17.0	2.2	3.3
<b>MODELOS PRODUCIDOS INTERNAMENTE</b>	83.0	7.8	6.7

**FUENTE:** Word's Automotive Reports.

CUADRO 17

EL MERCADO MUNDIAL DEL SEMICONDUCTOR 64K RAMS				
	1980	1982	1984 <sup>a</sup>	1985 <sup>a</sup>
<b>VALOR TOTAL</b> (Millones de Dólares)	65	400	1 000	1 500
<b>UNIDADES</b> (Millones)	0.5	66	400	750
<b>PRECIO DE VENTA</b> <b>PROMEDIO</b> (Dólares)	75	5	2.5	1.9

FUENTE: The Economist, 15 de mayo de 1982.

a/ Estimado

## CAPITULO V PERSPECTIVAS DE LA REESTRUCTURACION DE LA ECONOMIA MUNDIAL.

Conforme el análisis que hemos realizado, podemos plantear que el periodo actual por el que atraviesa la economía mundial capitalista, es una etapa abierta caracterizada por la recurrencia de la crisis. Este proceso está determinado -- por un conjunto de problemas vinculados entre sí: el descenso de la productividad del trabajo y de la baja de la -- rentabilidad del capital obligan a los estados nacionales a buscar la eficiencia productiva por la vía de reorganizar las finanzas estatales. Afectando lógicamente las partidas destinadas a la asistencia social (educación, servicio de -- salud, etc.) para poder pagar los intereses de la deuda -- interna y externa. Este es un proceso que continuará con -- forma la lógica misma del capital la determine. Pero lo -- que es aún más, el crecimiento exponencial de las deudas -- internas en los países capitalistas impone serias limitaciones a la acumulación de capital por la vía de impulsar la -- inflación y de la recurrencia de la crisis.

Los progresos que está impulsando la industria de microprocesadores si bien es cierto que no se traducen inmediatamente en incrementos de productividad, lo cierto es que significa esencialmente dos cosas: la posibilidad de utilizar a tiempo completo las máquinas de un taller y volver a dicho taller flexible.<sup>1/</sup>

En el campo de la informática y de los sistemas financieros la revolución de la industria de microprocesadores está --

---

<sup>1/</sup> Véase al respecto Coriat B. El Taller y el Cronómetro; 2a. Edición Siglo XXI, España, 1985.



introduciendo notables modificaciones a estas actividades económicas, desde la conexión de las operaciones bancarias con los estados financieros de las empresas (sin que uno y otro se desplacen físicamente) hasta el uso de esta tecnología en las operaciones bursátiles. Asimismo, la expansión de una gama de servicios como resultado de la revolución de la robótica están marcando el desarrollo de nuevos espacios de valorización del capital.

Si bien es cierto que el Japón está surgiendo claramente -- como la nueva potencia económica indiscutible del mundo capitalista, lo cierto es que el nuevo orden que emergerá no será a imagen y semejanza del de la 2a. postguerra, cuando los EEUU surgieron como líderes del capitalismo mundial. -- La especificidad de la actual crisis radica en que en el seno de la economía están operando fuerzas económicas que -- empujan hacia una mayor integración de la economía internacional. Este proceso está determinado por la potencia que asume la robotización en los medios de comunicación y los -- circuitos financieros y por su uso en las actividades industriales y de los servicios en general. Por otra parte, la tendencia del capital a constituirse como un circuito único de reproducción mundial tiende a chocar cada vez más con -- las políticas proteccionistas, ello está orillando a los 90 gobiernos a establecer acuerdos concertados para planificar o incidir en las tendencias de los nuevos fenómenos, que no -- pueden ser ya abordados de manera unilateral.

Es indiscutible que en la actualidad se están operando procesos de reestructuración en cada una de las ramas económicas. Sin embargo, debemos anotar que la reestructuración -- no sólo implica modernización, sino también desplazamiento y conservación del valor. Ello ocurre así en la movilidad

del capital de una esfera a otra en busca de evitar la desvalorización, por ejemplo, con las fugas de capitales, especulaciones, etc.

En síntesis, podemos anotar que la reestructuración de los procesos de trabajo y las modificaciones de fuerzas sociales que se están operando se traducirán en una perspectiva nueva para el capital. En la que no es posible una vía --- distinta de manera inmediata en los países capitalistas, --- dado el nivel de organización de la clase obrera, lo cual no invalida la ruptura de este modo de producción a nivel regional, como podría ser América Central.

## CAPITULO VI CONCLUSIONES

Una vez que hemos desarrollado un conjunto de apreciaciones sobre la situación de la economía mundial y las perspectivas de las tendencias que asumirá la actual modernización - que se está operando como expresión necesaria de la resolución de las principales contradicciones que presenta la crisis mundial del capitalismo, hemos llegado a las siguientes conclusiones:

- 1) Desde el punto de vista metodológico, para poder estudiar a la economía mundial se debe tomar como punto de partida a las relaciones de producción que se establecen entre los distintos países a través de la inflación de los mercados de mercancías, capitales y fuerza de trabajo. La influencia de esta ligazón es la que permite la existencia del conjunto real, del todo, de tal manera que la acción de unos países repercute directamente sobre los otros que conforman el sistema en su conjunto. En este sentido, la economía internacional se concibe como un todo, no como una simple suma de economías nacionales.
- 2) La fase monopolista-imperialista del capitalismo la podemos dividir para su estudio en tres etapas: a) etapa clásica: comprendida en el periodo 1880-1914, cuya característica principal fue el establecimiento de una verdadera economía mundial impulsada fuertemente por el desarrollo de las fuerzas productivas que posibilitó la internacionalización de la economía rompiendo con el comercio confinado en unas cuantas zonas geográficas y expandió la internacionalización del capital y obligó asimismo, al impulso de una mayor integración económica entre las economías nacionales.

b) La etapa de "entreguerras". (1914-1946). En esta etapa se resuelven las principales contradicciones internacionales de la etapa clásica del imperialismo mediante dos guerras mundiales y una gran crisis estructural de naturaleza catastrófica, lo que conduce al ritmo capitalista-imperialista a una crisis estructural global. El ritmo de crecimiento del capitalismo es sumamente lento en este periodo y se caracterizó por un notable proceso de nacionalización de la economía mundial. El comercio internacional crece muy lentamente a ritmos bastante inferiores al de la producción y el mercado mundial de capitales prácticamente se derrumbó mientras el proteccionismo a todos los niveles se generalizaba y se elevaba considerablemente.

c) Etapa contemporánea (1950-1975). Es un periodo abierto aún implica un conjunto de cambios y modificaciones profundas en las tendencias de desarrollo del capitalismo mundial, que conlleva a transformaciones en las modalidades de ese desarrollo, en la división internacional del trabajo en la relación entre las distintas partes de la economía mundial.

La tendencia general es hacia la universalización del modo de producción capitalista: la integración progresiva de los países no capitalistas al mercado capitalista mundial, la internacionalización global del capital y de su esfera de circulación y reproducción material y el desarrollo de una contradicción creciente entre el nuevo carácter de internacionalización de la economía capitalista y de las formas nacionales de su regulación.

3) La crisis del capital aparece como una fase particular del movimiento del capitalismo en la que confluyen formas peculiares de un fenómeno único: sobreacumulación de capital, sobreproducción de mercancías y tasa de ganancia en --

descenso instalan un núcleo contradictorio que es capaz de explicitar con bastante aproximación la teoría y la historia de la crisis contemporánea. Asimismo, la reestructuración aparece en todo momento como un proceso constitutivo de nuevas maneras de vigencia de las tendencias básicas, -- proceso que incluye el "nuevo orden" para los sobrevivientes pero que va más allá en tanto tiende a fundar, sobre -- nuevos conflictos y hegemonías, nuevas operatividades tendenciales.

4) En las actuales condiciones de crisis de la economía mundial, ésta observa un conjunto de fenómenos y características ligadas entre sí: destaca el descenso de la cuota de ganancia en las inversiones productivas como resultado de la sobreacumulación del capital y la sobreproducción de mercancías. Asimismo, sobresale el fenómeno del endeudamiento externo e interno en las economías nacionales. Por otra parte, el elevamiento de la tasa de interés y la ruptura -- del sistema monetario internacional son aspectos que están ligados a la dinámica de la recurrente crisis del capitalismo mundial en que el fenómeno de la inflación aparece como expresión necesaria de la crisis y está impulsando el proceso de desvalorización de los capitales nacionales y de la fuerza de trabajo.

La economía internacional presenta en la actualidad el -- incremento del desempleo y del descenso de los niveles -- históricos de la utilización de la capacidad instalada traducándose todo ello en el descenso de la demanda mundial -- de materias primas y el descenso de la cotización internacional de éstas.

5) En la explicación de la deuda externa confluyen dos factores inherentes al mundo en vías de desarrollo capitalista: por un lado, a la sobreexpansión del crédito externo derivado de la sobreacumulación de capital en los países centrales que se tradujo en la canalización de los excedentes acumulados hacia la esfera financiera y creando con ello el desarrollo de un mercado de capitales fuera de las fronteras de los países que proveían de estos excedentes. Por otra parte, la demanda de recursos de los estados nacionales de los países capitalistas en vías de desarrollo con fines de contención del descenso de la rentabilidad del capital complementaron este proceso de endeudamiento externo.

6) En la explicación de la inflación deben considerarse tres tipos de factores:

- a) La no validación social de las mercancías;
- b) la creación de dinero bancario por la banca central;
- c) y la magnitud de la masa monetaria.

7) En la explicación de las perspectivas de reestructuración de la economía mundial deben considerarse a nivel internacional los siguientes procesos:

- a) La pérdida de la hegemonía norteamericana y la emergencia del Japón y de Alemania como economías más dinámicas, asimismo, el surgimiento de nuevas zonas industrializadas.

8) El proceso de reestructuración es un fenómeno que se está operando en todas y cada una de las ramas económicas de las economías capitalistas, con mayor intensidad en las ramas más dinámicas de la acumulación y cuya naturaleza está dada por la producción de mercancías que tienen un pe-

riodo de rotación más rápida en su nivel de estandarización de permanencia en el mercado como resultado de la revolución robótica.

9) Desde el punto de vista de la definición de la hegemonía capitalista, el nuevo orden no será a imagen y semejanza -- del de la 2a. Guerra Mundial en que apareció un país como -- líder indiscutible del capitalismo, sino que la especificidad de la actual crisis radica en la existencia de fuerza -- integradoras que apuntan hacia la aparición de un mundo mul -- típolar.

## BIBLIOGRAFIA

- AGLIETTA, Michel. Regulación y Crisis del Capitalismo, Ed. Siglo XXI, México 1979
- AGUILAR, Alonso. Capital Monopolista y Empresas Estatales. En Revista ESTRATEGIA No. 14, México, Marzo-Abril de -- 1967.
- ANGELES, Luis. Crisis y Coyuntura de la Economía Mexicana. Ed. El Caballito, México, 1979.
- ANGUS Maddison, Crecimiento Económico de Occidente, México -- 1969.
- ARTEAGA, Arnulfo y Sotelo Adrian. "La Crisis Mundial del Automóvil y sus repercusiones en la Industria Automotriz Mexicana, en Teoría y Política, No. 6, octubre-diciembre de 1981.
- BANCO de México. Producción Industrial 1967-78. Ed. Banco de -- México, México 1978.
- BANCO de México. Informes Anuales. Ed. Banco de México, varios años principalmente 1975-80.
- BANCO, Mundial. Informe Sobre el Desarrollo Mundial, 1980 Ed. Banco Mundial Washington, D.C. 1980.
- BASAVE, J. Jorge y Morera C. Carlos. La Crisis y el Capital Financiero en México. Ponencia presentada el II Congreso de los Economistas del Tercer Mundo, realizado en la Habana, Cuba, 1981.
- BLANCO, M. José. Génesis y Desarrollo de la Crisis en México - 1962-79. En revista Investigación Económica No. 150, Facultad de Economía 1979.
- BLEANEY, F. Michael. Teorías de las Crisis. Ed. Nuestro Tiempo México, 1977.
- BRENNER Robert. Las Raíces de la Declinación Económica de los Estados Unidos En brecha No. 1, Otoño 1986.
- BANCO Mundial Informe sobre el desarrollo mundial, 1984 Washington.
- BANCO Mundial, Informe sobre el Desarrollo Mundial 1985, -- -- Washington.



- BUJARIN Nicolai.** La Economía Mundial y el Imperialismo. Cordoba, 1972.
- CEPAL,** Revista, Primer semestre de 1978, Chile, 1978.
- CASTELLS, Manuel.** La Teoría Marxista de la Crisis Económicas y las Transformaciones del Capitalismo. Ed. Siglo XXI España 1978.
- CEPAL,** Estudio Económico de América Latina New York, 1949.
- DABAT, Alejandro.** La Economía Mundial y los Países Periféricos en la Segunda Mitad de la Década del Sesenta. México, 1980.
- DABAT, Alejandro.** Salarios Reales 1960-70. En Cuadernos de la CIES, Serie Investigación No. 1, CIES, Fac. de Economía. UNAM, México, 1978.
- DABAT, Alejandro.** El Capitalismo de Estado y la Actual Crisis Mundial. Mimeografiado, Fac. Economía.
- DOS SANTOS, Theotonio.** La Crisis Económica Internacional. Ponencia presentada al II Congreso de Economistas del Tercer Mundo, realizada en la Habana, Cuba 1981.
- EMMANUEL, Arghiri.** La Ganancia y las Crisis. Ed. Siglo XXI, - - España 1978.
- FLAMANT, M. y Singer K.J.** Crisis y Recesiones Económicas. Ed. - Oikos, España.
- F.M.I. Internacional Financial Statistics,** Anuario 1980 en Español. Washington, D.C. 1980
- GROSSMANN, Henryk.** Ensayo sobre la Teoría de la Crisis. Ed. P. y P. No. 79, Siglo XXI, 1979, México.
- GARCIA Miguel A.** "La Saturación del mercado automovil". En debate, No. 15, Noviembre-Diciembre 1980 "Nosotros; -- Robot", en debate, No. 13, Abril-Mayo 1980.
- HILFERDING, Rudolph.** El Capital Financiero, Ed. Grijalvo, México 1972.
- HOLLINGDALE, S.H. y Tootill. G.C.** Computadores Electrónicos, Madrid; 1967.
- INSULSA José M.** "El Programa de Expansión Militar de la Administración Reagan y el Balance de Poder con la Unión Soviética"

- KENWOOD A.G. y Lougheed A.L. Historia del Desarrollo Económico Internacional. Madrid, 1972.**
- LIPiets Alain "¿Hacia una mundialización del Fordismo? En Teoría y Política No. 7-8, julio-diciembre de 1982.**
- LOPEZ, Díaz Pedro y Otros. Capitalismo y Crisis en México. Ed. Ediciones de Cultura Popular, México 1979.**
- LOPEZ, Díaz Pedro. Auge y Crisis en la Fase Actual del Imperio lismo. En Revista Investigación Económica No. 150, -- Fac. Economía, UNAM, México 1979.**
- MANDEL, Ernest. La Crisis. Ed. Fontamara, España 1977.**
- MANDEL, Ernest. El Capitalismo Tardío. Ed. ERA, México 1980.**
- MARX, Carlos. El Capital, Ed. F.C.E. México, 1975, 3 T.**
- MARX, Carlos. Teorías sobre la Plusvalía. Ed. Cartago, Argentina, 1975, 3 T.**
- MATICK, Paul. Crisis y Teoría de la Crisis. Ed. Península, -- España 1977.**
- MURGARAY, Alejandro. Competencia intercapitalista y automatización de la Producción, en Teoría y Política No. 12 y 13, Enero-Junio de 1985.**
- NAFINSA. La Política Industrial en el Desarrollo Económico de México. Ed. Nafinsa, México. 1971.**
- O'CONNORS, James. Estado y Capitalismo en la Sociedad Norteamericana. Ed. Periferia, Argentina, 1974.**
- PERZABAL, M. Carlos. Características de la Crisis en México. - En Revista Historia y Sociedad No. 17, México 1978. - Segunda Epoca.**
- REYNOLDS, W. Clark. La Economía Mexicana. Su Estructura y Crecimiento en el Siglo XX. Ed. F.C.E. México, 1973.**
- RHI Sausi J.L., Más allá de la crisis, el "auto Mundial", en debate No. 15 Nov.-Dic. 1980.**
- RIVERA, R. Miguel Angel y Gómez S. Pedro. México: Acumulación y Crisis en la Década del Setenta, En Revista Teoría y Política No. 2, México 1980.**

**ROJAS, Lenin.** La Ganancia en Crisis. Ed. Juan Pablos, México, 1980.

**SECOM,** Boletín de Indicadores de Comercio Exterior 1950-80. Ed. Secom, México 1980.

**SOLIS, Leopoldo.** La Realidad Económica Mexicana. Ed. Siglo -- XXI, México 1980.

**SONNTAG, y Valecillos.** El Estado en el Capitalismo Contemporáneo. Ed. Siglo XXI, México 1979.

**TREJO, R. Saúl.** Industrialización y Empleo en México. Ed. FCE. México, 1978.

**VARIOS autores.** Petróleo y Energéticos. No. 37 de la Revista Problemas del Desarrollo, IIE, UNAM, México 1979.

**WALTON y Gamble.** El Capitalismo en Crisis, La inflación y el Estado. Ed. Siglo XXI, México, 1977.

**YAFFE, David y Bullock Pablo.** La Inflación, la Crisis y el -- Auge de la Posguerra. En Revista Críticas de la Economía Política Ed. Latinoamericana No.7, Ed. El Caballito, México, 1978.

**YAFFE, David.** La Teoría marxista de la crisis, del capital y del estado. Artículo publicado en el libro. Crisis - permanentes del estado capitalista. Estado y Economía. Ed. Sociedad de Ediciones Internacionales, Bogotá, Colombia, 1980.

**SARIFIAN, Philippe.** La inflación y crisis monetaria internacional. Ed. H. Blume, Ediciones España, 1978.