11/10



# UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

## FACULTAD DE ECONOMIA

"LA POLITICA ECONOMICA EN LA CRISIS. 1981-1982"

TESIS

Que para obtener el título de LICENCIADO EN ECONOMIA PRESENTA

FERNANDO LOPEZ PORTILLO TOSTADO





UNAM – Dirección General de Bibliotecas Tesis Digitales Restricciones de uso

### DERECHOS RESERVADOS © PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

## INDICE

	TMI	RUDUGETUN	1
I.	Des	cripción económica de los setentas	15
	1.	La economía mexicana en 1970-76	15
	2.	El crecimiento económico de 1977 a 1981 -	31
ΪΙ.	Comp	portamiento económico en 1981-1982	38
	1.	Cuellos de botella estructurales	38
	2.	El sector financiero durante 1981 y 1982	44
III.	La	oolítica económica en 1981-1982	62
	1.	Cronología de la irresponsabilidad	65
	2.	La política económica vista en su conjunto	73
	3. 1	Medidas de política económica	76
	•	1. Estímulo a las empresas	76
		1. Productos básicos	76
		2. Estímulos a la inversión y empleo	80
		3. Apoyo a agroproductores	86
		4. Incremento de precios	88
		5. Apoyos al mercado de cambics	90
		6. Otras medidas	91
	2	2. Apoyo a trabajadores	93
		1. Salarios	93
		2. Otros apoyos	96

	3. Economía del sector público	97
	1. Comercio exterior	97
	2. Gasto público	102
	3. Medidas financieras	108
	4. Precios y tarifas	111
IV.	Conclusiones	114
	APENDICE ESTADISTICO	118
	NOTAS	139
	BIBLIOGRAFIA	152
	HEMEROGRAFIA	154

#### INTRODUCCION

La agudeza de los fenómenos económicos sucedidos - durante 1981 y 1982 cimbraron a la sociedad mexicana. De - acelerado auge en que se rompían marcas históricas de crecimiento, exportaciones, importaciones y derroche, México-pasó al enconamiento de devaluaciones, inflación desen-frenada, quiebra de empresas, desempleo, etc.

En numerosos sitios se hablaba con terminología an tes restringida a los economistas, aunque seriamente vulga rizada por los medios masivos de comunicación. Lo importan te era que la sociedad se ponía alerta respecto a la actividad económica gubernamental.

La crítica de los profesionales sobre la políticaeconómica que se aplicaba, rápidamente se sobrepolitizó, pues la defensa oficial se refugíaba en el discurso ideoló
gico. Obviamente existen excepciones, análisis serios, pero se ahogaban en la profusión de posiciones ligeras.

Dos metas perseguimos, en primer lugar, estudiar - el comportamiento de la economía real y del sector finan--

ciero en 1980, 1981 y principios de 1982; y como objetivocentral, analizar, así sea someramente, la política económi
ca aplicada en el período que va del 4 de junio de 1981 -(caída de los precios del petróleo), al 30 de agosto de -1982, antes del brusco giro en esta materia que se da conla nacionalización de la banca y el control de cambios. -Los límites cronológicos del análisis se explican, metodológicamente, por representar puntos de inflexión en la política económica seguida, el primero por el gasto público,
y el segundo por la política monetaria y financiera.

La hipótesis general que conduce el trabajo plantea que, considerando al capitalismo mexicano como integra
do en términos de subordinación al capitalismo mundial, yal Estado Méxicano como síntesis de la formación social -gestada en los últimos cuarenta años, en política económica la inercia fue el error, entendiendo por inercia el seguimiento de las tendencias naturales del sistema capita
lista.

En el sistema de hipótesis es necesario agregar -tres particulares: 1) los cuellos de botella estructurales
que dieron problemas en 75 - 76, los encontraremos nuevamente en 1981 - 82; 2) la pérdida de dinamismo de la econo
mía es notoria desde 1981; el carácter de piedra angular -

que se otorgó a las divisas petroleras en el PGD, en parte explican los impactos de los movimientos en el mercado petrolero mundial sobre las finanzas públicas; y 3) el es---fuerzo de política económica mayor estuvo relacionado con las empresas. No se evaluaron con justeza los costos sociales de la política económica.

Un paso metodológico importante en este trabajo,es la delimitación de dos cuerpos de coordenadas que servi
rán de marco al análisis central, ellos se refieren a la realidad internacional que envolvió a México en 1981-1982y a las referencias teóricas centrales que nos guiaron.

Las coordenadas del capitalismo internacional, -- que tomaremos como datos de ahora en adelante, se refieren a seis puntos:

a).- Las caídas en los ritmos de crecimiento del comercio internacional, aumentó 2% en el 80 y 1.5% en 81, cuando antes crecía a más del 6% anual, aunadas a los bajos niveles de -- crecimiento de los países desarrollados, -- impidieron aumentos sustanciales en las exportaciones no petroleras.

- b).- Las políticas comerciales proteccionistas fue ron impulsadas en los países desarrollados, provocando caídas en los términos de intercam bio para los países en desarrollo.<sup>2</sup>
- c).- El aumento de las tasas de interés que privan en el mercado internacional incrementaron sus tancialmente los servicios de la deuda externa de los países deudores, llegando a situarse en 21.5% a principios de 1981. A estas altas tasas de interés nominales se agrega la baja en las tasas de inflación en las economías desarrolladas, aumentando la tasa de interés real.
- d).- La privatización del sistema financiero inter nacional, causada por las escasas rentabilida des en los sectores productivos, que obligana tasas de interés flotantes y mayores.
- e).- El exceso de liquidez del mercado internacional de capitales, que favorece el endeudamien
  to de los países en vías de desarrollo.
- f).- El comportamiento del mercado petrolero inter

nacional ha sido desfavorable a los países exportadores. De 1978 a 1981 el precio del barril del petróleo se incrementó en más de 15-dólares, aunque se nota un desaceleramiento - en esa carrera de precios desde principios de los ochenta. Podemos señalar tres factores -- que proyectan malas perspectivas al precio -- del petróleo: la eficiencia creciente en la - utilización de ese energético, al quiebre -- del monopolio de la OPEP por Alaska, México y los yacimientos del Mar del Norte; y el cambio de eje de acumulación a industrias que consumen menos petróleo, como electrónica y espa--cial, en los países desarrollados.

Los optimistas prefieren sobreponer la importancia del auge en los países desarrollados y la notoria inviabilidad económica, hasta -ahora, de nuevas fuentes de energía.

Quien tenga la razón, el futuro es incierto y no se puede volver a apoyar un país sólo en
sus recursos petroleros.

Pasemos a las coordenadas teóricas.

La discución de los problemas teóricos que encierra el Estado capitalesta continúa candente, cobrando pormomentos inusitada fuerza. Los grandes temas sufren cam--bios junto al modo de producción; atrás quedaron los problemas del carácter de clase del Estado, avanzada está lacuestión del intervencionismo estatal en la economía, se abren interesantes espectros de discusión sobre la pérdida del espacio nacional del Estado.

Para los objetivos de este trabajo no nos parecenecesario entrar en esas disputas político-teóricas; nos linitaremos a retomar aquellos elementos que otorgan coherencia al análisis que haremos; se trata de explicar, asísed toscamente, la concepción de Estado que impregna nuestras posteriores consideraciones sobre política económicaen el México de 1981-82.

#### El Estado en Mivel Teórico.

Pueden señalarse tres funciones del Estado en lamayor generalización: a) creación de las condiciones generales de producción que la clase capitalista está impedida para crear, como son los servicios públicos, obras de in-fraestructura carretera, portuaria, hidraúlica; b) salva-guardar el modo de producción contra ataques de las clases dominadas o sectores minoritarios de la clase dominante, - utilizando ejército y aparato judicial; y c) impregnar a - la sociedad con la ideología de la clase dominante. 4

Por ejemplo, en relación a las condiciones legales, el trabajador que acude al primer día de trabajo conoce--- cuál será su salario, la duración de la jornada de labores, sus derechos y obligaciones estipuladas por la ley.

El Estado asume la regulación de las relaciones entre las clases enfrantedas en el proceso de producción,¿pero qué otorga el Estado su posición de árbitro, de de-fensor de la clase capitalista en su conjunto?, eso es loque Altvater nos aclara en el siguiente párrafo:

" Se requiere entonces de una institución especial que noesté sujeta a las limitaciones del propio capital, una institución cuyos actos no estén determinados así por la necesidad de producir plusvalor, una institución que es espe-cial en el sentido de estar 'junto a la sociedad burguesa y
al margen de ella,' una institución que al mismo tiempo su

ple dentro de la indisputada armazón del capital las necesidades inminentes que el capital ignora ".  $^{5}$ 

Las tareas aparentemente antagónicas que tiene elEstado para facilitar la producción y crear consenso, se resuelven en la representación del Estado por encima de -las clases sociales. La tesis de Altvater permite comprender la participación económica del Estado.

Después de la Segunda Guerra Mundial, los Estadoscapitalistas se vieron obligados a participar activamente
en el sistema económico como productores y reguladores. La
corriente de pensamiento económico más fuerte de esos años,
el keynesianismo, otorgaba amparo teórico a la interven--ción.

Retomando la primera función del Estado que se señalaba, este se consideraba como el creador de las condi-ciones generales de producción, con lo que tenemos que elEstado defiende y estimula los intereses del conjunto de la clase capitalista, no de alguna fracción particular. -Verbigracia, el subsidiar el consumo de los trabajadores no se apoya el capitalista X, sino a toda la burguesía.

Se argumenta en el discurso empresarial que el - -

Estado invade áreas de competencia exclusiva de la iniciativa privada; sin embargo, los límites de la intervencióneconómica del Estado son marcados en cada coyuntura de una
manera precisa. Lo que resulta claro es que la clase dominante requiere de una participación política activa para ajustar los límites de dicha intervención ante cambios enlas modalidades de sus intereses; esta participación política es el mecanismo que permite al Estado erigirse como capitalista colectivo ideal y defender a toda la burguesía.

El grado de intervencionismo del Estado es, entonces, un dato férreamente histórico. Los países desarrollados respetan mayores espacios a la economía privada. En -- cambio, existe "...una tendencia inherente bajo el capitalismo tardío a que el Estado incorpore un número cada vezmayor de sectores productivos y reproductivos en las 'condiciones generales de producción' que financia. Sin tal -- socialización de costos, estos sectores no serían ni remotamente capaces de responder a las necesidades del proceso de trabajo capitalista ". 6

Una última cuestión que queremos señalar se refiere a la relación entre la lucha de clases y el Estado. Par timos de que el Estado se encuentra inmerso completamente en la sociedad. 7

Contemplando al Estado como centro de poder, encontramos en su seno que las diferentes clases tratan de apropiárselo. Las decisiones que toma el Estado influyen en —beneficio o perjuicio de fracciones de clase, por lo que —todas ellas tratan de dirigir la toma de decisiones estatales. El Estado se convierte así en escenario de la lucha —de clases. Se entiende que el Estado capitalista no pierde su carácter de clase; sólo se matiza agregando que ese carácter de clase se discute dentro del mismo aparato esta—tal.

El Estado conserva, no obstante, una autonomía relativa respecto de la clase dominante. " Cada Estado capitalista será más o menos autónomo, según el grado de división interna, de las contradicciones dentro de las diversas clases y fracciones de clase que integran el bloque de poder y de la intensidad de la lucha de clases entre la --clase obrera y el conjunto de la clase capitalista ". 8

Las tres ideas que hemos señalado, funciones del Estado, el intervencionismo y la lucha de clases nos permi
tirán ubicar el problema teórico de la política económicaque a continuación expondremos.

#### Política Económica.

a).- En este trabajo consideraremos política económica a toda acción que realice el Estado para conservar, - cambiar o impulsar el curso del sistema económico. De esta manera conjugamos el sentido político y el económico.

Por sentido político entendemos que el Estado es el ejecutor de la política económica. Por tanto, las clases
sociales y los sectores de clase están interesados en in-fluir, según sus interes, en el rumbo de la política econó
mica, convirtiéndose en importante arena de lucha social.

La política económica en su conjunto, reflejará -fielmente, en cada período particular de la historia de un
país, las relaciones de fuerza entre clases.

- b).- En este momento no se trata, por supuesto, de toma de decisiones en forma democrática, sino de posicio-nes de fuerza. El Estado dispone de los mecanismos de se-lección descritos por Offe:
- 1) <u>Selección Negativ</u>a: Los mecanismos selectivos excluyen sistemáticamente de la actividad estatal a **los** in tereses anticapitalistas. 2) <u>Selección Positiva</u>: A partir

del espectrol de alternativas restantes, se selecciona aquella política que favorece los intereses del capital en suconjunto, en detrimento de las políticas que sirven los in
tereses locales de grupos específicos de capitalistas; - 3) Selección Enmascarante: Las instituciones del Estado de
ben mantener de algún modo la apariencia de neutralidad de
clase al tiempo que marginan efectivamente las alternativas
anticapitalistas \*. 9

Sa clarifican los estrechos límites que tiene unapolítica económica favorable a los trabajadores, en dondesólo es posible ampliarlos con la toma del poder políticomismo.

En el nivel político también se agrega la viabilidad de la política económica en tanto afecta los intereses de determinados grupos sociales.

c).- Pasando a los aspectos económicos, es impor-tante el asunto técnico de lo selección de mecanismos para
impulsar las medidas de política económica. Por ejemplo, para influir sobre la base monetaria, la tasa de interés o la oferta monetaria, se debe tomar una decisión técnicaal utilizar las operaciones de mercado abierto, de redes-cuento, o el encaje legal.

La fijación de objetivos, aunque asunto técnico -económico, entrevera posiciones políticas. " Desde nuestro
ángulo, la comprensión totalizadora del objetivo de la P.E.
no puede admitir una frontera difusa y alterable entre lo
económico y la político, sino que exige rescatar la originalidad correspondencia que se entable entre ambos planosde relaciones sociales. El significado último de esa articulación se comprende a la luz de los objetivos persegui-dos, desde que ellos constituyen la síntesis y la clave de
la especificidad de la P.E. ". 10

Finalmente, cabe hacer notar el contenido del traba jo en su división por capítulos.

El primer capítulo contiene una descripción de los acontecimientos económicos relevantes de la década de los-setentas. Metodológicamente permite entender como un proceso histórico los fenómenos económicos que deseamos estudiar. Simultáneamente, este capítulo abre pautas para la demostración de nuestro cuerpo de hipótesis, principalmente sobre los cuellos de botella estructurales.

En el segundo capítulo nos detenemos en el comportamiento de la economía en los ochentas, otorgando mayor peso al sector financiero, en cuanto en él se reflejaban - con agudeza los problemas del resto de los sectores. El ca pítulo concentra las reflexiones sobre el carácter estructural de la crisis, entendiendo por crisis estructural la-ruptura de los sistemas de producción y circulación de bienes y servicios.

El análisis central se realiza en el tercer capítulo. Las principales medidas de política económica constituyen la columna vertebral de esta parte, Se vinculan estas medidas con los datos de los anteriores capítulos y con las coordenadas teóricas que señalamos en la introducció.

Punteamos las conclusiones en el cuarto y último - capítulo, como culminación natural del trabajo realizado.

Incluimos un Apéndice Estadístico, pues nos permite realizar una exposición más fluida y argumentada.

#### CAPITULO I

#### DESCRIPCION ECONOMICA DE LOS SETENTAS

#### I.1.- La Económica Mexicana en 1970-76.

La estrategia del desarrollo estabilizador mantuvo elevada tasa de crecimiento del PIB, controló la inflación, conservó la paridad cambiaria del peso en relación al dólar, sostuvo la libre convertibilidad y logró alta -captación del ingreso como ahorro, pero las políticas apli
cadas no garantizaron un reparto equitativo de los beneficios del crecímiento, gestando además inflexibilidades estructurales, que se harían notar a finales de los sesentas.

Los principales factores que condujeron a la ines tabilidad en el crecimiento son:

1).- El desequilibrio externo.- Producto de una - estructura de importaciones que imponía una alta elasticidad ingreso de las mismas, un débil sector exportador, primordialmente localizado en las actividades primarias, y -- una situación internacional desfavorable.

- 2).- El desequilibrio fiscal.- Propiciado por unsistema impositivo que se orientó al apoyo de la acumula-ción industrial privada, por un sector paraestatal finan-cieramente deficitario y un nivel de gasto público creciente. El deterioro de las finanzas públicas implicaba un debilitamiento del Estado para jugar un papel, ya no conductor, sino compensador y equilibrador de la actividad económica.
- 3).- Estancamiento del sector agrícola.- El producto agrícola entre 1960 y 1964 creció a una tasa media anual de 6.2%, para 1965-1969 pasó al 1.2%. Relacionando esto con el desequilibrio externo, se observa que las ex-portaciones agrícolas, que en el primer lustro crecieron al 9% anual, en el segundo descendieron 2.7% por año; para mediados de la década la agricultura representaba un 40% del complejo exportador de mercancías.

Veamos otros aspectos del desarrollo estabiliza-dor "...el México de finales de la década de los años se-senta era muy distinto el que se imaginaban los círculos de poder económico: junto a la solidez monetaria, el creci
miento económico y la aparente estabilidad, estaban la cre
ciente concentración de la riqueza, los rezagos en la -atención de los servicios sociales, y de la propiedad de --

los medios de producción, la penetración del capital extranjero, la insuficiencia agropecuaria, la ineficiencia industrial, el desempleo, la represión y el debilitamiento del sector público ".  $^{12}$ 

Con la transmisión del poder a Luis Echeverría, el rumbo que adopta su régimen es distinto. A partir de hacer se cargo autocríticamente de la situación de la economía y la política, se planteaba el distribuir el bienestar, la - educación y la técnica ", base sobre la que pretendía es-tructurar la estrategia del desarrollo compartido, que calificaría Solís como " perecedera ilusión monetaria: La - búsqueda de la equidad a través del gasto deficitario ".

En realidad, buscaban recuperar algunos valores ideológicos, como la renovación del populismo y la retórica nacionalista, con la finalidad de fortalecer al Estadopara realizar las reformas que proponía su estrategia, como son la reorganización y reactivación del sector agrícola, fortalecimiento de las finanzas públicas, crecimientoeconómico con redistribución del ingreso y atenuación deldesequilibrio externo.

El sexenio 70-76 es un intento fallido de " comp<u>a</u> tibilizar una línea expansiva para el proceso de acumula--

ción capitalista con senda transformadora y popular de la-Revolución Mexicana ".

La situación en dicho sexenio fue la siguiente:

1970.- El déficit en la balanza de mercancías y servicios registró un incremento de 83% respecto a 1969. Las exportaciones de mercancías se estancaron (1384 millones de pesos en 1964 y 1372 en 1970 ); las importaciones aumentaron en un 18.4% (2078 millones de dólares en 1969y 2460 en 1970) 13; el endeudamiento externo se reduce en6.5% respecto a 1969 en las disposiciones brutas de créditos externos; por otra parte, los pagos por amortización aumentaron un 10.2% (amortizaciones a pagos por intereses)
el servicio de la deuda pública externa absorbió, en 1970,
735 millones de dólares, es decir, algo menos de la cuarta
parte (23.7%) de los ingresos por exportaciones de mercancías y servicios. 14

1971.- La economía mexicana se desaceleró, debido en parte a la política económica contraccionista, pues junto a la recesión interna se tenía que hacer frente a los efectos de la difícil situación económica internacional; a la disminución en los ritmos de crecimiento económico y a los procesos inflacionarios en los países industrializa-

dos; asimismo a la grave crisis financiera que se presentó al ser revaluadas varias monedas ( el yen japonés y el marco - alemán principalmente), creciendo la incertidumbre sobre -- las paridades cambiarias.

La contracción continuaba en los nuevos planes de gasto público y particularmente el destinado a la inver-sión, los gastos de capital (tanto de inversión física como financiera) descendieron cerca de 19%. El creciente — gasto público y \* la reducción de la credibilidad de la administración en les autoridades monetarias y sus exigencias de contracción presupuestaria", 15 era producto de la creciente tasa de ahorro privado que proporcionaba al sistema bancario un excesa de fondos, por encima del depósito obligado en el Banco de México.

La represión a la manifestación estudiantil el —jueves de Corpus, junto a la situación de recesión y desemples, pusieron en entredicho la política propuesta a la nación por Echeverría con numerosas leyes, decretos y declaraciones de tipo populista, promovidos en ese año, se pretendía cubrir el carácter contraccionista de la política — económica coyuntural que se implementaba.

1972-1973.- La política de contracción económica-

de 1971 abrió espacios para sacar a la economía de la recesión mediante la política fiscal, expandiendo gasto público para aumentar demanda, reactivando la producción mediante-el uso de la capacidad instalada ociosa y la oferta de empleo.

El monto del gasto ejercido fue 20.6% mayor al autorizado por el Congreso. 16 Los ingresos presupuestales — efectivos del gobierno federal crecieron un 16% en 1972, — mientras que los egresos lo hicieron en un 42%. El gasto — corriente aumentó 31%, los gastos de capital 77% y dentro-de éstos la inversión fija 55%. 17 La política monetaria, mediante la liberación de recursos y la reducción en las — tasas de interés de sus fondos no utilizados, se orientó a incrementar el crédito de la banca privada y a financiar — el sector público.

Al influjo de una política económica reactivadoray de un contexto internacional también expansivo, se dio paso a la consolidación del conjunto de medidas de cortelegal e institucional impulsadas durante 1971. Es así quela economía mexicana en 1972 vivió "el mejor año del sexenio".

El PIB, en términos reales, se incrementó 7.5%; la

industria manufacturera, eje del proceso económico, creció un 8.7%, se mantuvo la tendencia a la desaceleración en los ritmos de los precios, tendencia que a finales de año cambia.

En el sector externo, las exportaciones de mercancías y servicios crecieron un 18.9%, resultado del incremento de la demanda externa y de la política de promociónde las exportaciones, progreso que generó las divisas suficientes para evitar una situación crítica en el desequilibrio externo; junto a estos factores, cabe señalar el retraimiento de la inversión privada pese a las crecientes utilidades que estaba obteniendo; también la falta de dinamismo de la producción agrícola, que registra un crecimiento insignificante a causa del rezago relativo en su atención durante el período 1965-1970.

Así pues, la reformas que darían sustento para superar los serios problemas de la económía nacional tuvie-ron un prematuro fin; aún al iniciarse 1973 la actitud pre
valenciente fue la de llevar hasta sus límites la política
reactivadora. Sus consecuencias nefastas no se hicieron es
perar, los años difíciles de la inflación (1973-75) comenzaban; en un primer momento el gobierno anunció un programa nacional para combatir el alza en el costo de la vida,-

pero la violenta y desafiante respuesta del sector privado eliminó dicho programa.

Ante la incapacidad de otorgar coherencia y ritmoa la línea estratégica, tenemos que durante 1973 el balance económico contenía los siguientes datos principales:

"El presupuesto de egresos para 1973, implicaba un moderado aumento respecto al gasto ejercido en 1972 (menos del 17% a precios corrientes)... ante la falta de inver--sión privada, se fueron aprobando ampliaciones presupuesta les (el monto del gasto ejercido fue 17.4% mayor al autori zado por el Congreso), que fueron financiados en buena medida con crecientes préstamos del exterior e internos. Elahorro privado movilizado por conducto del sistema de in-termediación financiera... disminuyó su ritmo de crecimien to... de esta forma, el financiamiento del déficit provocó un incremento en la oferta monetaria ( 24% de incremento en 1973 con respecto a 1972). Los pasivos no monetarios en moneda nacional sólo crecieron 9% en 1973 (16% en 1972); en cambio los pasivos no monetarios de la banca privada ymixta en moneda extranjera pasaron de 357 a 588 millones de dólares (incremento de 65% entre 1972 y 1973).La dolari zación de la economía se aceleraba en 1973. El crecimiento de las importaciones, principalmente alimentos e hidrocarbu

ros, a precios crecientes junto con el ritmo decreciente exportaciones, implicó que el déficit en cuenta corrientede la balanza de pagos pasara de 762 millones de dólares en 1972 a 1175 en 1973 (54% de aumento)... el déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos, junto con fuga de capital provocadas por una erosión en los diferenciales de tasas de interés respecto a las que prevalecían en el ex-tranjero, la especulación contra el peso y la "desconfianza", por parte de ahorradores (el saldo de errores y omi-siones en cuenta corriente y movimientos de capital pasó de 233 millones de dólares en 1972 a 378 millones en 1973), indujeron al sector público y al privado a endeudarse crecientemente en el exterior... la aceleración de la activídad interna a partir del segundo semestre de 1972, junto con la escasez de alimentos (pese a las importaciones y -otras limitaciones en la oferte de blenes básicos) provoca ron un acaparamiento y especulación, que coincide con la puesta en práctica, aunque tibiamente,de una política mo metaria restrictiva en los últimos meses de 1973, con unainflación a escala mundial (que se tradujo en incrementosde los precios de los bienes importados), con ajustes al -alza en las tasas de interés en los mercados internacionales de capital y con reajustes en varios signos monetarios. Es así, que a las presiones inflacionarias internas se sumaron las del exterior. El índice nacional de precios al -

consumidor, que aumentó casi 5% durante 1972, creció al -- 12% en 1973. <sup>18</sup>

1974-1975.- En este contexto general, los problemasdel corto plazo imponían la persistencia del énfasis monetario estabilizador, pero al mismo tiempo reclamaban la ex
plicita renuncia al proyecto estatégico o el desarrollo de
acciones más concretas.

tos indicadores económicos de 1973 eran los argu-mentos para continuar una política contraccionista durante
1974; durante ese año el objetivo de mayor prioridad parala política monetaria fue frenar las presiones inflacionarias mediante la implementación de una serie de medidas -urientadas a estimular la captación de ahorros; con un alza
en el encaje legal y mediante medidas adicionales para indu
cir la liquidez de las instituciones de crédito privadas,se pretendía ampliar la canalización de recursos no inflacionarios hacia el sector público.

En materia de política fiscal, los ingresos del -sector oúblico federal crecieron un 37%, producto del ajuste de precios de las empresas públicas, principalmente engasolina y electricidad; el gasto público se incrementó un
32%, el gasto corriente creció un 42%, mientres que los - -

gastos en capital lo hicieron en un 11% (inversión real -- 6%), la inversión bruta fija cayó en su tasa de crecimiento del 19% al 10%.

En el sector externo, la balanza comercial arrojóun déficit de 2558 millones de dólares ( 117.6% de incre-mento respecto a 1973), las exportaciones crecieron en - 31.4% y las importaciones un 48.2%.

Para financiar el creciente déficit público se acu dió al endeudamiento externo, deuda pública que para el 31 de diciembre de 1974 alcanzó la cifra de 9 975 millónes,—lo que significó un incremento del 41% respecto al año anterior; el sector público se endeudaba por encima de los requerimientos globales de la balanza de pagos (su déficit pasa de 1 175 en 1973 a 2 558 millones de dólares en 1974), pagadas en parte por exportaciones públicas (855 millones—de dólares en 1974).

Con tal política financiaba la especulación privada y la fuga de capitales; se debilitaba el propio sectorpúblico y creaba restricciones a la balanza de pagos del país, a causa del servicio (intereses y amortizaciones de capital).

El impacto que sobre México tuvo la recesión mun--

dial se expresó en el valor de las exportaciones que, a -precios de 1970, disminuyeron 5.4% en relación a 1973. Lainflación en esos países se tradujo en aumento de preciosde las importaciones mexicanas; junto a esta inflación importada, estaba la insufiencia de productos agrícolas (cre
cimiento del 2.2% en 1973 y 2.8% en 1974), <sup>22</sup> que presiona
ba al alza en la inflación interna, la cual continúa a tasas crecientes en 1974, traduciéndose en disminuciones en el salario real de los trabajadores, en forma tal que para
agosto el Congreso del Trabajo demandó un aumento salarial
de 35%. Los empresarios reaccionaron violentamente, por lo
que el gobierno, en medio de un debate con el sector priva
do, en octubre promulgó un decreto que implantó un nuevo -sistema de regulación de precios en el país.

Durante 1974 el Índice nacional al consumidor creció 24% y el subíndice alimentos 30%, la inflación más alta registrada hasta entonces, mientras el PIB registró uncrecimiento del 5.9%; la deuda pública externa se incrementó 41%, el déficit en cuenta corriente de la balanza de -- pagos de representar un 3.5% del PIB en 1973, pasó al 6.2% en 1974; el déficit público se mantuvo en el 6% del PIB, - a costa de que la inversión pública, en términos reales, - no creciera.

La política económica en 1975 se orientó a atenuar la tendencia al estancamiento, mas los indicadores económicos señalaban que el estancamiento inflacionario continuaría; es más, desde finales de 1973 eran muchos los indicadores que apuntaban que los países capitalistas industrializados también se deslizaban a la recesión, aún antes de la crisis del petróleo. En la reunión económica de Rambouillet (E.U.A., Francia, Italia, Inglaterra, Japón; en noviembrade 1975), ya se admitían que la recesión económica de esos dos últimos años era la mas grave de la posquerra.

A la recesión mundial y con un crecimiento del PIB de sólo 4.1% entérminos reales, en México se sumó la reticencia a invertir del sector privado (manteniéndose en - - 11 y 12% del PNB), que en términos reales bajó. Resultó -- que aunque crecieron los ingresos, los gastos se elevaronde tal forma que el déficit alcanzó un incremento del 63%-con respecto a 1974; el déficit del sector público, de representar como proporción del PNB el 2% en 1971 y el 6% en 1973, pasa al 10% en 1975; <sup>24</sup> el déficit en cuenta corriente de la balanza de pagos pasó de representar el 6.2% del-PIB en 1974, a 6.8% en 1975; el índice nacional de precios al consumidor aumentó 15%, el saldo de la balanza pública-externa registró un incremento de 44.9%con respecto a 1974 (4 474 millones de dólares se contrataron en créditos ex--

ternos en 1975); el saldo en errores y omisiones en cuenta corriente y en movimiento de capital neto fue negativo en 460 millones de dólares; el endeudamiento del sector privado en el extranjero aumentó 20%.

En este contexto, para 1976 se diseñaron las políticas fiscal y monetaria-crediticia en una inclinación relativamente restrictiva, que dieron lugar al agravamiento de los problemas que ya gestaban en 1974 y 1975.

1976.- Se caracterizó por el estancamiento de la -economía y del gasto restrictivo, además de que se precipitó una situación crítica en el sector financiero, con la -dolarización de la economía, la especulación contra el peso, la desintermediación del sistema bancario y la fuga de
capitales. La restricción crediticia originó una reducción
en la captación bancaria, las empresas retiraron sus activos para continuar su actividad o especular, dándose un --

cambio en la preferencia por activos financieros o reales en el exterior ante expectativas devaluatorias. La --acelerada salida de capitales hacia el exterior ( más de quinientos millones de dólares en cuenta de capital deja-ron el país en 1976) y la consecuente presión especulativa
contra el tipo de cambio, hicieron que se recrudeciera la política contraccionista. Se estableció una política conce

sional con el objetivo de estimular la captación y contener la fuga de capital; el Banco Central permitió la apertura de depósitos en dólares. Los objetivos no fueron logrados y se activó una reconversión de pasivos en moneda - nacionala pasivos en moneda extranjera. Las desventajas — que la dolarización interna provocó fueron: el efecto restrictivo que se suma a la fuga de capitales; se pierde elcontrol del manejo de la oferta con la libre reconversión; ante la creciente dolarización se amplió el límite del 10% que el Banco Central fijó a la dolarización, implicando — cubrir a los inversionistas dolarizados el costo de riesgo cambiario; conforme se dolarizaba el sistema bancario, ante una devaluación del sector dolarizado automáticamente — obtendría ganancias de capital.

Lo más grave era que el sector públice se endeudabe a corto y largo plazo para poder sostener el tipo de cam-bio; la especulación privada contra el peso y la dolarización se convertían en deuda pública. Sin embargo, esta política de endeudamiento externo no puco soportar las presiones; la devaluación y la restricción en el volumen de la demanda fue la única salida para un gobierno a punto de finalizar su gestión; el 31 de agosto se abandonó el tipo de cambio fijo de 12.50 pesos, pasando rápidamente a 23 pesos en septiembre y llegando hasta 25 pesos hacia el final del

año; así terminaron 22 años de estabilidad cambiaria, optándose por la flotación de la moneda mexicana, que fue elevento central de la política monetaria en 1976, y fue elpunto que descoyuntó irreversiblemente el proyecto del - "desarrollo compartido". A partir de la devaluación se redefinieron las líneas centrales de la nueva política econó
mica, que están contenidas en los convenios de apoyo con el FMI del 27 de octubre de 1976 (el acuerdo contempla la
disposición de financiamiento por 920 millones de dólares,
que se ejercerían durante tres años a partir de 1977); para
fines del 76,a México le correspondía cerca de una cuartaparte de la deuda del tercer mundo con la Banca Multinacio
nal.

En términos políticos, podemos resumir el sexenio - de LEA como la lucha por reconstituir la autonomía relativa del poder público, tanto respecto a la clase burguesa como- a los trabajadores y sectores medios. El movimiento del 68 estaba fresco, se daban los primeros pasos para la reforma política.

#### I.2 El Crecimiento Económico de 1977 a 1981.

Con los acuerdos firmados entre el gobierno mexicano y el Fondo Monetario Internacional, en octubre de 1976,
se fijaron con precisión los términos centrales de los que
se llamó el "reajuste conservador". Estos acuerdos fueron"el punto de arranque para la redefinición global de la política económica para el reencuentro con la coherencia"; 26
es el proyecto de reajuste que José López Portillo señalaen su discurso de toma de posesión como presidente de la República el 10. de diciembre de 1976. Atrás quedan los -desplantes nacionalistas y la evocación a los postulados radicales de la Revolución; lo que impera es el lenguajeconciliatorio y la petición de tregua.

El programa de reactivación tenía una meta inicialy prioritaria, restablecer la confianza perdida. Junto a ello, el saneamiento de las finanzas públicas, la reducción
del déficit externo y el restablecimiento de la bases para
una rentabilidad elevada del capital, aparecían como los objetivos del nuevo régimen. Durante 1977, 78 y 79, todo se
resumió en una táctica explícitamente reconocida, la auste
ridad, en la cual la piedra de toque de la política económica estaría dada por la restricción salarial y por la dis
minución del gasto público.

Pasemos a analizar las principales variables macro económicas.

La economía mexicana entre los años 1978 y 1981,-registró un crecimiento del PIB a una tasa anual de aproximadamente 8%. El crecimiento sectorial mostró ritmos dife-renciales de crecimiento; destacan los ritmos de expansióndel sector petrolero, riqueza que sería la restricción ex-terna del crecimiento. Sin duda fue el boom petrolero el -centro impulsor del crecimiento de la economía en su conjun
to.

La diferencia entre los ritmos de crecimientos seexpresa en la notable desaceleración del sector manufacture
ro; tenemos que el sector petrolero, de representar el 4.2%
del PIB pasa a 6.9% entre 1977 y 1981, en tanto que el sector manufacturas baja su ritmo de 23.1% a 22.9% en su parti
cipación. <sup>27</sup> Al interior de las manufacturas, los bienes de
inversión registran un creciente dinamismo, con una sensi-ble reducción en 1980-1981, mientras que los bienes no dura
deros crecen por debajo de la tasa de crecimiento del PIB entre 1978-1981.

Los sectores más dinámicos no petroleros son: la-industria de la construcción, con una tasa de crecimiento--

promedio anual del 8.8% (superior a la del PTB) durante el período 1977-1981, con una sensible desaceleración en 1981; le sigue la electricidad, con una tesa de crecimiento promedio de 8.3%; comercio y servicios con 7.7%; manufacturascon 7.7%. <sup>29</sup> La agricultura reduce su participación en elproducto entre 1978 y 1980, de 10.1% a 8.7%.

La producción de petróleo crudo se incrementó en -más de 150% entre 1977 y 1981. En 1978 el precio promedio
de exportación del crudo mexicano era de 13.2 dólores porbarril; en diciembre de 1980 los precios alcanzaron su cús
pide, al situarse en 38.5 dólares por barril ( crudo ligero
tipo Itsmo) y 34.5% dólares por barril <sup>30</sup> (el crudo pesado
tipo Maya), consecuentemente, los ingresos por exportaciones aumentaron.

En este contexto, el gobierno impulsó un pacto social, en el que a cambio de incrementos en el empleo (víalincrementos en la inversión privada), los obreros reducirían sus demandas salariales; dicho acuerdo de restric--ción salarial se concretó en los "topes salariales" impues tos por el gobierno, los cuales fueron del 10% en 1977, -12% en 1978 y 13.5% en 1979. El índice nacional de precios al consumidor creció 26.3%, 17.0% y 17.8% respectivamente para esos tres años.

El crecimiento del producto y de la inversión, -cumplieron las metas fijadas en el PGD, y en algunos casos
se sobrepasaron; la inversión tiene un crecimiento especta
cular al pasar de 13.8% en 1971-1977 al 38.8% entre - 1978-1981; la mayor tasa de crecimiento la registra la inversión extranjera (58.4% en promedio anual), seguida de la inversión nacional (39.5%) y de la pública (37%);
esta última se canalizó a través de subsidios a la acumula
ción de capital, imprimiendo un ritmo excepcionalmente rápido, que llegó a su apogeo en 1979, año en que el creci-miento del PIB fue de 9.2%, y la inversión representó el 26.2% del producto. 32 Dicha expansión se vió acompaladadel desequilibrio creciente del sector externo (deterioroen la cuenta corriente de la Balanza de Pagos) y de la agu
dización de las presiones inflacionarias.

El aumento progresivo en el déficit en cuenta corriente de la economía no petrolera, pasó de 2 457.1 a - 16 603 millones de dólares entre 1977 y 1980; paradójica-mente, se acompañó de un crecimiento formidable de las exportaciones, que no pudo compensar el deterioro en los --otros renglones de la cuenta corriente, como es el déficit
en el comercio de manufacturas, que crece a una tasa media

anual de 46% (1977-1981), llegando a representar en 198116 863.1 millones de dólares (7.1% del PIB), debido al ele
vado crecimiento de las importaciones, que pasa de representar el 8.2% de la oferta total en 1977 a 13% en 1981, resultando insuficiente el crecimiento de las exportacio-nes para cerrar la brecha comercial; el superávit agrope-cuario de 1980 se convierte en déficit en 1981; el superávit en servicios resulta insignificante para 1981 y el - ingreso neto pagado a factores del exterior se duplica año
con año, llegando a representar aproximadamente 8 000 mi-llones de dólares en 1981.

La inflación, medida por los precios del consumidor, se situó por encima del 30% en 1977, descendió a 18% en -- 1978, se mantuvo alrededor de ese nivel en 1979 (18.2%), - aproximándose a los niveles internacionales, y para 1980 - alcanza 26.3%, (medida de diciembre a diciembre), la tasa - de inflación pasa de 16.2% en 1978 a 20.% en 1979 y 29.8% - en 1980 , se mantiene durante 1981 y se acelera en el fi-nal del año. Los precios al mayoreo de los alimentos, entre 1977-1980, aumentaron 65.8%, frente a un incremento de 75.4% en el índice general de precios al consumidor.

Como vemos, en 1978 y 1979 la política de controlsalarial ( tope salarial de 12% en 1978 y 13.5% en 1979), junto con la política de rezagar los precios de los bie-nes y servicios del sector público, la baja de los precios
relativos de los bienes agropecuarios internacionales y la
relativa estabilidad cambiaria, coadyuvaron a reducir la tasa de inflación. Sin embargo, ésta repunta desde principios de 1980.

La deuda externa total fue fundamentalmente absorbida por el sector público, salvo en 1980, cuando la deuda del sector privado fue 36% superior, año en el que la deuda neta contratada por el sector privado llegó a - - 5 603.3 millones de dólares; la deuda externa contratada en 1981 fue de 14 505.6 millones de dólares, siendo la del sector privado de 4 156.9.

Debemos destacar que la productividad del trabajo en los sesenta registró un incremento anual de 5% mientras
que en los setenta sólo se incrementó a una tasa de 1.6%.

Este esquema permitió que los factores coyunturales externos, como la caída en los precios internacionales del petróleo (y consecuentemente la caída en el valor de las - exportaciones del petróleo en México, con respecto a lo esperado) "resultado combinado de la recesión mundial, que - ocasionó una caída en la demanda, y el acuerdo concentrado

por las naciones industrializadas de racionalizar y reducir el consumo", ante una oferta excesiva de 3 a 4 millones de barriles diarios, el precio del petróleo empezó a disminuir desde su máximo de 38.5 dólares (diciembre de 1980) hasta 33.5 dólares por barril, en julio de 1981. 37 Agrequemos las alzas en las tasas de interés desde 1980. (casi en 90% entre 1978-81), que representaron 12 millones de dólares adicionales sólo para manejos de deuda externa pública en 1982. <sup>38</sup> Ambos fenómenos, que se encuentran más allá del control de la política económica interna, tuvieron efectos devastadores sobre la cuenta corriente, que para finales de 1981 llegó a representar aproximadamente el 5% del PIB. y sobre las finanzas públicas, cuyo déficit alcanzó el 14% del PIB en 1978; la inflación alcanzó un nivel cercano a -30% (medida por el IPC). Consecuentemente, la deuda pública externa llegó a cerca de 60 000 millones de dólares en-1980. 39

có la generación de un alarmante proceso de fuga de capitales y dolarización de depósitos en la banca privada y mixta (para enero de 1982, 50% de los depósitos estaban en dólares) presionando de manera directa sobre las reservas de la banca central. Sobre esto se profundizará en el siguien te capítulo.

### CAPITULO II

## COMPORTAMIENTO ECONOMICO EN 1981-1982

En este capítulo retomamos y profundizamos los elementos vertidos en el capítulo anterior. Se pretende darel cuerpo de fenómenos económicos en donde se promovieron políticas económicas. Normalmente la política económica - responde a movimientos en la economía, aunque sirve también de directriz. En situación de crisis siempre las medidas son respuesta de fenómenos, requiriéndose la información sobre lo que ocurrió en la economía mexicana en -- 1981 y 1982.

Hemos dividido el capítulo en dos apartados. El -primero nos clarifica sobre los desequilibrios en el sector productivo, cuellos de botella estructurales -les llamamos. El segundo hace énfasis en el sector financiero, como reflejo aumentado de lo que sucedía en la eco
nomía real.

II.1 Cuellos de Botella Estructurales.

En este apartado queremos analizar tres elementos:

los crecientes déficits gubernamentales, los altos niveles de importación y la crisis del sector agropecuario, que - son cuellos de botella estructurales en tanto son resulta do natural del modelo de desarrollo gestado desde los cua rentas.

El pilar donde se fincó la posibilidad de renovarla senda comómico antes recorrida, sin grandes cambios,fue el petróleo. <sup>40</sup> Las divisas que entraban por exportaciones petroleras se calculaban en miles de millones de dólares.

Las exportaciones del sector público en 1980 fueron por un total de 11 515.9 millones de dólares, pasando a - 15 827.97 millones de dólares para 1981. Había condiciones para renovar el viejo esquema de subsidios, subvenciones, compras,inversiones, para apoyar y dinamizar la actividad privada.

Sólo queremos dejar asentadas algunas cifras que - nos parecen relevantes. 41

La recaudación presupuestal pasó, de 1977 a 1981.de 301 089.6 millones de pesos corrientes, a 938 900 mi-llones de pesos corrientes, un crecimiento de más de tres

veces. Los gastos presupuestales en ese período, aumentande 283 661 a 1 389 600 millones de pesos. Adviértase que en 1977 existe un superávit presupuestal y en 1981 ya se presupuestó déficit.

Las transferencias en 1977 eran de 69 408 millonesde pesos, creciendo a 223 835 millones de pesos.

El incremento de ingresos no responde a una reforma fiscal, pues se basa en el aumento de las exportaciones de PEMEX básicamente. El IVA, impuesto regresivo en términos-de distribución del ingreso, en 1980 representó el 18.5% - de los ingresos tributarios del Gobierno Federal.

Para 1981 las cantidades pasan a ser estratosféri-cas. Ingresos totales por 2.126 billones de pesos, repre-sentando el financiamiento interno (incluídos CETES) - -1.119 billones de pesos.

De enero a agosto de 1982, los ingresos totales feron 2.099 billones de pesos, con el 51.31% de financiamiento - interno.

Los egresos presupuestales en 1981 dan un total de-2.101 billones de pesos, en donde la amortización de deuda más el gasto corriente de la misma, fueron de 0.966 mi---llones que significaban el 45.94% de los egresos totales.

En enero de 1982 se pagaron intereses y gastosde la deuda,porun total de 11 908 millones de pesos; en marzo fueron 62 827 millones de pesos.

Por último, los organismos y empresas sujetos a control presupuestal tienen un aumento neto de la deuda, de marzo a agosto de 1981, de 167,101 millones de pesos.

Resumiendo, el déficit total del gobierno federal - se sitúa en 4 297 millones de pesos en enero de 1981; y para diciembre se llega a los 398 843 millones.

En enero de 1982, el saldo deficitario es de ---55 177 millones de pesos, aumentando a 411 944 millones para agosto de ese año.

El comportamiento de la deuda pública externa total no fue menos halagueño. Su crecimiento es vertiginoso. En-1979 se situaba en 29 757.2 millones de dólares.

En el tercer trimestre de 1982 elcanzó la cifra de 56 922.6 millones de dólares.

Una de las consecuencias de esta violenta inyección de gasto público la constituye la inflación, que se explica además por otra serie de factores.

Pasemos al aumento del déficit comercial, que en -1980 fue de 3 178.7 millones de dólares, mientras en 1981creció a 3 725. 4 millones de dólares, desciende en el pri
mer trimestre de 1982 a 186.1 millones de dólares y registra un superávit de 890.6 millones de dólares para el si-guiente trimestre.

Al continuar los problemas estructurales de la in-dustria nacional, no es de esperar que hayan incrementadosus exportaciones en gran magnitud. Por ejemplo, la productividad en la manufactura aumenta en 1.67% anual en Méxi-co, <sup>42</sup> entre 1978 y 1981. En Japón crece a 6.55% anual enpromedio, entre 1968 y 1978.

Es el incremento de las exportaciones petroleras - lo que permite un rápido crecimiento de las importaciones. Las exportaciones petroleras representaban el 1% del to-- tal exportado en 1973, para 1981 conformaban el 75% del - total de nuestras exportaciones.

Así, en 1980 el sector público exportaba el 75.23%

e importaba el 36.53% de los respectivos totales. Para -1981, los porcentajes de exportación e importación del sec
tor público eran, respectivamente, de 81.17% y 35.41%.

La relación básica para un aumento de las importa-ciones al crecer el producto, además de la importación demaquinaria, es la alta proporción de bienes de consumo importado respecto del total de importaciones, que fue de -56.88% para 1981. 45

Por otro lado, la rama que manifestaba más acelerado aumento del consumo era la automotriz (38.2% de aumento
de 1978 a 1979, y de 1979 a 1980, un 17.3%), era de las -que más insumos importados necesitaban.

Anteriormente el sector agropecuario gumplía la -función de proveer de divisas. En 1980 sufre déficit, después de tres décadas de ser superavitario.

Deja de cumplir au papel de suministrar alimentos baratos y materias primas, y el Estado debe incrementar -subsidios vía precios de garantía y aumentar las importa-ciones.

Los bajos crecimientos en la productividad, la - -

persistencia de tecnologías arcaicas, la conservación de sistemas caciquiles, la erosión de enormes extensiones, -problemas brotados desde 1965, hacen eclosión ante la presencia de erráticas condiciones climáticas en 1979. En - 1982 se presentan severos elementos de sequía y lluvia torrencial.

Pasemos a analizar el comportamiento del sector - financiero durante 1981 y 1982.

### II.2 El Sector Financiero durante 1981 y 1982.

Ante la multiplicidad de interpretaciones sobre - el papel del sector financiero en la crisis, conviene hacer algunas consideraciones alrededor de este sector. 47

Mediante un acelerado proceso de concentración y centralización, facilitado por la banca múltiple; el sector pasó en forma cabal a conformarse como parte de un capitalismo moderno en donde, además de su función de intermediación financiera, se incorpora en el mando y dirección de grandes empresas productivas y comerciales, se abre a la actividad internacional y presiona sobre la política monetaria, abriendo espacio a su actividad especulativa.

Uno de los autores más citados en los últimos dos años -Quijano- nos menciona un proceso creciente de desin-termediación financiera de 1972 a 1979, para el sistema --bancario mexicano. 48

Sin embargo, esta tendencia se revierte en 1980-1981, pues la relación pasivos totales a PIB, que en 1979fue de 55.90% (considerando saldos de diciembre de cada -año), pasa a 55.46% en 1980 y aumentando a 61.60% en 1981.

Si restamos a los pasivos totales el saldo de las cuentas con el exterior, tenemos que dicha relación pasa - de 53.36% en 1979, a 57.13% en 1981.

¿Qué factores incidieron para revertir la tendencia a la desintermediación bancaria?.

Para matizar el problema, conviene dejar sentadoque ese proceso es exclusivo del cuasi-dinero. Los pasivos
monetarios tienen una relación decreciente con el PIB, alpasar de 12.18% en 1979, a 11.37% en 1981. En contrario, los pasivos no monetarios aumentan su relación con el PIBde 43.72% en 1979, a 50.23% en 1981.

Un elemento que es interesente considerar es la -

política de tasas de interés pasivas para los depósitos aplazo.

En 1979 la tasa de interés para depósitos a un - mes era de 12.30% anual. <sup>51</sup> Para 1981, dicha tasa era de -- 25.58% (promedios anuales). Para depósitos a tres meses, - sufre la tasa una evolución similar, al pasar de 13.23% en 1979, a 29.57% en 1981.

En el último trimestre de 1981 la diferencial respecto a la tasa en Estados Unidos para depósitos a tres meses, era de 19.02%; para Londres, la diferencia era de - - 17.74% en esa misma clase de depósitos.

Un elemento adicional respecto a las tasas de interés, es que fue 1981 el único año en que la tasa se situó encima del aumento de precios.

А		8		
	Medida anual tasa de interés a 12 meses.	Incremento porcentual <u>de</u> precios	. A - B	
1978	15.00	17.51	- 2.51	
1979	15.21	18.20	- 2 <b>.9</b> 9	
1980	22.03	26.31	- 4.28	
1981	31.77	28.00	+ 3.77	

Una tasa de interés positivo en términos reales - para 1981, influyó para el incremento de la captación de - manera importante.

Cómo se determinaban las tasas de interés por parte de la banca central, nos da un poco de luz sobre lo que las autoridades monetarias esperaban de comportamiento por parte del sistema bancario.

Mucho se ha insistido en la importancia de las -tasas de interés internacionales para determinar la tasa -interna. Para los últimos años, sin embargo, parece que la
tasa interna se movió en su propia dinámica. Un indicadorque ampara burdamente esta afirmación, son los bajos índices de correlación mostrados a continuación.

Tasa de interés nacional f(tasa de interés EUA) = 0.6494

Tasa de interés nacional f(tasa de interés Londres) = 0.6133

Tasa de interés nacional f(tasa de interés EUA y Londres) 0.6928

Parece ser que la tasa de interés se conformabapor la tasa de interés internacional, el comportamiento del índice inflacionario, y a finales de 1981 y princi--pios de 1982, por las expectativas devaluatorias.

Este último elemento implica la aceptación de unproceso acelerado de especulación contra el peso. En 1981y 1982 los fenómenos de especulación y dolarización son im
posibles de separar. Analíticamente podemos decir que dola
rización es la conversión de la moneda fuerte con simplesobjetivos defensivos ante una posible devaluación. En cambio, especular es cambiar a la moneda fuerte para presio-nar a la devaluación, lo que significa una jugada ofensiva.
Puès bien, decíamos que los procesos se habían fusionado.

Los instrumentos de ahorro líquidos ofrecidos alpúblico en moneda nacional, crecen en 44.98% de diciembrede 1980 a junio de 1982. <sup>52</sup> En ese mismo período los ins-trumentos en moneda extranjera se incrementaron en más deseis veces, en 639.77%. En tanto, los instrumentos a plazo
crecían 96.87% y 185.46% respectivamente.

Podríamos suponer que ante los rápidos desliza—mientos del peso frente al dólar, la gente buscaba prote—gerse. Observamos el ritmo de devaluación del peso y nos —damos cuenta que de enero de 1978 (22.7670 pesos por dólar) a enero de 1982 (26.4280 pesos por dólar), el ritmo medio—de devaluación mensual fue de 0.30%, lo que no justifica—ría totalmente ese afán de conversión a la moneda extranje ra. 53

Para asegurarnos de la existencia de ese cambio - de pesos a moneda extranjera, remitamos al lector al crecimiento de los pasivos no monetarios del sistema bancario.- En moneda nacional, estos crecen en 35.56% de 1980 a junio de 1982, mientras en moneda extranjera aumentaban en - - - 222.42%. Las respectivas tasas de crecimiento media men-sual, eran de 1.70% para moneda nacional y 6.72% en moneda extranjera. 54

Los movimientos para presionar al peso fueron muy fuertes en julio-agosto de 1981, pues los pasivos en moneda extranjera crecieron 14.27% en julio y 12.95% en agosto. Por si fuera poco, en el tercer trimestre de 1981, errores y omisiones registra un saldo de -4320.2 millones de dólares, dos veces mayor al registrado en todo 1980.

Pero regresemos a la especulación. En febrero de1980 asistimos a una devaluación del 71.28%. Aún así, el in
cremento porcentual de los instrumentos de ahorro en poder
de sectores no bancarios en moneda extranjera creció, de enero a julio de ese año, en 77.53%. Los instrumentos lí-quidos crecieron en 221.98% (de 81.0 miles de millones depesos, a 260.8), mientras los no líquidos lo hacían en sólo 32.70%. La preferencia por instrumentos líquidos mues-tra afanea especulativos. El rítmo medio mensual de creci-

miento de los instrumentos líquidos en moneda extranjera - era de 11.76%, de enero de 1981 a junio de 1982, mientras-los instrumentos a plazo en dicha moneda crecían a 6.00% - medio mensual.

Aceptando la especulación, cabe preguntar quiénes eran los promotores directos de la misma. Buscamos al chívo expiatorio.

¿Será acaso el pequeño ahorrador que compra 100o 1000 dólares?. Para justificar este razonamiento simplis
ta, necesitamos, para enero de 1982, 15 millones de ahorra
dores de 1000 dólares cada uno. En un país con ingreso --concentrado como el nuestro, no es tarea fácil.

Veamos otras rutas más realistas.

Pasemos a analizar la participación de los banque ros:

La relación entre pasivos no monetarios en moneda extranjera a obligaciones con el sector externo, es de
77.68% para la banca nacional en 1980, mientras que la -banca privada y mixta tenía una relación de 43.77% para ese mismo año. 57

En diciembre de 1981, para la banca nacional erade 81.20%, mientras que la banca privada y mixta la situaba en 41.82%. En junio de 1982, era de 79.85% y de 42.93%-respectivamente.

En absolutos, la banca nacional contraía obliga-ciones con el sector externo por encima del doble de lo -contraído por la banca privada y mixta. Recordando que - PEMEX es el principal introductor de divisas por medio deexportaciones, <sup>58</sup> nos damos una imagen general de quién introducía divisas al país.

El manejo de esas divisas (y la posibilidad de es pecular) estaban abiertamente en manos de la banca privada y mixta. Los instrumentos de ahorro ofrecidos al público, en moneda extranjera, constituían el 50.56% del total de pasivos no monetarios, para junio de 1982, en el caso de la banca privada y mixta, mientras que dicha proporción para la banca nacional era de sólo 3.88%.

Pasemos a la relación entre financiamiento y pas<u>i</u>

Financiamiento total	Dic.1980	Jul.1981	Dic.1981	Jul. 1982
Pasivos totales	90.65	92.73	90.17	89.86
Financiamiento M.N. Pasivos M.N.	102.46	100.88	95.63	93.89
Financiamiento M.E. Pasivos M.E.	69.00	78.31	81.43	<b>85.94</b>

Es evidente que se mantiene relativamente -constante la primera, desciende la relación en moneda nacio
nal y aumenta en moneda extranjera. Ahora tratemos de ex-plicar el por qué de esta situación.

Podemos decir que la caída en el financiamiento — en moneda nacional en relación con la captación, se debe — básicamente al incremento notable de las tasas de interés— activas. Desde junio de 1981 se mantiene sobre los 40 pun— tos, con tendencia alcista, para situarse en 54.6% en mayo de 1982. <sup>60</sup> Es ese período cuando la relación analizada — cae significativamente.

Para entender el crecimiento de la relación financiamiento/pasivos en moneda extranjera, debemos poner en --lugar central los crecientes financiamientos al sector -público en dicha moneda, que pasan de 307.3 m.m.p. en ene---

ro de 1980, a 2 508.7 m.m.p. en agosto de 1982.

El aumento en los financiamientos al sector privado los podemos ver como una presión de los banqueros para otorgar crédito en dólares, protegiendose del riesgo devaluatorio; y por las importaciones masivas del sector privado en maquinaria y materias primas.

Un elemento adicional para señalar a los banque-ros privados como promotores de la especulación, es obser
var las magnitudes de fuga de capital de nuestro país. En
1981, se fugan 10 914.7 millones de dólares; en el segundo trimestre de 1982, un total de 3 844.5 millones de dólares salen del país. 61

Mientras más crecía el endeudamiento total, más - se salían capitales, sin tener más hilo de causalidad que la voraz especulación. Ahora bien, la banca privada y mix ta poseía pasivos no monetarios en sus agencias y sucursa les en el extranjero, por cantidades nada despreciables.

En enero de 1982, sumaban 7 820.8 millones de dólares, aumentando casi 17% para julio de ese mismo año, - en donde llegan a 9 154.2 millones de dólares. 62 Por supuesto, no se trata de captación entre los honorables ---

ciudadanos de los países en donde se encontraban dichas su cursales, sino de mexicanos que llevaban al extranjero sudinero, promovidos por los no tan honorables banqueros mexicanos.

Ya que estamos tocando al sector externo, conviene calcular los activos del público en el extranjero. El - saldo lo calcularemos tomando el de 1978, proporcionado -- por Banco de México S.A., en Balanza de Datos. Cuaderno -- 1970-1978, que aunque corresponde sólo a activos financieros, nos muestra lo que estuvo ocurriendo. A dicho saldo - le iremos agregando los flujos de salida de capital para - tener los saldos trimestrales.

El primer caso es difícil, pues los bancos mejorutilizaron su agencias en el extranjero, librándose de los altos encajes internos. La segunda nos parece más aproxima da a lo que realmente sucedió. La defensa obsesiva del tipo de cambio se realizaba exclusivamente por aumento de la deuda externa.

El problema de por qué el Estado recurrió crecien temente a deuda externa, cuando la interna vía encaje le-gal crecía por los aumentos en intermediación financiera,los estudiaremos en trabajos posteriores.

Resumiendo la problemática del sector financiero, apuntemos que aumentó la intermediación financiera, se dio un proceso violento de dolarización-especulación en contra de la moneda nacional promovida por la banca privada y segeneró una fuga de capitales impresionante. En base a esta dinámica el sector financiero se convirtió en el sínto ma claro de la crisis en los años de 1981-1982.

Pasamos a estudíar los puntos que vinculan este sector con el resto de la economía, el comportamiento de esos sectores y su encadenamiento a la situación de crisis.

# Relación entre el sector financiero y el resto de la economía.

La vinculación entre el sector bancario y el industrial y comercial, dinamizado con la reglamentación de la banca múltiple, conlleva nuevos fenómenos. Uno, el rum bo que se impone en el ritmo, sentido y monto del crecimiento económico al constituirse grupos financieros gigan tes; dos, el capital creciente que poseen esos grupos para imponer, negociar o anular la política económica; y — tres, el desbordamiento del espacio nacional a las actividades del capital financiero, mermando la independencia — del país.

Como se trata de problemas apenas investigados, en este trabajo nos mantendremos en las relaciones clási-cas de un aparato bancario que actúa exclusivamente como intermediario financiero y el resto de la economía, pues son base suficiente para el análisis de la política económica que realizaremos en el siguiente capítulo.

Vamos a tratar dos importantes relaciones entre el sector financiero y el resto de la economía mexicana. El primero se refiere a los créditos otorgados y su distri
bución por sectores. El segundo, mencionado en todas las corrientes de pensamiento económico, trata de la tasa de interés activa. 63

Los créditos recibidos por los prestatarios se -componían, para diciembre de 1980, de 43.48% otorgados por
la banca nacional y 56.52% tenían como fuente a la banca privada y mixta. Para 1981, esa composición no se había alte
rado sustancialmente, aunque se percibe un mayor crecimien
to de los créditos otorgados por la banca nacional (61.89%),
que en la banca privada y mixto (49.63%), en ese año.

En la agricultura se advierte una igualdad entrelos créditos concedidos por ambos tipos de banca (121 630millones de pesos por la banca nacional y 120 133 millones de pesos para banca privada y mixta en 1981). Sin embargo, la mayoría de las operaciones son descontadas en forma casi instantánea y en aprx. 80% de su monto por la mayoría - de la banca privada.

La industria energética es evidentemente más apoyada por la banca nacional, que participa con el 83.39% de
los créditos en 1981. En cambio, las industrias de la cons
trucción y de transformación son apoyadas primordialmente
por la banca privada mixta.

La actividad comercial es prestataria de la banca privada y mixta en 97.03% para diciembre de 1981, mientras el gobierno recibe un fuerte aumento de créditos provenien tes de la banca nacional, que representó de diciembre de - 1980 a diciembre de 1981, un incremento de 161,83%, mien-tras la banca privada y mixta incrementaba sus préstamos - al gobierno en 48.63%, por lo que se reduce su participa-ción relativa de 17.2% a 10.41% en ese año.

En 1981, los dos sectores con más alta participación relativa en el total de créditos fueron servicios y cotras actividades (19.29%) y la industria de transformación (19.03). La más baja participación la tuvo la vivienda de interés social, con 2.4%.

Así, los sectores de mayor dinamismo no reciben — los mayores apoyos crediticios, como podría pensarse en un primer momento. Consideramos que PEMEX y las grandes constructoras recibían créditos en el mercado internacional,— pues sus necesidades de equipo eran satisfechas en si exterior. El comercio, que sí crece en forma importante, se — financia en el interior, pues sus necesidades son de corto plazo.

El segundo elemento que queríamos señalar es el referente a las tasas de interés activas. Es generalmenteaceptado que un incremento en dichas tasas provoca disminu
ciones en la inversión. En las sociedades modernas, con -créditos amplios al consumo, se afecta también a éste.

En México asistimos, de enero de 1980 a mayo de-1982, a un incremento medio mensual de la tasa de interésactiva de 3.09%, pasando de 22.6% a 54.6%. No se requiereser economista para saber que si la tasa de ganancia esperada al invertir un préstamo es menor al interés que por él se paga, se dejan de solicitar créditos.

La ganancia por intermediación financiera se constituye principalmente por la diferencia entre la tasa de - interés activa y la pasiva.

	Activa	<u>Pasiva</u>	Ganancia
1980	27.79	20.81	6.98
1981	41.03	29.45	11.58
1982	50.34	38.37	11.87

- a) media anual para la media de tasas de interésa plaza fijo.
- b) se considera de enero a mayo

Se advierte claramente que la diferencial entre - activa y pasiva se incrementa. Aunado al incremento en la-captación, nos damos cuenta de los aumentos en las ganan-cias de los banqueros. Por supuesto, debemos agregar la ganancia por especulación.

Ante esta situación, la deuda en el exterior se volvía casi obligatoria para los grandes grupos. La poca variación en la cotización del peso frente al dólar volvía
lejanas las perspectivas de una devaluación, siendo cierto
principalmente hasta mediados de 1981. Además, la diferencial entre la tasa de interés activa en México y en EUA -crecía rápidamente. En enero de 1980 era de 7.1%, subió a15.82% en enero de 1981 y alcanzó el 38.1% para mayo de -1982.

En estas condiciones quien tuviera acceso al mercado internacional de capitales lo iba a aprovechar, ya -que el Estado había permitido la contratación directa de-crédito externo por parte de los empresarios privados.

Inclusive la diferencial entre la tasa en dólares en México y en EUA se mantuvo por arriba de los cuatro puntos en promedio, llegando a un máximo de 6.8% en septiem--bre de 1981.

Las grandes coorporaciones son las que tenían acceso al mercado internacional de capitales. En un estudiode Quijano se clarifica lo antes mencionado: a) las empresas muy grandes y grandes contrataron deuda externa privada; b) existe fuerte concentración de esa deuda; c) la deuda interna no se encontraba tan concentrada; y d) "Algunos grupos de notoria vinculación con ciertos bancos muestranun porcentaje mayor de deuda interna que el resto."

Deuda externa neta privada 1977-1981 · (millones de dólares)

	corto plazo	largo plazo	total
1977	-47.00	180.2	133.3
1978	572.9	153.0	725.8
1979	1 490.4	755.6	2 246.7
1980	4 120.1	1 488.2	5 608.3
1981	2 688.2	1 468.7	4 156.9

FUENTE: <u>Balanza de pagos</u>. Estadísticas históricas, <u>Informes anuales Banco de México</u>.

Tomado de: Quijano, Economía mexicana 4, 1982,:182.

Fue tal monto de deuda externa en corto plazo, que con la devaluación más reciente algunas empresas se encon-- traron que sus pasivos totales eran mayores al total de sus activos.

La política económica que se aplicó en respuesta-a estos fenómenos es lo que estudiaremos en el siguiente-capítulo.

#### CAPITULO III

### LA POLITICA ECONOMICA EN 1981-1982

Como anticipamos en la introducción, el análisisde política económica se restringe al período comprendidoentre el 4 de junio de 1981 y el 31 de agosto de 1982. Las
cotas en el tiempo no son arbitrarias. En el sexenio de José López Portillo podemos distinguir cuatro períodos enla política económica que se ejercía: a) el primero lo determinó el programa del estabilización del FMI, suscrito -por el gobierno mexicano en 1976; b) una política de crecimiento acelerado nos marca el segundo gran paquete de política económica, ejercido de 1978 a 1980; c) el tercero, de
primeras respuestas a la crisis, se desarrolla en 1981 y primer semestre de 1982; d) por último, la administracióndesordenada de la crisis, que son los últimos tres meses del sexenio.

Nos interesa el tercer período en tanto la discusión acerca de la administración de la crisis en el capit<u>a</u>
lismo contemporáneo ocupa numerosos foros, predominanteme<u>n</u>
te de progresistas y marxistas; en fin, de economistas - preocupados de las cuestiones sociales en la crisis y el aprovechamiento de esas coyunturas para sembrar condicio -

nes de cambio estructural.

El capítulo comienza con una cronología de las -principales opiniones sobre la economía mexicana durante 1981 y principios del año siguiente. Pretende ambientar al
lector en los tomos que fueron vertiendose las medidas deP.E. Asimismo, refuerza la multicitada idea de que Banco de México y Hacienda, como posición política-económica enen el Estado, basan su poder en el control y manejo de lainformación económica del país.

En Economía podría parecer que los todos no son - importantes.La frialdad al declarar: "Sube la tasa de interés a plazo fijo de 90 días en 30 centésimos", debe ser -- complementada, cuando se hace política y economía en forma combinada, con una socialización de la necesidad de ele var la tasa de interés. Por ejemplo: "Considerando la im-portancia de incrementar el ahorro para el logro de los -- grandes objetivos nacionales, se decidió subir la tasa deinterés a plazo fijo de 90 días en 30 centésimos." En este entendido, las siguientes páginas contienen con profusióncitas textuales, pues no tuvimos otro camino para respetar los tonos.

En segundo lugar incorporamos un epígrafe que --

ubica el conjunto de la política económica.

Los tres últimos apartados contienen las medidasde P.E. importantes que se trataron de impulsar en la etapa objeto de estudio. Estas medidas encauzan algunos comen
tarios sobre la P.E.

Las medidas o acciones concretas e instrumentalizadas de P.E., fueron divididas en tres apartados: estímulos a las empresas, apoyo a los trabajadores y la economía
del sector público. Fueron así separadas para resaltar elcarácter de clase del paquete de P.E. aplicado. Es obvio que no se trata de una clasificación rígida, en tanto quela complejidad de los impactos de una medida permiten encontrar justificantes teóricos para incluirla en cualquiera
de los tres apartados. La guía que se tomó es el impacto más directo y evidente que esa medida tenía.

### III.1 Cronología de la irresponsabilidad.

Desde 1981 el gobierno se empeñó en dar una ima-gen de confianza del comportamiento de la economía. Una de
las personas que más conocían la situación real por su - puesto estratégico de Director del Banco de México, S.A.,Gustavo Romero Kolbeck, sostenía constante comunicación -con los periodistas.

El 25 de febrero de 1981, Romero Kolbeck declaraba que no debíamos devaluar, pues "se encarecerían todas las materias primas que utiliza la industria, suben los -costos, y quines pagarían ese error serían todos los secto
res de la población". 66

Un mes después, el 20 de marzo, nos aclaraba quela devaluación no godía darse "... porque sólo en 1980 hubo ventas de petróleo del orden de los 10, 500 millones de dólares". 67

El delírium tremens petrolero se manifestaba de múltiples formas, como la siguiente negligente afirmacióndel Director del Banco de México, S.A., "Sobre la devaluación el licenciado Gustavo Romero Kolbeck abundó: '¿Ujule!.
ese rollo ya es muy viejo' y recordó que 'si nos tardamos-

22 años en devaluar sin petróleo, ¿cuánto le quieran echar con petróleo?" .68

Recordamos al lector que en poco más de un año la moneda mexicana se devaluó en 500%.

Los grandes especuladores también combatían contra fantasmas, en grandiosos rounds de sombra. Agustín Legorreta, afamado banquero, "... manifestó que en el presente sexenio y para evitar que el peso sea sometido a presiones especulativas (sic), las reservas se han incrementado notablemen—te." 69

Técnicos del Banco de Comercio, S.A., grupo bancario número uno en México, "...explicaron que este exceso en la demanda de dólares es consecuencia de la cercanía de las vacaciones del próximo mes y que no debe ser motivo de preo cupación porque es una situación normal y temporal". <sup>70</sup> Los pasivos no monetarios del sistema bancario, en moneda nacio nal crecieron 35.5% de 1980 a junio de 1982; en cambio, enmoneda extranjera aumentaron en 222.42%.

En julio de ese año, el gobierno comenzaba a aceptar la existencia de algunos problemas. "No enfrentamos fenómenos de gravedad mayúscula ni está fuera de nuestro - --

alcance encontrar los remedios ... decía el entonces Secretario de Hacienda. David Ibarra. 71

Romero Kolbeck va más lejos, pues el 29 de julio declaraba que "... el país no tiene 'interés, ni deseo, - ni necesidad, de acudir al fondo Monetario Internacional', ya que ello ocurre sólo ante una dificultad muy seria de - la balanza de pagos, que no es el caso de México." 72 En - el primer semestre de 1981 se llegó a un déficit por - -- 4,274.8 millones de dólares.

Los defensores del peso eran los nacionalistas ypatriotas banqueros, Francis Drake <u>cuidando</u> los galeones españoles. El 9 de agosto el Director de Crédito Mexicanonos informaba que "El esquema defensivo del peso mexicanoha quedado totalmente completo, al respaldar, el sector -bancario mixto y privado, las medidas del gobierno federal,
invirtiendo-por instrucciones del Banco de México- los --diez mil millones de pesos". 73 Se trata de compra de CETES.

No todas eran voces aclamantes. Algunos llamadasde atención, generalmente acalladas por la crápula de nuevos ricos, se levantaban pendiendo luces amarillas de pre-ventiva. \*El peso mexicano está sobrevaluado y las autoridades de ese país buscan desesperadamente la manera de --

reducir su valor sin desatar una fuga de capitales, dice -la revista económica Business Week en su adición de agos--to". 74

Sin embargo, las autoridades no demostraban su desesperación, sino recurrieron al nacionalismo para conservar la confianza. Héctor Hernández, entonces Subsecretario
de Comercio Exterior, nos decía que existían demandas norteamericanas para devaluar la moneda. 75

La paridad respecto al dólar se abandonaba como instrumento para convertirse en objetivo, y aún peor, en objetivo político. \*En lo que resta de la actual adminis-tración el peso mexicano tendrá un deslizamiento de 10 por
ciento y su paridad con respecto al dólar será de 28 pe--sos. \*76

Una noticia que pasó desapercibida en México pero no en el extranjero, es la evaluación que realizó el Centro Francés de Comercio Exterior, poniendo a México entrelos seis países com más riesgo político en el mundo para invertir y comerciar. Los determinantes que señalaron soncuatro: la vecindad con America Central, las perspectivasde devaluación, el relevo sexenal y la incertidumbre sobre la orientación del nuevo gobierno.

Otra organización internacional, Busieness covi-ronment Risk Index, "... recomienda a las corporaciones -trasnacionales sacar sus capitales de México por ser un -país de alto riesgo que tiende a convertirse en riesgo - prohibitivo. Al mismo tiempo, numerosos bancos con actividad en todo el mundo sullilladan permiso para estable: una oficina de representación en México. 78 Todos veían perspectivas de especulacion, no de inversion.

Nadie advertía fuga de capitales, cuando menos — ninguno la aceptaba, pero los periódicos norteamericanos — fronterizos daban buenos informes. "El pasado 8 de diciembre se publicó en el <u>The Daily Dispath</u>, de Douglas, Az, — EE. UU., el despacho de una inoperante agencia noticiosa,— sobre cómo gastan dinero los mexicanos, siempre en mayor — cantidad, en condominios, coches de lujo y costosísima ro— pa y joyería de San Antonio. Se señala que la mayoría de — las veces compran al riguroso contado".

Entre las voces disonantes se encontraban los -partidos de izquierda. El 7 de febrero el PSUM declara que
"México ha empezado a sufrir un proceso de descapitaliza ción ascendente y se estima que al momento los monopolios
financieros han retirado 4,000:000,000 de dólares....".

No faltaron tampoco los Nostradamus de la Econo--

mía, como las declaraciones del Presidente de la SociedadMexicana de Ingeniería Económica y Costos, quien declaró:"Están cometiendo un error quienes cambian pesos por dólares, debido aque las bases de la desconfianza son subjetivas..."

81 Diez días después, el peso se devaluaba en másde 80%.

Rechazando el control de cambios, Romero Kolbeck - utilizó un argumento presuntuoso y poco serio para un mo-mo-to tan difícil: no se limitará la compra de dólares por tratarse de una libertad institucional.

Todavía en febrero Romero Kolbeck insistía en co<u>n</u> vertirse en un agorero frustado. "En el resto del año, los precios declinarán para terminar 1982 con un índice más - bajo que el del año pasado..." <sup>83</sup> El índice de precios se-incrementó tres veces por encima de 1981.

El sobrecalentamiento de la economía era señalado por los mismos responsables de administrar la crisis, aunque la inflación era el mayor problema.

das de los Estados Unidos <u>Fortune</u> y <u>Texas Business</u> revelan que las inversiones mexicanas en el Estado de Texas se tr<u>i</u> plicaron de 1975 a 1981, especialmente en el campo de los

bienes raíces, produciéndose con ello una gran fuga de capitales mexicanos que ha agravado la situación del peso. «84

Para el Banco de México, S.A., son las siguientes variables las que obligaron a la devaluación de febrero, - en donde no se considera la fuga de capitales que Fortune-señalaba: depresión económica internacional; la política - económica aplicada en EUA para combatir la inflación; si-tuación del mercado petrolero mundial; precio de la plata, que cayó a un quinto respecto a 1980; caída del precio internacional, en 20%, del café, camarón, algodón y plomo; - la caída de turismo internacionali y, por último, el incremento de las tasas de intereés internacionales; LIBOR, por ejemplo, pasa de 6.5% en 1977 a 16.7% en 1981.

Las consideraciones que en la introducción haciamos alrededor de la política económica y sus efectos sobre algunos sectores de la burguesía, las podemos ver claramente en la actitud asumida ante la devaluación de febrero.

\*Financieros bancarios y bursátiles elogiaron lamedida que ajusta el valor de nuestra moneda a \*una realidad cambiaria\*..."

En contrario, los industriales "...no esperábamos

un deslizamiento tan drástico, ya que siempre estuvimos en el ámbito de la confianza y este cambio nos tomó realmente por sorpresa." <sup>86</sup> declaró el Presidente de la Cámara Naci<u>o</u> nal de la industria electrónica y de comunicaciones eléctricas.

Hasta aquí dejamos esta dolorosamente irónica cronología, pues el Estado comenzó a implantar medidas anti--crisis. Políticamente no se perdonó al Lic. Romero Kolbeck que, junto con David Ibarra, renunciaron a sus puestos.

#### III. 2 La Política Económica Vista en su Cunjunto.

El conjunto P.E. puede ser calificado de estabilizador en la línea de interpretación del FMI, que conlleva una búsqueda de soluciones a problemas de balanza comer—cial, balanza de capitales y finanzas públicas. Las medidas pretenden, entonces, disminuir el nivel de importaciones y aumentar las exportaciones, reducir el endeudamiento externo y la salida de capitales y, por último, incremen—tar los ingresos públicos, disminuyendo simultáneamente el gasto.

Considerar & la Economía exclusivamente como flujos monetarios, olvidando que la esencia trata de los intercambios y producciones de bienes y servicios, conduce agraves errores en el quehacer económico gubernamental. Eli
mina, obstaculíza o cuando menos difiere la posibilidad de
un crecimiento independiente de los esquemas de subordinación que utilizan los países industrializados.

Asi pues, la primera expresión política que tomó el paquete de P.E. aplicado en el período analizado fue ne gociar con los grupos financieros internacionales y sus --voceros internos. La fracción de la burguesía más parasitivo va vió realizados sus afanes especulativos.

Al interior del Estado, debemos centrar la atención sobre el grupo Banco de México-Hacienda. Relegados en el período del auge petrolero, consolidan trincheras durante la crisis presentándose como salvadores. Las notas monetaristas se imponían, antela angustia de la crisis, sobre — los llamados a la autonomía del Estado respecto a los organismos internacionales.

La discusión sobre el qué hacer en política económica se restringió a las cúpulas del poder estatal. Sin -pretender ser exhaustivos, señalamos algunos factores: a)durante el auge el Estado reordenó el pacto social que hasido pilar desde 1917, y las fuerzas sociales que se mueven en sus esquemas corporativistas perdieron así posicion
nes de sugerencia y presión para formular proyectos alternativas de P.E.; b) los grupos organizados de oposición no
tuvieron capacidad de formular propuestas alternativas políticamente viables, dadas sus condiciones de dispersión y
escasez de tribunas políticas; y c) la sociedad soportó -raudales de información tergiversada y desinformación sobre lo que ocurría y sus implicaciones, además, no posee canales de inconformidad inmediatos y efectivos respecto a
las decisiones del gobierno.

Ahora bien, para evaluar la política económica -

tenemos dos caminos, ambos difíciles y peligrosos. Podemos analizar su consistencia lógica entre instrumentos y objetivos, pero depende de la evaluación del enfoque teórico que utilicemos, pasando la discusión al plano de la cientificidad de los métodos de análisis económico, y por ahorano nos interesa esa polémica. Otro camino es la medición de los resultados, más la complejidad de las variables económicas y la imposibilidad de aislarlas en un laboratorio, impiden saber con certeza a qué responde un indicador económico.

Para finalizar el epígrafe, señalaremos que la -coherencia de los paquetes de P.E. aplicados debe buscarse
en las numerosas medidas de apoyo a la empresa privada; en
el traslado de los déficits públicos al renglón ganancias,
fuga de capitales y utilidades remitidas al exterior; y en
el instantáneo deterioro de los niveles de vida de las mayorías del país.

#### III.3 Medidas de P. E.

# III. 3.1 Estímulo a las Empresas

### III. 3.1.1 Productos Básicos.

A los industriales que se sometan al Programa de-Productos Básicos se les darán incentivos financieros, sedice en reunión del Gabinete Económico con el Presidente,el 5 de junio de 1981.

"A las pequeñas y medianas empresas se les otorgarán tasas de interés preferenciales fijas, no revisables,— que fluctúan de 14 a 22 por ciento, en tanto que para lasgrandes industrias, el financiamiento tendrá un costo de — 20 a 25 por ciento, cifras inferiores a las que privan en— el mercado". Es tasas de interés activas estuvieron por encima de 50% en el segundo semestre de 1981.

El incremento a la producción de prodúctos bási-cos pretende, en primera instancia, un incremento de oferta que frene el acelerado aumento del índice nacional de precios al consumidor. Sin embargo, el índice de alimentos,
bebidas y tabacos crece 8.85% de enero a junio de 1981; -el siguiente semestre, el aumento porcentual de dicho índi

ce fue de 11.44, lo que representa un ligero aceleramiento.

Ante un incremento de demanda, un Reynesiano orto doxo nos diría que, en el México de 1981, al no existir — pleno empleo, debía incrementarse la oferta y no subir los precios. <sup>86</sup> Tal cosa no sucede al considerar la capacidadde respuesta productiva de los manufactureros nacionales,— que no funcionan con los incrementos clásicos de la competencia, pues tradicionalmente han gozado de un mercado protegido.

Poniéndomes maniqueos, podemos suponer que la medida respondía, en realidad, a la necesidad urgente de bajar los costos finêncieros de los empresarios para incrementar la ganancia. La tasa de interés activa, en pesos, es incrementa 3.01% mensual entre enero de 1980 y diciembre de 1981.

En la implementación de estas medidas, surge unacaracterística del presidencialismo mexicano. Cuando el -presidente requiere una acción inmediata, le resulta incon
trolable la pesada burocracia, tendiendo al establecimiento
de nuevas comisiones y dependencias, directamente vinculadas a la Secretaría de la Presidencia, Políticas fundamentales como el SAM, COPLAMAR o Productos Básicos, se encar-

garon a instancias de administración pública nuevas, y noa los secretarios responsables.

Como iremos señalando infra, en momentos de acelerado cambio a la P.E., se requieren mecanismos operacionales eficaces, y el Estado mexicano no los tuvo.

A principio de octubre se establece el Fondo de - Garantía y Fomento a la Producción de Productos Básicos, - con un capital inicial de 8,000 millones de pesos. Apoyo - directo a comerciantes y productores de este tipo de pro-- ductos.

Los créditos recibidos por el sector agropecuario, manufacturero y comercial, en 1981, considerando banca nacional, privada y mixta, fueron por 796,625 millones de pe

Se ponía a disposición de los productores relacionados con la producción de básicos, créditos por sólo 1.0% del total de créditos otorgados en ese año.

Se señalaba al <u>encarecimiento del dinero</u> como una causa para explicarnos las tasas preferenciales con que -- respaldaba el gobierno a algunos sectores. En este caso po

demos introducir nuevos elementos. Para los comerciantes tenemos que su capacidad de pago de creditos en corto plazo se reducía rápidamente, pues los incrementos en inventa
rios eran cada vez mayores. 91 Esto es obvio si consideramos que el Fondo constituído funcionaría con las condicionalidades tècnicas que poseen estos organismos: utiliza--ción de ventanillas de banca privada y mixta, tasas preferenciales de interés, cobertura compartida con el prestamis
ta, etc.

El primero de enero se anunciaron financiamientos a la pequeña y mediana industria por 5,640 millones de pesos, administrados por el Programa de Apoyo Integral.

Días después, se anunciaron subsidios y estímulos fiscales a la producción y distribución de bienes incluí-- dos en el SAM y en el Programa de Productos Básicos.

Un primer acuerdo se refiere a la importación dematerias primas, mientras el 11 de enero se publicó un - acuerdo para la rápida capitalización de empresas relacionadas con el SAM; se enlistan los artículos considerados -

Las pequeñas empresas ocupan buena proporción del

trabajo empleado en el sector industrial. La defensa de la pequeña y mediana empresa significa conservar los márgenes de desempleo al mínimo. La tasa de incremento mensual delpersonal ocupado en la industria manufacturera, pasa de --6.7% en enero de 1981 a 2.8% en enero del año siguiente.

En agosto se otorgan nuevos estímulos fiscales alos productores de artículos de consumo generalizado, como ropa, alimentos elaborados y otros.

# III.3.1.2 Estímulas a la Inversión y Empleo.

A continuación veremos los estímulos diversos que se otorgan para incrementar o mantener la inversión, y dada una relación capital trabajo, aumentar el empleo.

Se hace notar que las siguientes medidas tienen - una casualidad de inversión a empleo, lo que conlleva una-prioridad de intereses de clase para los capitalistas. Elderecho al empleo que se incorporó a la Constitución.

Se publica en el Diario Oficial de la Federacióndel 11 de junio de 1981, un decreto que forma las cotómicos para el fomento del empleo y la inversión en la industria.

De acuerdo a la zona y la categoría de la <u>activi-</u>
dad industrial prioritaria, los estímulos, por medio de ——
<u>CEPROFIS</u>, van del 10 al 20% de un crédito contra impuestos
federales. De acuerdo a la eficiencia, dichos estímulos podrán incrementarse 5 o 10 por ciento.

Para el fomento del empleo, se trata de "un crédito contra impuestos federales equivalentes al 20% del salario mínimo general anual de la zona económica correspon—diente, multiplicado por el número de empleos generados directamente por la inversión, o adicionales por la instalación de nuevos turnos, según sea el caso". 92

En el artículo 90 se asegura un 5% de crédito fiscal por la compra de maquinaria.

Correspondiendo al 8.0% de incremento en el PIB,el Plan Global de Desarrollo sitúa entre sus principales objetivos la creación de 400,000 empleados anuales, como una manera de redistribuir los frutos del acelerado desa-rrollo en los últimos tres años. Para 1981, considerando únicamente a los asalariados, la masa salarial crecía en menor proporción que el número de empleos, lo que aunado a
la expansión del abanico salarial, representaba regresiónen la distribución del ingreso.

En el diario Oficial de la Federación del 10 de septiembre se publicó el Programa de Fomento para la Indus
tria de Bienes de Capital. Persigue consolidar y aumentarla producción de bienes de capital, así como incrementar el contenido nacional de este tipo de bienes; mayor efi--ciencia y la independencia tecnológica, así como disminuir
el déficit exterior del sector.

Los apoyos generales son múltiples: 20% de crédito fiscal por nuevas inversiones; 20% de crédito fiscal —
por nuevos empleos y/o turnos adicionales de trabajo; precios diferenciales por consumo de energéticos hasta 30% so
bre facturas; 20% de crédito fiscal por aplicación del capital fijo. Son numerosos los apoyos especiales: favorecer
importaciones, protección comercial y otros.

Desde hace muchos años, cuando el proceso de sustitución de importaciones se frenó en el paso de sustitución de los bienes de capital, los analistas del gobierno-han buscado el objetivo de producción interna de bienes de capital, hasta llegar a ubicarlo como objetivo político de independencia nacional.

En 1980 se importaron bienes de capital por - - - 8,655.7 millones de dólares, mientras en 1981 se importa--

ron bienes de capital por <u>7,190.2</u> millones de dólares. En esos mismos años, las exportaciones de bienes de capital-fueron de 243.9 millones de dólares en 1980 y de 348.2 millones de dólares en 1981. <sup>93</sup> Como se puede apreciar, los déficits en el sector externo de estos bienes eran considerables.

Respecto a la automotríz, el artículo 1º del - - acuerdo establece: "Se concede un subsidio hasta por el - 100% de la cuota ad-valórem señalada en la Tarifa del Impuesto General de Importación que causen las materias primas y los componentes complementarios no producidos en el país, destinados a la fabricación de automóviles, camiones, tractocamiones y autobuses integrales."

Los indicadores de importación de maquinaria y - equipo, así como los de producción interna de esos bienes, acusan caídas graves en los últimos meses de 1981. La importación, desde diciembre, inclusive tiene tasas negativas de crecimiento.

Particularmente con la industria automotríz, secomete un grave error al permitir la libre importación de materias primas y componentes, pues es una industria condéficit constante en balanza comercial externa y que remi

te cuantiosas utilidades al exterior.

El 24 de marzo se toma un nuevo paquete de medidas de apoyo a las empresas:

El gobierno absorberá hasta el 6% del incremento salarial que se otorgó el 19 de marzo; nuevos estímulos — por la creación de empleos; apoyo a empresas con poblemas de liquidez, causandos por ajuste salarial y cambio de paridad; exención del Impuesto Sobre la Renta durante el presente año.

En vano podemos tratar de buscar objetivos sociales o nacionales en este paquete de política económica. A
medida que la crisis se acelera, se oculta menos el objeti
vo de mantener las ganancias empresariales a cualquier cos
to social, vía erario público. La política económica descubre sus velos íntimos cuando la crisis va estrechando -los límites de su carácter social.

Banco de México cubriría riesgos cambiarios a - - las empresas, con midificaciones en el Programa de Re- -- porto de Divisas. "El Programa opera a través de la en-- trega que la empresa reportada hace a un banco mexicano - de una cantidad de moneda extranjera, a cambio de la - -

cual recibe el equivalente en moneda nacional.

Al vencer el plazo de la operación la empresa reportada vuelve a recibir la moneda extranjera originalmente transferida al banco, contra la devolución de la moneda nacional que dicho banco le proporcionó. " 95

Se trata de un tipo de acuerdo <u>swap</u>, en donde -- Banco de México, S.A., ampara la dolarización de los activos líquidos de las empresas, con lo que facilita la especulación en contra del peso.

Es necesario hacer notar que los apoyos a las empresas pasan, duspués de febrero, a apuntalar no a la in-versión, sino a los costos financieros de las empresas. Se
trata de repercusiones directas de la política de tasa deinterés y la contratación de deuda en moneda extranjera, dentro y fuera del país.

A mediados de junio, el gobierno se compromete a cubrir el 20% del costo financiero de las empresas involucradas en el Programa de Productos Básicos.

Diversas medidas de apoyo fiscales y financieras para las empresas, son anunciadas el 16 de agosto por el-

Secretario de Hacienda, 30,000 millones para créditos preferenciales, exención de las retenciones del Impuesto So-bre la Renta y otras.

### III.1.3 Apoyo a Agroproductores.

El dos de septiembre se establecen estímulos fiscales para el sector agropecuario. Los cultivos considerados prioritarios son maíz, frijol, trigo y arroz. Persigue
el impulso de la producción; ofrece modernización y la organización de los productores. Los estímulos oscilan entre
el 5 y el 20% como crédito contra impuestos federales.

Como en el caso de la industria, se pueden obtener estímulos adicionales al tener resultados por encima de -- las metas señaladas por SARH.

Los resultados de la medida no pueden ser analiza dos en el corto plazo, pues el ciclo de producción implica la participación de la naturaleza.

Respondía, naturalmente, al intento de frenar las cuantiosas importaciones de granos básicos. En 1978 se importaban 650 millones de dólares en productos del sector - agropecuario; para 1980 la cifra era de 1871 millones de -

dólares; y en 1981 importabamos 2 166 millones de dólares. El carácter errático del mercado mundial de granos, sumado al control que las grandes transnacionales de la alimentación tienen sobre los precios, volvían urgente el aumento-de la producción nacional.

Modernización del campo implica compra de maquina rias y de insumos adelantados, que representan fuerte in-versión, aún con 20% como crédito sobre impuestos federa-les. Son los grandes neolatifundistas del Norte del país -a los que intenta hacer cambiar a cultivos básicos y no de exportación.

Fuertes inversiones públicas, capital circulante en gran medida, y un benigno comportamiento de las lluvias, - permitieron buenos resultados en el sector.  $^{96}$ 

Para beneficio de los agricultores más modernizados, se establece el 21 de febrero una línea de crédito -por 6,193 millones de pesos para la compra de fertilizan-tes.

Conjugando con la necesidad de aumentar los ingresos públicos por medio de incrementos en los precios de --bienes y servicios ofrecidos por el Estado, encontramos - el problema de un acelerado aumento en los costos de produc

ción en el sector agropecuario.

Los campesinos que funcionan con técnicas atrasadas no pueden utilizar como insumo regular a los fertili-zantes, pues las lluvias a destiempo traducen las ventajas
del fertilizante en desventajas, pues queman las plantes.
Por otro lado, no pueden mucho el costo de producción, -pues en condiciones adversas se convierte en deuda lastre.

El primero de agosto, los precios de garantía dediversos productos agrícolas son aumentados. El frijol aumentó de 16,000 a 21,000 pesos la tonelada, mientras el -arroz incrementa su precio en 2,100 pesos por tonelada.

Los precios de garantía no sen aprovechados portodos los productores agrícolas. Aquellos que tengan pro-blemas de transporte tendrán que venderlo a coyotes y no a
acopios de CONASUPO. Por otra parte, los pagos de CONASUPO
suelen no ser ágiles, lo que repercute en el deterioro del
nivel de vida de las capas campesinas más necesitadas.

# III.3.1.4 <u>Incremento de Precios</u>.

Numerosas presiones recibió el Estado para otor--

gar la liberalización de precios. A una gran cantidad de - artículos básicos les fueron autorizados aumentos de pre-- cios.

La espiral inflacionaria atacaba costos y, con -- ese argumento, el 21 de diciembre de 1981 se autorizaron - aumentos a los precios de los cigarros, en 33%, y de la le che, en 25%.

En los últimos años las importaciones de leche en polvo han venido creciendo, lo que ha incrementado de lacapacidad de negociación que tienen las grandes distribuidoras de este producto básico.

A principios de mayo se autoriza otro aumento de-18% en el precio de la leche pasteurizada.

Dos semanas después, los transportes incrementanen 30% sus tarifas. Es claro que tiene efectos sobre todoel sistema de precios de la economía maxicana.

Para finalizar este apartado negro, dadas sus re-percusiones directas sobre los salarios reales, tenemos -que agregar que el primer día de agosto de 1982, del pan y la tortilla son incrementados sus precios en 100%. Ambos

bienes, que son parte importante en la dieta de las mayo-rías, no son fácilmente sustituíbles.

Se hace notar que en este apartado tocamos las de cisiones sobre incrementos de precios que requieren autor $\underline{i}$  zación. Numerosos precios libres aceleraron su crecimiento en todo el primer semestre de 1982.

#### III.3.1.5 Apoyos al Mercado de Valores.

Una fuente de financiamiento para la empresa que que es estímulada, es el mercado de valores. Tres medidas, tomadas entre septiembre de 1981 y enero de 1982, apoyan - este objetivo.

Para beneficio de todas las empresas, se establece que las reservas para pensiones y jubilaciones podrán serdedicadas, en un 20%, para compra de certificados de participación para la promoción bursátil.

El 10 de noviembre la SHCP crea los Fideicomisosde promoción bursátil, quedando establecido que "El patrimonio fiduciario deberá invertirse en forma tal, que permi
ta cumplir con el propósito de estimular la demanda de - acciones en el mercado de valores, constituyendo una inver

sión institucional de largo plazo y sólo podrá estar invertido en aquellos valores que la Comisión Nacional de Valores autorice entre los inscritos en el Registro de Valores e Intermediarios y que, a su juicio, satisfagan requisitos de amplia circulación, seguridad y liquidez."

Para estimular a los inversionistas, se establece el 4 de enero un acuerdo que tiene como objeto "...promo--ver el incremento y permanencia de la inversión de perso-nas físicas mexicanas por conducto del mercado nacional de valores."

Se estámulo se refiere a apoyos fiscales por-el 20% de su aporte al Fondo de Promoción Burgátil.

Después del <u>boom</u> de 1979-80, el mercado de valo-res había cedido su lugar a la especulación monetaria enlos intereses de los pequeños inversionistas, por lo que estas medidas cumplían los objetivos simultáneos de otor-gar vías de inversión seguras y rentables y darle dinero fresco a las empresas.

### III.3.1.6 Otras Medidas.

Una noticia que causó gran revuelo político fue el millonario préstamo que concedió BANOBRAS al Grupo - - Alfa. Acordado el 31 de octubre, el préstamo tuvo un mon-

to de 12,000 millones de pesos.

"A mediados de octubre de 1981, el corresponsal - del New York Times de México, Alan Riding, escribió un bre ve reportaje sobre el cuantioso préstamo que obtuviera - - ALFA del Banco Nacional de Obras y Servicios Públicos. Por la prensa extranjera se supo; una vez más, lo que en México ocurría."

Para advertir el porqué del gran revuelo, mencionamos que BANOBRAS se endeudó en dólares USA y prestó pesos a Alfa; violó el banco los topes legales para préstamos a sociedades anónimas; violó el control sobre el destino del crédito, que no puede trasladarse a pasivos. El --- préstamo al Grupo Alfa, en una frase, no es Economía, es - política.

Para finalizar el año, se anuncia una nueva Ley - del Impuesto Sobre la Renta, que concede ventajas a las -- empresas de muchas maneras, relativas al sistema de depreciación de enajenación de inmuebles, pérdidas de operaciones y otras,

En esta plétora de apoyos a los empresarios como salutación del año nuevo, debemos agregar las exenciones -

sobre el Impuesto al Valor por la importación de gas natural, qas lícuado y otros derivados del petróleo.

Con Ceprofis, se apoya un 15% sobre el monto de inversiones de infraestructura comercial.

El 15 de marzo se establecen estímulos fiscales,- de 20 a 50%, para capacitación y adiestramiento de los tr $\underline{a}$  bajadores.

# III.3.2. Apoyo a Trabajadores.

#### III.3.2.1 Salarios.

En una situación económica con inflación creciente, las remuneraciones a los trabajadores sufren presiones constantes por parte de los patrones a mantenerlo y los -- asalariados por incrementarlos. Se saca a relucir el argumento de inflación por costos y la inflación por mercados-oligopólicos. Veamos los incrementos salariales en el periodo.

En tradición constituida, el primero de septiem-bre el licenciado López Portillo anuncia incrementos en -las remuneraciones de los trabajadores al servicio del Es-

tado.

"En los términos del acuerdo que he expedido el día de hoy, los sueldos del personal al servicio de la Federación, del Departamento del Distrito Federal, y in haberes de los miembros de las Fuerzas Armadas recibirán un
incremento general en cantidades absolutas, tomando como referencia el sueldo presupuestal y su correspondiente repercusión en los sobre sueldos, que habrá de distribuirseen la siguiente forma: sueldos y haberes de \$6,300.00 a -\$15,500.00 incrementos absolutos mensuales de \$2,050.00 a\$3,250.00; sueldos y haberes de \$15,501.00 en adelante, in
cremento absoluto mensual: \$3,450.00".

De enero a agosto de 1981, el Indice Nacional de Precios al Consumidor (INPC) pasaba de 171.0 a 195.6, representando un aumento relativo de 14.39%. El incremento-relativo del INPC de 1980 (promedio anual) a agosto de - - 1981, es de 30.95%, mientras los burócratas recibían 25% - de aumento en promedio.

El 30 de diciembre de 1981, el consejo de representantes de la Comisión Nacional de los Salarios Mínimos, presentó los salarios mínimos para 1982. Representa un incremento de 33.96% respecto a los vigentes en 1981.

"Con la fijación de los nuevos salarios mínimos,se logró reducir la diferencia porcentual que existe entre
el mayor y el menor de ellos al pasar del 55.6% en 1981 al
40% en 1982, con la intención de tender a su uniformidad total en la medida que las condiciones nacionales lo vayan
permitiendo".

La reducción del abanico salarial que mencionan - los representantes de la Comisión, comprende a los trabaja dores que son beneficiados con los salarios mínimos. No es inútil recordar que numerosos asalariados no están amparados por ese beneficio social.

En los primeros meses de 1982, la tasa de infla-ción es superior al 5% mensual, causando graves daños a la
economía familiar de los estratos de menores ingresos.

El 19 de marzo se anuncia un elevamiento de todos los salarios, retroactivos al 18 de febrero próximo pasado. Los aumentos serán del 30 y 20%, según sea menor a 20,000-y 30,000 pesos mensuales, y cuando exceda de 30,000, se -- otorgará un incremento del 10%.

Se crea un grave antecedente con la actitud de n $\underline{u}$  merosos empresarios que se niegan a otorgar estos aumentos.

Los que gozaban de precios libres, pasan al precio estos - aumentos. La política antiinflacionaria populista impedía-llegar al objetivo, antes bien, acicateaba a la inflación.

El Estado pierde sus herramientas para conducir - las negociaciones entre salar. y beneficios y deja que-funcionen las posiciones de poder, en donde los empresa---rios, ante una clase trabajadores desunida por su carácter corporativizado al Estado, llevaban las de ganar.

# III.3.2 Otros Apoyos.

El Presidente López Portillo reune a los encargados de las áreas económicas relacionadas con productos básicos, el 5 de junío de 1981.

54,000 millones de pesos se destinan a recrientar la producción de básicos y para subsidios, como apoyo al -consumo de los trabajadores y cambatir la inflación.

La política de subsidios se agudiza; sin embargo, los subsidios deben tener carácter temporal, pues el déficit público que causan acarrea su violenta desaparición,por lo que se convierten en caralizadores de la inflación.

Un apoyo que no tiene inmediatos beneficios para los trabajadores, es el aumento del 20% en las seguros de vida de la burocracia.

Por último mencionamos que a mediados de febrero se establece un control de precios sobre numerosos artíc<u>u</u> los. Se otorga una duración de tres meses.

Las pensiones otorgados por el IMSS son aumenta das en 59%. Además, no serán gravados por el fisco.

# III.3 Economía del Sector Público

#### III.3.1 Comercia Exterior.

Uno de los ejes vertebradores de la crítica al Plan Global de Desarrollo fue la importancia concedida alos ingresos derivados del petróleo. En ese sentido, se creaba una fuerte dependencia de los objetivos nacionales
a un mercado petrolero mundial con cambios bruacos. Desde
la confrontación OPEP-Países Industrializados a principios
de los setentas, el mercado petrolero tenía estrecha vinculación con croblemas políticos. Entre 1978 y 1980. Esta
dos Unidos, Canadá, Japón y Europa Occidental, reducen su
consumo de petróleo en 2.8 millones de barriles diarios.

No cabe menor duda que uno de los catalizadores - de la crisis 81-82, es la caída de los precios del petró-- leo. Veamos el desenvolvimiento de este fenómeno en el período. También incorporamos las restricciones a las importaciones, pues se encuentran estrechamente relacionadas, - vía la oferta de divisas.

El 4 de junio de 1981 se rebajó el precio del petróleo mexicano en el mercado internacional. El tipo Mayapasa de 34.60 dólares a 30.60 dólares. El petróleo tipo --Itsmo permanece en 38.50 dólares por barril.

Con intenciones proféticas, que por desgracia se - han cumplido, Proceso señala el 8 de junio de 1981:

"La reducción de cuatro dólares por barril en elcrudo de exportación, puede convertirse en el ocaso del -boom petrolero mexicano".

Esta decisión costó a Jorge Díaz Serrano el puesto de Director General de PEMEX.

Los ingresos por expertaciones de PEMEX, pasan de 1,418.5 millones de dólares en mayo de 1981, a 1,108.0 mi-

fra se situaba en 571.9 millones de dólares. 103

El 27 de junio se establecen permisos previos a - las importaciones de aproximadamente mil fracciones arance larias, esto es en respuesta al acelerado crecimiento de - las importaciones de artículos de consumo doméstico.

De enero a agosto de 1981, las importaciones CIF-se componen en 5.19% de alimentos, bebidas, textiles, art $\underline{i}$  culos de vestir y de cuero, representando un total de 842-millones de dólares.

El promedio mensual de importaciones de enero a julio, en 1981, fue de 1,961.2 millones de dólares; para el período agosto-diciembre de ese año, la media aritmética fue de 1,875.2 millones de dólares.

El primer día de julio, con Rodolfo Moctezuma - - Cid, nuevo encargado de PEMEX, se eleva en dos dólares el - precio de exportación del petróleo tipo Maya. De 30.60 dólares pasa a 32.60 dólares.

Esta medida conduce a la reducción de las exportaciones, y a un aumento de la refinación del Maya en - nuestras refinerías, lo que provoca la escasez de gasolina,

pues este tipo de petróleo contiene muchos residuos no aprovechables. Asimismo, se iniciaron negociaciones con nues--tros clientes, que terminan en el establecimiento de precios diferenciales.

	ITSMO	MAYA
EUA	345	29
EUROPEOS	36.0	30
JAPON	36.5	31

Se aplican, a partir del 17 de julio, fuertes aumentos arancelarios a las importaciones de numerosos artículos. Se trata de 420 fracciones arancelarias y los aumentos van del 10 al 100%.

A fines de octubre aumenta el precio del crudo de exportación de tipo Itsmo, que pasa de 34 a 35 dólares por barril. Esto se da después de que se firmaran acuerdos enmateria petrolera con Venezuela y Brasil.

Difíciles negociaciones con los importadores de petróleo mexicano, en enero de 1982, conducen a una nueva +
reducción en el precio del crudo tipo Maya, quedando su precio por barril en 26.50 dólares.

Para principios de marzo, PEMEX rebaja los pre--cios del crudo que exporta. El Itsmo baja a 32.50 dólarespor barril y el Maya a 25 dólares por barril.

Además, cerca de mil aranceles son reducidos para facilitar la importación de materias primas.

Se nota la inconsistencia respecto al control deimportaciones. Se derivan, naturalmente, de la que
tenían los asesores de política hacendaria, que no evaluaron el freno que significa dejar de importar materias primas, para una industria con bajo grado de integración ver
tical y horizontal como la mexicana, donde los circuitos de producción se conectan con el exterior a partir de lasmaterias primas clave.

El 20 de abril de 1982 se anuncia la reducción de las importaciones para ese año en 6,000 millones de dóla--res respecto a las efectuadas en 1981.

La reducción se divide en partes iguales para elsector privado y el público.

Un día después, las exportaciones petroleras se - reducen en 250,000 barrilles diarios.

PEMEX, el primero de julio anuncia una reducciónen el plazo para que sus clientes paguen sus pedidos, de -60 días, pasa a un mes. A fines de julio, se anuncia el -restablecimiento del tope a la exportación petrolera, en -1,500,000 barriles diarios.

# III. 3.2 Gasto Público.

Respecto al gasto público y su importancia, dejemos que sea el Plan Global de Desarrollo el que nos lo - aclare.

"Dentro de estos instrumentos destaca el gasto público, como elemento fundamental del Plan, el cual cons
tituye un factor clave para alcanzar los grandes objetivos
nacionales, ya que es uno de los más activos y eficaces instrumentos para orientar y ordenar el proceso de desa-rrollo económico y social".

Miguel de la Madrid anuncia el 15 de julio las principales medidas para el cumplimiento de la reduccióndel 4% en el gasto público federal. Una primera estima--ción sugiere una disminución del gasto presupuestado de-99,000 millones de pesos.

Se hace énfasis especial en el gasto corriente; son los Coordinadores del Sector los encargados de programar la reducción del gasto.

"...los desajustes del mercado internacional delpetróleo y de otras materias primas vienen a constituir un
nuevo factor que nos afecta internamente y hace necesarioactuar en diversos frentes para impedir desviarnos de las metas básicas. Queremos consolidar las posibilidades de -crecer a tasas altas, generar más empleos y continuar el esfuerzo distributivo que ya se ha emprendido". 107

La asignación presupuestada de egresos contabilizaba un total de 2,332.7 miles de millones de pesos. La -ejercida fue de 2,761.1. 108 Por lo tanto la reducción del
gasto no tiene el éxito que el Estado esperó.

Respecto al sostenimiento de las metas básicas, - veamos sólo dos casos, El crecimiento del PIB se proyecta en el PGD, en un 8.0% para 1981 y 1982. El crecimiento -- real fue de 7.9% y -0.2 respectivamente. En relación al - empleo advertimos que se planea un aumento de 4.2% anualpara esos años. El aumento real fue de 6.6% para 1981 y --0.8% para 1982.

Días después Hacienda anuncia en un comunicado de prensa, la forma en que reducirá de gasto en 8%. Se suprime la creación de nuevas plazas y las que queden vacantes—no serán cubiertas; se reducen las prestaciones a funcionarios, los aubsidios operados por la SHCP se reducen en 22%.

Esa fué la tónica para todo el sector público, -- aunque, como veíamos arriba, la inercia del gasto público- ascendente se impuso durante 1981.

Después de la devaluación de febrero, el gobierno anuncia el Programa de Ajustes de la Política Económica, - cuyos contenidos concretos se precisan hasta dos semanas - después.

Doce puntos fueron señalados el 9 de marzo como :-esquema de instrumentación del Programa de ajuste de la política económica:

- 1.- Reducción del 3% en el gasto público
- 2.- Fortalecimiento del control de precios por -- parte de CONASUPO.
- 3.- Apoyo financiero de 35,000 millones de pesosen el programa de producción básica.
- 4.- Ajuste de aranceles a 1,500 artículos básicos
- 5.- Absorción del fisco hasta el 42% de las pérdidas cambiarias.
- 6.- Para favorecer a la pequeña y mediana industria,

- el Fondo del Banco de México encargado, redu-ce el capital contable de 7 a 10 millones para ser considerado entre los beneficiarios.
- 7.- Apoyos financieros a empresas con problemas de liquidez.
- 8.- Ampliación del mecanismo de depósito a crédito para facilitar la inversión.
- 9.- Tasas de interés flexibles.
- 10.- Fortalecimiento del mercado de valores.
- 11.- Nueva emisión de petrobonos.
- 12.- Estímulo fiscal para los comerciantes fronterizos al comprar manufactura nacional.

Dado que estas medidas han sido anteriormente señaladas, sólo nos resta destacar las grandes omisiones que se
tuvieron al programar el presupuesto para 1982. Como se decía, el precio del petróleo se considero invariable o, lo que es más grave aún, se pensó en aumentar las exportacio-nes a niveles que compensaran la caída en el precio, que -es el esquema normal para los países árabes.

Una nueva reducción en el gasto es programada en-

mayo. En efecto, medidas de austeridad en el gasto son - - anunciadas por Ramón Aguirre el 6 de mayo, que representan una reducción de 158,000 millones de pesos. Comprende su - pensión de construcciones eliminación de prestaciones a -- funcionarios, disciplina presupuestal.

Tres rubros, que ocupan más del 40% del presupues to de egresos, no son susceptibles de reducción: servicios-personales, servicio de la deuda y participación en impues tos federales.

La distribución sectorial de la reducción quedó - de la siguiente manera:

### DISTRIBUCION SECTORIAL DE LA REDUCCION (miles de millones de pesos)

Sector	Presupesto Original	Monto de la reducción	%
Gasto presupuestal	3,320.6	158.0	
Agropecuario y Pesca	303.8	17.6	5.8
Comunicaciones y Transpor	tes 193.8	. 8.1	4.2
Comercio	147.9	11.0	7.4
Bienestar Social	606.9	32.1	5.3
Promoción Regional	83.3	6.7	8.0
Industrial	690.4	48.7	7.1
Administración	129.0	13.5	10.5
Asentamientos Humanos	45.3	5.9	13.0
Defense	47.4	4.9	10.3

Sector	Presupuesto Original	Monto de reduccion	<u>%</u>
Turismo	8.3	0.4	4.8
Paderes	6.4	0.2	3.1
No Sectoriales	22.2	1.1	5.0
Edo. y Municipios	193.8		
Deuda Pública	722.1		
Adefas	120.0	•	
Distrito Federal	99.4	7.9	

Fuente: M.V. 17 mayo 1982,:498

A pesar de estas dos cuantiosas reducciones en elgasto público, encontramos que de 1981 a 1982, el gasto público pasó de 2,481.1 miles de millones de pesos, a 4,504.8,
un incremento relativo de 81.56%.

Cabe destacar que el incremento más notorio fue el de interesas y gastos de la deuda, pues aumentó 181.98%.

Por la forma en que se aplicaron las medidas de -austeridad y por su <u>destiempo</u>, los resultados econó
micos fueron catastróficos en 1982. Por señalar sólo al-guncs: disminuyó el PIE per cápita en 2.7%, se incrementó el déficit del sector público en 94.24%, la tasa de infla--ción fue de 98.% en el año.

#### III.3.3. Medidas Financieras

Durante el segundo semestre de 1981, en el sector financiero sólo encontramos un acelerado crecimiento en el deslizamiento del peso frente al dólar.

A partir de febrero de 1982, las medidas financi $\underline{e}$  ras se multiplican.

El 17 de febrero se estremece la economía nacio—
nal, cuando el Banco de México, S.A. se retira temporalmen
te del mercado de cambios. En el breve comunicado de esa institución, se señalaba "Se necesita,, vía el tipo de cam
bio, fomentar las exportaciones de bienes y servicios en general, evitando que éstas se vayan limitando cada vez más
a los productos en los que el país tiene una ventaja compa
rativa muy amplia. La industria manufacturera, así como la
hotelera y la de maquiladoras podrán tener un fuerte estímulo para su desarrollo sin necesidad de subsidios ni de protección excesiva".

Para evitar cataclismo, se indicaba: "El Banco de México, en todo caso, estará preparado para evitar condi-ciones desordenadas en el mercado y para restaurar la esta
bilidad de sus tendencias tan pronto como sea posible".

Un efecto inmediato fue la brusca devaluación dela moneda, que comenzó a cotizarse a 45 pesos por dólar.

Dos meses después, se dictan medidas de ajuste financiero, entre las que destacan: reducción presupuestal del 8%; cancelación de obras no relacionadas con la producción; aumento de ingresos públicos por 150.000 millones de pesos vía precios y tarifas; tope al endeudamiento externo neto a 11,000 millones de dólares, incrementos iguales delmonto de billetes en circulación en las reservas del 8anco-Central; reducción del déficit entre 3,000 y 4,000 millones de dólares, respecto a 1981; tasas de interés pasivascon prima a la inversión en pesos; tasas activas subsidios limitados. El Decreto se firma el 20 de abril y su plazo es hasta el 31 de diciembre de 1982.

La política monetaria se manejó con tibieza, lo - que condujo a nefastos resultados. No se puede perder de - vista que el sistema financiero tiene un precario equili-- bio a partir de la confianza.

En agosto, cuando los capitales fugados eran cuantiosos, cuando ya los hechos estaban consumados, Banco de-México y Hacienda ejecutan aceleradas medidas.

El 5 de agosto se anunció una doble paridad cam-biaria. En la exposición de Sílvia Herzog se señaló que: "La fórmula que se adoptará conducierá a la vigencia simultánea de dos tipos de cambio: uno preferencial y otro de aplicación general. Su vigencia será temporal, en tanto el
Programa Integral de Ajuste Económico rinda todos sus efectos".

Una semana después, el 12 de agosto, ante la olacreciente de especulación, se cierran las operaciones de cambio. Al día siguiente, las cuentas denominadas en dólaces son pasadas a pesos mexicanos, con una paridad de - -- 69.50 pesos por dólar.

El 16 de agosto se obliga a todas las dependen--cias del sector público a entregar sus divisas al Banco -de México.

Banco de México anuncia la respectiva Ley del mercado de cambios el 18 de agosto. Se manejan tres partidas distintas: preferencial. libre y mexdólares.

El 24 de agosto se eliminan los topes mínimos para cuotas a plazo fijo.

#### III.3...4 Precios y Tarifas.

con objeto de reducir los déficits del mismo sector.

Aquí sólo señalamos las que se refieren a gasolina y electricidad, pues tienen efectos acelerados sobre la
inflación. Obviamos, entonces, las tarifas de peaje en las
carreteras federales y otras.

La Comisión Federal de Electricidad anunció un incremento mensual de 1.5% a las tarifas del servicio que -- suministra. Entra en vigor el 1º de julio.

El 21 de diciembre son aumentados los precios delos principales productos de PEMEX. la casolina extra nasa de 4.20 a 10.00 pesos, la nova de 2.80 a 6.00 y el dieselse incrementa en 150%.

Un editorialista de Proceso, Guillermo Villaseñor, comentando el aumento, escribía: "Se dice que en México -

hay un derroche en el gasto de energía, y una prueba de -ello es que el consumo de gasolina ha alcanzado tasas del15% de incremento anual, lo cual hace correr el riesgo deagotar la capacidad de refinación y hasta de importar gaso
lina. ¡Qué bueno que se toman medidas para procurar esa -racionalización! Sin embargo, habría que preguntarse por -qué hasta el presente existió esa política irracional". 113

Para tener una idea del aumento en el consumo degasolina, señalemos que en 1980 se consumieron 18,052 millones de litros; para 1981, el consumo era de 20,088 millones. Se trata de un aumento relativo de 11,28% ien sólo un añol.

El primer día de junio de 1982, PEMEX anuncia incrementos en los precios de varios de sua productos. Gas natural, combustóleo pesado, ligero y mediano, son los productos afectados, que son utilizados como fuente de ener-gía por la industria.

Posteriormente, el primero de agosto, se anuncian incrementos en los precios de la gasolina Nova y Extra, - así como del diesel v el mas.

En cuanto a la energía eléctrica, se programan -

los aumentos.

Las tarifas eléctricas domésticas sufren aumentos del 30%, más un incremento mensual de 2.5% en los próximos 16 meses. Para el consumo industrial, el aumento es del -- 50%, más una tasa igual de incremento mensual.

#### IV. CONCLUSIONES

1.- El sector financiero fue un importante actor en el período analizado, pues servió de ventana para hacer evidente la crisis, de vocero y reflejo de los fenómenos-esenciales de la economía mexicana. No cabe duda que los-grandes banqueros fueron los patrocinadores de la especulación y la fuga de divisas. Como respuesta, el Estado -- utilizó la política del avestruz, protegiendo a esa fracción de la burguesía. Las medidas de contensión, tardías-y suaves, aceleraron esos procesos.

2.- La política económica tuvo como objetivo implícito salvaguardar las ganancias de las empresas. En la primera parte del período analizado se encubría ese objetivo como defensa de la planta productiva, empleo y crecimiento económico nacional. Después, los subsidios, créditos y otros apoyos para las empresas, a costa del erariopúblico, eran otorgados sín justificaciones, revelando el patrocinio directo al capital. Mientras tanto, los salarios reales se deterioraban a una velocidad nunca entes conocida por los trabajadores mexicanos.

En el auge las ganancias crecieron por arriba --

del incremento de los salarios; en la crisis, la depreciación de los salarios fue mayor al desmedro que sufren lasganancias. En el sexenio de López Portillo la política económica catalizó el proceso de concentración de la riqueza.

3.- La crítica de conjunto que hacemos a la política desarrollista del segundo trienio del sexenio de J.L.

P, es el haberse apoyado en una fuente de recursos sujetatotalmente al mercado externo.

El juicio político debe girar sobre el manejo ama nado de la información sobre el estado real de la economía, amén del carácter de remediodetodoslosmales que se otorgóal netróleo.

4.- El análisis político juega un papel relevante para procesos económicos coyunturales, y más aún cuando se pretende estudiar política económica.

En México la relación particular entre la socie-dad civil y política impidió la discusión colectiva de las
opciones de política económica. Antes bien, la cúpula -del poder estatal, con la presión de los banqueros, deci-dió qué hacer en cada momento.

5.- En 1981 y 1982 se hacen notar ecellos de bace lla inmanentes al modelo de desarrollo. La agricultura sufre déficit comercial, cuando antes proveía de divisas, el déficit público es estratosférico. Es fácil concluir que el petróleo no significó un cambio en el modelo de desarrollo en nuestro país, sino una postergación y agudización ed la crisis del mismo modelo, al no encauzar adecuadamente las divisas que esa fuente reportaba.

6.- La política económica aplicada en el período, se enmarca en el esquema de dominación del imperialismo -- norteamericano por medio de organismos internacionales. -- Concretamente esa política se expresó en pérdida de inde-- pendencia en la toma de decisiones económicas del Estado, - un acrecentamiento de la salida de excedentes vía servi--- cios de la deuda, y una mayor explotación de los trabaja-dores mexicanos.

Ningún país que desee y pugne por un desarrollo - económico independiente, podrá hacerlo utilizando el merca do favorable de un recurso que posea en abundancia y respetando los parámetros que imponen los países desarrollados.

7.- Después de evaluar los factores internos de - la crisis, es difícil aceptar la visión oficial que se ma-

nejó en el sexenio pasado, explicando la crisis por caídas del precio del petróleo y alza en las tasas de interés. -- Una mala interpretación de los problemas condujo a nefas-- tas soluciones.

APENDICE ESTADISTICO

CUADRO 1

MEXICO. EXPORTACIONES PETROLERAS Y NO PETROLERAS 1973-1980

(millones de dólares)

AÑO	Petroleras	No. petroleras	Participación relativa de las petroleras %
1973	24	2 039	1
1974	123	2 727	£.
1975	460	2 401	16
1976	556	2 741	17
1977	916	3 177	22
1978	1 837	4 231	30
1979	3 986	4 812	45
1980	10 402	4 905	68
1981 <sup>+</sup>	14 563	4 816	75

FUENTE: IMCE

Tomado de: Ruíz García, E., <u>La estrategia mundial del petróleo</u>,
Nueva Imagen, 1982, México, p. 194.

<sup>+</sup> La fuente es informe anual 1981, Banca de México, S.A.

PRODUCTIVIDAD MEDIA POR RAHAS 1978 - 1981
[miles de pesos de 1970]

	•	•			Variación %
SECTOR	1978	1979	1980	1981	1981 - 1978
	42.27	43.97	44.79	45.94	8.68
TOTAL	14.76	14.93	15.45	15.64	5.96
Agricultura		•	114.17	125.59	32.67
Mineria	94.66	101.82			6.84
Manufacturas	82.89	85.38	86.76	88.56	
i	A4 12	27.59	27.50	27.46	-0.62
Construcción	27.63			210.77	8.34
Electricidad	194.55	203.45	200.00	210.77	

Fuente: Informes anuales del Banco de México, S.A.

#### CUADRO 3

# Land Edita Palasilistad in AMURACIONE. Initial 1-1973 ( % )

Fals	TASA
E U A	23.6.
Jupón	89.1
.olenda	93.7
Alemania Federal	63.8
Francia	61.6
Italia	60.1
Inglaterra	21.6

FULLYE: Bureau of Labour Statistics. oS Department : Labour, Dec. 1979

Tomanode: Ruíz García, Enrique, La estrategia mundial del retróleo, Nueva Imagen, México, 1982, p. 172.

CUADRO 4

### EXPORTACIONES TOTALES FOB 1983 - 1982

(miles de dolares	)
-------------------	---

Sector y tipo de bien	1980	1981	ene/ago 1982
SECTOR PUBLICA	11 515 873	15 827 <b>971</b>	10 926 415
Bienes de consumo Bienes intermedios Bienes de capital	140 290 11 354 350 21 233	191 946 15 596 834 39 191	136 811 10 788 057 11 547
SECTOR PRIVADO	3 791 607	3 551 058	2 039 355
Bienes de consumo Bienes intermedios Bienes de capital	1 495 607 2 073 801 222 697	1 389 976 1 852 039 309 <b>0</b> 43	

#### IMPORTACIONES TOTALES (valor comercial)

(miles de dólares)

SECTOR PUBLICO	6	753	806	8	180	667	3	453	444
Bienes de consumo Bienes intermedios Bienes de capital	4	233 055 465	990	Lş	959	081 215 371	2	452 038 962	689
SECTOR PRIVADO	11	732	401	14	923	732	7	648	250
Bienes de consumo Bienes intermedios Bienes de capital	6	192 972 190	648	8		015 889 828		707 908 031	543

FUENTE: Indicadores de comercio exterior Nº. 52 y 44, ago82 y dic81, Banco de México, S. A.

CAMBIOS PORCENTUALES EN CONSUMO PRIVADO TOTAL. 1978-1980

Manusacturas

	1979/78	1980/79
TOTAL	8.6	5.4
Alimentos, beb. y tab.	7.3	7.9
Textiles, vest. y cuero	5.3	2.1
Madera, papel, imprenta	9.6	5.1
Químicas	5.6	4.7
Cemento y vidrio	17.0	14.1
Naquinaria	14.2	10.0
Automotriz	38.2	17.3
Othas manufacturas	13.9	7.2

FUENTE: García H., Magdalena, "La marcha de la economía en 1980", en Economía petrolizada, Taller de coyuntura, FE.UNAM, México, 1981, :109.

ALGUNCS RUBROS DE IMPORTACIONES DEL SECTOR PRIVADO EN BIENES DE CONSUMO

1980-1982 (miles de dólares)

	1980	1981	ene/ago 1982
Carnes frescas o refriger.	24 590	48 057	19 931
Licores y aguardientes	48 782	46 237	12 528
Prendas de vestir	94 903	165 840	91 325
Productos de persumería	30 777	36 157	16 236
Máq. de cos <b>er y</b> sus partes	3 801	4 358	2 417
Máq. de escribir y sus partes	6 937	7 205	1 331
Aparatos fonog. combinados	8 325	13 640	3 553
Receptores-trasm. de radio y tv	16 036	20 983	9 104
Cámaras de todas clases	36 652	36 184	12 349
Relojes de todas clases	25 295	34 965	12 355
Juguetes, exc. caucho y plást.	14 323	20 100	6 014

FUENTE: Indicadores de comercio exterior No. 44 y 52, dic 1981 y ago 1982, Banco de México, S. A.

CUADRO 7

# (miles de millones de pesos)

	Préstamos a largo plazo del exterior	Activos exterior	Saldo ——
9	•		•
ic-matizo	51.40	10.40	-41.00
il-junio	50.30	9.60	-40.70
io-septiembre	63.00	10.60	-52.40
ubre-diciembre	88.30	16.20	-72.10
ro-marzo	85.90	19.70	-66.20
il-junio	96.80	12.50	-84.30
io-septiembre	115.40	17.00	-98.40
ubre-diciembre	166.90	30.60	-136.30
1_			
ro-matzo	153.60	21.30	-132.30
il-jurio	160.20	20.40	-139.80
io-septiembre	193.70	19.20	-174.50
ıbre-diciembre	266.40	25.80	-240.60
2			
io-matzo	438.20	34.10	-404.10
il-junio	507.30	41.00	-466.30
		E .	

ENTE: Estadísticas financieras internacionales, FMI, Octubre 1982, :S 307

Action and the control of the contro

### (No.indice e incrementos porcentuales) 1988=188

CUADRO 8

Saldos	LIQUIDOS				PLAZO			
al		M.N.		M.E.		M.N.		M.E.
ការ ការក្រ	No indica	e %	No. índice	%	Mo. indice	%	No. Indice	*
de:		green it was brown been	<b>3. m. a.z. 1</b> − 41 − 100	e e e e e e e e e e e e e e e e e e e	non a compressión number e descripto e			The state of the s
1980	100.00		100.00		100.00		100.00	-
Ene - 1981	102.68	2.68	92.05	-7.95	107.00	7.20	100.63	2.63
Feb.	110.34	7.46	96.97	5.35	111.07	3.61	105.33	2.63
Mar.	194.25	3,55	100.55	3.10	110.02	4.40	06.601	2.4/
Abr.	121.79	6.59	103.41	4.41	119.48	2.98	114.02	4.62
May.	125.02	2.66	107.58	4.03	123.63	3.47	121.77	6.79
์ วีนท•	129,19	3.34	111.36	3.52	130.07	5.21	130.75	7.37
Jul.	126.04	-2.44	130.02	24.83	137.16	5.45	149.23	14.13
Ags.	126.30	G.27	غ <del>ار ، ارد</del> ا	-1.36	142.18	3.66	161.14	7. <del>9</del> 8
Sep.	124 .B5	-1.21	144.32	5.25	147,81	3.4ŋ	170.05	ភ្ន <u>ុ</u> ភន
Oct.	125.66	0.65	159.09	10.24	153.03	4.00	177.57	4.42
Nov.	129.32	2.91	161.36	1.43	156.11	2.01	180.28	1.52
D14.	132.54	2.57	i71.59	4ذ <del>4</del>	102.27	3.95	195.98	8.71
Ene.1982	130.21	-1.83	178.79	4.19	172.25	6.15	205.19	4.70
Feb.	130.68	0.36	340.53	90.47	177.68	3.15	363.11	76.96
Mar.	136.98	4.82	303.03	-11.01	190.26	7.NA	325 B1	, 40 nn
Abr.	133.32	-2.67	361.74	19.38	194.43	2.45	326.73	-0.02
May.	130-13	-2.39	648.11	79.16	194.62	0.10	291.75	-10.71
Jun.	144.98	11.41	739.77	14 - 14	196.87	1.16	285.46	-2.15

Fuente: Boletín mensual de información económica. Vol.VI.No.8y9.Nov.1982 SEP. p. 95

DEVALUACION DEL PESO FRENTE AL DOLAR 1975-1982

•	Pesos por dólar (promedio periodo)	Devaluación (respecto al período anterior)
1975	12.4906	0.00
1976	15.4442	23.65
1977	22.5790	46.20
1978	22.7670	0.83
1979	22.8054	0.17
1980	22.9511	0.64
Enero 1981	23.3394	1.69
Narzo 1981	23.6517	3.21
Mayo 1981	24.0895	1.85
Julio 1981	24.5707	2.00
Septiembre 1981	25.0364	1.90
Noviembre 1981	25.6751	2.55
Enero 1982	26.4280	2.93
Hanzo 1982	45.2666	. 71.28
Mayo 1982	46.7763	3.34
Agosto 1982	83.7516	79.05

FUENTE: Indicaderes econômices 121, die 1982, Banco de México, :70.

CUADRO 10

PASIVOS DEL SISTEMA BANCARIO 1980 - 1982

1980=100

<u> </u>							
dos al al de:	Pasivos r No. india	nonetarios ce %	Pasivos Moneda Nac No. indica	cional	nonetarios Moneda Extr No. indice	anjera %	
ior des	WO - THUT	JE 70	70- 11010	3 /0	NO. INDICE		
1980	100.00		100.00		100.00		
1981	95.27	-4.73	106.31	6.31	95.97	-4.03	
ì	96.34	1.12	110.54	3.98	96,48	0.53	
•	99.35	3.13	115.61	4.59	101.19	4.88	
<b>(</b>	101.97	2.64	121.10	4.75	102.61	1.40	
	104.66	2.64	122,57	1.21	107.62	4.88	
Ī	105.77	<b>0.</b> 97	128.59	4.91	111.17	3.30	
	104.73	-0.98	130.75	1.68	127.03	14.27	
	105.12	0.37	133.69	2.33	143.48	12.95	
	104.40	-0.68	137.20	2.62	137.98	-3.83	
	109.26	4.66	142.83	4.10	143.74	4.17	
	115.92	6.09	146.62	2.66	154.76	7.67	
	132.78	14.54	152.42	3.96	167.33	8.12	
1982	125.85	-5.23	155.46	2.00	166 .82	-0.31	
	127.36	1.20	159.72	2.74	295.26	76.99	
	133.85	5.09	170.61	6.82	287.89	-2.50	
	132.05	-1.34	175.33	2.77	302.07	4.93	
	134.41	1.79	177.71	1.36	324.47	7.41	
	135.56	0.85	185.30	4.27	322.42.	-0.63	

ENTE: Boletín mensuel de información económica; Vol. VI, Nº 8 y 9, Nov. 1982. SPP, p.96-97.

### BALANZA DE PAGOS ANALITICA 1980 - II 1982 (millones de dólares)

	1980			1981		198	2
•		I	11	111	IV	1	<u></u>
Balanza comercial	-3178.7	-442.6	-679.3	-1566.3	-1037.2	-186.1	890.6
Balanza de servicios	-3856.6	-1291.8	-1994.0	-2433.1	-2563.9	-2651.9	-2341,4
Transferencias netas	274.6	47.6	85.3	86.5	84.4	69.1	43.7
Balanza cta. corrte.	-6760.8	-1686.8	-2588.0	-3912.6	-3516.7	-2768.6	-1407.2
Capit. a larg. plz.	6476.2	771.3	1503.1	4502.8	7315.0	1012.1	4040.2
Balanza bāsica	-284.6	-915.5	-1084.9	590.3	3798.3	-1756.5	2633.0
Capit. conto plazo	3322.7	2477.8	652.0	3930.8	-2999.8	2355.8	-2903.0
Cta. capit. total	9798.9	3249.1	2155.2	8433.6	4315.2	3367.9	1137.2
DEGS	73.5	69.6	t	** **			- ÷
Errores y omisiones	-1960.8	-1403.2	-114,4	-4320.2	331.4	-2067.2	-834 , 1
Variación de reserva	1150.9	228.7	-547.3	200.9	1129.9	-1467.9	-1104.1

FUENTE: Indicadores del sector externo, agosto 1982, Banco de México S. A., :8.

### INSTRUMENTOS DE AHORRO EN PODER DE SECTORES NO BANCARIOS EN MONEDA EXTRÂNJERA 1982 (miles de millones de pesos)

Instrumentos	Enero	Febrero	Marzo	<u>Abril</u>	Mayo	Junio	Julio	Incremento porcentual enero - julio
ITOTAL	342.2	601.7	529.3	554.5	574.4	588.8	607.5	77.53
LIQUIDOS	81.0	140.3	118.8	144.8	209.9	233.1	260.8	221.98
Dep. a la vista	39.5	60.9	52.1	62.4	57.5	55.9	53.8	36.20
Dep. de ahorro	24.1	39.6	32.4	38.2	37.2	37.2	37.3	54.77
Vep. a pl. fijo de un mes	13.6	29.5	25.8	29.5	69.3	43.7	48.9	259.56
Dep. retirables en días preestab.	3.8	10.3	8.6	2.4	2.2	1.5	2.1	-44.74
Dep. a pl. fijo	0.0	0.0	00.0	12.3	43.6	94.2	118.2	869.98*
Dep. sin término Sijo de retiro	0.0	0.0	0.0	0.0	0.1	0.7	0.5	400.00**
NO LIQUIDOS	261.2	461.3	410.4	409.7	364.5	355.6	346.6	32.70
A commence as	242,4	135.4	3 .0	35	339.4	•	32"	
A pt. un año	12.6	13.1	20.3	16.6	15.4	15.1	19.5	54.76
A pl. mayor año	6.1	11.9	14.1	10.1	9.7	7.8	3.6	-40.98

FUENTE: Indicadores de moneda y banca 46, agosto 1982, Banco de México, S. A., :37.

<sup>\*</sup>Calculamos el incremento para abril-julio

<sup>\*\*</sup>Calculamos el incremento para mayo-julio

CUADRO 13

# PASIVOS NO MONETARIOS EN MONEDA EXTRANJERA OBLIGACIONES DIVERSAS CON EL SECTOR EXTERNO. 1980-1982 1980-100

dos al al de:	BANI	CA NACIONAL	BANCA PRIVADA Y MIXTA		
ır ne:	No. Indice	%	No. índice	%	
3	100.00	· · · · · · · · · · · · · · · · · · ·	100.00		
. 1981	101.91	1.91	86.44	-13.56	
	102.94	1.01	84.66	-2.06	
	106.10	3.07	92.28	9.05	
	109.58	3.28	87.28	-5.42	
	114.68	4.66	94.33	8.08	
	118.03	2.92	95.40	1.13	
	136.18	15.38	102.23	6.60	
	140.09	2.87	112.84	10.38	
	146.20	4.36	116.46	3.21	
	148.73	1.73	123.33	5.90	
	156.49	5.22	141.89	15.05	
	174.24	11.34	149.92	12.71	
1982	177.50	1.87	148.28	7.27	
	322.03	81.43	254.61	71.71	
	323.35	0.47	263.47	3.48	
	340.72	5.37	271.37	3.00	
	259.41	5.48	299.28	10.28	
	359.28	-0.03	301.27	0.66	

nte: Boletín mensual de información económica, Vol. VI. No. 8y9.

Nov. 1982, SEP, p. 98-99

CUADRO 14

### SALDOS DE COMERCIO EXTERIOR DE PIPEX 1981 - 1982\* (miles de dólares)

MES	SALDE	VARIACION PORCENTUAL
Enero <u>1981</u>	1 198 411	——————————————————————————————————————
Febrero	847 274	-29.3C
Marzo	1 369 391	61.62
Abril	1 279 147	- 6.59
Mayo	1 249 886	- 2.29
Junio	898 504	-28.11
Julio	280 284.	-68.81
Agosto	896 827	219.97
Septiembre	1 197 558	33 •53
Octubre	905 261	-24 .41
Noviembre	1 228 193	35.67
Diciembre	968 578	-21.14
4000	997 999	0.05
Enero <u>1982</u>	976 998	9.87
Febrero	906 941	- 7.17
Marzo	883 587	- 2.58
Abril	875 091	- Ū.96
Kayo	1 340 203	53.15
Junio	1 403 114	4 -69
Julio	1 474 286	, 5.07.
Agosto	1 413 028	- 4.16

<sup>\*</sup> Importaciones (valor comercial) menos exportaciones (FOB)

FUENTE: Indicadores de comercio exterior, :9

CUADRO 15

FIMANCIAMIENTO OTORGADO POR EL SISTEMA BANCARIO 1980-1982.

1980-100

númeror indices

Saldos al	MONEDA NACIONAL		MONEDA	MONEDA EXTRANJERA		
final de:	AL SECTOR PUBLICO	PRIVADO	PUBLICO	PRIVADO		
1980	100.09	100.00	100.00	100.00		
Ene 1981	101.69	99.40	104.24	89.78		
Fev	106.55	100.25	105.61	89.15		
Mar	113.64	103.33	112.73	100.33		
Abr	117.16	105.87	115.57	96.16		
May	117.22	109.88	122.05	98.18		
Jun	123.00	111.94	130.32	101.95		
341	123.22	118.34	158.92	108.33		
Ago	125.37	158.03	177.28	124.54	i i	
Sep	127.64	120.03	181.50	125.90	اراً عند منها مستد من الأ	
Oct	132.21	122.27	186.28	130.34	· ·	
Nav	138.01	125.74	195.54	142.19	- (5) % (5) 5)	
Dic	143.36	129.62	205.24	178.52	Á	
Ene 1982	148.73	129.99	211.55	159.57	-4	
160	154-29	131.00	388.02	271.03	.1	
Mar	158.91	136.72	383.94	268.75	A	
Abr	171.53	136.09	400.78	255.73	7	
Mari	169 17	138,66	418.29	270.64	100 m	
Jun	172.35	138.89	437.94	278.26	اور	

Fuente: <u>Bolatín de información económica</u>, Vol.VI.No.8y9,Nov.1982, SEP. p. 102-103

CUADRO 16

<u>DIFERENCIALES DE TASAS DE INTERES ACTIVAS MEXICO - EUA ene80 - may82</u> (porcentajes anuales)

	A) MEXICO	B) MEXICO	C) Frime rate	A-C	B-C
Enero <u>1980</u>	22.6	19.8	15.50	7.1	4.30
Febrero	24.0	20.2	15.84	8.16	4.36
Marzo	25.6	23.0	18.36	7.24	4.64
Abril	26.7	24.6	19.88	6.82	4.72
Mayo	27.8	20.9	17.38	10.42	3.52
Junio	27.9	15.8	13.07	14.83	2.73
Julio	28.1	16.8	11.68	16.42	5.12
Agosto	28.0	18.0	11.17	16.83	6.83
Septiembre	29.0	16.4	12.25	16.75	4.15
Octubre	29.3	18.8	14.02	15.58	4.78
Noviembre	30.8	20.7	16.09	14.71	4.61
Diciembre	33.7	24.0	20.20	13.50	3.80
Enero <u>1981</u>	36.2	25.3	20.38	15.82	4.92
Febrero	37.2	22.0	19.53	17.67	2.47
Marzo	38.2	22.8	18.02	.20.18	4.78
Abril	37.8	22.6	17.55	20.25	5.05
Kayo	39.1	24.7	19.65	19.45	5.05
Junio	40.2	24.1	20.27	19.93	3.83
Julio	40.3	26.0	20.45	19.85	5.55
Agasto	41.9	25.8	20.50	21.40	5.30
Septiembre	43.8	27.0	20.20	23.60	6.80
Octubre	46.0	22.9	18.55	27.45	4.35
Noviembre	45.7	21.5	16.79	28.91	4.71
Diciembre	46.0	16.5	15.76	30.24	0.74
Enero <u>1982</u>	48.0	19.5	15.76	32.25	3.75
Febrero	48.7	21.0	16.68	32.92	4.32
Marzo	50.4	21.5	16.63	33.77	4.87
Abril	50.0	21.4	16.59	28.60	4.90
Mayo	54.6	22.9	16.50	38.10	6.40

FUENTE: Indicadores económicos, junio 1982, Banco de México, S.A., :30

CUADRO 17

ENDEUDAMIENTO Y SALIDA DE CAPITALES

(millones de dólares)

5nd:	eudamiento argo olazo <sub>a</sub>	Endeudamiento en corto plazo <sub>b</sub>	Endeudamiento total	Vovimiento de capitales c
1980 I	2 042.2	-154.5	1 887.7	-1 182.4
II	813.2	1 136.9	1 950.1	96.6
III	2 116.1	668.6	2 784.7	-88.0
IV	1 636.7	2 536.9	4 173.6	-1 784.5
1981 I	762.3	2 377.8	3 140.1	-1 294.3
II	1 493.1	1 137.9	2 631.9	-590.2
III	4 519.8	3 983.0	8 505.8	<b>-4</b> 389.3
IA	4 931.0	5 196 <b>.</b> 8	10 127.8	-4 640.9
1982 I	1 205.2	2 932.7	4 137.9	-2 .769 .4
II	4 122.4	-582 -2	3 540.2	-3 844.5
III	-84.2	-2 504.4	-2 588.6	-868.8

- a) Incluye <u>capital a largo plazo</u>. Sector público, inversiones directas y pasivos con el exterior neto.
- b) Incluye capital a corto plazo. Pasivos.
- c) Incluye operaciones con valores del <u>capital a largo plazo</u>, activos (neto) de <u>capital a corto plazo</u> y errores y omisiones.

Fuente: Banco de México, <u>Indicadores económicos 121, Dic</u>. 1982, paq. 64.

Nota: Agradezco al compañero Juan Moreno Pérez su colaboración para elaborar este cuadro.

The state of the s

#### BANCA PRIVADA Y MIXTA. AGENCIAS Y SUCURSALES EN EL EXTRANJERO 1982

(miles de millones de pasos)

	imites de mi	illones de pasos)	•
CONCEPTO	Enere	<u>Julio</u>	Incremento percentual enero - julio
rsos	207.4	430.6	107.62
PONIBILIDADES	10.3	31.7	207.77
Bancode México	1.8	7.3	305.56
activos internacionale	25 8.4 *	24.4	190.48
ORES EN CARTERA	8.8	6.1	-30.68
Banca Nacional	0.1	0.2	100.00
sectores no bancarios	0.1	0.2	100.00
Sector público	0.1	0.2	100.00
Sector privado	0.0	0.0	0.0
esector externo	8.5	5.6	-34.12
PITO	182.3	341.7	87.44
instituciones de créd.	15'.2	26.8	76.32
anca Nacional	14.3	24.3	. 69.93
anca privada y mixta	1.0	2.4	140.00
ector publ. no bancario	75.2	146.7	95.08
obierno Federal	18.0	43.8	143.33
obierno del D.F.	0.5	0.9	80.00
rganismos y empresas	56.7	102.0	79.89
sector priv. no banc.	55.2	102.5	84.78
sector externo	36.7	65.7	79.02
S CONCEPTOS	6.1	51.2	739.34
CIOVES	207.4	430.6	. 107.62
<i>1</i> 0\$	206.9	428.2	106.96
onctarios	206.7	427.6	106.87
istr. de aherro	16.4	25.9	· 57.93
Ligaciones diversas	190.3	401.7	111.09
Cen bancos del extr.	181.2	387.5	. 113.85
Ottas	9.1	14.2	56.04
CONCEPTOS	0.2	0.6	200.00
L, RESERVAS Y RESULT.	0.5	2.4	380.00

IENTE: <u>Indicadores de moneda y banca No. 46,</u> agosto 1982, Banco de México, S. A., :

CUADRO 19

CREDITOS RECIBIDOS POR LOS PRESTATARIOS, SEGUN ACTIVIDAD PRINCIPAL 1980-1981: NACIONAL PRIVADA Y MIXTA

(SALDO EN MILLONES DE PESOS)

ACTIVIDACCO.	DICIEMBRE 1980					-DICI	DICIEMBRE 1981		
ACTIVIDADES	NACIONAL		PRIVADA Y	PRIVADA Y MIXTA		NACIONAL	NACIONAL		MIXTA
	ABSOLUTO	%	ABSOLUTO	%		ABSOLUTO	%	ABSOLUTO	%
TOTAL	569 549	43.48	740 306	56.52		922 061	45.43	1107 749	54.57
Agro Minería Silv.Pe	s. 97 290	54.83	80 153	45.17		121 638	50.31	120 133	49.69
Ind.energética	102 041	87.86	14 101	12.14		. 149 D85	83.39	29 705	16.61
Transformación	89 289	33.13	180 250	66.87		119 103	30.84	267 139	69 <b>.16</b>
Construcción	16 005	23.06	53 390	76.94	•	23 817	22.88	80 271	76.12
Vivienda int.Social	10 420	30.79	23 424	69.21		13 262	27: 25	35 411	72.75
Servicios y Otros	125 750	43.77	161 527	56.23		159 461	40.66	232 713	59.34
Comercio	5 970	2.87	201 955	97.13		9 304	2.97	304 468	97.03
Gobierno	122 784	82.80	25 506	17.20		32 <del>6</del> 391	89.59	37 909	10.41

Fuente: Boletín mensual de información económica Vo.VI.No.8y9. Nov. 1982. S.P.P.: 107.

MPRESAS BURSATILES QUE MUESTRANTACTION EN EL INCREMENTO DE INVENTARIOS

1979-1981 (Millones de pesos)

		•	
MPRESA .	1980/79	1981/80	Incremente 1. certa
ía Minera de Cananea SA	135.6	138.5	2.14
risco SA de CV y subs.	122.2	165.3	35.27
a Domincia SA de CV	6.8	7.2	5.88
acardí y Compañía SA	48.0	147.2	206.67
entral de Malta SA	180.0	288.7	60.39
igarros La Tabacalera Mexicana A de CV y subs.	- 2.3	107.8	4 786.96
mpresas La Moderna SA de CV y subs.	880.0	1030. 4	17.09
lartell de México SA y subs.	104.9	250.3	138.61
ia. Industrial de Orizaba SA	69.4	98.6	42.07
Írganización Robert's SA de CV	47.7	82.3	72.54
Puritan SA	24.3	26.2	7.82
Lia Hulera Euzkadi SA '	157.0	394.8	151.46
Industrial Resistol SA y subs.	325.5	854.5	162.52
Petrocel SA	54.0	120.0	. 122,22
Química Hooker SA	25.3	200,2	691.30
Inión Carbide Mexicana SA de CV	151,1	260.7	72.53
Cementos Apasco SA	184.4	300.1	62.74
Numinio SA de CV	69.2	197.0	184.68
Lía Siderúrgica Guadalajara SA	160.3	237.0	47.85
E.P.N. SA y subs.	103.8	315.0	203.47
Tubos de acero de México SA y subs.	597.7	756.9	26.64
I.C. Mexicana SA y subs.	25.2	173.2	. 587.30
Conductores Monterrey SA y subs.	125.1	301.1	140.69
Eaton Manufacturera SA	501.9	505.0	0.62
Grupo Condumex SÅ y subs.	279.4	449.1 .	60,74
Celsey Hayes de México SA y subs.	12.9	192.9	1 395.35
lurrerá SA y subs.	639.2	1 274.6	99.41
impresas Villarreal SA y subs.	163.7	175.9	7,45
iulera El Centenario SA	89.2	107.1	20.07
exaco Mexicana SA	- 1.2	14.9	1 341.67
lltro SA de CV	23.8	55,2	131.93

FUENTE: Boletin mensual de información económica, Vol. VI, No. 8/9, SPP, nov 82, :30-35

#### NOTAS DE PIE DE PAGINA

1. \*De esa manera, el ritmo de crecimiento económico delos países industriales, después de promediar 4.1 por ciento anual en el período 1976-79, se redujo a sólo-1.2 por ciento anual en 1980 y 1981, y fue ligeramente negativo (-0.3 por ciento) en 1982\*.

Banco de México, Informe anual 1982.p. 15.

2. "La adopción de políticas restrictivas en la mayoríade los países industriales, se debió a que las autori dades de estas naciones consideran que el control dela inflación y de las expectativas inflacionarias esun requisito indispensable para restaurar un ambiente favorable en el largo plazo".

Banco de México, S.A., Informe anual 1981, p. 17

3. \*Los esconomistas de la Organización de Cooperacióny Desarrollo Económico (OCDE), calculan que desde --1973 hasta 1982 la industria estadounidense mejoró su eficiencia en la utilización de energéticos en --32.8% ". Leonor J. Silk, Excélsior del 17/IX/83, Finanzas, p. 1

- 4. E Mandel, "El Estado en la época del capitalismo tar dío", en <u>Críticas de la economía política 4</u>, Ed. El Caballito, México, 1977, p. 16
- 5. E. Altvater. \*Notas sobre algunos problemas del intervencionismo de Estado", en <u>El Estado en el capitalis</u>mo contemporáneo., Siglo XXI 1980, p. 92.
- 6. Mandel, E. po. cit. p. 26
- 7. "...la idea directiva que hay que adoptar es aquellade un Estado sumergido hasta el cuello en las contradicciones económicas y sociales". Jean Marie Vincent.
  - "El Estado en crisis", en <u>Críticas de la economía po-</u> lítica 4, Ed. El Caballito, México, 1977, p.13.
- 8. Gold, David et al, "Recientes desarrollos en la teo-ría marxista del Estado capitalista", en <u>El Estado en</u>
  <u>el capitalismo contemporáneo</u>, Comp. Sontang y Valecillos, S. XXI, 4a ed, p. 35.
- 9. Idem, p. 41

Samuel Listensztejn, "Enfoques y categorías de la política económica", en <u>Lecturas de Política Económi</u>
ca, DEP. Ff., UNAM, México, 1982, p. 29.

NAFINSA, <u>a Economía Mexicana en Cifras</u>; México, 1974 Cuadros 2.6 y 7.8

Tello, Carlos. <u>La Política Económica en México 1970-</u> 1976; Es. S. XXI p. 40

NAFINSA; Op.cit., Cuadros 14 y 17; P. 77,80,81

BNCE; Comercio Exterior, febrero de 1971, P. 101

NAFINSA; Op.cit. Guadro 80.

Tello, Carlos, Op.cit.; P. 54.

Banco de México S.A., Indicadores Económicos. Vol.14

Tello Carlos Op.cit. P. 61-63 y 91-93

Banco de México S.A. Informe anual 1974. Cuadros 18,P. 81

- 20. Tello Carlos Op. cit.; P. 98
- 21. Ibidem, P. 109
- 22. Ibidem, P. 115
- 23. E.V.K. Fitzerald: "La Política de estabilización de
  México: El défici: i estably el -
  equilibrio macroscomómico de -
  1960-1977", en Rev.Inv.Eco. No.111

  P. 204
- 24. Ibidem. P. 212

ž

25. BIRF, Cuadros de deudas, tomado de Fitzgeral; Op.cit.
P. 212

- 26. González E. "La política económica de LEA.1970-1976",

  Rev. Investigación Económica. No. : Sep.1977. -
  Fra. de Economía, UNAN por. 66
- 27. Economía Mexicana No. 3. CIDE. pae. 9. 40

- 28. Quijano, José Manuel. "La Banca: Pasado y Presente".
  Ensayos No. 5 CIDE: pag. 227
- 29. López, Julio. "La Economía Mexicana". Cuadro 2 PIB y Sectores Productivos. Rev' Investigación Económica
  No. 164. pag. 206
- 30. Rivera, .A. "Devaluación y Crisis" en Teoría y Política 7/8. Fac. de Ecinimía, UNAM. pag. 68
- 31. Quijano, Manuel. Op. cit. pag. 229
- Cazar Jorge I; Rouzar Eugenio; Vázquez Alejandro: "Notas para el análisis de la crisis actual en la economía mexicana".
   Economóa de América Latina No. 8 CIDE. pag. 139
- 33. Rivera, A.A. Op. cit. pag. 68
- 34. Economía de México No. 3 Op. cit. pag. 11, Economíade México No. 4 pag. 14 y Economía de A.L. No. 8 Op. cit. pag. 142
- 35. Cuadro No. 3 pag. 247 en Quijano, José Manuel Op.cit.

- 36. Cuadro No. 6. pag. 14 Economía de México No. 3
- 37. IBIDEM. pag. 75
- 38. IBIDEM. pag. 73
- 39. Casar, J.I; Rowzar E; Vázquez A: Op. cit. Economía de A.L. No. 8. pag. 139
- 40. Cuadro 1
- 41 Proceden de Boletín mensual de información económica 8-9, Nov. 1982, SPP, México, hasta indicación encontrario.
- 42. Cuadro 2
- 43. Cuadro 3
- 44. Cuadro 9
- 45. Informe anual 1981, Banco de México, S.A.

- 46. Cuadros 5 y 6: Para completar el cuadro, nos falta agregar las importaciones de artículos suntuarios para esos años. Por ejemplo, relojes importados crece en 38.23% de 1980 a 1981, significando una erogación, en 1981, de 34.965 millones de dólares. Aparatos fonográficos combinados aumenta en 63.84%. En prendas de vestir se importan 165.8 millones de dólares en 1981. Los juguetes significan una salida de divisas por 20.1 millones de dólares.
- 47. Recordamos al lector que el sector financiero es reflejo de lo que sucede en la economía real, aunque en coyunturas marca. el primero el ritmo de la acumulación.

Sin embargo, lo relevante en la economía es la pro--ducción e intercambio de bienes y servicios.

- 48. Quijano, J.M., México: Estado y Banca Privada, CIDE, noviembre 1981, p. 170-180.
- 49. Informe anual 1979 a 1981, Banco de México, S.A.
- 50. Ver Cuadro 7
- 51. <u>Indicadores económicos 121</u>, Dic. 1982, 8anca de México, p. 25

52.	Ver cuadro 8
53.	Ver cuadro 9
54.	Ver cuadro 10
55.	Ver cuadro //
56.	Cuadro /2
57.	Cuadro /3
58.	Cuadro 14
59.	Cuadro 15
60.	Cuadro / C
61.	Cuadro /7
62.	Cuadro 18
63.	s participación de los bancos en los sectores pro-

ductivos en forma directa, lo dejamos a un lado pa-

ra no entorpecer el análisis.

- 64. Cuadro 19
- 65. El impulso al financiamiento de las empresas con papel comercial pretendía reducir la diferencia entretasas activas y pasivas de interés. Sin embargo, las
  grandes empresas eran las únicas emisoras y los banqueros eran los compradores.

- 66. Romero Kolbeck, en Excélsior del 26/II/81, p. 1
- 67. Romero Kolbeck, en El Universal del 21/III/81,p.15
- 68. Romero Kolbeck, en El Sol de México del 2/V/81.p.1
- 69. Legorreta, A. en el El Sol de México del 2/VI/81.p.1
- 70. Banco de Comercio, S.A. en Excélsior del 16/VI/81,p.4
- 71. Ibarra, David, en Uno más Uno del 29/VII/81,p.1
- 72. Romero Kolbeck, en Uno más Uno del 30/VII/81, p.1.

- 73. Urrutia, A. en El sol de México del 10/VIII/81, p.1
- 74. Business Week, en El Heraldo de México del 22/VIII/81,p.36
- 75. Hernández, H. en El Sol de México del 15/X/81, p. 1
- 76. Romero Kolbeck, en Uno más Uno del 17/X/81, p. 1
- 77. Centro Francés de Comercio Exterior, en Excelsior del e/I/82, p. 17
- 78. BERI, en Excelsior del 1/II/82, p. 6 F
- 79. Suárez, Luis, en El Sol de México del 5/II/82, p. 1
- 80. PSUM, en El Universal del 8/II/82, p. 1
- 81. López V. Manuel, en El Día del 9/II/82, p. 11
- 82. Romero Kolbexk, en El Heraldo de México del 10/II/81,p.1
- 83. Romero Kolbeck, en El Universal del 10/II/82, p.1 F
- 84. Fortume, en El Día del 15/II/82, p. 9
- 85. Nota de El Sol de México del 19/II/82, p. 1

86. Fernández, B. S. en El Heraldo de México del 19/II/82, p. 1 F

- 87. El Mercado de Valores; 22 de junio 1981; p. 657
- 88. Recientes estudios indican que la capacidad instalada da ociosa en la industria nacional en 197911980, era bastante reducida. Sin embargo, existían tendenciascrecientes de este indicador. cfr; Barker y Brailobsky, \* Recinto de la quiebra\*, en Nexios 71, noviembre 83, p.21
- 89. Cfr. Cuadro 16
- 90. Anuario estadístico de los E.U.M. 1981, S.P.P., p.107
- 91. Cfr. cuadro 20
- 92. El Mercado de Valores, julio 6 de 1981, p. 719
- 93. Cfr. Cuadro 4
- 94. El Mercado de Valores; 25 de enero 1982, p. 104

- 95. El Mercado de Valores; 17 mays 1982, p. 499
- 96. Anuario Estadístico de los E.U.M. 1981, S.P.P.,p.403
- 97. El Mercado de Valores, 30 noviembre 1981; p. 1260
- 98. El Mercado de Valores, 25 enero 1982, p. 99
- 99. Nuncio, A: El Grupo Monterrey, Ed. Nueva Imagen, -México, 1982, p. 172
- 100. El Mercado de Valores; 7 de septiembre 1981; p.939-
- 101. El Mercado de Valores; 11 enero 1982, p. 34
- 102. Ruíz García: La estrategia mundial del petróleo, Ed.
  Nueva imagen, p. 155
- 103. Indicadores de Comercio Exterior; Banco de México,-S.A.; agosto 1982, p. 9
- 104. Boletín mensual de Infeco. VC 89, S.P.P., p. 86
- 105. Indicadores de Comercio Exterior, Sanco de México,septiembre 1982. p. 9

- 186. Legislación y documentación básicos, 1976-1982, III. 5.P.P. p. 69
- 107. El Mercado de Valores; 27 julio 1981, p. 777
- 108. Anuario Estadístico de los E.U.M. 1981
- 109. Plan Global de Desarrollo y el Informe Hacendario mensual No. 2, julio 1983, p. 31

Nota: El informe hacendario mensual No. 1, presenta en su p. 32 una tasa de incremento anual del -- PI.B. de 8.1%.

- 110. Informe hacendario mensual No. 1, mayo 1983, p. 31

  Dado el Índice inflacionario registrado en 1982, 
  de 99.8%, asistimos a una reducción del gasto pú-
  blico en términos reales.
- 111. El Mercado de Valores, 22 febrero 1982, p. 191
- 112. El Mercado de Valores, 9 de agosto 1982, p. 803
- 113. Proceso, 28 diciembre 1981, p. 34
- 114. Anuario Estadístico de los E.U.M. 1981, S.P.P.p.389

## BIBLIOGRAFIA

- Altvater, E: "Notas sobre algunos problemas del intervencionismo de Estado", en <u>El Estado en-</u> el capitalismo contemporáneo, Ed.S.XXI,-1980.
- 3. CIDE: Economía Mexicana No. 3, 1981.
- 4. CIDE: Economía Mexicana No. 4, 1982. -
- 5. Gold, David; et. al.: "Recientes desarrollos en la teo
  ría marxista del Estado capitalista", en El <u>Estado en el capi</u>
  talismo contemporáneo, Comp. Sontang y Valecillos, Ed. S.XXI
- 6. Jean Marie, Vincent: "El Estado en crisis", en <u>Críti-</u>
  ca de la economía política Ma.4,
  Ed. El Caballito, México, 1977.
- 7. Lichtensztejn,Samuel: \*Enfoques y categorías de la política económica\*, en Lecturasde Política Económica, DEP,FE,-UNAM, México, 1982.
- 8. Mandel, Ernest: "El Estado en la época del capitalismo-Tardío", en <u>Crítica de la economía po-</u> lítica Mo. 4. Ed.EL Caballito, México, -1977.

- 9. NAFINSA: La economía mexicana en crisis; Héxico 1974.
- 10. Nuncio, A: El Grupo Monterrey, Ed. Nueva Imagen.
- 11. Quijano, José Manuel: <u>La Banca: Pasadoy Presente</u>, -- Ensayos **No.** 5, CIDE.
- 12. Quijano, José M.: <u>México: Estado y Banca Privada</u>, CIDE, Nov. 1981.
- 13. Ruíz García, E.: <u>La estrategia mundial del petróleo,-</u> Ec. Ngeva Imagen.
- 14. Tello, Carlos: <u>La política Económica en México</u> 1970-1976, Ed. S.XXI.

## HEMEROGRAFIA

- Banco de México, S.A.; <u>Informe anual</u>, 1974,1979,1980
   y 1981.
- 2. Banco de México: <u>Informe anual</u>, 1982.
- 3. Banco de México S.A.: <u>Indicadores económicos</u>, dic.1976
- 4. Banco de México: Indicadores económicos, 121, dic. 1982
- 5. Banco de México: <u>Indicadores de Comercio Exterior</u>, -- sep. 1982.
- 6. BANCOMEXT: Comercio exterior, febrero 1971.
- 7. El Día
- 8. Excelsion
- 9. El Heraldo de México
- 10. El Sol de México
- 11. El Universal

- 12. Fitzerald, E.V.K. "La Política de estabilización enMéxico: El déficit fiscal y el --equilibrio macroeconómico de 1960a 1977", en revista <u>Investigación-</u>
  <u>Económica</u>. No. 111 F.E. UNAM.
- 13. González, E. "La política económica de LEA, 1970–1976"

  en Revista <u>Investigación Económica No. 3,</u> -jul-sep. 1977 F.E., UNAM.
- 14. López, Julio: "La economía mexicana" en Revista -<u>Investigación Económica</u> No. 164 F.E. UNAM.
- 15. NAFINSA: El Mercado de Valores, 1981, 1982
- 16. Rivera, M.A.: "Devaluación y Crisis", en <u>Teoría y -</u>
  Política 7/8; F.E., UNAM.
- 17. SHCP: Informe Hacendario mensual No. 1, mayo 1983.
- 18. SHCP: Informe Hacendario mensual No. 2, julio 1983.
- 19. SPP: Boletín mensual de información económica 8-9nov. 1982.
- 20. SPP: Anuario estadístico de los E.U.M., 1981

- 21. SPP: <u>Legislación y documentos básicos</u>, 1976-1982,II
- 22. SPP: Plan Global de Desarrollo, 19
- 23. Proceso, Revista, 28 dic. 1981.
- 24. Uno más Uno.