



14
82
UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO

FACULTAD DE ECONOMIA

**LA CRISIS MUNDIAL DEL IMPERIALISMO Y LA
APLICACION DE LAS CONTRATENDENCIAS A
LA CAIDA DE LA CUOTA DE GANANCIA A
MEXICO 1970-1978**

T E S I S

**QUE PARA OBTENER EL TITULO DE
LICENCIADO EN ECONOMIA**

**PRESENTA EL PASANTE
MANUEL AURELIO LOIS MENDEZ**

1981



Universidad Nacional
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

Biblioteca Central



UNAM – Dirección General de Bibliotecas
Tesis Digitales
Restricciones de uso

DERECHOS RESERVADOS ©
PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

TESIS CON FALLA DE ORIGEN

INDICE

Prólogo	1-V
Capítulo I	
Causas de la Crisis 1970-1978	
Punto de Partida, la sobreproducción de capital.....	1
A) la Superproducción y la Extensión de la Producción y el Mercado.....	6
B) Polemica Marx-Economía Burguesa sobre Superproducción	7
C) la Destrucción del Capital por las Crisis	10
Capítulo II	
La Crisis Contemporánea del Capitalismo	
Introducción	16
A) Situación Global de la Crisis Contemporánea	18
A.1. Antecedentes de la Crisis Actual. La Gran Depresión	20
A.1.2. La Época del Auge	22
A.1.3. Tasa de Beneficio o Rentabilidad.	23
B) Sistema Monetario Internacional	25
C) Estado	31
C.1. Mantenimiento de Paz Social y Rentabilidad	32
D) Consideraciones sobre la Recesión 1974-1976 en la Economía Capitalista Internacional.	33
D.1. La Recesión Generalizada	34
E) Desempleo e Inflación	35
E.1. El Origen de la Actual Inflación	38
Capítulo III	
La Modalidad del CNE en México	42
A) Medios y Objetivos de la Producción	51
B) Relaciones de Producción	52
C) Capital Monopolista Nacional	53
D) Capital Monopolista Extranjero	53
E) El Capital no Monopolista	54
F) Base-Superestructura	55
II La Consolidación del CNE en México a través de los Informes Presidenciales de J.L.P.	56
Capítulo IV	
La Caída de la Inversión Privada Nacional	
1. Consideraciones Preliminares	67

2. Efectos de la Caída en la Inversión	74
A) Inflación	74
B) Empleo	75
C) Efectos de la Baja de la Inversión sobre la Fuerza de Trabajo	78
3. Breves Consideraciones sobre la Crisis Agrícola	82
3.1. Acumulación de Capital en la Agricultura	84

Capítulo V

La Ley de la Tendencia Decreciente de la Cuota de Ganancia

Presentación de la Ley	89
2. Inversión Extranjera	98
2.1. Orientación de la IED	99
2.2. Importancia de la IED en la Economía Nacional	102
3. Las Empresas Transnacionales	105
3.1. La Formación de Capital y el Financiamiento	108
3.2. Balanza de Capital y la IED	110
3.3. Desnacionalización de la Economía	111
4. Causas que Contrarrestan la Tendencia a la Caída de la Tasa de Ganancia..	115
4.1. Prolongación de la Jornada de Trabajo	116
4.2. Reducción del Salario por Debajo de su Valor	123
4.3. Ahorramiento de los Elementos del Capital Constante	136
4.4. La Superpoblación Relativa	141
4.5. Comercio Exterior	144
4.6. El Capital por Acciones	153

Capítulo VI

Otras Contratendencias

El Movimiento Obrero ante la Crisis.	154
2. Movimientos Obreros en México 1970-1978.	159
2.A. Distribución del Ingreso y Salarios	162
2.B. Movimientos Obreros y Sindicales	162
3. Comentarios	168
11 Implicaciones del Crédito del FMI a México	169
Conclusiones	172
NOTAS	192
BIBLIOGRAFÍA	197

-1-
PROLOGO.

En el primer capítulo titulado Causas de la Crisis, 1970-1978, se tomó como punto de partida la sobreproducción de capital como el fenómeno -- causante de la crisis y que se manifiesta a través de las recesiones que afectan al sistema capitalista en el período estudiado.

El exceso de producción tiene como causa primaria, el beneficio, ya sea que este exceso responda al crecimiento natural de la población o al proceso de producción excesiva que sirve de base a los fenómenos que se manifiestan en las crisis.

En el punto A, del primer capítulo se pone de manifiesto que la sobreproducción de capital que da lugar a la superproducción de mercancías no es de ningún modo una superproducción con relación a las necesidades absolutas, sino solamente a las necesidades relativas o solventes. En este punto: la Superproducción y la Extensión de la Producción y el Mercado, se tocan los puntos que ilustran acerca de los problemas en la reproducción -- del capital y que se expresan en este caso en la desarmonía existente entre el crecimiento de la producción y el mercado. El punto B, Polémica -- Marx-Economía Burguesa sobre Superproducción, se trata una rápida revista -- a la polémica de Marx con los economistas burgueses sobre el problema de -- la superproducción en donde se aclara el carácter de este proceso, haciéndose clara el carácter consistente del sistema capitalista de producción.

En el punto C, La Destrucción del Capital por las Crisis, se presenta la necesidad continua del sistema capitalista en destruir el capital (proceso de desvalorización) como el único camino para que el sistema capitalista pueda desprenderse de los problemas de sobreproducción.

El primer capítulo tiene como propósito resaltar sobre todas las explicaciones oficiales y del sector privado, los conceptos de Marx sobre la manifestación y causas de las crisis económicas, en las cuales se encierra la lógica irracional del sistema capitalista, así cuando se observa que -- la sobreproducción no es una producción en exceso con respecto a las necesidades, sino, cuando la mercancía producida no puede ser vendida con un -- beneficio es cuando se presenta el abarrotamiento de mercancías, con esto se puede inferir fácilmente el antagonismo entre un proceso productivo social y la apropiación privada del beneficio, con lo cual el problema de -- la crisis por sobreacumulación, conlleva el antagonismo entre las clases -- propietarias del capital y las clases desposeídas.

Se podría haber hecho, en éste capítulo un análisis más sistemático y profundo con respecto al funcionamiento del mecanismo de la sobreproducción, pero el propósito de este capítulo es mostrar que la sobreproducción es una expresión y a la vez realidad en el antagonismo existente entre la clase capitalista y la trabajadora.

Otro fin importante es aclarar dentro de la crisis capitalista el papel que esta juega en la lucha de clases, sobre todo si se tiene en cuenta que en las crisis los gobiernos de los países afectados casi en su totalidad implieron medidas de austeridad en las cuales llamaban a la unión nacionalista para salvar al país de la crisis, mientras que en la realidad las políticas de austeridad eran ofensivas contra los trabajadores quienes nuevamente debían sacar a los países afectados de las crisis respectivas, sin ser naturalmente ellos (los trabajadores) los que provocan la crisis y sí quienes la sufrieron mediante los planes y programas de austeridad.

En el capítulo II, titulado la Crisis Contemporánea del Capitalismo, se comienza en la Introducción que la crisis contemporánea que se ha expresado por primera vez en la época actual, es una recesión generalizada en los países desarrollados que se ha prolongado por bastante tiempo, por lo cual las soluciones que los trabajadores tomen son de una gran importancia para el cambio social, puesto que como se expresa en el punto A. I., la situación global de los países desarrollados es bastante grave tomando en consideración y en base a que en todos los objetivos propuestos por los gobiernos de estos países en materia económica, ha sido la regla común el fracaso. Para entender el surgimiento de la crisis y su comportamiento actual es necesario observar los antecedentes a ésta, estos fueron el amplio período de auge económico de los años cincuenta y sesenta, pero anteriormente en la década de los años treinta se presenta la gran depresión por lo cual también se analiza, dentro de esto se observa como el capitalismo en los países desarrollados tuvo la necesidad de acudir al Estado para lograr salir de ésta profunda depresión, el Estado acudió a todos los medios posibles para lograr salir de la situación de intranquilidad social suscitada por el desempleo y el bajo nivel del producto. Una vez que se comprendió que el Estado podría influir provechosamente en la acumulación capitalista, surgieron barreras internacionales que se oponían al crecimiento, esta situación de aparente parálisis da origen al análisis de las condiciones que propiciaron la época de auge, (partido B).

En el punto A. 1. 3. se estudia la Tasa de Beneficio que se presentó -- en la época de auge. En cuanto al Sistema Monetario Internacional este actuó como un factor importante en el sostenido auge, se observa también la relación de este sistema con el creciente poderío del dólar y de la economía norteamericana. El punto C retoma el papel del Estado en cuanto a su intervención en la socialización de los costos y el mantenimiento de la paz social, como elementos que completan la panorámica de la época de auge. Considera -- ciones sobre la recesión 1974-1975 en la economía internacional en el punto D, en el cual se persigue la finalidad de tener un marco adecuado de comprensión en cuanto a la recesión en la época reciente, así se menciona como elementos que influyeron en esta recesión: 1.- la crisis como una crisis clásica de sobreproducción 2.- Una manifestación mundial del retroceso al largo plazo 3.- Una coincidencia entre la recesión generalizada con el ascenso de las luchas obreras y 4.- Una crisis de las relaciones burguesas en el nivel superestructural.

En el punto E se analiza el desempleo y la inflación como los fenómenos más sobresalientes de la recesión y su carácter que posibilita el cambio de sistema económico y social, en este punto se hace referencia al origen de la inflación actual.

En general el ensayo persigue el propósito de que se tenga una idea de la forma en que aparece la crisis en los países desarrollados y las causas que dieron origen a ésta, es por esto que se dedica gran parte del análisis a la observación del periodo de largo auge, con esto se pretende aclarar el que la crisis contemporánea es una crisis de sobreproducción que se expresó en la caída de la tasa de ganancia y que tiene como antecedente un largo periodo de auge económico y por consiguiente un auge presentado en la inversión, producción y empleo.

En el capítulo III titulado La Totalidad del Capitalismo Monopolístico de Estado en México se ha pretendido relacionar las consideraciones sobre la crisis anotadas en el capítulo I y II con la situación de crisis en México, para esto se parte de la consideración de que México vive una situación en la cual el capitalismo ha llegado a un estado de monopolio que domina las áreas más importantes de la economía del país, en esta situación el Estado -- ha ocupado un lugar de gran importancia. En la comprobación de lo anterior -- se ha estudiado brevemente los flujos y objetivos de la Producción así como las Relaciones de Producción predominantes en México en la época actual, una vez visto lo anterior se observa también en forma breve los tres capitales -- existentes en la economía nacional: Capital Monopolista Nacional, Capital -- Monopolista Extranjero y Capital no Monopolista.

Finalmente en el punto II se ha introducido una breve interpretación que nos dá luz acerca de la consolidación del CME en México a través de los Informes Presidenciales de José López Portillo. Como se podrá apreciar este capítulo es bastante breve, pues como se ha dicho al principio este capítulo cumple la finalidad de ser el eslabón que conecta la problemática mundial de la crisis con el caso particular de ésta en México.

En el capítulo IV llamado La Caída de la Inversión Privada Nacional se pretende por un lado confirmar un poco más en cuanto a lo expresado en el capítulo III, esto es la preponderancia que ha obtenido el Estado dentro de la economía nacional y por otro lado se incarta a la inversión privada dentro de la crisis mundial que tuvo entre otras cosas una caída de las inversiones, puesto que la tasa de ganancia estaba en este período (1970-1978) en casi todas las economías, en un promedio muy bajo. En éste capítulo se le dá gran importancia a los efectos que produjo la caída en la inversión, sobre todo en lo referente a la inflación, el desempleo, los efectos de la Baja Sobre la Fuerza de Trabajo y finalmente en el punto III se añaden algunas consideraciones sobre la crisis agrícola y la acumulación de capital en la agricultura, esto último se hace puesto que si la crisis nacional en el período estudiado se debió en gran parte a la caída de la inversión privada, también fué la crisis agrícola una gran determinante de la crisis mexicana.

En el capítulo V se estudia la Ley de la Tendencia Decrecionista de la Cuota de Ganancia, como el punto central de esta tesis, así se introduce una larga pero necesaria presentación de esta ley, siempre en referencia y tomando en cuenta los escritos de Marx para esta situación. Puesto que la parte central de la tesis es el estudio de las contradicciones aplicadas a la Caída de la Cuota de Ganancia a México por parte de los países imperialistas, se estudia la inversión extranjera en México, derivándose de esto el estudio de la orientación de la inversión extranjera directa así como la importancia que tiene esta en la economía nacional. No podía quedar fuera de este estudio las empresas transnacionales las que forman el capital extranjero, el cual se encontró con la grave crisis del período estudiado, por lo cual su acción dentro de la economía mexicana debe ser analizada como una muy importante forma de contrarrestar la tendencia a la Caída de la Ganancia, para esto nos hemos detenido brevemente en el estudio de la formación de Capital y el Financiamiento de estas empresas, así como la desnacionalización de la economía y la relación que se estableció entre la Balanza de Capital y la Inversión Extranjera Directa.

En el punto 1 se inicia ya en forma particular el estudio de las causas que contrarrestan la Caída de la Ganancia, en su aplicación a México por los países imperialistas, así y siguiendo las contratendencias establecidas por Marx en el capítulo XIV del Tercer Tomo del Capital se tiene como la primera: la prolongación de la jornada de trabajo, 2.- Reducción del salario por debajo de su valor, 3.- Abaratamiento de los elementos del capital constante, 4.- La superpoblación relativa, 5.- El comercio exterior y 6.- el capital por acciones.

La pretensión de éste capítulo es la de hacer una sistematización acerca del problema de la decadencia, sobretudo en las épocas en que los países imperialistas enfrentan problemas en la realización interna de sus mercancías con la consiguiente Caída de la Ganancia, a raíz de lo anterior los países subdesarrollados deben actuar para los imperialistas como los elementos que proporcionarían el beneficio o la ganancia que en sí país de origen no pueden encontrar.

En el capítulo último se abunda sobre el problema anterior, o sea, las contratendencias a la Caída de la Tasa de Ganancia, estas actúan además no solamente a favor de las empresas transnacionales o el capital extranjero, sino también en favor de los capitalistas nacionales, así se analiza el movimiento obrero ante la crisis, esto es cauto a su actuación mundial, para en el punto 2 se vea la actuación de los movimientos obreros en México en el período 1970-1978, en este punto se destaca la Distribución del Ingreso y los Salarios, como una causa que contrarrestó la tendencia a la Caída de la Tasa de Ganancia. También se dedica un espacio a la revisión de los movimientos obreros - sindicales en México, para finalmente en lo que respecta a esta otra contratendencia, se hacen breves comentarios.

Otra causa que aunque en forma indirecta contrarrestó sobretudo a futuro la Caída de la Ganancia es, el crédito del Fondo Monetario Internacional de este de México. Finalmente para cerrar la tesis se establece algunas conclusiones que aclaran o por lo menos lo intentan, los capitulos y la finalidad de los mismos.

CAPITULO 1
CAUSAS DE LA CRISIS DE 1970-1979.

1.- PUNTO DE PARTIDA LA SOBRECUMULACION DEL CAPITAL.

Dentro de las múltiples contradicciones que presenta la economía mundial en el período de crisis, no es difícil perder el foco de origen de esta, con lo que los análisis que se realizan sobre este fenómeno se presentan con frecuencia de manera en que se aíslan los efectos de la crisis y sobre estos fragmentos se pretende edificar la teoría de la crisis, con esto las partes aisladas que se han analizado sucumben o no se sostienen del todo cuando se agregan otros efectos de la misma crisis. Es por esto que creo necesario recurrir al "CAPITAL" de Marx para rastrear el problema de los elementos causales de la crisis, si bien es cierto que el problema de la crisis no fue completamente terminado por Marx, también es cierto que el "CAPITAL" ofrece una fuente inagotable de elementos que nos pueden conducir a determinar el origen de la crisis actual. Si partimos del conocimiento de que en "EL CAPITAL" Marx nunca da definiciones sino que éste está estructurado sobre determinaciones es posible tomar como punto de partida, la sobrecumulación de capital, desde donde vamos a ir avanzando en el problema de la crisis hasta llegar a la caída de la tasa de ganancia, al llegar a este punto tiene por objeto demostrar las acciones de los mismos capitalistas avanzados para detener esta caída del beneficio, lo que trae repercusiones en los países subdesarrollados este será el punto central de la tesis, pero para poder aborarlo creo necesario esclarecer en este capítulo cual es el origen de las crisis particularmente en el período estudiado (1970-1979).

Es necesario aclarar que en este capítulo no se tomarán en cuenta las teorías burguesas que tratan de explicar la crisis puesto que estas teorías (en forma de déficit presupuestal del Estado, Teoría monetarista etc), han demostrado su insuficiencia y parcialización respecto al problema de la crisis.

Como he mencionado el punto central de la crisis sobre todo en este período que se va a estudiar, es el problema de sobrecumulación del capital, aunque también se puede ver en la contradicción de la mercancía entre valor de uso y valor de cambio la posibilidad de la aparición de la crisis, esto no se aborda pues sería fuera de los límites y propósitos que se persiguen en este trabajo, así pues pero a desarrollar brevemente ciertas observaciones sobre la sobrecumulación del capital.

En la búsqueda del beneficio el principio y la finalidad del sistema capitalista, esto lleva al exceso de producción del capital constante, con lo que se produce una demersía con respecto a la reposición primitiva del antiguo capital y esto da lugar a una sobrepoducción de los antiguos medios de subsistencia. Si se supone que en cuanto a la consecución del trabajo sobrante no se presentan problemas y encontrándose también sin problemas los medios-- precisos para la nueva formación de capital para la transformación del dinero sobrante en nuevo capital no se presentaría ningún problema en el proceso. En el proceso total de la acumulación presenta dos momentos: 1. Un proceso de producción en exceso que responde al crecimiento natural de la población -- y 2. El proceso de producción en exceso que sirve de base inmediata a los fenómenos que se manifiestan en las crisis.

El exceso de producción es commensurable en el propio capital, la escala existente de las condiciones de producción y el desentramado aún de riqueza por parte de los capitalistas, en cambio el consumo no es la causa, pues este siempre se halla limitado además de que conforme se desarrolla el capitalismo la demanda de trabajo disminuye en términos absolutos, a lo anterior hay que añadir que las compensaciones son todas de carácter fortuito y aunque la proporción en que los capitales se aplican en las distintas ramas de producción se compense por virtud de un proceso constante, esta constancia presupone una constante desproporción que se ve en la necesidad de compensarse constantemente y por regla general de un modo violento. En el proceso de reproducción de la misma forma en que funciona la acumulación de capital no se repone en la misma escala o en escala ampliada (en el caso de la acumulación) la misma masa de valores de uso que forma el capital, sino que el fin es repone el valor del capital invertido con la cuota usual o mayor de ganancia. Así en los precios normales de comercialización se reduce la reproducción de capital -- se contraen toda lo posible y con ello la acumulación se estanca, pasando lo mismo con la moneda extraída y bajo la forma de dinero (metales o billetes) solo se convertirá en capital con pérdidas, este mismo estancamiento, o día producirse en las causas contrarias, o no poder darse las condiciones necesarias de la reproducción (aumentamiento de las materias primas etc.) -- Se deduce que en estas condiciones la reproducción se estanca y se paraliza -- la marcha de la circulación, las compras y las ventas se acobian recíprocamente y el capital inactivo se presenta bajo la forma de dinero baldío, de la misma forma se presenta el mismo fenómeno cuando la producción de capital -- sobrante se efectúa rápidamente; su transformación de nuevo en capital produ-

tivo hace subir de una forma tal la demanda de todos los elementos del sistema que la producción efectiva no es suficiente, con lo que sube el precio de todas las mercancías que forman el capital. En este caso la cuota de interés desciende notablemente en la misma proporción en que aumenta la ganancia y esto baja la cuota de interés llevando a las empresas a especulaciones más arriesgadas.

Con el estancamiento de la reproducción se disminuye el capital variable, el salario y la masa de trabajo empleado y esta repercute a su vez sobre los precios y se traduce en una nueva baja de estos. Como el proceso de circulación del capital no es algo que se da en forma inmediata, sino que se extiende a lo largo de extensas épocas y pasa mucho tiempo para que el capital retorne a su origen y como este período coincide con aquel durante el cual los precios comerciales se nivelan con los precios de producción, además añadiendo los cambios en el mercado y cambios en la productividad del trabajo y por tanto cambios en el valor real de las mercancías se hace evidente que en el tránsito desde el punto inicial-el capital invertido-hasta su retorno a través de uno de estos períodos tiene que producirse necesariamente grandes catastrofes y desarrollarse oleadas que desembocarán en crisis, los cuales no pueden ser descartados bajo el supuesto burgués de que se cambian unos productos por otros.

Es importante mencionar respecto al último supuesto burgués de que se cambian unos productos por otros, parte de la política de Marx contra Ricard de sobre el problema de la sobreproducción ya no es cuanto a superproducción de capital sino de mercancías, Ricard establecía que podía existir superabundancia de una determinada mercancía en el mercado más esta superabundancia no podía presentarse en todas las mercancías en general, ante esto Marx establece:

"En las crisis puede existir exceso de todas las mercancías con excepción del dinero, decir que las mercancías necesitan expresarse en dinero equivale a decir que esta necesidad existe para todas las mercancías desde el momento en que una determinada mercancía encuentra dificultades para realizar esta metamorfosis estas dificultades pueden existir respecto a todas las mercancías" (1).

(1) La Acumulación del Capital y las Crisis.

Ediciones Roca Colección 2 No. 75 P. 87.

En lo anterior se encuentra el punto de partida de la sobreproducción, el carácter general de la metamorfosis de la mercancía (disociación entre la compra y la venta como su unidad) lleva consigo la posibilidad del abrotamiento del mercado. Y si de la argumentación de Ricardo se desprende la relación entre la compra y la venta por consecuencia se habla también de la relación entre oferta y demanda, y si esta relación se ve en forma más amplia se incorporará necesariamente la relación entre la producción y el consumo y esto nos lleva a la unidad de los dos actos que en la crisis se impone en forma violenta por el antagonismo que adquiere en la producción burguesa.

En cuanto a la superproducción parcial y la superproducción general, se puede observar que en la primera se presenta un aspecto de suma importancia, este es que según establece Marx para que la crisis se generalice es solamente necesario que se afecten los artículos comerciales más importantes, esto va en contra del supuesto de Ricardo de que es imposible el abrotamiento general del mercado, para sustentar esto Ricardo mencionaba:

"Puede ocurrir que se produzca demasiado de una determinada mercancía, de la que existe tal superabundancia en el mercado que no se resorbe el capital invertido en ella, pero no podrá ocurrir esto con todas las mercancías en general, la demanda de trigo se haya limitado por el número de bocas que han de comerlo, la de calzado y vestido por el número de personas que han de usarlo; pero aunque una comunidad o una parte de ella pueda poseer todo el trigo o todo el calzado y el vestido que es capaz de consumir, no podemos afirmar lo mismo de todas las mercancías producidas por la naturaleza o la industria del hombre; algunos consumen más vino si pudiesen procurarlo otros no desearían más vino pero si en cambio aumentan la cantidad o mejorar la calidad de su mobiliario otros apetecerían embellecer sus jardines o ampliar sus casas. El deseo de conseguir todo esto o parte de ello palpita en el pecho de todos los hombres; lo que hace falta son los medios necesarios para ello y lo único que pueden ofrecer estos medios es el aumento de la producción " (2).

(2) Ibid p. 41.

El primer comentario que hace Marx en que lo anterior es un razonamiento pueril que conduce a una falsedad pues en realidad lo que sucede es lo siguiente; en tiempos de superproducción es precisamente cuando -- los obreros de la nación afectada se encuentran más desabastecidos de -- mercancías, además si después de cubiertas las necesidades más elementales se pudiese presentar una superproducción no se hablaría de crisis general de sobreproducción ni siquiera de una crisis parcial.

La superproducción no se haya en relación con las necesidades absolutas, se refiere a las necesidades relativas, solventes, el no conseguir las así llevaría a negar la superproducción.

Si bien la sobreproducción parcial no puede explicarse diciendo que las mercancías que se producen en exceso en el mercado rebasan la satisfacción de las necesidades correspondientes, tampoco puede descartarse la superproducción universal diciendo que existen necesidades no satisfechas con respecto a muchas de las mercancías que aparecen en el mercado contra la absurda afirmación que soslaya la crisis al referir a los consumidores (compradores) y los productores (vendedores) como idénticos, -- esto implicaría acabar con la división entre fabricantes y obreros, acabar con la diferencia entre propietarios y no propietarios de los medios de producción, los obreros que participan en la producción quedan excluidos de la compra de los propios productos que producen, por regla general el consumo obrero solo se da en medios de subsistencia. En consecuencia reducir el problema de las relaciones entre productores y consumidores deja a un lado la contradicción entre trabajo asalariado y capitalista además de intentar escamotear el antagonismo que existe en el proceso de producción.

Como se sabe el proceso productivo capitalista se apropia de la mayor cantidad posible de trabajo inmediato con un capital dado, comienza así el proceso productivo y la obtención de plusvalía todo lo que acrecienta la obtención de la plusvalía es ampliado en el proceso productivo; aumento de las horas de trabajo, utilización de perfeccionamientos técnicos que amplían la intensidad del trabajo, división del trabajo, empleo de maquinaria etc, lo anterior conduce a la producción en gran escala, -- mediante la producción en masa, así la producción capitalista crea su lógica que no contempla límites en la producción, ni límites en el mercado, con la reproducción se aumenta el capital y esto lleva a un aumento de la cantidad de mercancías, el aumento cuantitativo del capital conlleva un aumento de la capacidad productiva del mismo y este aumento de la capacidad productiva es permitido por un desarrollo ampliado de la base capitalista, se establece una mutua interdependencia, la reproducción sobre

una base más amplia, la acumulación aún cuando en principio se presenta como una ampliación cuantitativa de la producción como una producción con más capital pero realizada en las mismas condiciones de producción hasta llegar a un punto determinado en que cualitativamente aparece como un mayor rendimiento de las condiciones en que se desarrolla la reproducción. El fenómeno de la superproducción general se da no solamente de la dependencia de los obreros que trabajan en las industrias afectadas por la sobreproducción sino de todas las ramas industriales que producen las distintas fases, las fases preliminares de sus productos o sea su capital constante, para estas la superproducción constituye un efecto.

A) LA SUPERPRODUCCIÓN Y LA EXPANSIÓN DE LA PRODUCCIÓN Y EL MERCADO.

En la ampliación de la producción se encuentran dos factores; primero aumento constante del capital invertido y segundo la aplicación de este capital en forma más productiva, además durante la producción y la acumulación, continuamente se van introduciendo pequeñas mejoras que a la postre acaban transformando en conjunto la escala de producción, a este desarrollo se le debe emparejar un desarrollo del mercado de la misma magnitud, sin embargo, el mercado se extiende más lentamente que la producción. De lo anterior se desprende que el mercado se puede encontrar abarrotado de mercancías con lo que la sobreproducción se hace evidente, incluso en el mero hecho de reconocer que el mercado debe necesariamente extenderse al igual que la producción se reconocería también la posibilidad de la sobreproducción ya que el mercado en lo exterior se encuentra teóricamente limitado y en cuanto al mercado interior aparece circunscrito con respecto al mercado que es a la par interior y exterior y este a su vez en relación con el mercado mundial que es un mercado limitado en cada momento concreto aunque sí susceptible de extensión.

Reconociendo la necesidad de la extensión del mercado se reconoce como hemos dicho la posibilidad de la sobreproducción, siendo el mercado y la producción dos factores interdependientes entre sí se encuentra la posibilidad de la no correspondencia entre las extensiones de uno y otro de que los límites del mercado no se extiendan con la rapidez necesaria para la producción o de que los nuevos mercados sean absorbidos rápidamente por la producción de tal modo que el nuevo mercado ampliado se convierte en una nueva traba para la producción.

La moderna sobreproducción tiene como base el desarrollo incondicional de las fuerzas productivas y por tanto la producción en masa, basada en el hecho de reducir a la masa de productores a los medios indispensables de subsistencia y por otra parte en la traba que traza la rancia del capitalista. Se puede decir que las dificultades de Ricardo y otros autores sobre la sobreproducción, es que parten de la producción burguesa como un rópulo en el que o bien no existe ninguna distinción entre la compra y la venta o aquella es entendida como una producción social en la que por tanto, la sociedad destruye sus medios de producción y sus fuerzas productivas como si fuera planeadas, correspondiendo a cada rana de producción la parte alieua del capital social oracia para satisfacer la necesidad a que esa rana responde. Lo anterior tiene graves dificultades pues el sistema capitalista cada quien trabaja para sí y cada trabajo concreto, tiene que aparecer como trabajo general abstracto y como trabajo representado en esta forma, cabe la posibilidad de que la división y trabazón entre las distintas ranas de producción se opere en la medida y proporción entre estas, provocando la constante cancelación de la rancia necesaria, así el restituir la armonía es resultado de las operaciones de cancelación de la desarmonía existente.

B) POLÍTICA DE LA ECONOMÍA BURGUESA SOBRE LA SUPERPRODUCCIÓN.

Es interesante rescatar parte de la política de Marx con los economistas burgueses sobre el problema de superproducción para determinar daré base sobre las políticas actuales en torno a la crisis económica.

La economía burguesa (Adam Smith, Say y Ricardo) ha presentado la superproducción de mercancías a lo que se refiere a que existe superproducción relativa o pasiva con esto se refiere a la relatividad de la superproducción porque tampoco existe una producción general porque si la superproducción tuviera este carácter entonces todas las ranas de producción se mantendrían en esa misma proporción entre sí lo cual equivale no a superproducción sino a un aumento del desarrollo productivo canalizado a todas las ranas de la producción. A este rancia responde Marx con un ejemplo.

Supongamos que exista superproducción de hierro -- de telidos de algodón, de lienzo, de seda, de lana etc. No podrá decirse por ejemplo que se ha producido demasiado poco carbón y que a esto se debe la superproducción de aquellos artículos pues la superproducción de hierro supone también la superproducción de carbón del mismo modo que la superpro-

ducción de tejidos supone la de hilados no puede hablarse, por tanto, de la superproducción de aquellos artículos cuya superproducción va ya implícita desde el momento en que entran como elementos, materias primas, materias auxiliares o instrumentos de trabajo en aquellos otros, cuya superproducción positiva constituye precisamente el hecho que se trata de explicar (3)

Lo que la economía burguesa pretende es buscar la raíz de la superproducción en el hecho de que no se produzca bastante, de que exista infraproducción de los demás artículos (joyas, pianos etc) este pensamiento va más allá en su falsedad e ande por ejemplo hay dice que el problema no es que Inglaterra produzca de más sino que Italia produce de menos según esta forma de argumentar no existe pues el hecho real de la superproducción en Inglaterra con relación a la producción efectiva de Italia sino el hecho de la infraproducción imaginaria de Italia, imaginaria por que presupone en este país un capital y un desarrollo de la capacidad productiva que no existe y además se parte de la premisa utópica de que este capital inexistente en Italia se invierte justamente del modo que habría que invertirlo para que la oferta inglesa y la demanda Italiana, la producción inglesa y la Italiana se complementasen, con lo anterior se pretende decir que no existiría superproducción si la oferta y la demanda se equilibrasen, si el capital quedara distribuido de tal modo que en todas las ramas de la producción, la producción de un artículo llevase consigo el de otro, es decir su propio consumo.

Otro argumento semejante al anterior por parte de la economía burguesa, es el que establecía que el capital no es suficientemente grande para producir en exceso en una escala universal no podría existir, la argumentación de Marx contra esto queda resuelta en lo siguiente.

" Se reconoce que en toda rama especial de producción puede producirse un exceso. La única razón que al parecer puede impedir que se dé superproducción en todas las ramas simultáneamente, es el hecho de que una rama sólo se cambia por otras es decir la condición previa del trueque. Sin embargo, este hecho queda descartado desde el momento en-

(3) Ibí en pag. 115.

que el comercio de mercancías deja de basarse en el trueque y por tanto el vendedor de una mercancía no es necesariamente, al mismo tiempo, comprador de otra. Este recurso se basa por tanto en prescindir del dinero para prescindir del hecho de que no se trata del intercambio de productos, sino de la circulación de mercancías, a la que es esencial la distinción entre la compra y la venta. La circulación del capital lleva implícita siempre la posibilidad de autoapreciamentos. En la reversión de dinero a sus condiciones de producción por ejemplo no se trata solamente de volver a convertir el dinero en los mismos (los mismos en cuanto a su género) valores de uso sino que para que el proceso de reproducción se repita es esencial que estos valores de uso puedan obtenerse por su antiguo valor (y mejor todavía, naturalmente, si se obtienen por un valor inferior a él). Puede ocurrir, sin embargo, que la parte más considerable de estos elementos de producción o sea la materia prima aumenten por una de dos causas 1) porque los medios de producción aumenten en proporción más rápida que aquella en que puedan producirse en materias más dentro de un período dado de tiempo 2.) a consecuencia del carácter variable de las cosechas y otros tanto podemos decir en lo que se refiere a los salarios con respecto a los medios de subsistencia. Por consiguiente la reversión del dinero a mercancía puede tropezar con dificultades y suscitar posibilidades de crisis ni más ni menos que la "transformación de la mercancía en dinero" (4).

A demás y esto solamente como un señalamiento que hace Marx, hay una serie de factores y condiciones de crisis que solo pueden ser examinados cuando se estudian las relaciones concretas dentro de las cuales se demuestran a saber pueden ser la concurrencia de capitales y el crédito, lo importante es ver que se entiende por superproducción de capital la que la economía burguesa al aceptar y no la superproducción de mercancías, según lo que ha planteado Marx el capital se encuentra forzado de mercancías y cuando consiste en dinero tiene que volver a mercancías de una u otra clase, así superproducción de capital significa superproducción de masas de valor destinadas a crear plusvalía o bien superproducción de mercancías destinadas a la reproducción, repeneción en una escala tan grande que bien puede llamarse superproducción. En forma más simple lo anterior significa que se produce demasiado con fines de lucro esto es que se destina una parte demasiado grande del producto no a consumir como renta sino a producir más dinero a ser acumulado. Desde otro punto de vista la superproducción de mercancías, la explica Marx diciendo que la producción no se haya lo suficiente para desarrollada o diversificada (4) Ibidem Para. 119-120.

en todos sus aspectos.

En una aproximación de conclusión se puede decir que la superproducción tiene como correlación la ley general de producción de capital, que -- consiste en producir en la medida de las fuerzas productivas, con esto se quiere decir que se produce con arreglo a la posibilidad de explotar la mayor cantidad de trabajo con una determinada cantidad de capital, -- sin atender a las limitaciones del mercado ni a las necesidades solventes susceptibles de pago llevándose a cabo constantemente la reversión las ventas a capital. Mientras que por otra parte la masa de los productores en general se tiene que limitar según las bases de la producción capitalista al promedio marcado por las necesidades.

C) LA DESTRUCCIÓN DEL CAPITAL POR LAS CRISIS.

En cuanto a la destrucción del capital se pueden distinguir dos tipos, uno es donde el proceso de reproducción se estanca y por consiguiente ya sea totalmente o en una parcial el proceso de trabajo se restringe o se paraliza, así se destruye el capital efectivo puesto que tanto el trabajo no explotado, la maquinaria que no está en funcionamiento y las materias primas almacenadas no se reanuda y en ciertos estereos con lo que esta destrucción y descomposición de materias primas y maquinaria son destrucción de capital, su valor de uso así como el valor de cambio se pierden.

Por otro la destrucción del capital en las crisis se da por la depreciación de masas de valor de reproducción como capital. El diezmo se destruye los valores de uso, considerando como masa de valor por acción como capital se ven posibilidades para renovarse en las siguientes masas de capital.

En el momento del capital social, queda destruido para siempre aun que el valor de uso no se pierde e incluso se puede dar lugar a estimular la nueva reproducción, así en esta época el capital dentro de un proceso a costa del capital industrial, en cuanto a títulos del estado acciones, bonos, etc, siempre y cuando antes no lleva a la bancarrota del -- Estado y a la quiebra de las empresas, se puede dar lugar a crearse una simple transferencia de riqueza de unas manos a otras y visto en forma conjunta se traducirá en resultados favorables respecto a la reproducción pues -- en forma general los compradores estas acciones vendidas a bajo precio -- son más emprendedores y activos que los antiguos poseedores. El New York Times reporta en un artículo de 1979 lo siguiente: De la década pasada el número anual de bancarrotas subió más de 20, casi 226 500 casos se presen-

laron en el año que concluye, al pararse el de junio de 1979. El crecimiento de los consumidores creció más del 1% con respecto al año anterior. Las condiciones económicas actuales sin duda alguna aceleraron el crecimiento de las actas de bancarrotas hasta un nivel que basta que los incrementos de los años 70's se vean modestos en comparación, indicaron expertos financieros; "siempre que hay desaceleración, existe la tendencia de que la gente resuelva sus problemas por el camino de la bancarrota" señaló Walter S. Kurth vicepresidente ejecutivo de la Asociación Financiera del Consumidor Kurth destaca que el número de bancarrotas no industriales por cada 100 habitantes había aumentado de un 35 a 90 en la década, predijo que la relación llegaría a 100 antes de que la economía cobrara nuevo impulso.

Aunque las empresas representan una parte relativamente pequeña de todas estas bancarrotas el crecimiento de las bancarrotas empresariales en la última década es asombrosa. Entre 1969-1979 los casos de bancarrotas empresariales se multiplicaron en un 91% de 15,450 a 29,500. (5)

Lo anterior expresa lo que sucede en la economía cuando esta se encuentra inmersa en la crisis de sobreproducción y tiene relevancia respecto a lo que señalábamos sobre la destrucción del capital en las crisis, esta destrucción de capital como consecuencia del descenso de el ciclo económico que tiende a paralizarse por la sobreproducción trae consigo una agudización al problema de la crisis pues se despide a trabajadores, lo que acaba con el poder de compra de estos, además la producción estancada no tiene vías para desalojar ni su equipo ni el exceso de mercancías que ha producido, pero al esto es cierto también es cierto que la destrucción del capital por las crisis cumple el papel de ser el impulsor del ascenso en el ciclo económico, entre otras cosas porque nuevos propietarios compran a bajo precio las empresas quebradas y con esto mismo activan en la reactivación económica hacen a caminar de nuevo la empresa.

Lo anterior se explica que la desvalorización masiva de capitales con lo que la tasa de ganancia que continuamente venía descendiendo se nivelará a un nuevo ciclo de acumulación acelerada de los capitales podrá desencadenarse, solo a condición que la desvalorización sea lo suficientemente amplia y si el desempleo así como medidas de racionalización múltiples "reactiven" vigorosamente la tasa de explotación de la clase obrera.

(5) Escalator.

Sección Cultural y Financiera 1 Julio 1979.

Vemos más de cerca como se presenta la crisis de sobreproducción en el período que nos analiza, de acuerdo con la teoría Marxista.

Para aplicar la teoría marxista de la crisis por sobreproducción, en el período 1979-1978, es necesaria incorporar a la teoría de crisis por sobreproducción una serie de elementos particulares que derivan de las contradicciones específicas de la economía capitalista internacional a principios de los setenta. Podemos mencionar cinco crisis de diferente tipo que convergieron en el período de recesivo de 1974-78.

1.- Como hemos sostenido una crisis clásica de sobreproducción, -- que ha sido sin embargo, mitigada por el fenómeno del déficit financiero y una expansión del crédito a gran escala, que, sin embargo, no pudo convertirse en un instrumento eficaz.

La deuda pública y privada ascendió durante los años 74 a 76 a cerca de 500 mil millones de dolares repartidos en préstamos a países desarrollados más débiles en los monopolios afectados por la crisis en los países subdesarrollados. Así el ciclo del crédito se -- conservó en cierta medida independiente con respecto al ciclo industrial esta fué de gran importancia pues permitió evitar una vez más la repetición de la crisis de 1929-1932.

2.- La combinación de una crisis clásica de sobreproducción con la inversión de la "onda larga" que venía actuando desde fines de los años sesenta en forma expansiva. Las ventas obtenidas por el empleo de tecnología avanzada, las ganancias extraordinarias de carácter -- monopolístico, realizados durante mucho tiempo por rama como la del -- automovil la electrónica, la química, la fabricación de aparatos -- científicos de precisión etc. Se reducen en forma drástica, la demanda percibida de las ventas tecnológicas es, un factor suplementario pero importante para confirmar que la tasa de ganancia se mantendrá -- a largo plazo por debajo de los niveles que alcanzó en los años cincuenta y sesenta.

3.- El alza del petróleo y las necesidades de una re-orientación acerca de un "nuevo orden económico mundial" no son más que reflejos -- indirectos del carácter de la crisis, durante un cuarto de siglo, -- el imperialismo, aprendió un proceso de "desdesarrollo" del sistema colonial para pasar de la dominación directa a la dominación -- estratégica en forma indirecta sobre los países dependientes, sin -- modificar el reparto de la plusvalía mundial entre baroneses subordinados de los países dependientes. Esta empresa estaba destinada -- al fracaso. Así el detrimento en las relaciones de fuerza marca a -- principio de los setenta una concusión a las clases dominantes de --

Los países de la OPEP, esta concesión se traduce en una parte considerable de la plusvalía mundial mediante un brusco incremento de la renta petrolera.

4.- Una crisis social y política recrudescida en los países imperialistas, que es resultado de la conjunción entre la depresión económica y el ascenso del movimiento obrero organizado por otro lado se agudiza el conflicto de clases al querer la burguesía imperialista imponer a los trabajadores el peso de la crisis y de la nueva distribución mundial de la plusvalía.

5.- Finalmente la conjunción de las cuatro formas de crisis anteriores con la crisis estructural de la sociedad burguesa, acentúa la crisis de las relaciones de producción capitalista, se tambalea la credibilidad de que el sistema capitalista garantiza el ascenso del nivel de vida, el pleno empleo y el crecimiento en función de las repercusiones de la recesión.

Aclaradas las imbricaciones que para el período 1970-73 presentan las formas de la crisis podemos ver el porque partimos de la caída de la tasa de ganancia como el principio de la cadena que explica la crisis, el encadenamiento sería crisis de la tasa de ganancia-crisis de sobreproducción y estallido de la crisis. La explicación es la siguiente:

Partiendo de un punto en que la economía se encuentra en auge o en la alta coyuntura, se verá que la composición orgánica del capital presenta un aumento significativo a consecuencia del progreso técnico que en el sistema capitalista siempre sustituye al hombre por la máquina, así mismo se observa un incremento de las inversiones que nutren este aumento de masa. En los primeros momentos en que se da este aumento en la composición orgánica del capital decaen intacta la tasa de ganancia, pero empieza a funcionar la tendencia a la disminución de esta, esto siempre y cuando el período de auge se desarrolle con un fuerte aumento de la tasa de plusvalía, de una baja relativa de los precios de las materias o de una mayor inversión de capitales en sectores de países, en el auge la composición orgánica del capital es más reducida, sin embargo, mientras más acelerada la expansión el ejército de reserva disminuye y con ello la tasa de plusvalía encuentra más dificultades para incrementarse, puesto que los vendedores de fuerza de trabajo se encuentran en una situación precaria, esto siempre y cuando se presenten formas organizativas eficientes, en cuanto a las materias primas se vuelve más difícil sostener los bajos precios, en vista de las condiciones de producción menos elásticas mientras la expansión es más larga y profunda más escasez se vuelve a los sectores-

y (países) donde los capitales productivos puedan hallar condiciones de reproducción orgánica del capital con estructura más baja que en los sectores esenciales de las ramas industrialmente dirigentes.

Todo lo expuesto constituye la lógica immanente de la expansión que como decíamos lleva ya consigo la tendencia a la baja de la tasa de ganancia.

La baja de la tasa de ganancia acentúa la competencia capitalista, en donde los grandes monopolios con gran poder técnico y financiero cuentan con ventajas sobre las firmas más rezagadas o menos poderosas, como los monopolios dominan el mercado tratan de retrasar lo más posible el momento de la caída buscando mantener durante el mayor tiempo posible la antigua ganancia promedio, e incluso la ganancia extraordinaria de que disfrutaron en el punto alto del auge.

Sin embargo, una vez que se inicia la baja no es posible detenerla o mitigarla con los instrumentos que serán analizados posteriormente. Con las tendencias a la CAIDUCUOTA DE GANANCIA mientras tanto hago abstracción de este proceso y continúo con la explicación de la forma en que se manifiesta la baja, esto se expresa así: una parte del capital recientemente acumulado ya no puede ser invertido productivamente con las condiciones de rentabilidad que se esperaba con lo cual se le dedica a especulaciones arriesgadas y menos rentables aunque con esto el empleo la masa salarial y las inversiones no retrocedan, e incluso se encuentran en un nivel máximo ya no aumentan en proporción suficiente para alimentar por sí mismo la expansión que se prosigue sin preocuparse (en forma aparente) de lo que ocurre con el "último consumidor", así la industria deja de ser el mejor cliente de la industria. En este momento en que la coyuntura se invierte coinciden dos fenómenos que minan más sus fundamentos por una parte, la caída de la tasa media de ganancia por consecuencia de la continuación de la expansión y la especulación desencadena un recurso acrecentado al crédito lo que agrava el endeudamiento de las empresas. Este factor analiza el rápido ajuste que pudiera darse entre los precios y las ganancias ya que al aumentar las cargas financieras y combinarse con la caída de las ganancias brutas, reduce en forma más grave la ganancia de la empresa.

La aceleración del crédito es a su vez inevitable pues los bancos se esfuerzan por evitar bancarrotas en cadena que como es natural les causaría grandes pérdidas.

Así se pasa del llamado boom al "recalentamiento" que disimula la tendencia al cambio de la coyuntura.

De otro lado a medida que se desarrolla la expansión aparecen fuertemente manifestaciones de capacidad de producción sobrantes, es decir de sobreproducción potencial producto del aumento de la composición orgánica-

del capital y el aumento de la plusvalía relativa. Puesto que en el sistema capitalista es imposible reducir el valor unitario de los bienes de consumo sin aumentar considerablemente su masa total al igual que es imposible incrementar la producción de maquinaria y materias primas que -- constituyen el sector I sin incrementar a la larga la capacidad de producción del sector II (bienes de consumo).

Durante la expansión quedarían expresadas las contradicciones del modo de producción capitalista de la siguiente forma el alza de $\frac{II}{V}$ no -- neutraliza el alza de $\frac{I}{V}$ no puede ser proporcional a:

4. CAPACIDAD DE PRODUCCION EN MEDIOS DE PRODUCCION
CAPACIDAD DE PRODUCCION EN MEDIOS DE CONSUMO.

En estas condiciones la capacidad de producción en el sector II debe crecer más rápidamente que la masa salarial.

Ahora bien para que los efectos de la caída de la tasa de ganancia se impongan a todos los capitales es necesario que se generalice la venta inferior y una caída de los precios (precios -oro) lo que acarrea una contradicción de la producción en todos los sectores.

La crisis de sobreproducción que se presenta amplifica a su vez la caída de la tasa de ganancia, con la reducción del empleo aparece el desempleo completa y parcial, por el lado de la plusvalía, la masa total -- producida se reduce incluso con respecto al nivel alcanzado al final del boom y durante el período de "recalentamiento" a pesar de que la tasa de explotación de los trabajadores empleados ha aumentado. En forma esquemática se puede decir que la "sobreinversión" había provocado una sobrecumulación, que trae consigo una subinversión y una devaluación masiva de capitales. La caída de la tasa de ganancia se detendrá y el nuevo ciclo de acumulación acrecentada de los capitales podrá desmenuzarse -- siempre y cuando la devaluación sea lo suficientemente amplia y entren en juego medidas que incrementen la tasa de explotación a la clase obrera.

Hasta aquí la explicación de la crisis de sobreproducción que es -- expresada por la caída de la tasa de ganancia, en el 2o. capítulo se verá como se expresó la crisis en el período comprendido entre 1970-78.

CAPÍTULO 2.

LA CRISIS CONTEMPORÁNEA DEL CAPITALISMO.

- 1.- Introducción.
- 2.- Situación Global.
- 3.- Antecedentes de la crisis actual.
- 4.- Consideraciones sobre la recesión 1974-78
- 5.- desempleo e Inflación.
- 6.- Reportes de la Inflación.

INTRODUCCION.

El sistema capitalista contemporáneo se encuentra inmerso en una profunda crisis general, que tiene su expresión en el campo político económico e ideológico, la actual crisis no puede ser solamente atribuida a errores de estadistas y gobernantes como tampoco se puede enmascarar la crisis diciendo -- que esta se debe a meros períodos de ajustes del sistema económico capitalista, la actual es una crisis que tiene su origen en las contradictorias entrañas del sistema por lo que pretender superarla con ajustes técnicos (como propone los economistas burgueses), no es posible, para superar en forma definitiva la crisis se precisa de soluciones políticas y económicas de fondo.

La economía mixta de la posguerra se acerca en la actualidad a un punto crucial y decisivo, puesto que las opciones políticas y económicas para la mayoría se encuentran en la resolución del antagonismo socialismo-capitalismo.

Con una adecuada comprensión de la alternativa es probable que el pueblo trabajador opte por una economía socialmente planificada que pueda salvaguardar la acumulación y asegurar un óptimo nivel de vida, mientras que se desprecia la economía de mercado no planificado, que no solamente no puede asegurar el nivel de vida y empleo sino que los deprecia, se presenta lógico que los trabajadores prefieran estar empleados a desempleados, con seguridad laboral, y económica en lugar de ser sujeto de las fluctuaciones económicas del capitalismo pero sobre todo se debería optar por la libertad en lugar de la explotación. En la adecuada elección se juega el que la humanidad abandone por fin la prehistoria y camine por primera vez en la historia.

La tarea ahora es demostrar que la crisis del sistema capitalista es algo evidente y real por lo que se requiere un análisis crítico y ajustado a la realidad, para poder clarificar las reales posibilidades así como las alternativas del cambio.

Para continuar el camino de comprobación de la hipótesis central del trabajo es necesario el ajuste y precisión de la teoría a la realidad económica, en el concepto de crisis, si en el primer capítulo desarrollamos el plano formal de la crisis, en este segundo capítulo analizaremos la forma en que se expresa la crisis en los países capitalistas avanzados.

La forma en que la crisis se presenta en los países capitalistas no es un todo uniforme, cada país se ve vulnerado por la crisis en forma particular que atiene a las condiciones históricas y grado de desarrollo alcanzado dentro de su especificidad económica.

No obstante lo anterior, el capitalismo funciona con leyes generales y sobre todo en la época reciente la internacionalización creciente de los capitales y relaciones mercantiles propician coincidencias en los ciclos económicos lo que nos permite hablar de recesión generalizada o de ciertas generalidades en los países en crisis y es, en este punto en donde el análisis de este capítulo se verá centrado, el porque, obedece a dos razones, la primera la imposibilidad de desarrollar o analizar país por país en su particularidad ante la crisis global pues sería una tarea que si no imposible si excede los límites de este trabajo, la segunda razón es que en el manejo de las formas generales en que se expresan las condiciones económicas dentro de la crisis, así como los resultados de esto, será lo que fundamente no solo la hipótesis central sino también las hipótesis subyacentes al trabajo. Así las cosas, lo primero que se tratará serán los recurrentes fracasos económicos y sociales en los países capitalistas avanzados con respecto a sus expectativas de crecimiento, posteriormente como un paso necesario en el análisis, se verá de forma breve los antecedentes de la actual crisis, así introducimos una reseña histórica de la gran depresión y época de auge como marco causal para entender tres formas que antes sostuvieron el auge económico y que en la actualidad actúan en sentido inverso, estos tres puntos sobre los cuales son: rentabilidad, el estado y sistema monetario internacional, posteriormente trataremos la recesión en su camino a partir de los setenta, hasta 1975, para finalizar con los fenómenos actuales de más preocupación Desempleo e Inflación en la fase actual del capitalismo fenómenos muy relevantes pues son los "cuellos de botella" de la economía capitalista actual, "cuellos de botella" que amenazan con explotar por demasiada presión.

A) SITUACION GLOBAL DE LA CRISIS CONTEMPORANEA:

La severidad de la crisis capitalista es inequívoca en cuanto se comparan objetivos y logros de la economía en los países occidentales, los objetivos generales y sus coincidentes fracasos han sido los siguientes: 1.- Ocupación plena 2.- Crecimiento económico. 3.- Equilibrio o superavit de la balanza de comercio exterior y 4.- Estabilidad de precios. Si los anteriores serían lógicos que no todos los objetivos se lograsen en algún año, pero en la actualidad lo común es que no se logre ningún objetivo en ningún año salvo fortuitos y fenomenales excepciones.

Es por esto las crecientes bancarrotas, las quiebras de los bancos marginales por la concentración y absorción por parte de los grandes grupos financieros, mientras que los precios ascienden a niveles alarmantes y el crecimiento económico es nulo. Y si lo anterior es un efecto parte de la crisis del sistema capitalista en los países avanzados la misma suerte sufren los países subdesarrollados.

A continuación presentamos una serie de datos ilustrativos a los fracasos en los mencionados objetivos económicos pretendidos por los países capitalistas más representativos del sistema.

CUADRO I
CRECIMIENTO ECONOMICO.

	TASA ANUAL DE CRECIMIENTO		1965-68
	PIB	PIB	PER PERSONA EMPLEADA.
Francia.	5.9	3.5	
Francia (1959-68)	5.5	4.9	
Alemania Occ.	5.0	4.5	
Italia.	5.3	5.8	
Japón.	9.7	8.5	
Reino Unido.	2.8	2.3	
Estados Unidos.	3.9	2.4	

NOTA: El capitalismo en Crisis Inflación y el Estado.

Gamble y Walton Siglo XXI Editores S. 19 México, D.F. 1977.

A partir de 1968 los años se volvieron más acentuados y más breves, a partir de 1973 se incrementó la deriva subyacente a la recesión.

En 1974 y 1975 las tasas de crecimiento en el área de la Organización Económica para la Cooperación y el Desarrollo (OCDE) se estancaron y en algunos casos fueron negativas (1). En efecto revisando datos más actuales podemos darnos cuenta del descenso en la actividad económica de estos países.

CUADRO II
 PRODUCTO INTERNO BRUTO (BILIONES DE DOLARES)

	1973	1975	Variación %
Países CCDE.	2,422.3	2,380.8	-2.4
Países EUROPEOS.	885.0	881.2	-0.5
Estados Unidos.	1,156.9	1,092.6	-4.0

FTC: Main Economic Indicators CCDE Mayo 1976 Tomado Estrategia Revista de Análisis Político No. 13 Par. 12 México 1975.

Como podemos observar la variación que sufre los Estados Unidos en su producto interno bruto es la que presenta la mayor variación negativa seguida por los países miembros de la CCDE (EUROPEOS MAS E.U. CANADA, JAPON Y N. ZELANDA.)

CUADRO III
 INDICES DE PRODUCCION INDUSTRIAL. 1970-1975

Países.	1973	1975	Variación %
Países CCDE.	113.0	109.0	-3.2
Estados Unidos.	117.3	103.4	-10.0
Ale. Occ.	112.9	103.3	-9.2
Japón.	127.3	109.8	-13.9
Inglaterra.	110.3	101.6	-8.5
Francia.	120.0	112.0	-7.1
Italia.	114.3	112.5	-1.6
Canada.	102.1	119.4	+2.2

FTC: Main Economic Indicators CCDE Mayo 1976 Tomado Estrategia Op. Cit. Pag. 12

"La definición clásica de la crisis económica del capitalismo la designa - como una interrupción de la producción y del proceso de crecimiento. Esto fue - lo que ocurrió en 1929, fue la primera vez desde 1918 que la actividad económica decreció simultáneamente en toda la economía capitalista. Entonces se inició un período de recesión generalizada que se creía continuaría hasta fines de 1975" (2)

(1) Gamble y Walton. El capitalismo en Crisis, la inflación y el Estado Siglo XXI Editores México, D.F. 1977 Pag. 15.

(2) Ibid Págs. 15-16.

El descenso en la productividad así como en el PIB no se debe a factores fortuitos que si bien en el caso del petróleo que presentó un gran aumento de precio que influyó de manera importante en el aumento en los costos de producción, no se puede sostener que esto haya sido causa del descenso mencionado, esta caída de la productividad debe buscarse dentro de la contradictoria estructura del sistema capitalista. Sin embargo, nos hemos detenido ya en el esclarecimiento de las contradicciones capitalistas, por lo que, en este punto lo precedente es completar la visión general de los objetivos económicos de los países capitalistas así como la no consecución de ellos.

CUADRO IV.
VOLUMEN Y TASA DE DESEMPEÑO (MILES DE PERSONAS)

PAISES.	1973	V	TX%	1975	V	TX%
Estados Unidos.	4,705		4.9	7,830		8.5
Japón.	664		1.3	998		1.9
Ale Occ.	274		1.5	1,074		4.7
Francia.	574		-	840		-
Canadá.	520		5.6	797		7.1
Inglaterra.	369		3.5	654		5.3
Total..	7,457		-	13,022		-

FEU. Estrategia. Revista de Análisis Política No. 11 Pág. 12 México 1976

En Abril de 1975 eran 936 767 en Gran Bretaña los que carecían de empleo -- según los datos oficiales o sea el 3.5% de la fuerza de trabajo. La tasa de desempleo masculino llegó al 5.2% y más de 100 000 trabajadores tenían jornadas reducidas. En los Estados Unidos la desocupación llegó a 7.5 millones (8.2%) en Japón a más de un millón. En la comunidad Europea a principios de 1975 estaba desocupados más de cuatro millones y más de un millón en Alemania Occidental e Italia en la primera había además 870 000 trabajadores con jornadas parciales mientras que en Italia y Francia eran más de 300 000; en Dinamarca la tasa de desocupación llegó al 14.3% (3)

A) 1.- ANTECEDENTES DE LA CRISIS ACTUAL.

LA GRAN DEPRESION.

En la década de los años 30 se manifiestan dos aspectos sumamente importantes para la comprensión de la crisis, uno es que se expansiona a las tendencias ---

(3) Ibidem Pág. 10

inherentes de la acumulación capitalista y el segundo aspecto es la necesidad de intervención del Estado en la economía, expliquemos brevemente estos puntos, las tendencias que adquiere la acumulación capitalista en los años treinta, se presentan en una producción destinada al aprovechamiento de las economías de escala, que trae consigo una concentración progresiva, la tendencia al monopolio se veía aún alentada por la concentración del capital, los países capitalistas avanzados presentaban formas similares a las actuales dadas por la unión de varias empresas, que en unidades de gran tamaño bajo el control financiero coordinado presentaban división entre el capital corporativo, las gigantescas compañías industriales y financieras con dominio sobre sus mercados e industrias, mientras que por otro lado las numerosas pero pequeñas industrias, jugaban un papel decreciente en la economía con esto el capital corporativo se convertía en el principal agente de la acumulación capitalista con los mayores beneficios y mayores tasas de crecimiento. Se presenta como consecuencia de lo anterior que el trabajo y la producción privada adquirieran caracteres sociales colectivos e interdependientes con ello fueron apareciendo e introduciendo mejoras e innovaciones tecnológicas, apropiándose los mercados extranjeros, el surgimiento de las grandes corporaciones en medio de la llamada libre competencia, es un misterio para los economistas burgueses, sin embargo, está perfectamente planteado en el modelo marxista de la acumulación del capital. En cuanto al segundo aspecto o sea la intervención del Estado en la economía es en la depresión cuando se concreta esta intervención -- después de una participación anterior creciente, a pesar de esta tendencia evidente, no se le quiso dar la importancia que debiera, hasta que con el estallar de la crisis, todas las resoluciones de fondo y radicales, tuvieron que destacar en Estados Unidos y el Nacional Socialismo en Alemania así como planes adoptados como el de Keynes en Gran Bretaña.

El Estado debía intervenir si se pretendía asegurar un nivel elevado del producto y la ocupación así mismo, sostener un crecimiento por lo menos normal. A pesar de la evidencia de la necesidad de intervención del Estado, los ortodoxos insistían en aplicar a la economía los conocimientos del siglo XIX a saber: mantenimiento de un presupuesto equilibrado, cortes en los salarios reales, restricciones monetarias, coexistían otras ideas entre las cuales sostenían que la crisis de los años 30 era un ejemplo del tradicional curso descendente del ciclo económico, otros con más sentido realista se preocuparon del profundo cambio en la economía, los precios no eran más tan flexibles, y no se podía correr el riesgo que representaba que millones de desocupados resolvieran los problemas de acumulación en que estaba inmerso el capitalismo monopolístico por lo que se hizo necesario la intervención del Estado ampliando la oferta monetaria interna por medio del gasto público produciendo un aumento de la demanda efectiva y del producto y por consiguiente los beneficios podían elevarse por igual, estas políticas ---

se aplicó en Alemania, Suecia y Estados Unidos y propuesto en Gran Bretaña -- "Entre 1929 y 1931 en Estados Unidos la producción industrial descendió en un 23% los precios al mayoreo se redujeron en un tercio y los salarios bajaron en un 50% pero a pesar de esas bajas masivas en los precios la desocupación aumentó en 1931 a 14 millones o sea 23% de la población activa y 50% de la capacidad productiva, permanecía así las cosas mientras continuara el descenso de los precios, las empresas no invertirían solo que los salarios descendieran aún más podrían mejorar las expectativas del beneficio, era demasiado alto el grado de flexibilidad de los precios que se requería. En contraste el New Deal inaugurado por Roosevelt en 1933 trataba de aliviar la miseria y ayudaba a la recuperación al elevar tanto los precios como los ingresos, se suspendió el patrón oro lo que dio a las autoridades federales el necesario control sobre la economía, los déficits presupuestales, los créditos a las industrias, nuevos esquemas en las obras públicas pagos a los desempleados, todo se intentó con objeto de calmar la intranquilidad social y hacer que la economía se pusiera de nuevo en movimiento" (4)

A)1.2. LA EPOCA DEL ANGE.

Una vez que se comprendió que el papel del Estado podía influir provechosamente en la acumulación capitalista, las barreras internacionales se opusieron al crecimiento dando remotas posibilidades a un desarrollo prospero bajo el capitalismo.

Si bien el New Deal logró sus objetivos en un breve plazo, no salvó la depresión, para 1936 el producto bajó un 30% y el desempleo aumentó considerablemente siendo en 1932 del 17% presentándose como única posibilidad seguir los pasos de Alemania que bajo el terror, mantenía bajos los salarios y se contentaba una producción bastante rentable, esto mediante enormes pedidos de material bélico, con esto se lograba un marcado aumento en la acumulación, esta situación condujo a una política de guerra con el fin de obtener mercados y materias primas extras, tan necesarias para Alemania.

Otra de las barreras a la acumulación del capital era la fragmentación del sistema monetario internacional y del mercado mundial, a esto debe a resarcirse la falta de nuevas y potentes industrias capaces de generar un alto nivel de inversión; primaria y secundaria. El Capitalismo estaba inmerso en el estancamiento y en el exceso de capacidad productiva, la sobreproducción se convertía en el factor decisivo, junto a esto los salarios y los costos eran

(4) Ibidem Pag. 216-217

pués, muy reducidos como para poder financiar de nuevo, cuenta la acumulación en una escala creciente. Es la Segunda Guerra Mundial la que pone fin a la gran depresión, se pensaba que una vez finalizado el auge postbélico- la estrechez de mercados continuaría y con ello la recesión, sin embargo, - el corto auge de postguerra se prolongó en un amplio lapso, más el sistema capitalista es víctima de su propio funcionamiento así las causas que propiciaron el auge, se convirtieron en los oponentes a una acumulación adicional y no solo eso sino que a la postro configuran la actual crisis. Tres factores que sostuvieron el auge y que ahora obran en un sentido contrario- son: El Sistema Monetario Internacional, la tasa de beneficio y el Estado - lo quea continuación analizaremos.

A) 1. TASA DE BENEFICIO O RENTABILIDAD.

Se pueden mencionar dos factores decisivos que coadyuvaron a mantener - el auge por un periodo largo, estos factores son la aparición de nuevos campos para la inversión lo que proporcionó un aumento en la productividad con- el consiguiente aumento de las ganancias. El segundo factor de importancia - es el abaratamiento considerable de los insumos.

Entre las ramas que proporcionaron un nuevo campo de inversiones se pue- do mencionar la industria automotriz con sus diversas ramificaciones, la in- dustria de la construcción y por supuesto la industria de armamentos todo es- to se plantea en forma especial y sobresaliente en Estados Unidos.

En lo referente a los insumos baratos los más favorecidos fueron los -- países exnascistas como Alemania y Japón puesto que es oportuno recordar que- sus sindicatos fueron abolidos en los años treinta con lo que después de la- Segunda Guerra Mundial, los costos de las empresas eran muy reducidos en -- cuando a salarios y por tanto una tasa de explotación alta por otro lado el- abaratamiento de las materias primas y productos primarios se hizo en detri- mento de los países del "tercer mundo" completan este cuadro, tomando tam- bién en cuenta el petróleo suministrado a Japón y Alemania, energía necesar- ría para impulsar el desarrollo industrial con un marcado aumento en el con- sumo mundial de energía en el periodo 1950-70 en 53 el año y el petróleo en- 7.6% por lo mencionado, en la década de 1950 hubo una combinación de una se- rie de factores que hicieron muy rentable la acumulación además marcaron- un ritmo acelerado que no se había presenciado antes.

Entre las contradicciones capitalistas se agudizaron y ejercieron sus- influencias sobre el auge así la construcción debía tener un límite y lo que- es más importante la recuperación de las economías capitalistas significaban- una agudización de la competencia en los mercados como por el control de las

materias primas escasas, se dió un proceso de acumulación muy rápida que -- pronto mostró las tendencias del proceso acumulativo, se concentró la producción, la distancia entre los grupos monopolistas y pequeñas industrias -- se amplió considerablemente con lo que dió un aumento en la centralización e internacionalización del capital.

En la segunda mitad de los años sesenta se presentaron las fusiones y tomas de control de los grandes monopolios, se dieron las empresas transnacionales con su origen centrado principalmente en Estados Unidos con esto se agudizó la lucha por el control de los mercados, y la contradicción entre -- la acumulación de capital y la división del mercado mundial entre Estados -- Nacionales se agudiza, por la competencia, con el fin de obtener materias -- prias baratas, necesarias para la expansión de los países industrializados, esta necesidad de materias prias baratas se debía al crecimiento de la escala y la productividad de estos países.

El crecimiento de la escala y la productividad en el largo auge conlleva un aspecto de suma importancia para el trabajo: son las innovaciones tecnológicas que dado el incremento de la competencia y costos de mano de obra competitivos a nivel internacional provocaron la búsqueda de la mano de obra extraordinaria con el empleo de la técnica más avanzada que permitieron la -- creciente substitución de la mano de obra en favor de la maquinaria "Un número cada vez mayor de trabajadores se ven desplazados del proceso productivo y tienen que encontrar empleo en el floreciente sector servicios. Como -- fué previsto por Marx y los Gunderisse la tendencia histórica de la acumulación de capital es reducir al mínimo el trabajo necesario de suera que se eleva al máximo el trabajo excedente las tasas de explotación se incrementó con el empleo de cada vez menos trabajadores y cada vez más máquinas, con lo que se incrementó la productividad hasta su máximo nivel. La acumulación del capital se orienta a automatizar la producción". (5).

A partir de 1975 los factores de sobrecapitalización y con ello la demanda en descenso de la acumulación redituable pierden las oportunidades de una fácil colocación y a pesar de que los beneficios se han incrementado enormemente, se vuelve cada vez más difícil mantener el nivel de la tasa de beneficio, puesto que la inflación con suma frecuencia trasnasa la tasa de beneficio, con lo que los intereses es efectivo un proceso devaluativo de más del 20% anual aproximadamente, además los bonos emitidos por los gobiernos locales presentan tasas de inflación que muchas veces superan -- la tasa de recuperación prevista por las nuevas inversiones manufactureras y sin contener riesgos alguno.

(5). El Capitalismo en Crisis la Inflación y el Estado.

"La liquidez de las corporaciones ha disminuido severamente, debido a lo benigno del ciclo económico y a que el nivel de precios no ha bajado desde 1947, las deudas simplemente se han acumulado.

En Estados Unidos la tasa de liquidez de las compañías no financieras se redujó de 73.4% en 1948 a 19.3% en 1960; las deudas han crecido. Unas pocas quiebras e antisosas ahora implican una enorme presión para los bancos. En Gran Bretaña el incremento total de los anticipos bancarios se aceleró en la década de 1970 hasta llegar a más de 100 millones de libras al año, el crédito bancario total aumentó más de cinco veces entre 1947 y 1975" (6)

b) SISTEMA MONETARIO INTERNACIONAL.

Factor importante sino decisivo en el sostenido pero falló la reconstrucción del sistema monetario internacional, de lo que a continuación haremos un esbozo más que nada referencial en cuanto a la comprensión de la situación global del capitalismo avanzado en el período anterior a la crisis y su descomposición en la actual situación.

La acumulación capitalista conlleva la creación de un mercado mundial, ante la presión de los capitales por salir de los límites de los Estados nacionales, es la búsqueda de tasas de recuperación más elevadas, así como nuevas fuentes de beneficio, así con una explotación mundial que trae un aumento constante del trabajo excedente, junto con el mercado mundial se expande el dominio del capital, manteniendo una acumulación lucrativa, pero la lógica del capital conlleva sus contradicciones, surtiendo problemas de naturaleza de la moneda y el Estado Nacional.

La contradicción asume la siguiente forma; en el capitalismo es inseguro la producción del mercado. La plusvalía produce tan pronto como la cantidad de trabajo obrante que se le exprime se materializa en mercancías, pero con esta producción se le valía finaliza solamente el primer acto del proceso capitalista de producción que es un proceso de producción directa. El capital ha absorbido una cantidad mayor o menor de trabajo no retribuido. Con el desarrollo del proceso que se traduce en la tasa de la cuota de ganancia, la masa de la plusvalía así producida se incrementa en proporciones enormes, ahora empieza el segundo acto de l proceso. La masa total de mercancías, el producto total tanto la parte que retribuye el capital constante y el variable como la que representa plusvalía necesita ser vendida. (7)

(6) P. Swezy y H. Hyndoff Disruption of US Capitalism La Tomada de El Capitalismo no en Crisis la Inflación y el Estado Op. Cit. Pág. 233.

(7) El Capital K. Marx.

Así el acto productivo no se entiende sin el valor de cambio, el valor de cambio aparece en el mercado bajo la forma de moneda conteniendo la contradicción, de ser medio de cambio y a la vez norma de valor, la moneda tiene que hacer circular en el mercado a todas las mercancías que se producen y a la vez tiene que representar el valor de esas mercancías al ser su norma común, esta tarea tiene como factor común el tiempo de trabajo necesario, mientras que por otro lado debe conservar (la moneda) un valor razonablemente estable. Así es como el oro y otros metales preciosos fueron convertidos como la forma representativa más adecuada de moneda.

El oro como mercancía debe ser producido al igual que las demás mercancías de esta forma es inherente a él una parte del tiempo de trabajo social total, al requerir su producción un gasto de fuerza de trabajo, su oferta no puede aumentar indefinidamente. El oro se convierte en una norma estable de valor y del cambio, el cual no necesariamente tiene que circular, es suficiente con que el oro respalde a una moneda de papel y que esta sea convertible en oro, la autoridad monetaria central, garantiza su valor. La anterior parecería una explicación sutil para el propósito de desarrollo del sistema monetario, pero es promesa explicativa, para el momento en que la acumulación de capital y del comercio traspasa las fronteras nacionales, se hace necesario una moneda internacional, bajo la forma de una mercancía que sea a la vez un medio de cambio eficiente y una norma estable de valor, con la ausencia de una medida del tiempo de trabajo internacional y la falta de una autoridad monetaria internacional capaz de vigilar e imponer el uso de una forma monetaria (un remedio de esto es el FMI). Se recurre al oro por ser una mercancía y contener un tiempo de trabajo necesario, el oro tiene la confianza de los gobiernos internacionales para saldar las deudas, y el metal se encuentra fuera del alcance de los gobiernos que en cambio pueden controlar la moneda que imiten. Por las cualidades anteriores el oro es aceptado en el ámbito internacional, y normalmente es la base para un sistema monetario internacional. En el siglo XIX cuando el sistema monetario internacional tiene en el patrón oro la base a un internacionalismo al ordenar los países el control sobre su oferta monetaria nacional los ajustes eran automáticos y parecían parte del orden natural, se especializaba sobre la base de un libre comercio capaz de impulsar una tal división del trabajo, en que los países se especializaran en lo que producieran a menor costo, dando origen así a una máxima eficiencia y progreso económico y si se habla de especulación es porque se dejaron de reconocer realidades importantes sobre el patrón oro, un aspecto sumamente importante en la operación de este patrón se debió a la supresión de Gran Bretaña. El oro es aceptado junto con la libra esterlina como

moneda internacional, en ese momento poseer libras daba acceso a los productos industriales británicos y al mercado, con esto Gran Bretaña extrajo un gran provecho del libre comercio, lo que en su momento permitió a la industria Británica explotar sus ventajas competitivas en el mercado mundial, cuando el pue^{do} del Imperio Británico, y el poderío británico llegó a su fin el patrón oro se desdobló, la fase de Barreras arancelarias surgió en Alemania y Estados Unidos, como resultado de su proceso de industrialización ante la expansión del Imperio. Ello se intensificó la competencia entre los Estados nacionales y sus capitales, en esta forma a finales del siglo XIX casi todo el mundo se encontraba dividido entre las grandes potencias así un creciente contradicción entre la naturaleza internacional de la producción mundial y la división de Estados nacionales según la cual se realizaban la apropiación de los beneficios y el control de los mercados surgía como la contradicción que en su punto álgido llevó a la guerra mundial.

El apego al patrón oro por parte del capitalismo monopolístico fue cada vez más desastroso, entre una y otra Gran Guerra, Gran Bretaña realizó varios y vanos intentos por reconstruir el patrón oro lo que llevaba aparejado el reconstruir su poderío, esto era ya imposible pues su fuerza industrial se había quedado ya muy atrás de sus competidores, sobre todo de Estados Unidos que no sufrió devastación en sus industrias durante la guerra, la libra dejó pues de tener la misma aceptación así después de volver en 1925 al patrón oro con la paridad de antes de la guerra, Gran Bretaña se vió en la necesidad de reducir las tasas de salarios lo que condujo a la huelga general de 1926, la gran huelga fracasó y siguió un largo período de estancamiento problema doblemente serio pues en esos años y hasta 1930 la economía mundial se encontraba en auge no obstante en este período de auge se perfilaban ya los problemas que desembocaron en la gran depresión las condiciones que mantenían el patrón oro carecían de medios para utilizar la expansión monetaria interna con el fin de controlar el desempleo, el patrón oro tenía a ser inflexible y se tornaba insanejable así en los Estados Unidos en los no enteros críticos del desempleo, la reserva se normal en lugar de incrementar la oferta monetaria y cumplir el crédito elevó las tasas de interés para evitar la salida de reservas, el hecho de soldar las cuentas internacionales de oro y hacer que la oferta interna se ajustara a las reservas de oro, tuvo un costo bastante elevado por lo que un país tras otro se vió en la necesidad de abandonar el patrón oro, Gran Bretaña lo hace en 1931 después de la caída del gobierno laborista, se fragmentó el mercado mundial en varios bloques basados en la libra, el dólar, el franco y el oro, así en 1930 el comercio mundial era igual al de 1929, puesto que las monedas al ser casi inconvertibles, el comercio se hacía que realizara mediante tratados bilaterales que eran sumamente complicados.

Segunda etapa importante es después de 1945, cuando el sistema monetario internacional fué reanificado bajo la dirección de Estados Unidos, al igual que Gran Bretaña en su época de auge. Estados Unidos impuso un nuevo orden económico y político buscando promover el libre movimiento de bienes en el mercado mundial, sin embargo, el control estadounidense no fué tan completo como el británico básicamente, por los primeros triunfos socialistas así la Unión Soviética y más tarde China quedaron fuera del mercado mundial organizando un bloque aparte de la tradicional economía mundial.

Hubo en Bretón Woods en 1944 donde el dólar tomó la hegemonía sobre el resto del mundo con los nuevos acuerdos monetarios, surgió el llamado patrón de cambio oro, en este patrón no solo se incluía el oro sino también las divisas internacionales que tenían más aceptación. Así se fijó un precio de 35 dólares por onza de oro y a las otras monedas se les fijó un precio en relación con el dólar. El dólar asume en el nuevo sistema internacional un papel contradictorio pues al interior de los Estados Unidos el dólar no era convertible en oro de manera que no había control sobre la oferta monetaria nacional no existiendo tampoco control externo. La oferta monetaria podía ampliarse o contraerse según las necesidades de la economía estadounidense, mientras en el resto del mundo el dólar era convertible en oro lo que significaba que era aceptado como moneda internacional, la creciente fiebre consumista por artículos norteamericanos unido a la escasez de dólares, hizo que la moneda "pareciera tan buena como el oro". Al finalizar la Segunda Guerra Mundial Europa se dió a la tarea de la reconstrucción para lo cual tenía necesidad de bienes industriales de los que carecía por lo que además no podía exportar y obtener divisas para iniciar su industrialización. Estados Unidos a través del plan Marshall concedió ayuda y prestamos que proporcionaron los dólares que necesitaba Europa, a cambio de esto se aseguraba la hegemonía del dólar. La posición internacional del dólar como estaba la ventaja productiva de la economía estadounidense, al igual que en el siglo XIX en que la libra representaba la superioridad productiva de la Gran Bretaña, pero existe una diferencia entre el patrón oro y el patrón de cambio oro, es el oro era tan to internacionalmente como en el interior la moneda - papel, era castillos por oro lo que daba la ventaja de contar con expansiones o contracciones automáticas de la oferta monetaria nacional " los déficits comerciales. con el patrón de cambio oro no había ese control sobre una expansión indefinida de las ofertas monetarias nacionales, además el país poseedor de las mayores reservas monetarias no tenían ninguna restricción para incurrir en déficits en su balanza de pagos a los que financiaban haciendo que los otros países mantuvieran en dólares una proporción mayor.

de sus reservas monetarias" (8)

Estados Unidos se comportó como lo indica la cita anterior, así desahogado de enormes excedentes comerciales en el periodo posterior a 1945 la balanza de pagos de Estados Unidos desmejoró debido a una creciente salida de fondos al exterior, estos gastos tuvieron una bifurcación marcada por un lado en gastos en la inversión extranjera y por otro en gastos militares en ultramar este último con dos fines primordiales. 1.- El político relacionado en mantener posiciones estratégicas sobre los países Socialistas y 2.- Conservar un mundo aliado a las finanzas y a los artículos estadounidenses. Los gastos en el exterior, en materia de inversión extranjera buscaba las inversiones más rentables.

Esta posición privilegiada del dolar en los mercados internacionales - fué sostenida por el imperialismo el pago fué que para 1952 el déficit en balanza de pagos estadounidense presentaba varios problemas, sus pasivos alcanzaron y sobrepasaron a sus reservas, así su paso de la escasez al excedente del dolar, a finales de 1958 sus pasivos eran el doble de su posesión - en oro, divisas y recursos en el Fondo Monetario Internacional mientras tanto Japón y Alemania se encontraban en plena recuperación de su poderío industrial con propensión a exportar, Estados Unidos siguió con sus déficits y necesitaba persuadir a sus principales rivales industriales de que pagaran mediante un aumento en la porción de sus reservas en dolares. Europa cedió y - los dolares puestos en bancos europeos, se convirtió en el crecimiento del mercado de los Eurodolares, pero se presentaba el problema de que por el gran crecimiento de la década de 1960 los poseedores de dolares no los necesitaban más y los países subdesarrollados que sí tenían necesidad de dolares no los podían adquirir, se abrió pues una gran brecha entre el poderío financiero - Europeo y las deudas de Estados Unidos si bien esto a corto plazo, pues en - el largo, Estados Unidos llevaba la delantera a sus rivales tanto en el producto como en la productividad puesto que lo era suficiente con pagar todas las deudas que había acumulado con liquidar sus activos de ultramar, también se mantenía su capacidad de tener excedentes en su comercio de exportación - más el problema de su inversión exterior constituía la instancia del poderío estadounidense, además estaba latente el temor de la debilidad americana en los mercados de ultramar, la economía norteamericana no podía mantener el - pleno empleo al interior del país, se presentaron pues las condiciones para que se renovara la crisis monetaria internacional, este proceso de deslante - gración se vió acelerado por dos factores. La Guerra de Vietnam y la "Nueva - Economía" de la administración Kennedy.

(8) El Capitalismo en Crisis la Inflación y el Estado.

G. I. y Walton Op. Cit. pag. 233.

La administración Kennedy constituyó un gran esfuerzo para utilizar al máximo las técnicas keynesianas y el control gubernamental de la oferta monetaria nacional para reducir la desocupación y el exceso, a la vez lograr un crecimiento más acelerado, se logró cumplir los objetivos propuestos pues Estados Unidos entró en el periodo de expansión más largo de su historia, la tasa de crecimiento se elevó un 4% en base a un gran déficit presupuestal posteriormente la expansión continuó debido a la intervención imperialista en Vietnam (1965) lo que incrementó en forma muy grande la carga de gastos militares en ultramar así Estados Unidos gastaba CUATRO MIL MILIONES en las tropas al otro lado del mar, 4.5 MIL MILIONES en "ayuda", el superavit comercial era tan solo de 4.4 MIL MILIONES; esto provocó la inflación y los costos sobrepasaron a la productividad, por la influencia estadounidense en otros países la inflación se transmitió rápidamente bajo la forma de costos y tasa de interés en aumento, se incrementó las presiones especulativas exacerbando los problemas en los tipos de cambios fijos, que ahora se enfrentaban a países con diferentes tipo de inflación con superavit y déficits comercial de grandes proporciones.

El conflicto en Vietnam contribuyó a acelerar la crisis cambiaria y a principios de los 70 la libra Esterlina fue la primera moneda en caer, la capacidad industrial de Gran Bretaña disminuyó así como por resultado de lo anterior, la capacidad competitiva internacional se resiente fuertemente la crisis de la libra ocasionó finalmente en 1967 su segunda devaluación de la postguerra dejando al dolar en primera fila, sin embargo, después de la libra el dolar alivió el camino de la crisis mostrando la debilidad de la economía postbélica, se devaluó el dolar en 1971 y en seguida se vuelve inconvertible, las otras monedas importantes se revalúan con respecto al dolar en el acuerdo BRITISH IANL. Poco después todas las monedas importantes entraron en flotación, el sistema de Bretón Woods fué sustituido por el sistema de las tasas flotantes lo que ocasionó la falta de control sobre el ritmo de inflación mundial, entre los acuerdos del régimen anterior con excepción de Estados Unidos los países estaban obligados a corregir los déficits y tenían restricciones en cuanto a elevar demasiado su oferta monetaria por el temor de que sus exportaciones quedaran fuera del mercado mundial, según, las reglas del FMI la devaluación era un recurso extremo, así de ser un apoyo a la expansión el sistema monetario internacional se convertía en una barrera al desarrollo.

Como se ve por lo anterior, lo necesario para dominar la inflación y expandir de nuevo la economía, sería la creación de un sistema monetario renovado, sin embargo, restablecer el patrón oro significaría que Estados Unidos renunciará a incurrir en déficits y que todos los países renuncian al derecho de utilizar facilidades de crédito déficits presupuestales y expansión monetaria -

para mitigar el ciclo económico y disminuir el desempleo, en cambio y ante la imposibilidad de un nuevo orden internacional, mantener el tipo de cambio flotante significa acelerar la inflación mundial. El mercado mundial pues comienza a contraerse y este proceso se acelera por el desmoronamiento del dominio estadounidense (elemento importante es la derrota estadounidense en Vietnam y Camboya) hay que agregar además la consolidación del bloque de los países socialistas.

Así la contradicción capitalista, en la búsqueda del beneficio nacional y la expansión de los capitales hasta los límites del mercado mundial, conlleva la necesidad de un Estado nacional para garantizar el marco del dominio en el que opera y se apropia del plusvalor, esto imposibilita la edificación de una economía mundial unificada que sería la solución a los continuos desajustes monetarios.

C) ESTADO.

A reserva de un análisis más profundo y que por necesidad metodológica no incluye en un capítulo posterior, aquí solamente se tomará en cuenta brevemente dos aspectos que completan el análisis anterior estos son la socialización de los costos y el mantenimiento de la paz social y estabilidad, veamos la intervención del Estado en la economía.

CUADRO # V

DIMENSIONES DEL SECTOR ESTATAL. GRAN BRETAÑA.

	1965	1966	1967	1968	1969	1970	1971	1972	1973
GASTO PÚBLICO TOTAL.	14143	15312	17522	19114	19795	21874	24365	27372	31900
PIB AL COSTO DE LOS									
FACTORES.	31133	33912	34431	37333	39180	43012	43432	39054	32176
100/CENTAJE.	45.4	45.2	50.7	51.2	50.5	50.8	56.5	50.5	51.4

FEI. National Income And Expenditure 1963-73 Cuadros 1,50 Tombo de el Capital en Crisis In-
Inflación y el Estado.
Ed. Siglo XX I Gamble y P. Walton Pag. 244.

Como observamos en el cuadro la participación estatal es creciente y se mantiene en forma continua y sostenida y en un nivel bastante considerable como es el del 50%, además cerca del 47% del PIB en Alemania Occidental se destinó al gasto público, mientras que en Estados Unidos el gasto en pasado del 12.5% en 1945-50 — hasta el 22.4% en 1963-70. Si consideramos la intervención estatal en dos renglones: Inversión Social y Consumo Social, concluimos que el primero eleva la productividad y el segundo hace que los costos del trabajo disminuyan. El Estado tradicionalmente interviene en las industrias débiles o en decadencia así en Gran Bre-

Toda el gobierno se encargó de los ferrocarriles y la minería y suministraban servicios de electricidad y esto se convierte en una regla general, se proporcionan subsidios a las industrias como transporte naval y aéreo e incluso se vuelven totalmente dependientes de los pedidos del Estado, en la ocupación el papel del Estado es sobresaliente y como ejemplo está Gran Bretaña que en 1973 el Sector Público empleó 5,541000 personas que representa más del 25% del total de la fuerza de trabajo empleado.

C 1. MANEJO DEL DEBEZ SOCIAL Y LA ESTABILIDAD.

Otra función importante del Estado es dar legitimidad a la estructura de desigualdad de clases mediante la integración más que por la recreación, esto conlleva una serie de gastos cada vez más gravosos surtiendo el problema de la forma en que han de ser financiados estos gastos "En una sociedad capitalista son dos fuentes últimas del ingreso: los salarios y el plusvalor. En el período corto el gasto estatal siempre representa una deducción del plusvalor por más que se pueda contribuir a incrementarlo en el período largo; desde el punto de vista del capitalista trata de un gasto improductivo, no incrementa el valor en forma directa." (9)

Además el Estado recibe ingresos por medio de impuestos directos al salario, impuestos indirectos, Seguro social, impuestos a las corporaciones económicas las fuentes de ingresos estatales, pero en épocas recientes la crisis fiscal azota a los Estados y para 1948 el gasto ha sobrepasado los recursos, por ahora hasta aquí solo tengo los esbozos del contradictorio papel del Estado, que al aumentar sus dificultades políticas, las presiones también van aumentando en particular la presión por mantener la plena ocupación y al contrario el costo público el crédito, el desarrollo se basa en lo que los gobiernos democráticos tendrán serios problemas en las urnas, por otro lado si se sume a el costo, la inflación se acelerará. La actual tendencia como cosas viene es al momento a expansión del Estado sobre el capital privado esta expansión activa positiva se resuelve una traba para la acumulación.

La naturaleza contradictoria del Estado ha de ser razón suficiente para el capital.

(9) Ibidem Pa. 216-217

DETERMINACIONES SOBRE LA RECESION 1974-1976
EN LA ECONOMIA CAPITALISTA INTERNACIONAL.

El carácter y la forma en que se manifiesta la recesión de 1974-76 en los países capitalistas tiene mucho que ver con cuatro elementos sustanciales, 1.- considerar la recesión, como producto de una crisis clásica de sobreproducción, resultado de un movimiento cíclico tradicional ya sea anual, biennial o quinquenal. La crisis de sobreproducción moderna, puede ser manifestada políticamente inflacionistas mundiales. 2.- Se presenta una manifestación mundial del regreso al movimiento al largo plazo de la economía capitalista, después de la cada larga contonitud expansiva de 1949 para Estados Unidos, 1948 para Europa y 1956 para Japón, después de 1950 sucede una onda larga marcada por un crecimiento real inferior a la del ciclo precedente. 3.- Una coincidencia entre la recesión generalizada con el ascenso de las luchas obreras en los principales países capitalistas (Europa Occidental, Japón, y Canadá). 4.- A los tres puntos anteriores se entrelaza otra: la crisis profunda de las relaciones de producción capitalista y una crisis de todas las relaciones burguesas (sobre todo de los mecanismos de socialización en la esfera de la subestructural).

La recesión en grado de crisis refleja la ocurrencia del ciclo de producción capitalista que se manifiesta de forma independiente de la sucesión de fases: de expansión o de contracción de la producción material. No se pretende con los cuatro puntos anteriores dar una versión esquemática de la crisis de los 70', sino que estos puntos son los más esenciales y deben ser apreciados en interacción dialéctica como un movimiento combinado de todos ellos influyendo y modificándose mutuamente, así el regreso al movimiento de larga duración de la economía capitalista profundiza y acentúa ciertos aspectos de la recesión conjuntural, así también la crisis sociopolítica limita la eficacia de los mecanismos económicos que normalmente permitirían una elevación de la tasa de plusvalía cuando se presenta una crisis de sobreproducción con desempleo masivo, ni en España, ni en Francia, ni en Italia claudica el fervor proletario a pesar del desempleo ni se puede imponer a los trabajadores una tasa de explotación sensiblemente superior a las tasas de pleno empleo. La crisis de las relaciones de producción han cuestionado a la mayoría de la población la capacidad del sistema para asegurar el pleno empleo y el crecimiento de los ingresos reales, sin embargo, lo anterior no aparece en todos los países, en algunos como Alemania Federal, Gran Bretaña y Japón, la reaparición del desempleo masivo ha desmovilizado el ascenso de las luchas obreras.

0 1. LA RECESIÓN GENERALIZADA.

La recesión generalizada se manifiesta en todos los países, a excepción de los socialistas en los que sin embargo, no es resentida más que en forma mínima, esto en sus exportaciones, por ser países industrializados con lo que a menudo sus precios se vieron reducidos, pero países como la República socialista de Checoslovaquia o la Unión Soviética no sufrieron caídas en la producción industrial ni vieron crecimiento en el desempleo, aún más presentaron tasas de crecimiento análogas a los de los años precedentes. En los países dependientes solo aquellos exportadores de petróleo se salvaron de la deflación en su producción industrial, sin embargo, se redujo su volumen de exportación lo que se manifestó en una baja de su capacidad de importación y de acumulación de capital.

Como se ha venido señalando la recesión generalizada responde a una crisis clásica de sobreproducción, así su surgimiento, y desarrollo y superación tiene que explicarse dentro del cuadro de la teoría marxista de las crisis periódicas, como se ha señalado, la recesión presenta como efecto una baja de la tasa media de ganancia que provoca a su vez un descenso en la inversión.

Si bien en las medidas de contracción de crédito tomadas por la mayoría de los gobiernos para luchar contra la inflación acelerada durante 1973 y principios de 1974, han retardado la caída de las inversiones esto no es sino una detención y no una causa, pues durante el período se multiplicaron las situaciones de capacidad excedentaria en una rama industrial seguida por otras.

A la caída de la tasa media de beneficio, hay que añadir el fenómeno de la mala venta pronunciada y clásica, crecientes desequilibrios entre capacidad de producción y demanda solvente. La industria de la construcción y la de automóviles fueron las primeras en ser afectadas, la siguieron la construcción naval, la industria petrolera, la rama de aparatos electrodomésticos, la industria del vidrio, el cemento, la industria textil y la siderurgia, poco después la recesión se promovió por un mecanismo clásico de autoimpulsión, la capacidad excedentaria y la mala venta dieron lugar a un desahucamiento masivo, así se unieron el desahucamiento, la reducción radical de las inversiones productivas y la mala venta para reducir los pedidos del comercio al mayoreo y al menudeo a la industria así como los pedidos del sector II al I, esto trató una reducción general de la producción de carácter masivo y el consiguiente aumento del desempleo y subempleo. Esto redujo el consumo de los últimos consumidores con una nueva contracción de los mercados del sector II que a su vez dió lugar a una nueva caída en los

del neutro IT al primero; así a cesivamente. Estados Unidos, Suiza y Japón fueron los países más golpeados por la recesión, pero en Italia y Gran Bretaña se sumó a la recesión una crisis social monetaria. La alternativa de neutralizar la pérdida en el mercado interno por la importación fracasó en todos los grandes países imperialistas a pesar de que Japón y Alemania parecían haberlo logrado en 1974.

Trascenso resonante en la recesión: la élite de los gobiernos y los monopolios, al las políticas anticíclicas al poderío de los monopolios para asegurar mercados reducidos hacer frente a la recesión.

E.- EJEMPLO A INFLACION.

La incapacidad de los estados capitalistas para dar colocación a los que están en busca de trabajo se ha convertido en un problema crónico y cada vez más grave, el desempleo guarda la regularidad de que es a la vez causa y efecto parcial de la crisis.

Decimos que el desempleo se presenta como causa y efecto parcial de la crisis pues tanto causas como efectos son los elementos estructurales que se materializan más adelante que conforma la crisis del sistema capitalista, apareciendo como factores de mayor preocupación la inflación y el desempleo.

El desempleo es una de las manifestaciones de la crisis pues el mantener una tasa elevada de desempleados es mantener una tasa alta de consumidores marginados, es mantener un mercado estacionado por lo que el producto la mercancía no puede realizarse, la no realización de la mercancía provoca dos efectos, uno podría llamárselo el objetivo y otro subjetivo, el primero provoca problemas a la realización de la mercancía lo que conlleva la reducción de volúmenes de producción industrial y por consecuencia a la recesión, y si bien se abarata el salario a la fuerza de trabajo por aumentar la oferta de esta, la reducción en el costo no compensa la pérdida a largo de la mercancía que no dá en la industria por la no realización del producto. El aspecto subjetivo se refiere a que el fin superestructural en el sistema capitalista está dado por la obtención del bienestar a través del consumo mercantil, al no darse este al trabajador el sistema es incapaz de satisfacer su lógica racional provocando la rebeldía y hostilidad del bienestar en instancias no capitalistas.

Por lo anterior el desempleo es una de las más fuertes factores depresión política que pueda tener el estado y al que no puede reprimir sino conteniendo su legalidad jurídica pues es bueno recordar que a partir de la Revolución francesa el lema de los países capitalistas y "democráticos" es el de igualdad, justicia y fraternidad, que obviamente no se pueden dar en un estado en el que priva el desempleo, al referirse a esto los lo hace en cuanto este se constituye -

tivo es una contradicción importante para el desenvolvimiento político y económico de un estado, no cuando el desempleo es mínimo.

Al desempleo en la época actual solamente puede darse soluciones pasajeras y ficticias ya que solamente en las épocas de auge capitalista es posible mantener un empleo regular y como se ha visto las épocas de auge y prosperidad capitalista están inmersas en un largo ciclo depresivo.

Otro de los males del capitalismo en que se cierran con más fuerza -- las contradicciones capitalistas es en el problema de la inflación. La inflación se cierra sobre la clase trabajadora y agudiza la lucha de clases, si bien es cierto que la inflación se ha convertido en la máxima preocupación de los economistas, el querer ver en ella la causa única de la crisis y buscar soluciones a esta sin penetrar en las contradicciones capitalistas, solo ha llevado a poner en acción políticas de ajustes de lo más variado (tanto como escuelas económicas existen) pero teniendo en común todas estas políticas solo el fracaso en la búsqueda de atenuantes a la crisis, pues la inflación característica de los países capitalistas no es causa de la crisis sino solamente una manifestación del inicio de la verdadera crisis pues es bien sabido que la intervención estatal y las correcciones monetarias solamente pueden atenuar la inflación en periodos muy cortos, una de las formas más recorridas y aparentemente eficaz para controlar la inflación es mediante el aumento del desempleo lo que provoca una agudización en las tensiones políticas presentando situaciones bastante críticas para los países capitalistas.

Como se ha mencionado la atención de los economistas burgueses a la inflación ha sido tal que incluso a dar lugar a escuelas de economistas que van desde los Keynesianos hasta los monetaristas recientes encabezados por Friedman, y su famosa escuela de Chicago, todas se abocan a la solución de la inflación y por distinguirla para así tener un campo (tal limitado como limitadas son estas escuelas) en cual poder trabajar y buscar soluciones, a lo que se les presenta como el mal fondo del delgado italiano.

Dentro de los estudios sobre la inflación capitalista contemporánea se ha tomado como pivote en la explicación de los efectos de la inflación, un estudio hecho por la Universidad de Cambridge (10) que tiene la ventaja de ser clara y sin las "prodigiosas matemáticas" de la economía burguesa.

(10) JAMES THORP "WHY INFLATION? Do TRADE UNIONS CAUSE INFLATION?"

Tomado de Capla y "Hacia El Capitalismo....." Op. Cit.

Se puede distinguir cuatro tipos de inflación en el estudio de un grupo de economistas de la Universidad de Cambridge, la primera es la inflación "suprimida", condición prevalente en los países socialistas, donde el control Estatal corrige cualquier presión ascendente de los costos y los ingresos. Esas políticas han tenido muy buen éxito y con excepción de Yugoslavia -- que es una economía "mixta" y suele experimentar una inflación de cerca del 25% ha producido en el bloque Oriental un nivel de precios enormemente estable, logro muy envidiado por los países capitalistas avanzados." (1)

Sobre este aspecto es de interés señalar lo dicho por E. Mandel en IMPRECOR (18 de Mayo 1975) En el artículo titulado La Recesión Generalizada de la Economía Capitalista Internacional, "Mientras que la recesión afecta a todos los países capitalistas, las naciones de economía no capitalista han escapado a los efectos generalizados de la recesión., en 1974-1975 tendrán su acostumbrada tasa de crecimiento, que parecerá aún más pronunciada, si se lo compara con el estancamiento o decrecimiento de la producción en los países capitalistas.

El segundo tipo de inflación presentada , es la llamada Inflación Normal o Equilibrada que presenta una lenta y sostenida elevación anual de los precios, fenómeno que no hace mucho tiempo presentaban los países capitalistas adelantados, contrasta su monto del 3% con las anteriores experiencias al respecto en que lo común era las grandes fluctuaciones ascendentes o en descenso en los precios con relación al ciclo económico , este tipo de inflación se creyó que podía ser controlada y que además proporcionaba un estímulo a la inversión y expansión.

Como vemos en la actualidad ningún país capitalista adelantado puede preciarse de mantener una tasa de inflación similar.

El tercer tipo de inflación que se presenta es la llamada " Estrato - Inflación" esta se considera en el estudio como propia de los países Ibero-Americanos aunque no exclusiva a ellos y en realidad, es la prevalente -- en los países capitalistas con mayor o menor grado de industrialización. En esta situación se da una tasa máxima del 50% y otra del 10%, como mínima mientras que en promedio los precios se elevan alrededor del 30% anual, sus consecuencias, son una gran inquietud sobre todo porque se dan repetidas y arbitrarias redistribuciones del ingreso entre los diversos grupos sociales favoreciendo las mas de las veces a la burguesía. Por ultimo se tiene la "Hiper inflación" de más del 50% anual que en algunos casos llega a la increíble cifra del 1 000% anual, invariablemente ocurre el colapso de la moneda del país así como el del sistema político., afirma el estudio.

(1) Ibidem pag. 39

Lo positivo de este análisis si bien es esquemático es la vinculación que hay entre las diversas formas de la inflación y los conflictos sociales. Aspecto respetable pues no se parte como otros estudios del supuesto de que el sistema capitalista es inmutable y que solo es necesario hacer ajustes.

En este estudio se pone en relación economía y sociedad dando lugar a que se puede inferir sobre cambios en la estructura económica y social.

Los autores rechazan el simple enfoque causal que sugiere que la demanda de mayores salarios o la expansión monetaria, son la causa de la inflación - para preferir el enfoque que asigna una posición más destacada a los conflictos políticos y al papel que desempeña el Estado.

Corrientemente se creó que la carrera inflacionaria tiene como principio las mejoras en los salarios a los trabajadores por lo que una de las políticas más socorridas por los Estados es la congelación de los salarios con el consiguiente control de los sindicatos. En los países capitalistas el acontecimiento inmediato más probable sería el regreso a una "corrección" monetaria y por lo consiguiente el desempleo, lo que traería consigo como se esbozó anteriormente; la baja en el nivel de la demanda efectiva de bienes. Se reduce el crédito y el endeudamiento privado y la disminución de salarios.

Finalmente el estudio sostiene que una tasa inflacionaria de más del 10% anual puede resultar irreversible; de esto se deduce que varias naciones capitalistas se aproximan y están técnicamente en una "estratoinflación".

A manera de primera conclusión se puede decir que; la inflación se ha acentuado en los del presente estudio, mientras que los gobiernos han tratado de salvar esas barreras y mantener sin éxito en sus cometidos la prosperidad y el pleno empleo. En tal situación los gobiernos culpan a los sindicatos y su postura "agresiva" de ser los culpables de la inflación, sin embargo, los sindicatos solo han actuado en los países capitalistas avanzados, a la defensiva, la verdadera causa de la inflación es la expansión que han hecho los gobiernos de la oferta monetaria y el crédito para financiar sus gastos y mantener la prosperidad al hacer seguro que los bienes producidos - por la industria puedan ser vendidos con un beneficio.

El Origen de la Actual Inflación

La inflación debe entenderse en primer lugar como signo característico del capitalismo moderno, en segundo lugar como fenómeno monetario que se presenta en el mercado y que en la actualidad es el fenómeno más obvio y apremiante, sin embargo, es necesario puntualizar una vez más que la inflación no puede explicarse únicamente en términos monetarios dejando a un lado los problemas de la producción y la acumulación del capital; además se vuelve a insistir en que la inflación no es el único problema del capitalismo, sino que esta es la crisis y el desplome, la inflación no hace más que posponer el

desplome pero a la vez crea condiciones en que cuando el desplome se da, - este es más severo.

Ha sabido que la inflación sostenida solo es posible cuando el producto no dá por debajo del crecimiento de la oferta monetaria, la cuestión es ver el porque y como la oferta monetaria se amplia, al principio, los gobiernos cuando estaban necesitados de aumentar sus ingresos sin necesidad de aumentar los impuestos, rebajan el contenido de metal en las monedas, lo anterior era posible pues la oferta monetaria giraba en moneda metálica, esto prevenía los límites físicos del caso como restricción. Al ponerse en circulación los billetes se acabó la limitante física y se abrieron las puertas a la inflación ilimitada, el único límite es la velocidad para fabricar billetes, así en la Alemania de 1923 el gobierno utilizó 153 máquinas impresoras adicionales, a las que utilizaban en 1793, por lo que no hay más límite que el papel, para la fabricación de billetes. Es el patrón oro el que retira el control de la oferta monetaria a los gobiernos, una vez que el crédito y el papel moneda se ha incrementado terriblemente; una vez establecida la economía capitalista de mercado en el siglo XIX.

Históricamente al progresar la acumulación y con el surgimiento de la -- tendencia a la baja en la tasa de beneficio se dieron dos fenómenos: Uno el crecimiento del capital corporativo, mercados controlados y precios administrados, Segundo; la creciente intervención del Estado en la economía, con -- esto los gobiernos se hicieron responsables en la conservación de la estabilidad monetaria y dan condiciones necesarias para la acumulación redituable, estos dos aspectos estuvieron en armonía hasta entrados los años treinta en que entran en conflicto, las finanzas sanas se convertían en pesado -- lastre de estancamiento y depresión, así después de la gran depresión las -- finanzas sanas fueron abandonadas por los gobiernos empezando su etapa intervencionista para mantener el nivel de los mercados el producto, el empleo y el beneficio, la economía capitalista de postguerra ha presentado en consecuencia de lo anterior la tendencia a la inflación permanente el crédito privado, el gasto fundamental han aumentado fuertemente para crear una demanda anticíclica.

La caída del sistema monetario internacional trajo un gran aumento de -- los precios por la insistencia de Estados Unidos en pagar sus deudas con su propia moneda; posteriormente vinieron los tipos de cambio flotantes se invirtieron las relaciones de interés de los países industrializados y se incrementaron los precios de la mercancía de primera necesidad; se triplicaron entre 1971 y 1974. Para completar el cuadro los costos crecientes para -- mantener una acumulación redituable se reflejaron en salarios monetarios -- en ascenso así como creciente coexistencia internacional.

El estado tuvo gran influencia en el período postbélico al ser parte importante en la restauración de la acumulación, logrado este objetivo, las contradicciones no se hicieron esperar, así los costos requeridos para sostener la acumulación empezaron a tomarse demasiado elevados y la inflación se presentó al situarse los costos por mantener la demanda (expansión del adeudo y el crédito privado) por medio de la oferta monetaria por encima del producto. El aumento del producto necesario, un aumento del beneficio y la ampliación de la productividad es lo que obligaba al estado a intervenir en forma más directa para lograr tres aspectos fundamentales A) ayuda a la reestructuración del capital en unidades mayores, B) redistribución del ingreso entre las empresas vía sistema impositivo, C) Afrontar las peticiones sindicales de mejores salarios y condiciones de trabajo adecuadas.

Para mantener los salarios a un nivel elevado se necesitaba mantener los salarios restringidos, así el Estado presentó su participación más fuerte en la detención de las peticiones obreras.

Otra función estatal es el mantenimiento de la paz social, sin embargo, para mantener la economía capitalista de posguerra se recurre cada vez más a las armas y a los medios violentos de represión, para contrarrestar esta situación se hacen gastos en bienestar público pero también con vistas al mercado político, esto da ascenso en el gobierno o en el parlamento a multitud de partidos o grupos de presión, así los gastos son cada vez más altos en relación con la agudización de la lucha de clases. Se torna más difícil a día aplicar las políticas necesarias para restablecer el ciclo de la acumulación capitalista así, el gasto público tiende a reducirse en las recesiones de bienestar social y se hace del obrero la víctima de la inflación.

El sector estatal moderno es en gran parte improductivo, para el capital privado no produce plusvalor en forma directa pero sin el estado no existía la expropiación de plusvalía.

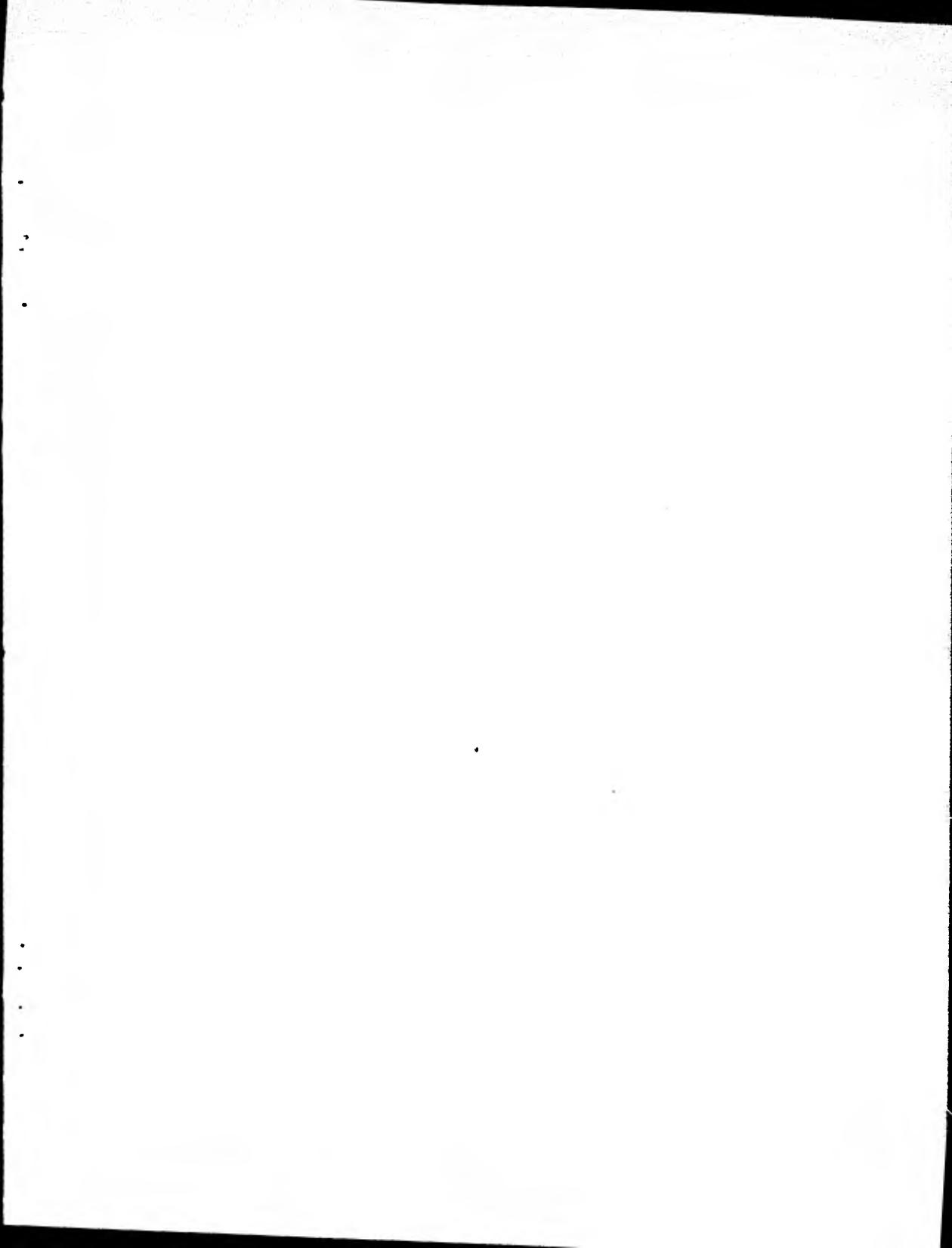
“Sin el Estado la composición orgánica del capital se habría elevado tanto que la tasa de beneficio hubiera descendido a tal grado que la acumulación de capital habría cesado, pero a pesar de esto el estado no ha sido capaz de mantener la expansión permanentemente cuando la acumulación vacila, la preocupación del Estado por recibirla y conservar la prosperidad entra en conflicto con la acumulación misma; son muchos los que consideran que en sí son las dimensiones del Estado las que constituyen una carga para el capital e impiden su expansión, que en el gasto estatal y el control sobre la oferta monetaria lo que desata, la inflación, para contrarrestar la avaricia cada vez mayor de la inflación permitida o impulsada por el papel que el Es-

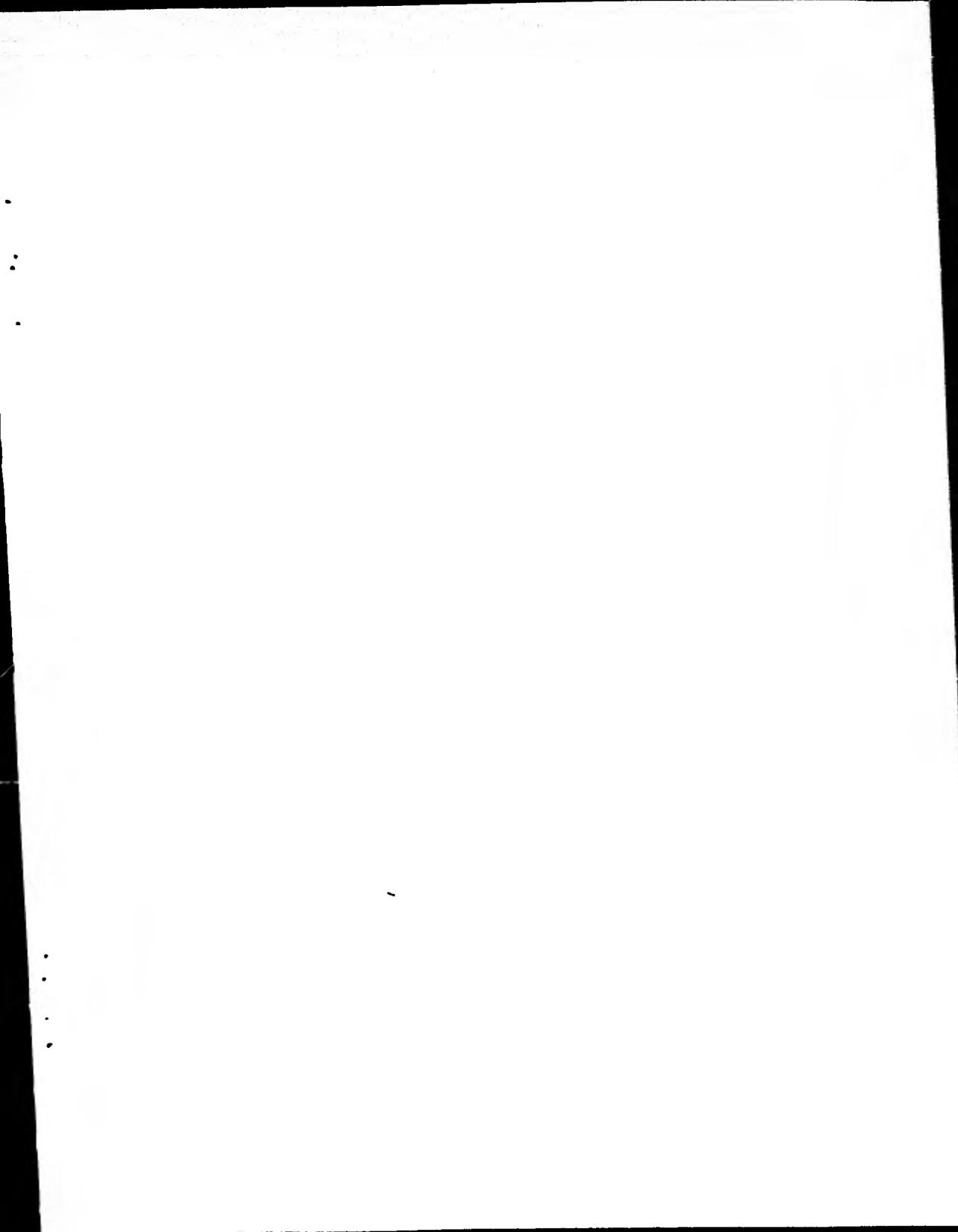
tado descomponen en la economía un proceso que sus funciones se amplian más aún o que se restringen.

Algunas corrientes de acción tienen sus defensores y otros hacen peligrar la continuidad del dominio del capital. (13)

Si la acumulación se tambalea el mercado mundial sufre la misma suerte y se eleva el precio de las mercancías el único camino que queda a los gobiernos es aumentar la oferta monetaria y permitir que se acelere la inflación en lo que es el único medio posible para asomarse el desempleo y la recesión la inflación cada vez más acelerada solo es el reflejo en el mercado de un desorden más profundo, la crisis del proceso de acumulación. Es por ello que se ha insistido en que no existen ajustes monetarios ni soluciones técnicas que puedan salvar al capitalismo de la crisis, la crisis no se limita a problemas inmediatos, se trata de una crisis total en la economía de los países capitalistas avanzados en la época de la postguerra.

(13) Dobbie and Walter, El Capitalismo ... (p. 111, pag. 24).





del que está condicionado por los procesos objetivos internos del capitalismo tales como la persecución acelerada de la socialización de la producción, el hecho del rápido progreso de la ciencia y la tecnología, la concentración y centralización del capital y la internacionalización de la producción que ha impuesto un nuevo ímpetu al desarrollo del capitalismo de estado internacional.

En la etapa actual de transformación del capitalismo del monopolio que -- que son esenciales los elementos siguientes.

En principio en un número creciente de países imperialistas las medidas de regulación económica toman la forma de programas a largo plazo elaborados y parcialmente financiados por el Estado, estos programas dejan a un lado los planes un tanto cuando diferidos a las intuiciones y previsiones del conjunto de los capitalistas, así el Estado acumula y utiliza recursos financieros importantes, conforme a los fines estratégicos de la clase capitalista. La puesta en marcha de estos programas no puede reforzar los factores de desarrollo ni regular la economía capitalista más que limitando en cierta medida la actividad de las instituciones financieras.

Un segundo elemento es el nuevo papel asumido por el Estado burócrata en el desarrollo del progreso científico y técnico así como en la aplicación de los descubrimientos, esto se da en gran medida con lo que considera Baran y Sweezy en el "Capital monopolista" que solo los grandes inventos son capaces de absorber los excedentes, sin embargo, los grandes inventos -- la economía son tan raras que solo se pueden mencionar tres, la máquina de vapor, el ferrocarril y en épocas recientes el automóvil, este último la salvación temporal del sistema neofeudalismo al captar gran cantidad de excedentes invertidos a obras de infraestructura, carreteras, puertos, talleres, refinaciones etc.

El Estado ante los crecientes costos de investigación además de subvencionar considerablemente la puesta en marcha de los descubrimientos técnicos la renovación del capital fijo de las empresas privadas capitalistas por medidas de estímulo financiero de diversos tipos.

En tercer lugar se constata una modificación cualitativa esencial del desarrollo del proceso de internacionalización de la producción que adquiere -- forma específica propia al GMS, los monopolios imperiales monopolistas de Estado. Estos procesos han contribuido a una cierta extensión del mercado capitalista y a una aceleración de los ritmos de crecimiento de la economía capitalista. Las formulas anteriores forjan al bien un modelo de variación no desde el GMS, este modelo es como cuando se observa -- una convergencia en cuanto al GMS (como caso del capitalismo actual) sin embargo, no todo el pensamiento marxista califica en la caracterización del GMS --

Entre los puntos de vista contrarios a llamar al CME como una fase del capitalismo encontramos entre las más sólidas los puntos de vista de Mandel - sobre la caracterización del CME que Mandel llama "Capitalismo Tardío" en los países dependientes. Esta caracterización observa 5 puntos principales.

- 1.- Aceleración del ritmo de innovación técnica y acortamiento consecuente del ciclo de reproducción del capital fijo, todo ello producido por la tercera revolución industrial (energía nuclear, cibernética, automatización -- de la planta industrial etc.)
- 2.- Tendencia a la planificación que acelera las investigaciones científicas de las inversiones y los costos a nivel nacional, lo que requiere la -- integración creciente de los sindicatos en el Estado burgués.
- 3.- El cambio del destino de las inversiones de las colonias a los metrópolis bajo la dirección de las empresas multinacionales que trae aparejado la tendencia a un Estado Super nacional.
- 4.- Superabundancia de las anteriores empresas, que las hacen cada vez más -- autosuficientes.
- 5.- El crecimiento parál del Estado como garante de estos superbeneficios que, a través de sus pechos y gastos públicos, realiza esa función.

Si analizáramos estos 5 supuestos poderíamos ver que el punto 1.- Aceleración -- del ritmo de innovación técnica y acortamiento del ciclo de reproducción -- del capital fijo está señalado anteriormente en este estudio y corresponde a I. Sabolev quien acepta plenamente el concepto CME lo mismo se puede decir de todos los anteriores puntos que caracterizan al "capitalismo tardío" de Mandel, sin embargo, estas presentas en los análisis de los teóricos que aceptan el concepto CME, en realidad la no aceptación por Mandel del concepto se debe a que políticamente plantea que aceptar el concepto CME implica que como el CME ha logrado significar exitosamente el capitalismo ya no es necesario prepararse para tomar el poder sinoirlo tomando poco a poco a -- través de reformas, es decir contra de la concepción etapista, y que aceptar el CME promueve la intervención del Estado en la economía proponiendo -- nacionalizaciones, etc. presentando esta política como revolucionaria, sin -- embargo habla de una estrategia de control obrero, lo que en la práctica significaría la perpetuación y el afirmamiento de la asociación Estado-monopolio. En realidad encuentra una utilización reformista del concepto CME, no -- obstante de acuerdo con Mandel quién no se puede reducir la acción de las -- leyes económicas, tampoco se puede subordinar la dinámica de la lucha de -- clases a la utilidad del concepto CME o "capitalismo tardío", sin embargo, no es de todo descartable, para el análisis de Mandel es de gran mérito al poner alerta sobre las concepciones y prácticas reformistas que pueden --

darse en el CML, como con las políticas nacionalistas y socialistas, que como muestran los partidos comunistas francés, italiano español y portugueses hace tiempo reaccionaron a la revolución socialista como tarea práctica y actual, su estrategia es la conciliación de clases, la "democracia avanzada" que supone explícita y tácitamente un fortalecimiento del Estado. Peligros que deben superarse esclareciendo el papel actual del Estado y su relación con los trabajadores como elemento básico. Pero el problema de formular una alternativa para el cambio revolucionario no será resuelto, mientras se defienda acérra y sagrada un concepto, como si de esto surgiera la posibilidad revolucionaria, el problema se encuentra en nuestro juicio en la no comprensión -- dialéctica y evolutiva del capitalismo de monopolio a CML particularmente -- es necesario entender la evolución económica del capitalismo mexicano a un CML, plantea la necesidad de comprender la dialéctica. No basta aceptar cifras y datos para subrayar o resaltar el carácter monopolístico de la economía así como la creciente intervención del Estado si no que se debe entender que la realidad no es un reflejo exacto de las fases económicas ni de una serie de contradicciones en movimiento que van buscando y planeando la fase dominante, como muestra Marx en el "Capital". Las relaciones de producción son objeto de un incesante proceso de transformación como base del imperialismo -- el CML no es evidentemente solo una totalidad social económica, sino que comprende aspectos políticos, ideológicos etc.

Si se consiguiera de manera errónea el proceso lineal como el que desemboca en el CML se cae en el error de no ver el proceso dialécticamente. No se trata de una simple continuación de las transformaciones capitalistas monopolísticas que a su vez hubiera conocido una simple progresión de las transformaciones que anteceden al capitalismo monopolístico, más a partir de un cierto grado de evolución aparecen formas cualitativamente nuevas que se oponen (relativamente a las anteriores, esto es comprender la evolución y maduración de las fases económicas en forma dialéctica y creemos que solamente en esta posición se puede una acercarse a la realidad económica y social.

Por las anteriores consideraciones tratamos de mostrar como México se encuentra en el CML considerando esto como una fase económica caracterizada -- por sus cambios en las relaciones de producción, fuerzas productivas y la superestructura, tratamos de demostrar que México en la etapa estudiada se encuentra con la dualidad de estar en el CML y ser un país dependiente, lo que conforma una versión del capitalismo monopolístico de México con articulaciones con el exterior, articulaciones en las contradicciones internas -- que nos dan una realidad que no puede ser etiquetada sino que requiere la comprensión de la dialéctica dialéctica en un momento particular, en la actualidad particular y condiciones particulares dentro de las leyes económicas generales.

La situación actual se enfrenta a explicaciones en que se trata de hacer creer que el arrastramiento de la economía nacional se debe a factores externos - desfavorables y pasajeros o a fallas y errores internos susceptibles de corrección mediante simples ajustes económicos o técnicos; entre los primeros factores se recuerdan el descenso de la actividad económica sufrida en el último biénio por las presiones potenciales, la severa inflación generalizada, la crisis del petróleo, la inestabilidad monetaria y la especulación financiera que conlleva el deterioro en la relación de intercambio, la caída de la demanda de algunas exportaciones, el descenso del turismo y como consecuencia de todo lo anterior el déficit en la balanza comercial y de pagos y el gran endeudamiento con el exterior.

Entre los factores internos se menciona a menudo el crecimiento de la población, el aumento del desempleo y subempleo, altos precios elevación de salarios y la multiplicación de conflictos laborales, la desconfianza en el campo y la ciudad y el bajo nivel de inversión privada.

La actitud ideológica que prevalece en los sectores que conforman la totalidad se venan más violenta mientras tanto los factores mencionados anteriormente, que efectivamente ser reales podrían llevar (y los economistas oficiales así lo pretenden) a pensar que son situaciones aisladas temporales y susceptibles de ser resueltas para continuar el rito o andamiaje que comenzó la revolución mexicana en los años sesenta más no se puede bajar el sol con un dedo los graves problemas que aquejan a la economía y la sociedad no son sencillos, son problemas de fondo estructural que deben ser vistos en un análisis que de baste los en etapas convencionales de la Micro y la Macroeconomía burguesa, que ignoran o pretenden el tema ignorar las condiciones reales y las contradicciones que determinan el curso social; esto es lo que preside del proceso de la circulación a la producción, por lo tanto no es el convencionalismo de la economía "mixta" donde se busca descubrir las causas de la actual crisis, sino el análisis marxista de la producción y circulación.

La sociedad mexicana desde fines del siglo XIX es capitalista puesto que el modo de producción dominante así como las contradicciones principales secundarias en que se expresa, que a la vez condicionan su desarrollo son las propias de tal régimen. Sin embargo, en la realidad nada es estático ni armónico y en el capitalismo no se podría dar la excepción y lo es el capitalismo subdesarrollado donde se manifiesta en un régimen de profundas contradicciones estructurales y en su totalidad se se expresa en la **disparidad** entre las fuerzas productivas y las relaciones de producción de que diversos niveles en una y otra y de estas formas, de articulación entre los cuales sería más representativa la siguiente.

1.- el capitalismo mexicano se expresa en decenas de miles de empresas peque--

Las cosas así suceden por causas en diversos órdenes, el capital monopolista, ha llegado a ser el que ejerce mayor influencia industrial, comercial, financiero y tecnológica en prácticamente toda la economía incluso numerosas empresas que aparentemente son independientes en la práctica giran en la órbita del capital financiero.

2.- En los últimos dos decenios los otros independientes Estados y capital monopolista perseguido se han estrechado grandemente a raíz de la dinámica interna y de las contradicciones mismas del proceso de acumulación, la variedad mexicana del C.M.I.

3.- El predominio del capital monopolista no excluye que coexistan formas de pequeña producción mercantil en sus niveles de las fuerzas productivas y el tipo de relaciones de producción presenten un gran rezago en el desarrollo capitalista, como incluso restos de producción precapitalista sobre todo en comunidades que no ha podido ni podrá en definitiva destruir a la manera en que un capitalismo independiente y más pujante lo consiguió en otros países y otras épocas.

Destacar los puntos anteriores es con el fin de dar mayor peso a nuestro punto de vista de que las causas fundamentales de la actual situación del país son estructurales y normales dentro de lo normal del capitalismo, un capitalismo concreto que actualmente es ya un C.M.I. donde el capital monopolista influye decisivamente en el proceso de acumulación y distribución de la riqueza y el ingreso domina el curso de la actividad económica e influye decisivamente en la estructura política y social en el que el Estado juega un papel de primer orden en la explotación directa e indirecta de la fuerza de trabajo vinculada cada vez más estrechamente con los monopolios nacionales y extranjeros, dada la anterior nos centramos en el estudio de las fuerzas productivas, relaciones de producción y superestructura como pilares que sustentaron la explotación de la explotación y ciclo de la economía social en el período que estudiamos. Esto no implica que a partir de las contradicciones fuerzas productivas-relaciones de producción y base económica-superestructura, es claro que paralelamente a estas contradicciones se desarrollan otras secundarias que en un momento determinado pueden tener gran significado y que serán brevemente apreciadas, queremos antes recalcar que las contradicciones señaladas vistas en conjunto no son naturalmente un fenómeno aislado, se desarrollan dentro de un sistema en funcionamiento global y sobre todo en las metrópolis imperialistas, es gravemente afectado por la lucha revolucionaria y por el desarrollo del imperialismo y sus por la contradicción capitalista-socialista.

CONDICIONES CUMPLAN PRODUCTIVAS Y RELACIONES DE PRODUCCION.

La contradicción fundamental se expresa en la creciente socialización de la producción y cada vez mayor apropiación privada de los frutos del trabajo, en particular bajo el CMR la presencia directa del Estado y el predominio de los monopolios se relacionan estrechamente así mientras que el capital monopolista concentra a millares de trabajadoras al amparo de nuevas y más eficientes formas de división de trabajo y organización de la producción concreta y centraliza el capital y la plusvalía principalmente en poder de las fracciones oligárquicas más fuertes que a su vez se refuerzan -- a paso y medida que la especulación monopolista cobra impulso. Para comprender la forma en que se da la contradicción fundamental en la economía mexicana es necesario plantear aunque sea de forma cruesa y aproximada el nivel de la fuerza de trabajo y los medios técnicos y materiales a su alcance.

Las principales tendencias de la fuerza de trabajo en el período 1960-1975 observamos que la P.A. pasa de 19.2 millones a 15.5 mill. de los que el 61% radican en la población urbana y el 39% en el campo, 6 millones trabajan en la agricultura mientras que 3.6 mill en la industria, el comercio y servicios es donde se dan los mayores crecimientos relativos de la ocupación, siguiendo la industria con más de 11 millones que son asalariados. En el campo y en la ciudad una enorme proporción de campesinos y trabajadores no obtienen siquiera el salario mínimo legal.

El analfabetismo afecta al rededor del 20% de la población, las producciones se dan ligadas principalmente a actividades inproductivas. El déficit habitacional es de más de 2.7 millones de viviendas.

Las condiciones de vida del grueso de los trabajadores son deplorables la alimentación acusa graves faltantes en proteínas y vitaminas.

Los niveles más altos y los mayores incrementos de productividad corresponden a la industria destacándose como las r. más dinámicas la de electrónica, metal mecánica, eléctrica y química y equipo concentrándose y modernizándose en el área Metropolitana, en la capital, Monterrey, y Guadalajara, en los últimos 15 años las actividades productivas aumentaron su participación en el PIB de 48.4 a 49.4, lo que confirma la decadencia significativa del comercio y los servicios inproductivos. El sector primario recayó -- su participación en el PIB del 17.4 al 16.4% en tanto que la industria y los transportes la aumentaron de 51.2 a 53.7%.

La actividad productiva que absorbe inversiones más cuantiosas es la -- industria manufacturera energética y construcción. El valor de la producción de alimentos básicos y tabacos supera en 1.75 al conjunto de la siderurgia -- metalurgia y acero, papel, productos de hule y química. En los últimos dos decadas aumento más de prisa la producción industrial y en particular la ma-

nufacturera y artesanal y el ritmo de crecimiento de las industrias de bienes de consumo durable (automóviles y artículos electrodomésticos para el hogar) y en menor medida de bienes de producción (algunas ramas químicas y metalmeccánicas) supera al de las industrias alimenticias textil y del calzado.

A) MEDIOS Y CRITERIOS DE LA PRODUCCION.

El nivel de las fuerzas productivas incluida la tierra presenta grandes desigualdades nos referiremos brevemente a la agricultura minera e industria. En la minería destacan los siguientes aspectos, las condiciones de las grandes empresas son muy superiores a las de los pequeños, dándose el mayor desarrollo en la zona del cobre, destacándose también los procesos de expansión en la extracción y refinamiento de la plata y plomo en minerales no metálicos el azúcar presenta un crecimiento rápido que contrasta con la licorita que ha declinado, el rasgo primordial en la minería es lo contrastante en la tecnología moderna que emplean los monopolios contra las condiciones atrasadas basadas en la superexplotación de las pequeñas empresas estas desigualdades se presentan también en la agricultura, de los casi 200 millones de hectáreas que forman el territorio nacional solo menos de 100 son utilizados y aprovechables para fines de producción. El crecimiento del área bajo cultivo y de la producción agropecuaria ha sido muy lento en años recientes respaldado el déficit de alimentos que con sus o pocas variantes se ha mantenido, así la variación 1978/77 del maíz fue de 9.8 el frijol 24.6, sin embargo, el arroz presenta variación de 14.2 al igual que la caña de azúcar con 4.5%. La calidad de la tierra, los canales y las instalaciones riego varían grandemente de unas regiones y sobre todo de unas explotaciones a otras. En el panorama industrial sobresalen las siguientes tendencias.

El desarrollo petrolero y eléctrico se expresa en grandes y modernas instalaciones así como en modernas plantas y edificios de generación, así vemos el reciente edificio de generación en la industria eléctrica la construcción de la primera planta nuclear eléctrica en Veracruz y la expansión petrolera.

Con inversión acumulada de más de 20 millones de pesos México produce 5.2 millones de toneladas de acero y se tienen planes de ampliación en los centros Altos Hornos Fundidora Monterrey y Siles así como el controvertido caso del Irazo Cuernavaca, los tractos. La influencia del capital extranjero en la industria química es decisiva a producir casi toda la producción de esta rama en más de 50 000 millones de pesos a los que se deben añadir cantidades importantes de las zonas de la industria textil, así como la importancia de la siderurgia que en 1975 produjo 6 millones de toneladas de acero, jabón y detergentes por 100 millones, mientras que la producción cocoter representa pro

blanca de realización, la de cerveza con 2 mil millones de litros y refrescos con ventas de 7 300 millones de pesos al año superado por las ventas de vinos y licores que ascienden a 7 100 millones de pesos. De los datos anteriores podemos sacar la impresión de que México está creciendo sin tropiezos, y si bien lo expresado nos permite apreciar el nivel y dirección en que se desarrollan estas fuerzas nos muestra su desigualdad y nos orienta en sus desplazamientos para comprender la significación de los cambios señalados es necesario calibrar las fuerzas productivas con las relaciones de producción para no llegar a conclusiones apresuradas.

b) RELACIONES DE PRODUCCION.

Cuando hablamos de que México vive una primera fase del capitalismo -- monopolista de Estado que naturalmente tiene peculiaridades que es preciso distinguir y estudiar a fondo, no pretendemos sugerir que aquí todo sea o todo sea penda de los monopolios (el monopolio puro). Lo que queremos subrayar es que el elemento dominante en el sistema, en la producción sobre todo industrial, -- en la Banca y las empresas del Estado es el capital monopolista, y que, desde hace tiempo, éste se opera ya como un capital simplemente privado al que solo interesa operar en un sector o actividad particular, del mismo modo que el capitalista de Estado no es ya en lo fundamental como lo fue en otros tiempos un capitalista no monopolista. El Estado y los monopolios privados nacionales y extranjeros mantienen hoy en México relaciones estrechas y aún indisolubles que se entrelazan y apoyan mutuamente a través del capital monopolista, en especial en el proceso de acumulación del que depende la producción material y la producción de las relaciones capitalistas de explotación.

El carácter dominante del capital monopolista no invalida como funcionamos anteriormente, la coexistencia de capitales y por tanto relaciones no monopolistas, sin embargo, su carácter dominante es el que condiciona el proceso de acumulación, el crecimiento de las fuerzas productivas y las principales condiciones del capitalismo mexicano esto es porque dispone de mejor organización y mayor productividad y eficiencia, de tecnología más moderna y de mayores recursos financieros absorbiendo crecientemente volúmenes de capital y capital fijo global -- por persona ocupada, ejerce mayor influencia en la inversión y el crecimiento de la producción y tiene mayor capacidad de extraer recursos y movilizar plusvalía. Sin embargo, el capital libre no es homogéneo constituyendo una unidad contradictoria; así tenemos capital monopolista nacional capital monopolista extranjero y capital no monopolista.

C) CAPITAL MONOPOLISTA NACIONAL.

Esta dividido en Estatal y Privado, el primero representó un 66% en 1973 de la inversión total y el 19% del PIB controla a través de un pequeño número de empresas aún legalmente y económicamente constituida como monopolios, ramas como la producción de energía y combustibles, petroquímica básica comunicaciones telegráficas y telefónicas, fertilizantes, transporte ferroviario y -- otras, la presencia del Estado como empresario cuenta con inversiones propias e ingresos de 63 000,90 000 y 214 000 millones respectivamente y activos conjuntos de 402 000 millones de pesos. El Estado es proveicionado por 250 a 300 empresas privadas que emplean a más de 1 millón de trabajadores, existen alrededor de 7500 empresas que también proveicionan al Estado pero su peso es -- pequeño. "Entre las instituciones de crédito gubernamentales aparte del Banco de México tenemos al de Obras Públicas el de Comercio Exterior, Nacional Financiero y Banco de Crédito Rural. Alrededor de las empresas más poderosas -- han empezado a configurarse unos cuantos grandes grupos o consorcios financieros en las que se entrelazan actividades industriales comerciales y financieras:

"El capital monopolista privado mantiene estrechas relaciones con el Estado y las empresas estatales ocupando un sitio prominente en las actividades agropecuarias, la industria del acero, papel, petroquímica química, alimentación textiles y sobre todo en el comercio y los servicios entre los -- que sobresalen la banca y los seguros" (4).

Otra forma de organización e integración financiera del capital monopolista privado en México lo constituye la formación de grupos financieros, -- seis o siete poderosos como Banamex, Bancomer, Comersa, Sorin, Credi, CFI y -- otros, la formación de estos grupos en los que con frecuencia una empresa opera como tenedora de los valores de las demás y entre los que destacan de 20 a 30 controlan el financiamiento, a fin de 1973 los financiamientos fueron por 122 000 millones de pesos de un total de 232 000 millones, además en las empresas privadas en común que en torno a una gran empresa, se forma una consti -- tución de negocios de varias importancias pero que dependen y aún forman parte de una estructura monopolista.

D) CAPITAL MONOPOLISTA EXTRANJERO.

Esta representado por los grandes consorcios transnacionales que operan -- en las ramas más dinámicas de la industria, disponen de grandes recursos financieros tecnológicos y organizativos su participación se estima en 10% del capital privado pero su influencia es permanentemente mayor. Se cerca de mil empresas no más de 200 las que realizan operaciones de gran importancia, en por lo -- menos 10 países raras. En los 70s recientes el impulso al capital monopolista se expresa en la multiplicación de empresas mixtas en las que se asocia --

(4) Estado Mexicano y la Economía 1971-73 Sanl. de Car. 1973, tomo I, p. 100.

el capital extranjero, el privado nacional y el Estado, creciendo también la dependencia tecnológica y financiera respecto a los grandes consorcios internacionales, si bien lo común era que se integraran empresas mixtas - entre el capital extranjero y el privado, ahora se observa que la integración se da entre el Estado y el capital extranjero sobre todo en los campos en que el inversionista privado es reacio a participar o para impulsar la inversión; ejemplo de lo anterior es Fundidora Monterrey, Condumax, Tereftalatos Mexicanos, Química Fluor, Tabacos Mexicanos, Vasa Minera Cananea, Cuprifera la Verde, Exportadora de Sal, Cobre de Sonora Minera - Antino, Industrias Fertilizantes y muchas otras.

La presencia del capital monopolista extranjero no se agota en la operación directa de unos cuantos centros de grandes empresas, atraídas y a - los lados de muchas de ellas están las transnacionales, los grandes bancos norteamericanos, las instituciones financieras internacionales y la red -- del poder tecnológico financiero del imperialismo.

Además la ley de inversión extranjera es de las leyes más violadas y a que existe mucha torpeza de tramitación, muchas veces con el conocimiento del Estado y coludados por las instituciones financieras, por lo que es difícil de evaluar sin embargo, esto se detallará posteriormente.

E) LA CAPITALIZACIÓN MONOPOLISTA.

Las pequeñas y medianas industrias presentan como características, que su organización administrativa y su equipo y tecnología son poco eficientes prácticamente en su totalidad son capitalistas, producen en serie para un mercado y utilizan la explotación de trabajo asalariado, con frecuencia son parte de consorcios monopolistas o dependan de ellos tecnológicamente en -- abastecimiento, mano de obra y financiamiento, en la generalidad destacan los siguientes datos medios por establecimientos: activo total 9 millones, fijo - 4.1 de lo que la maquinaria y equipo absorbe 2.9 millones, capital contable 5.7 y pasivo 2.7 mill. rentas 11.7 utilidades 1.3 millones y cerca de 29 trabajadores.

En general carecen de información sobre el mercado van en por intermedios, trabajan con altos costos y por lo que su capacidad tiene escasa capacidad de competición frente a las grandes empresas.

Además los consorcios con empresas de autocooperación que no son estrictamente múltiples siguen teniendo significación como fuente de trabajo y como obstáculo secundario a la transformación de las relaciones de producción y al crecimiento de las fuerzas productivas.

Las inversiones de capital son muy bajas los medios de producción ineficientes y la producción y productividad muy baja y en general la explota-

ción al trabajo que intensa más el bien en productividad es tanto en general no existe en el ámbito técnico y otras otras producciones que regu- ca la ley.

F) BASE/SUPERESTRUCTURA

"El capital y en particular el capital monopolista son relaciones - sociales, relaciones de explotación que paraiten a los capitalistas des- rojar a los trabajadores de la mayor parte del fruto de su esfuerzo. -- Pues bien para llevar a cabo tal explotación la burgesía mexicana cuen- ta en solido con el Estado que además de legitimar ese orden de cosas con- tribuye a preservarlo y producirlo. De eso adelante juega un papel fun- damental el sistema legal que aparte de consagrar la propiedad de los me- dios de producción garantiza el ejercicio y pone al Estado directamente al servicio del derecho es decir, de la organización jurídica de las re- laciones de producción capitalistas" (5).

El principal apoyo de los capitalistas es el Estado para acabar con el freno que reprimiten las relaciones de producción, en el proceso de crecimiento y transformación de la fuerza de trabajo así se acude al Es- tado para reformar el orden económico existente emplea la ley y los tri- bunales la restricción al ejercicio de derechos tales como el de asocia- ción, protesta y huelga usando la política y aún el ejército. Sin este- aparato a su servicio la burgesía mexicana no podría en la práctica ejer- cer el poder. Pero tan importante o más que el, en el aparato económico- administrativo y el sistema del partido oficial todo lo anterior además- la ideología dominante constituyen la variable mexicana del capitalismo- monopolístico de Estado.

(5) Alonso Aguilar
Categoría Mexicana de Análisis
Céfilico No. 12 Julio-Agosto 1976

México D.F. pag.81

II. LA CONSOLIDACION DEL CNE EN MEXICO A TRAVES DE PASAJES
DE LOS INFORMES PRESIDENCIALES DE JOSE LOPEZ PORTILLO .

En el primer informe de Gobierno Lopez Portillo, expresó:
"Tenemos que orientarla (la industria) a satisfacer necesidades básicas del país y no solo demandas reiteradas del estrato social más favorecido sin descuidar la preocupación de sus intereses pues pese a los justificados reparos al consumismo en gran parte las conquistas de los trabajadores están atadas a la estructura existente y de su permanencia depende su seguridad. De ahí el extremo cuidado con que debemos actuar en las bases y en la sana orientación de los incrementos.(6). Como puede apreciarse la industria debe ser dirigida por el Estado para que de acuerdo a la marcha de esta (desde luego la industria con relaciones y forma de producción capitalista) sean satisfechas las necesidades básicas del país, además se mantendrá firme la permanencia en las estructuras creadas depende la seguridad de los trabajadores, así el estado acepta la mecánica del sistema en cuanto a su ramo industrial sin embargo tiene la necesidad de mediar entre las exigencias de los trabajadores y la realización de la ganancia para el capitalista. En este mismo primer informe y particularizando en cuanto a la situación en que el Estado toma parte importante en cuanto a la propiedad de las grandes y básicas industrias, tenemos el caso de la industria siderúrgica que es un buen ejemplo de funcionamiento de las empresas del Estado.

"La industria del Estado se integra por ramas afines, iniciamos el programa con la industria siderúrgica lo que nos permitirá racionalizarla al unificar decisiones, consolidar procesos, ventas y compras manejar reservas y considerar producción en función de distancias. Con esta simple medida de organización esperamos, en el sexenio sin sacrificar producción un ahorro de 22 mil millones de pesos. Dentro del plan de integración y con nueva concepción se iniciaría la diferida segunda etapa de la Siderúrgica Inazo Cárdenas "(7)

Para el segundo informe de Gobierno en 1970 nuevamente en lo que respecta a la industria, se insistió en la integración de los procesos, sin embargo, ahora se habla con más bases que los buenos deseos pues el petróleo y la disponibilidad de energéticos baratos consolida el CNE mexicano dando viabilidad a los planes sobre la industria nacional: "Es hora ya de integrar los procesos a partir de la disponibilidad de energéticos y la

(6) y (7) Primer Informe de Gobierno de Lopez Portillo

El Día Suplemento Especial 2 de Septiembre de 1977.

Modernización del país, de concubirlos para aprovechar la mano de obra campesina, emplear a la creciente fuerza de trabajo y ocupar de manera óptima a la población económicamente activa; de llenar los vacíos de actividad con el desarrollo de la siderúrgica y bienes de capital piedras angulares del proceso.

A principios del presente año se puso en marcha un proceso de integración de las entidades paraestatales de acero que permitirá elevar la productividad - aprovechar ontiramente las concesiones y funciones de cada una de ellas. Se impulsó la industria de bienes de capital y para dinamizar la producción sidero-metalúrgica se fortaleció el proceso de mexicanización no solo en el aspecto extractivo sino también en la comercialización. Se procesa ya su vinculación con el área manufacturera para aprovechar explícitamente nuestras materias primas. (8)

Como se puede ver el Estado toma parte dinámica en la utilización y consecuente explotación de la fuerza de trabajo además de dirigir esta en su sector campesino al proceso de conversión proletario, todo esto con la disponibilidad de materias primas (capital originario) que pertenece al Estado.

Para el tercer informe de Gobierno y dentro del marco de la industria nacional, Lopez Cortillo expresó: "Las necesidades de acero manifestaban una tendencia ascendente debido principalmente a los requerimientos del programa de energía lo que nos ha obligado a incrementar la capacidad instalada para que en cinco años podamos abastecer una demanda dos veces más grande que la actual. Para lograrlo hemos tomado las decisiones correspondientes en las áreas de población, transportación y comercialización. Por ser un aspecto estratégico en nuestro país y para impulsar la industrialización hemos concertado compromisos con el sector privado para aumentar la producción nacional de bienes de capital, de la industria automotriz y la del cemento que constituye un serio cuello de botella. Por lo a esta última se le autorizó un aumento en los precios del 15%." (9) Como se puede apreciar la unión entre el Estado y la iniciativa privada se hace evidente así por ejemplo el Estado impulsa la producción de acero en las empresas estatales para surtir a la industria privada automotriz y transaccional a la vez que se surte también a la industria nacional representada por V.A.S.

(8) Segundo Informe de Gobierno de Lopez Cortillo El Día Suplemento Especial 2 de Septiembre de 1974.

(9) Tercer Informe de Gobierno de Lopez Cortillo El Día Suplemento Especial 2 de Septiembre de 1979.

Es en el quinto informe de Gobierno cuando a mi parecer se muestra en forma más diáfana la gran participación del Estado en el proceso capitalista de producción, viéndose como el Estado ha absorbido grandes volúmenes de actividades que antes no tenían injerencia más que la de el sector privado. Además lo que se evidencia es el gran peso que ha adquirido el Estado en la dirección de varias actividades importantes, es por eso que se ha dedicado un espacio mayor al análisis de este informe.

"Se cumplió con la obligación de aprovar a los partidos políticos registrados en la utilización de sus prerrogativas; así apoyamos entre otras sus tareas editoriales y las referentes a la producción y transmisión de programas de radio y televisión. Fueron utilizadas dos mil 219 horas del tiempo que por ley corresponden al Estado en esos medios de comunicación, para que los partidos políticos defiendan sus tareas, programas y opiniones. Al pueblo le consta que lo han hecho, tanto en apoyo como en oposición razonada y aún en críticas sistemáticas al régimen, que no padece, porque por encima de los riesgos de la distorsión, confía en la fuerza que le da el imperativo categorico de la libertad, que es y será válida permanente del sistema"(10).

El Estado va fortalecido por el auge económico derivado del petróleo puede soportar e incluso fomentar a la oposición, la que debe actuar ahora en la legalidad y utilizar el tiempo que el Estado en su parte monárquica de los medios de comunicación les confiere. Así la "Reforma Política se ha tornado un arma para someter a la oposición a los tiempos y espacios que el Estado cree convenientes.

En otro orden de cosas el Estado se erige como el principal guardián de la actividad pesquera: "la estrecha vigilancia del mar territorial para preservar los recursos existentes, evita la contaminación; (sic) dar seguridad en el área y los esfuerzos para cubrir la zona económica exclusiva han constituido la actividad fundamental de la Armada de México que desde 1970, por la vigilancia en las áreas de productividad atunera para hacer cumplir la regulación nacional sobre la explotación.

Para aumentar su eficiencia, también se moderniza con nuevas unidades y con capacitación a su personal. Hoy, una vez más y se que se repetirá si mere ante la representación de la República expreso con satisfacción porque al pueblo otorga abierto testimonio de ello - que los Institutos

(10) Quinto Informe de Gobierno de Lopez Portillo Excélsior 2 de Septiembre

Armadon tan en elido con su uebert (11).

"Las nuevas cuentas nacionales precisan ya, con toda objetividad metodologica y estadistica que en 1979 crecimos al 9.2 por ciento y en 1980 al 8.3 por ciento.

Ha sido un crecimiento con rumbo orientado, se crece para crear empleos: para mejorar la distribución del ingreso, aunque no lo quieran reconocer los escépticos amarrados a estadísticas añejas, lugares comunes del pretendido progresismo crítico; crecemos para cambiar la estructura productiva orientandola hacia los bienes sociales y nacionalmente necesarios para cambiar la distribución geográfica de la producción, para asegurar los mínimos de bienestar en salud, educación, nutrición y vivienda, y todo ello fortaleciendo nuestra independencia nacional." (12)

La modernización del Estado ha servido entre otras cosas para poder lidiar y negar los análisis de la oposición, así el "Estado tiene los más recientes y modernos, para recibir los datos y hacer las mediciones económicas representadas estadísticamente los que no quedan al alcance de la oposición más que lo que resulta conveniente después de hacer los "ajustes" necesarios. Es importante también destacar el nacionalismo que se hace sentir en este quinto informe, cuando se reitera que la principal preocupación y finalidad en el crecimiento ha sido la justicia social y la redistribución del ingreso.

"Sin dudas, objetivamente, la situación excepcional de México, su capacidad de éxito no fué resultado de un azar afortunado sino del esfuerzo planeado. Publicamente lo anunciamos y conscientemente lo ejecutamos. Planear no es solo elaborar planes o programas. Es actuar, conforme a un orden previsto de acontecimientos y responsabilidades dentro de un sistema nacional de planeación integral, democrático y participativo. Es formular, instrumentar, controlar, evaluar y revisar lo programado, para actuar en consecuencia, ratificando o corrigiendo rumbos. Por eso, también, el presupuesto se ha vinculado a la planeación como medio principal para llevar los programas a la realidad, hacerlos efectivos y posibles. La planeación del desarrollo supone la función rectora del Estado en los distintos procesos: como autoridad, como agente de justicia distributiva económica y social como constructor de la obra pública; como productor de bienes y servicios; como distribuidor, como instancia de fomento y estímulos. Toda esta actividad se presupone por presupuestos que expresan los objetivos del gasto público y su funcionamiento." (13)

(11) Quinto Informe de Gobierno de López Portillo Excelsior 2 de Septiembre 1981 p. 30-A.

(12) y (13) Ibidem.

"Por su monto, estructura, programas y financiamientos el presupuesto de egresos de la federación para 1981 apoya la estrategia de crecer y distribuir; enfatiza los aspectos sociales, contribuye a combatir los problemas coyunturales; registra una exoneración moderada y mantiene prioridades. Ascende a 2 billones 353 mil millones de pesos 51, por encima del estimado para 1980.

En relación a su composición, el gasto de inversión asciende a 376 mil millones 40% por encima de 1980, mientras que el gasto para administración y operación 826 mil 554 millones supera en 55% al del año anterior. El servicio de la deuda crece en 36%.

El gasto sectorizado crece en 40% en relación con el año anterior y le da atención especial a los sectores agropecuarios de comunicaciones y transportes, de comercio y de bienestar social que, en su conjunto crecen en un 47%. El gasto en el sector industrial crece, en 1981 en 34%. (11)

El Estado a través del presupuesto de egresos dirige y persigue resolver los problemas coyunturales. En éste sentido se observa un aumento en las inversiones estatales del 40% con respecto a 1980, aumento que, sin embargo, es menor a los costos para administración y operación. En su función de dirigir la economía el Estado le da atención al sector agropecuario de comunicaciones y transportes y de comercio, los cuales representan los puntos críticos durante la crisis económica.

"El sistema financiero crea y orienta la actividad económica y concurre al control de la inflación conforme a las disposiciones del Plan Global de Desarrollo.

La banca múltiple maneja ya el 96% de los recursos financieros, lo que ha permitido reducir costos y acentuar el grado de competencia. Paralelamente al desarrollo del sistema bancario, se sigue impulsando en forma decisiva, el mercado de valores.

En total los recursos captados por el sistema bancario pasaron de un billón 500 mil millones de pesos en 1979 a 2 billones 137 mil millones en 1980, representando un incremento del 56.7%, de acuerdo a la tendencia de los primeros meses de este año se estima que la captación al finalizar 1981 crecerá en 45%. (15)

En el Imperialismo que Sucumbió del Capitalismo, tenía mencionada que una de las características del Caid es el que el peso que adquiere el capital financiero, así podemos apreciar que los egresos de la federación para 1981 son casi iguales a los recursos captados por el sistema bancario, el cual además esperaba un crecimiento en la captación de ahorro del 45%.

(15) Gasta (73) de excelso Texto integral del quinto Informe de Gobierno de López Portillo. Págs. 51, 52, 53 y 54 A. 2 de Septiembre 1981

Además se muestra la línea caótica que del interés a la interrelación entre el Estado y la iniciativa privada en cuanto al fomento a la banca múltiple y la bolsa de valores, aspecto este último que nos muestra que el Estado no actúa solamente como ente deudor o de compensación sino que actúa con ciertas industrias de la misma forma que el capital privado nacional y extranjero.

"Desarrollando un esfuerzo sin precedente se ha dado atención a la producción de artículos básicos de consumo popular.

Se estima que el monto del crédito canalizado durante 1991 a esta actividad ascenderá a 329 mil millones de pesos de los cuales la Banca Nacionalista y Fondos y Fideicomisos de Fomento otorgarán con 204 mil millones de pesos, que significan el 62% del total, mientras la banca privada canalizará 125 mil millones o sea el 38%. A fin de impulsar la oferta de bienes y servicios prioritarios en el país, se decidió no elevar las tasas de interés a -- que prestan los fondos y fideicomisos del Gobierno, manteniendo un nivel promedio de 18% (16)

Se puede apreciar que la iniciativa privada a raíz de la crisis agrícola dejó de interesarse por la producción de artículos de consumo popular para lo cual el Estado asume la dirección en este sentido y otorga fondos y fideicomisos con porcentajes muy superiores a los de la banca privada, además para fomentar la producción de bienes y servicios prioritarios se mantiene por parte del Gobierno una tasa de interés del 18%.

"El gobierno además, apoyó a los productores reduciendo en un 75% el precio de las semillas de maíz y frijol para siembras de temporal en un 30%, el de los fertilizantes en un 14 a 12%, el interés de los créditos de avío y en 9 a 3% las primas del seguro agrícola." (17)

Lo anterior nos expresa como ya mencionamos comentado que el Estado actúa como institución bancaria destinada al fomento de los alimentos básicos buscando con ello cumplir uno de los objetivos prioritarios: el de satisfacer los requerimientos de alimentación de los estratos populares, siendo éste aspecto de vital importancia en el alicenciamiento de los conflictos sociales que pueden surgir ante precios altos o escasez de maíz y frijol.

"En suma el abaratamiento de los costos de la modernización agrícola -- y la fijación de precios remuneradores por sus productos provocaron una respuesta inmediata de los productores; el índice de superficie cultivada con -- productos básicos se incrementó 17.0% en 1990 con respecto a 1979, cabe destacar que la superficie destinada a maíz, cuya tendencia precedente era la -- contracción aumentó en 1990 en un 12%, ampliando por ésta vía la frontera agrícola por y para los campesinos." (18)

En la modernización de la economía alimentaria juega un papel estratégico la agroindustria, que es la punta de lanza en la actualización tecnológica: por ello, este proceso que ha tenido gran influencia transnacional debe ser dirigido y normado para que las innovaciones tecnológicas no nos impongan patrones de producción y consumo que rechazamos. Están en marcha ambiciosos proyectos al efecto, apoyados en sistemas financieros adecuados.

Quiero mencionar en particular, los convenios suscritos por la Universidad Nacional Autónoma de México, el Instituto Politécnico Nacional y la Universidad Autónoma Metropolitana, con el BAN para que sus actividades de investigación-docencia nos permitan crear una tecnología autónoma en materia de alimentos." (19)

En el aspecto alimentario el Estado continúa su directriz en cuanto a -- ser el rector en ésta rama, lo que incluso se critica a las transnacionales, lo que indica que es el CEX la alianza entre Estado, iniciativa privada y empresas transnacionales no es algo homogéneo sino que, se mueven una serie de elementos políticos que llevan a pugnas internas.

"El 80% de las empresas apoyadas por los mecanismos de fomento derivados del plan industrial, lo constituyen industrias pequeñas y medianas de capital 100% mexicano." (20)

En este aspecto podemos ver que el plan industrial ha fomentado a las -- industrias pequeñas y medianas, esto ante el creciente grado de monopolio que como se ha expresado en capítulos anteriores había generado un fuerte desempleo, con esta política se pretende impulsar a la pequeña y mediana industria nacional pero unidos al plan del Estado y al fomento que éste les brinda con lo cual se da un paso más en la centralización y planeación económica que efectúa el Estado en la área monopolista.

"Si bien en México los salarios y algunos costos han aumentado más que -- en los países industrializados, otros los más, sobre todo los combustibles, --- se han elevado mucho menos. En un mundo de energía cada vez más cara, los -- subsidios implícitos que otorgan las empresas del Estado tienen así una influencia determinante." (21)

Ante el problema de la huida de capitales por el aumento de salarios y -- costos el Estado tiene la necesidad de subsidiar al igual que lo ha hecho casi siempre a las industrias mediante energía barata.

"La magnitud de los recursos que manejan, confiere al sector parastatal -- un papel determinante en el crecimiento económico durante los próximos años. -- Durante el último quinquenio, la tasa de crecimiento del producto interno real de la industria parastatal fue más del doble que la alcanzada por el total de la industria nacional y aún si se excluye el petróleo, la cifra correspondiente es de 11%." (22)

Como hemos mencionado anteriormente el Estado mediante su sector paraestatal juega un papel dirigente sobre la etapa de crecimiento económico, - esto mediante los criterios rentistas con que ha sido impulsado la industria paraestatal, así podemos ver que el crecimiento para la industria paraestatal creció al doble que la industria nacional, además este crecimiento es significativo pues excluyendo al petróleo fué del 11% . . .

" En respuesta al importante incremento en la demanda de productos siderúrgicos, la producción del grupo industrial paraestatal alcanzará este año 4 millones 600 mil toneladas de acero líquido, lo que equivaldrá a poco más del 60% de la producción nacional. Se confirman, además sus programas de expansión, por 3 millones y medio de toneladas de acero.

Este año, la industria siderúrgica, crecerá por lo menos 7% con respecto a 1970 y nuestro Sector Paraestatal lo hará al 12%." (23)

Como hemos visto desde el primero Informe de Gobierno la industria siderúrgica ha sido impulsada por el Estado, recuérdese que esta industria suministra los materiales necesarios para la industria alimenticia, automotriz y maquinaria pesada y ligera, si se tiene en cuenta que estas industrias son la mayoría de ellas transnacionales y las más difíciles, se podrá ver que esta política siderúrgica fomenta mediante los precios baratos a estos sectores industriales.

"Enmarcado en los objetivos y metas de los planes de Gobierno de la República, el desarrollo de la industria petrolera se convirtió en detonador estratégico de nuestra recuperación económica durante los primeros años del presente Gobierno.

Desde 1973 las reservas probadas de hidrocarburos se multiplicaron diez veces; la producción se triplicó; las exportaciones de crudo crecieron a tasas exponenciales; la capacidad de refinación aumentó un 50% en estos cinco años, y la capacidad de producción de petroquímicos básicos prácticamente se duplicó." (24)

Los dos párrafos anteriores son importantes en cuanto nos indican la viabilidad de ejecutar los planes del Gobierno no se deshicieron y se deben fundamentar al petróleo que fué el elemento que dió lugar a la recuperación económica.

"Ante la urgencia de modernizar el país enlazado al crecimiento con justicia, tenemos que superar la tentación de rendir a los problemas de hoy sobre la mano del recurso disponible, sin considerar sus consecuencias futuras. Esto es la esencia de los planes y programas elaborados, esta es la base de la plataforma de explotación de hidrocarburos que se ha fijado y que nos define - del concepto de petrolización". (25)

"Particular énfasis se encuentra en el fomento de la marina mercante, -- mediante la revisión del decreto de artículos fiscales y apoyos financieros, así como la ley para el Desarrollo de la Marina Mercante que establece los criterios en materia de convenios bilaterales, reservas de carga, abanderamiento de barcos, construcción naval, todo ello tendiente a lograr una mayor participación de las naves mexicanas en nuestro comercio internacional" (26)

En este párrafo se encuentra como de interés el que, el Estado también -- mediante estímulos fiscales y apoyos financieros fomenta a la marina mercante, esto como una medida para impulsar las exportaciones sobre todo ya que estas han sufrido un serio deterioro, pero más importante es aún el que este impulso se debe a la necesidad de transporte creciente que requiere el petróleo.

"La televisión de la República cubre 12 mil comunidades más. El 90% de su programación se dedica a programas educativos, de capacitación fundamentalmente a campesinos y de servicio social" (27)

Entramos ahora a ver como el Estado se amplía también en el aspecto ideológico, si el Estado ha monopolizado en forma sustancial la producción y la dirección de la economía también debe actuar en forma creciente sobre la ideología y esto en parte lo hace por los medios de comunicación más frecuentados -- por la población.

"Cumplido el derecho al trabajo como justicia social, surgen en toda su plenitud los derechos del trabajo que procuran seguridad y justicia distributiva en la sociedad.

Por y para ello, el Estado mantiene su escuella sindicalista y su respeto incondicional al derecho de huelga. No se alienta como mérito; se enfatiza como -- circunstancial al sistema.

En este campo, se recibieron 5 mil 538 emplazamientos y batallaron huelgas en menos del 2% de los casos. La conciliación como función pública, ha cumplido su propósito de encontrar en el acuerdo mutuo el equilibrio entre los factores de la producción." (28)

No es el propósito de esta sección hacer crítica al gobierno de López por tanto sino únicamente establecer la forma en que el Cárter se ha extendido y madurado en el sexenio referido, así pues, cabe señalar que el Estado aunque se -- autonegre de estos de la huelga, ha creado una serie de mecanismos burocráticos y políticos por los cuales han perdido casi en su totalidad todo movimiento -- huelguístico, en este aspecto el Estado ha cumplido en forma eficaz para la -- industria privada y transnacional, su papel de policía y controlador de la actividad social.

"La política de comercio interior, en su conjunto, ha tenido como propósito los fundamentos reorientar y reestructurar la actividad comercial, con el fin de estimular la producción de bienes sociales y nacionalmente necesarios, asegu-

rar un ingreso adecuado a los productores para garantizar el punto oportuno y al menor precio posible, así como promover los hábitos de consumo adecuados a las necesidades y capacidades de la población." (29)

El paternalismo con que ha actuado el Estado mexicano es ya una tradición desde el Cardenismo ahora en forma más fuerte en cuanto que se tiene mayores medios de comunicación se instala como otra forma de control ideológico.

"Por su parte, la exportación de mercancías fué de 15 mil 507 millones de dólares de los cuales 10 mil 300 correspondieron a petróleo, gas y derivados. Las no petroleras apenas aumentaron 1.3% en términos nominales. Es imperativo que aumenten más, el turismo y las transacciones fronterizas no han sido tan favorables como otros años". (30)

Respecto a este párrafo me parece que el mismo es un comentario crítico al párrafo que iniciamos con la nota número 27.

"Estamos utilizando cada vez en mayor medida, los medios de comunicación social, para complementar y reforzar los servicios educativos y la cultura nacional.

El sector produce más de 100 horas a la semana de programas de televisión educativa y cultural. De estas, 55 horas apoyan a la educación primaria y a la telesecundaria además de producir este año 103 millones de ejemplares de libros de textos de primaria y secundaria elabora y vende mensualmente cerca de dos millones de ejemplares de libros y fascículos dirigidos principalmente a la población mexicana rural y urbana que no han terminado sus estudios secundarios, y que tradicionalmente no tiene acceso a literatura adecuada para su gusto y nivel. En el campo de la cultura el Estado mexicano ha definido su política, conformando los principios de respeto y libertad de creación, estímulo a la producción cultural, participación en la distribución de bienes y servicios culturales y preservación del patrimonio cultural de la nación." (31)

Simplemente hemos introducido estos conceptos para acentuar la intencionalidad del Estado dentro de la ideología, esto en cuanto se ha ordenado al Estado como el más grande editor de libros y fascículos en los cuales se imprime una ideología dirigida hacia la sujeción ideológica de las masas mediante la directriz asentada en la educación.

"Además para mejorar el nivel de vida de los trabajadores públicos, se han autorizado aumentos al monto de los préstamos y se ha ampliado la red de tiendas ISSSTE; se contempla también, la apertura de 2000 farmacias en el país que alcancen descuentos hasta por el 50% en su precio y mediante la extensión de pago cuando los pacientes carezcan totalmente de recursos, a los no trabajadores al servicio del Estado." (32)

En el punto anterior se puede ver que ante la injusticia social que representa el que la medicina en general está en manos de particulares y en la farmacia se son las empresas transnacionales las que tienen el monopolio en los medicamentos, el Estado necesita actuar como cliente de ellas para después ofrecerlos al público con descuento.

"No deseo hacer énfasis de excelencia; pero torpe sería ignorar que al inicio de la década de los 80' la sociedad mexicana cumple mejor su responsabilidad social, política y económica que se ha logrado lo más preciado: conciliación nacional y confianza pública; democracia política; libertad y paz en la calle, en el trabajo, en la escuela. Pocos más es lo que en afirmar. Miramos al rededor y comparemos. Agradecemos el bien que tenemos, que muchos otros lo sapian con cuando ya lo habían perdido." (33)

El CNE según López Portillo a logrado la restauración de la paz social y de la economía, todo esto a través de la acción que ha emprendido el gobierno - situando al país dentro de un marco excepcional, sin embargo, este estado de aparente paz se debe al crecimiento que ha dado el petróleo, las contradicciones y la lucha de contrarios no a muerte, solamente se encuentra en estado de reposo.

Finalmente en la última parte del informe presidencial se vuelve nuevamente al aspecto ideológico para recalcar la vigencia de la Revolución Mexicana, una revolución que al institucionalizarse en la fase por la cual se mantiene el sistema capitalista en México "avanza hacia todo como social.

"Mientras más penetra en las contradicciones del mundo y la realidad de lo absurdo, más adicio el ritmo de nuestros procesos para resolver unas y racionalizar la otra, con esa norma fundamental en la que devino la Revolución Mexicana, políticamente válida, aunque todavía no plenamente vigente en nuestras causas - no por ser impositivo. Por lo que es la norma, el avance de nuestras propias contradicciones, que permite institucionalmente aspirar a lo deseable proponemos lo posible; tenemos lo necesario. Solo así conservamos permanencia en el tránsito. Sea México en el mundo y en una hoja inerte es el viento -- y las finibles de la historia. Tal es ella dejó marcando por nuestro propio rumbo y no alineados ni aliados.

Se que la solidaridad política de nuestros mayores nequieren cambiar lo que ya tenemos, sino que lo que ya tenemos, ca día para acceder a estadios superiores de vida." (34)

Capítulo IV

I.- EL CRECIMIENTO DE LA INVERSIÓN PRIVADA

Se estudiará la caída del crecimiento de la inversión privada mexicana en el período 70-75 como consecuencia de las contradicciones surgidas del funcionamiento del sistema capitalista mexicano, con respecto a la década de los sesenta en que la I.P. presentó un marcado crecimiento.

La caída de la inversión industrial tiene como antecedente su crecimiento productivo importante en el período (1963-70) 9.2 a precios constantes, destacándose las tasas de bienes de consumo duradero y la de los bienes de capital, sin embargo, el crecimiento de estas ramas - tal cualha mayor el de las otras, presentándose un crecimiento generalizado. Véase cuadro I.

Este crecimiento se debió al aumento de un mercado rentable generalizado a todas las ramas así como la política económica de incentivo a la industria, a la disponibilidad de créditos tanto internos como externos. La inversión incorporó progresos técnicos y altas tasas de producción que incrementaron el proceso de acumulación en dicho sector, las altas tasas de crecimiento de la inversión explica el aumento de la capacidad productiva, lo que generó una sobrecapacidad instalada en ciertas industrias respecto al tamaño y crecimiento de mercado, factores equivalentes a los que más adelante se analizarán en la caída de la inversión en 1970-75, como se verá más adelante. Algunos factores importantes que ayudan a explicar la dinámica industrial en este período son:

a) la política de industrialización del Estado, crea las condiciones propicias al desarrollo de dicho sector, como inversiones en infraestructura y en el transporte, políticas que surtirán la demanda de insumos baratos a la industria así como una política territorial y crediticia que favorezca la acumulación industrial. Al respecto el Estado ha realizado los gastos que le corresponden a los estatistas, el Estado ha sido orientado a distinguir los costos de producción de la industria y por tanto a incrementar el proceso de acumulación, mediante influyen positivas en la inversión, el control salarial, la política proteccionista, política de créditos, subsidios entre otras. Dicha acción ha contribuido a incrementar las tasas de ganancia en la industria, siendo las grandes empresas las que benefician más al contar con la capacidad para aprovechar las ventajas que el Estado otorga, como consecuencia se aceleró el proceso de acumulación, se puede decir que --

entonces, cuando el Estado en favor de los capitalistas influyen sobre la tasa de ganancia emergente que la alta productividad. Estos gastos -- racionales naturalmente redundan en déficit presupuestario creciente, que a su vez a significado de una demanda adicional, que ha ampliado el mercado para la industria.

b) la gran penetración de empresas transnacionales a la industria -- por la necesidad de ampliación de mercados para la realización de sus excedentes generados en los países desarrollados.

Esta gran penetración ha revocado en gran parte la dinámica del sector pero a su vez la propiedad, las capacidades tecnológicas y de productividad existentes en el mismo, las transnacionales dominan las ramas más dinámicas que proporcionan mayores tasas de ganancia por su actividad y las mejores perspectivas de crecimiento del mercado, al dominar las ramas industriales más dinámicas ocasionan que el dinamismo de la industria y en consecuencia de la economía recaía en el comportamiento y las acciones que adopten dichas empresas. Además el gran ritmo de acumulación de capital, por las condiciones tecnológicas con que trabajan los países no solo transfieren al extranjero parte de esa acumulación sino también invierten tanto en su propia industria como en otras en busca de mantener e incrementar su proceso de acumulación como resultado de esto se eleva el nivel de extranjerización de la economía uniendo más de un nivel al nivel de la actividad económica a las decisiones de estos sistemas. Ya los ciclos presupuestarios de los países imperia listas.

c) la financiación del sector financiero y la disponibilidad de créditos externos para cubrir los requerimientos de fondos de la industria y el Estado.

Ante el fracaso del sector exportador por no haber generado las divisas suficientes para satisfacer las necesidades de bienes de producción que dicho sector -- cuando actuó como salvavidas la gran disponibilidad de créditos externos le cual permitió mantener las crecientes importaciones para la industria, para la acumulación la petición de industrialización lo que se incorporó a su proceso productivo la mejor tecnología -- por lo que los productos nacionales no tenían el nivel competitivo necesario de calidad y precio para competir en el mercado externo, por lo que la dinámica industrial ha dependido, en lo que se refiere al crecimiento de la capacidad productiva, de créditos externos para cubrir el déficit de cuenta corriente.

En lo anterior se demostró que en 1961 la política económica implementada tendía principalmente a reducir los déficits que enfrentaban el sector público y el sector externo los cuales se habían traducido en altos niveles de endeudamiento externo. Esta política restrictivista incrementó las contradicciones capitalistas de la economía mexicana y al atacar un problema se generaron varios condicionados que se han vuelto regla contra del capitalismo, así se perdió el crecimiento de la economía, aumentó el desempleo así como la concentración de la posesión y del ingreso, en el caso particular de las expectativas para los inversionistas se encontraba que estas políticas no ofrecían perspectivas de crecimiento del mercado, aunado a lo anterior el banco de México empezaba a consumir los recursos nacionales, por lo que los problemas de realización se agudizan en varias empresas, desalentando la inversión, para contrarrestar lo anterior, se intensificó y se dirigió la política económica hacia la exportación situación que era inviable por la baja competitividad de los productos nacionales en el mercado mundial. Sin embargo, ante los problemas y deudas ocasionados por esta política se excede el límite crítico así como se libera la política crediticia, así la economía empezó a reaccionar pero profundiza los desequilibrios, la producción industrial se incrementa pero solo se logra disminuyendo la capacidad ociosa no presentando la inversión.

Se aceleran las contradicciones internas del "enfrentamiento" de una política restrictivista contra una expansionista:

Aumenta el déficit público, el déficit comercial, el endeudamiento externo y aparece el fenómeno de la inflación después de algunos de establecimiento de precios tal situación plantea la necesidad de restringir los gastos públicos se favorecen los sectores productivos y por consecuencia el otro lado de los gastos de bienestar social de salud, lo que con la llamada política de "desarrollo económico" se había tratado de privilegiar. A finales del mes de 70-71 se vuelve a consumir el gasto público, tendiente a disminuir el déficit público, la inflación y el déficit externo, al disminuir todo lo tendiente a disminuir el desempleo se presenta una caída de la demanda de bienes esenciales que eran los que mostraban mayores incrementos de precios lo que contribuye a explicar el lento crecimiento de la industria de transformación aunque todo en las ramas de bienes de consumo no duradero y los de bienes de inversión.

Cabe insistir antes de entrar en las determinantes observadas de la inversión un poco más en el marco que antecedió la caída de la dinámica industrial del período 70-76, como se mencionó anteriormente la naturaleza concentrada de los frutos del progreso técnico socialmente excluyentes condujo a un elevado ritmo de acumulación de capital y por medio de un tipo de tecnología importada en paquete indivisible con la exigencia de operar en escalas crecientes y con plantas con alta proporción de capacidad ociosa, la creciente capacidad ociosa con la que trabajó la industria hacia finales de década de los sesenta inhibió la inversión, además de aprovechar esta capacidad ociosa con fines oligopólico, así como se buscó diversificar la producción de bienes de consumo duradero.

El mercado se extendió a cientos de bienes de consumo de capitalistas al incorporar los estratos de mediano ingreso, de esta manera el mercado más dinámico lo constituye en los sesenta el consumo duradero, lo anterior fué facilitado por los mecanismos de crédito, como tarjetas de crédito así mientras el mercado prometía la realización se aumento la inversión, sin embargo, y como consecuencia de las contradicciones propias al sistema, se saturó la demanda así como la capacidad de endeudamiento de los consumidores los efectos necesarios de la inversión se aceleraron, la suma de los problemas estructurales acumulados a finales de los años sesenta se tradujeron en una creciente absorción de fuerza de trabajo con el consiguiente crecimiento del mercado interno de la industria manufacturera cuyo ritmo se alejaba cada vez más del señalado por las condiciones tecnológicas y la distribución del ingreso cada vez más polarizados se convierte en obstáculo a la expansión del mercado de consumo final e interiores, finalmente la tendencia decreciente de la inversión pública y la falta de una política industrial que promoviera la integración del aparato productivo fueron las condiciones y premisas que precipitaron la caída de la inversión en la industria.

CUADRO I

PRODUCCION E INVERSION EN LA INDUSTRIA DE TRANSFORMACION 1965-1970

Rama Ind. (Millones)	Valor Prod.		Tasa Crec. 1965-70	Estructura 1965	Valor de la Prod. 1970
B.C. NoD.	45,764	70,579	9.1	59.5	59.2
B. Inter.	40,233	72,709	8.5	41.7	40.3
B.C. D.	11,183	16,119	10.1	9.7	10.1
B. Cap.	10,544	18,789	12.2	9.1	10.4

Rama Ind.	Capital Invertido	Recorr	Tasa de crecimiento Prom Anual
B.C. NoD.	53,236	55,726 (millones)	11.5
B. Inter.	39,247	65,729	10.9
B.C.D	9,725	15,970	10.3
B. Cap.	9,742	17,970	13.0
TOTAL.	91,951	159,350	11.2

Fte Datos en Base a Secretaria Industria y Comercio, Dirección General -- Estadística VIII Censo Industrial.

Como puede observarse la tasa de inversión se mantuvo a un ritmo creciente en el lapso de 1965-70 creándose las condiciones contrarias que se reflejan en el período 1970-75 como se observa en el cuadro siguiente.

CUADRO II

PRODUCCION EN LA INDUSTRIA DE TRANSFORMACION 1970-75.

TASA	TASA de Crecimiento Promedio Anual	1970-75
B.C. NoD.	1.5	
B.I	1.3	
B.C.D.	12.1	
B. Cap.	4.8	Fte. Mismo cuadro anterior.

Como puede observarse la caída en el crecimiento industrial fué bastante fuerte ocasionada por factores que se explican más adelante.

La baja de la inversión privada reciente es un elemento que viene presentándose desde los sesenta y que es inmanente a las contradicciones del sistema capitalista particularmente a la caída de la tasa de ganancia lo anterior es importante pues pretende clarificar que el comportamiento de la inversión privada no se debió a los desacuerdos ideológicos con el Estado -- pues en este caso son las relaciones económicas las que determinan los desacuerdos políticos y no a la inversa. Si bien es cierto que la oligarquía -- no es afecta a expresar públicamente sus opiniones, comparte con el Estado la idea de vivir en una economía "mixta" en que la iniciativa privada tiene la dirección en cuanto a producción y el Estado solo actúa como complementante sin fines competitivos en la producción.

Aunque también es verdad que cierto sectores están conscientes de la mayor participación e importancia del Estado en la economía se abstiene por lo general de criticar las políticas oficiales y conscientes de esto refuerzan sus relaciones y se fusionan con altos funcionarios gubernamentales.

Partiendo del supuesto que la iniciativa privada no toma sus decisiones atendiendo a criterios macroeconómicos sino a microeconómicos relacionados indefectiblemente con la tasa de ganancia es, como pretendemos un análisis de dos problemas estructurales que devienen del propio desarrollo de la economía en la perspectiva a largo plazo, sin dejar a un lado los factores conjunturales los que no se les puede restar importancia así como la formación ideológica del empresario que ha actuado bajo el amparo del Estado.

El análisis sobre el comportamiento de la inversión privada parte de las siguientes hipótesis específicas:

1) La inversión privada se adelanta a los posibles cambios en la demanda esperada si la demanda tiende a crecer, la inversión se incrementará y viceversa.

Durante los años setenta la inversión privada pese a su tendencia a la baja mantuvo un ritmo de crecimiento mayor que la demanda agregada, en consecuencia el crecimiento de la capacidad ociosa asociada al creciente grado de monopolio con el que trabaja el aparato industrial se acelera.

Los eventuales aumentos en la demanda, luego del receso de 1971 no se cubrieron tanto con inversiones nuevas sino aprovechando la capacidad ociosa de las plantas antes establecidas.

2) Durante los últimos años estuvieron limitados los recursos finan --

cierros para inversión debido a una política restrictiva y la escasa como excesivamente líquida captación de ahorro por parte del sistema financiero. A pesar y como consecuencia de lo anterior los cuales se dan de acuerdo al monto del capital quedando el margen de crédito las pequeñas y medianas industrias. Además del crédito extranjero las grandes industrias centaron -- con el crédito de sus matrices o sus propias financieras a lo anterior due -- de agregarse el riesgo cambiario y las prácticas especulativas que facilitó la "Dolarización" y dificultó aún más el financiamiento. Cabe ilustrar con el siguiente ejemplo.

Referente a las líneas de crédito de Tubo Acero, Monopolio que operó durante el periodo con crecientes utilidades. "La empresa opera con importante líneas de crédito tanto nacionales como extranjeras.

Apunta el C.P. Manuel Martínez de León Director de Finanzas en mayo pasado firmamos una nueva línea de crédito revolving por 2 millones de dólares con el Chase Manhattan Bank a una tasa de interés de 8.5%. Realmente hubo algo de suerte en aquellas negociaciones ya que el crédito se firmó días antes de que los Estados Unidos comenzaran a subir las tasas de -- interés, previamente Tubo Acero había firmado con el Chase para su redescuento dentro del programa de Importaciones y Exportaciones de Washington una línea de crédito por 7.7 millones de dólares a cinco años destinada -- a financiar la compra de equipo y maquinaria para sus diversos programas de ampliación y en Enero de este año (1974) se negoció con otro banco Esta -- douidense la consolidación de pasivos a largo plazo por 2 millones de dólares en condiciones suplemento favorable además comenta Martínez de León -- la empresa cuenta con dos líneas de crédito hasta por 60 millones de pesos con instituciones de crédito nacionales. Una de estas líneas fué aumentada de 25 a 40 millones en Abril de este año.

Por momento tenemos a nuestros propios recursos y una posición altamente favorable con respecto a nuestra situación de endeudamiento" (1)

C) Como factores adicionales que condicionaron la inversión privada -- estan entre otros los efectos de la crisis agrícola en la oferta agregada de bienes, los de la sostenida inflación en las expectativas de las utilidades privadas y su influencia en distintas actividades productivas y tasas de planta, así como los efectos de la devaluación, que elevó los precios de los bienes de capital e intermedios importados.

(L) Exposición La Revista de Negocios de México y Centroamérica.

Vol. VI No. 114 24 Julio 1974, págs 29 y 30.

Subrayado mio M.H.

b) La controvertida crisis de confianza solo trasciende el carácter subjetivo y abstracto para convertir a la inversión en arma política de negociación, aunque ya exacerbadas las relaciones entre el sector público y el privado llegaron a funcionar como mecanismo de propagación de una tendencia en que habían caído las decisiones de inversión privada desde varios años atrás.

2.- EFECTOS DE LA CAIDA EN LA INVERSION.

Las empresas con capacidad para absorber fuerza de trabajo fueron las que en la caída de la inversión se resintieron más pues generalmente producen bienes de consumo generalizado y la contracción en la producción fué más acentuada en los productos de consumo que representan parte importante del gasto total de amplios sectores de la población lo que golpeó a medianas y pequeñas industrias productoras de estos bienes, factor importante que se agrega a lo anterior fueron los aumentos de salarios que modifican la estructura de costos de estas empresas repercutiendo en la tasa de ganancia al no poder transferir la elevación de costos a los precios al consumidor tan fácilmente como la empresa monopólica.

Si ignorar que un factor importante de la inversión es el monto disponible de capital de la empresa las decisiones de inversión de los pequeños y medianos empresarios cuya capacidad de financiar su expansión es por naturaleza débil, depende de las posibilidades de obtener créditos por lo que las políticas financieras los perjudicaron mientras que las grandes empresas contaban con líneas abiertas y propias de financiamiento como se expresó en el ejemplo de Tabacero, S.A. Por otra parte las fuertes relaciones entre algunos grupos bancarios e industriales hizo posible que la política sobre recursos prestables afectará a la gran industria.

Lo expresado anteriormente fueron otros factores que incrementaron la contracción industrial.

3. INFLACION

La persistente inflación que caracterizó a la economía mexicana después de 1972 no obstante la frecuente transferencia del peso de la esfera de la producción a la de la distribución generó un proceso en que muchas industrias prefirieron disminuir su ritmo de inversión dado lo limitado del mercado en algunos casos las empresas monopólicas, por este carácter, lograron que las disminuciones en sus ventas no afectaran el volumen total de sus ganancias alineando un proceso inflacionario generalizado con deflación de la demanda. La --

mencionada inflación además de alterar el esquema de crecimiento de la industria nacional y dificultar la planeación, distorsiona la demanda de las ramas industriales, acentúa sus consecuencias sobre las empresas pequeñas que habían sido afectadas por el desempleo y acelera su salida del mercado al no resistir los sostenidos aumentos en los costos, vemos así como el proceso inflacionario se convirtió en otro factor que por eliminación de pequeñas empresas facilitó la concentración industrial, por otra parte y como reflejo de la inflación se depauperó el poder adquisitivo de los trabajadores sobre todo de los que ganan menos del salario mínimo, afectándose de tal manera que el índice de salarios permanece por debajo de los índices de costos de la vida obrera como se observa en el cuadro y gráfica de pie de página. Es conveniente recordar lo expuesto en el segundo capítulo de la investigación, que la inflación no obedece a los incrementos de salarios y que estos siempre marchan por detrás de los aumentos. Una exposición más amplia sobre el fenómeno de la inflación en general fué expuesta en el capítulo II.

B) Empleo.

La concentración industrial y la salida de pequeñas y medianas empresas fueron factor decisivo en el desempleo, por otro lado este gran desempleo señaló uno de los grandes fracasos del anterior régimen que tenía como uno de sus lemas el buscar el pleno empleo, situación la del desempleo que no tiene visos de solucionarse en este período de gobierno y no es posible por las siguientes características.

CAPITULO III		
INDICE DE PRECIOS DE CONSUMIDOR AL POR MENOR.		
AÑO	INDICE	EL CAMBIO ANUAL RESPECTO AL ANTERIOR.
1975	2,011.46	13.45
1974	1,773.21	22.19
1973	1,452.26	7.79
1972	1,347.27	9.99
1971	1,233.19	4.93
1970	1,134.79	6.60

Fto. Marta Jeff. El Salario Obrero en el D.F. 1939-1975 Investigación Económica No. 9 Revista de la Facultad de Economía Octubre-Diciembre - 1977

CUADRO IV

AÑO	I.P.C.O.	I.P. H	I.C.V.O.	I.P. H.
1975	2,311.36	2,157.2	1,846.6	1,417.1
1974	1,775.21	1,985.5	1,616.6	1,247.2
1973	1,472.26	1,566.1	1,216.6	991.3
1972	1,347.27	1,359.6	1,044.3	823.5
1971	1,235.10	1,269.3	931.5	790.0
1970	1,134.78	1,239.8	951.0	769.0

I.P.C.O. Índice Precios al Consumidor Obrero.

I.P.H. Índice Precios al Menudeo.

I.C.V.O. Índice Costo Vida Obrera.

I.P.H. Índice Precios al Mayoreo.

Fts. Ibidem.

Los establecimientos en los que creció el empleo (aunque en forma insuficiente para observar la fuerza de trabajo) fueron los que manifestaron mayor crecimiento en su producción en cambio los otros los que menos crecieron y en los que hubo salida del mercado su absorción fué casi nula llevando a tal estado de establecimiento a disminuir su participación relativa en el personal ocupado en la industria manufacturera y a que esta tuviera una baja tasa de ocupación. Se genera un círculo vicioso acumulativo. La pérdida de dinamismo del mercado, producto de las mismas contradicciones del sistema capitalista, por un lado por sobreacumulación de capital y por otro por estrechez de mercado debido a la alta concentración del ingreso, genera problemas de desempleo y de concentración de la producción y del ingreso, entre otros, estos reinciden de nuevo sobre el proceso de acumulación de la industria y afecta la demanda de bienes salariales por lo que las industrias productoras de tales bienes cuyo proceso productivo utiliza mucha mano de obra pierden dinamismo, el lento crecimiento de tales industrias profundiza el problema del desempleo. En la medida en que el ingreso siga concentrándose se seguirán acentuando las desigualdades, se reforzará el crecimiento de las empresas oligopólicas y la producción de los bienes de consumo para el estrato de altos ingresos. Esto mantendrá la tendencia a que el proceso productivo sea intensivo en capital por lo que la ocupación crecerá a tasas bajas. Lo anterior es importante en cuanto que las actuales políticas económicas reproducen lo anterior no presentándose salida a la desocupación factor que es ya ahora adherido por completo al sistema capitalista mexicano.

EMPLEOS DONDE SE DA UN MAYOR VALOR DE ESTABLECIMIENTOS 1970-1975

B.C.B.	No. ESTABLECIMIENTOS 1970	1975
BEBIDAS.	2,086	1,546
Ind. Textil.	1,840	1,617
Vestido.	11,212	10,561
Calzado y Cuero.	3,283	2,426
Ind. Química.	1,517	1,341
Madera y Corcho.	3,082	1,939
Alimentos.	22,216	21,416
Ind. Textil.	1,752	1,393

Fts. Secretaría Industria y Comercio Dirección General de Estadística.

VIII Censo Industrial.

Se puede deducir que la inversión privada se retrasó porque los canales abiertos a los empresarios habían empezado a manifestar una tasa decreciente de ganancia porque una deficiencia en la demanda Efectiva había provocado un exceso no descuido de capacidad productiva.

La utilización sucesiva de bienes de capital y de tecnología importada implica que los factores de la producción se utilizan en un sentido inverso respecto a su disponibilidad (abundante fuerza de trabajo y escasez relativa de capital) lo que traduce en el largo plazo en la sustitución de trabajo por el capital y en cambio en la participación de los factores de la distribución del ingreso nacional.

La reducción del ritmo de crecimiento de la demanda agregada no pudo ser compensada con el aumento en el ingreso de los inversionistas dada su relativamente baja propensión a consumir comparado con los estratos de bajos ingresos aunque sea escandalosamente alta respecto a inversionistas de otros países como resultado este esquema de crecimiento acentúa cambios en la composición de la demanda agregada que manifiesta una escasa movilidad entre los factores así como inelasticidad relativa de la oferta que conduce a la reducción de las condiciones de una dinámica inflacionaria.

Bajo estas condiciones las empresas que perciben que la demanda de sus productos se reducen elevan los precios de venta según se lo permitan su grado de monopolio para compensar con aumento del margen unitario la reducción de las ventas totales.

Estos fueron los mecanismos empleados para mantener la tasa de ganancia a reserva del análisis específico que se hace en el siguiente capítulo

C) CAMBIO EN LA TASA DE LA INVERSIÓN PRIVADA EN LA DÉCADA DE 1970.

En los últimos 5 años de 1970-1975 el empleo industrial solamente creció en 1974, 502 plazas que representan un porcentaje del 11.04% este lento crecimiento significa que el desajuste ha crecido inversamente y constituye una causa última de las luchas populares que se manifestaron en todo el país.

Empieza a manifestarse en 1970-73 cuando el gasto público es fuertemente deficitario y la inflación es el signo de estos años.

El inicio de estas políticas se produce el 17 de Septiembre 1973 al concederse el primer aumento de emergencia que representó un 13%. En ese mismo mes la burocracia sindical presentó 4,397 emplazamientos a huelga.

La inflación obligó al Estado a tomar nuevas medidas y en Septiembre 1974 se cambió a un año el lapso para fijar los salarios mínimos y por las revisiones de los contratos colectivos y de los contratos de ley, en lo que se refiere a los salarios en efectivo y por cuota diaria.

En octubre del mismo año la recomendación pasó a obligatoriedad al fijarse un nuevo salario mínimo que significa un aumento del 22% en promedio y que reviría hasta Diciembre 1975.

Puede notarse que entre 1970 hubo un aumento nominal del salario promedio de 66.1% pero una vez ajustado con los índices de precios, el salario real solo alcanza un incremento de 8.9%

De hecho la actividad huelguista coincide con la inflación y desde un punto de vista cuantitativo la insurrección obrera se presenta a partir de 1973 aunque el aspecto cualitativo se va desde años anteriores, en conclusión y a reserva de particularizar el estudio en capítulos posteriores la insurrección popular se desarrolló sobre una economía en franca depresión distinguiéndose el movimiento obrero por la espontaneidad, en este período aunque significó numerosos fracasos tiene la importancia de abrir cauce a la creatividad política de las masas aunque debe hacerse notar que el principal problema del movimiento obrero es la dispersión y el fácil aislamiento en luchas parciales.

Finalmente a manera de comentario hay que mencionar la nueva modalidad del Estado en acabar con las huelgas con la intervención directa de las fuerzas públicas y empleados de confianza en nombre de la defensa a los intereses de la nación invalidando así el legítimo derecho a huelga.

El comportamiento de la inversión privada se manifiesta en una baja de su tasa media de crecimiento, esta evolución se evidencia tomando períodos ciertos que no coinciden con los cortes del sexenio.

Durante los últimos años la tasa de crecimiento en la inversión privada se ha contenido por debajo de la tasa media del crecimiento total como se aprecia en el cuadro siguiente:

TASA MEDIA DE CRECIMIENTO DE LA INVERSIÓN.

Período total, privada, pública, extranjera directa.

1961-65	10.6	10.3	11	-0.7
1966-71	6.8	9.0	8.3	9.9
1971-73	7.5	5.0	11.5	8.9

etc. Misma del cuadro anterior

Como se aprecia, en la evolución de las tasas de crecimiento de la inversión privada manifiesta una tendencia a la baja que se agudiza en los últimos años paralelamente al este crecimiento de la economía, actuando la inversión pública con un aumento sustancial para evitar un mayor descenso en la economía.

En contra partida la inversión extranjera directa es a priori estuvo ajena a los problemas de mercado que enfrentaban los demás inversionistas, debe insistirse continuando con los supuestos planteados al principio del capítulo que fué el estrangulamiento del mercado interno la razón que mejor explica la contracción de la inversión privada aunque coexistiendo con factores ya analizados.

Cuando se trata de plantear dentro de un esquema capitalista soluciones para fomentar la inversión privada se veía que algunas de esas alternativas son las que el actual gobierno está tratando de implementar aunque no con independencia pues como se sabe la política económica es dictada por el Fondo Monetario Internacional estas políticas son las siguientes 1) Favorecer el margen de ganancia a las ramas industriales prioritarias en el desarrollo económico 2) Buscar disminuir el uso improductivo de la inversión desalentando las prácticas especulativas así como el consumo irracional y la actividad comercial esto se lograría mediante información sobre productos, precios etc. aspecto que se ha llevado a cabo al crearse la Procuraduría e Instituto del Consumidor.

3. Apoyo a pequeña y mediana industria para conservar empleo, aspecto que

como muchos de los resultados anteriormente resulta inviable por la estructura monodélica de la economía mexicana se trataría también en el aspecto financiero de fomentar el ahorro acabar con el rentismo así como restringir la utilización de recursos financieros, a empresas extranjeras y grandes grupos financieros, nuevamente la anterior alternativa que dentro del utopismo y los buenos deseos de los economistas que buscan un sistema capitalista - "más sano", dentro de este mismo campo debía reglamentarse el uso de tarjetas de crédito y préstamos personales, medida también no posible pues se cerraría el mercado y se afectaría el afán consumista de la pequeña burguesía y clases medias en ascenso, afectando la producción de las empresas de artículos suntuarios y bienes duraderos que son las más dinámicas, otro aspecto sería evitar el crédito costoso, sin embargo, ¡Cuán costoso a resultado el crédito del FMI no solamente en lo económico sino en lo político! finalmente otra de las alternativas surgidas en los círculos de Economistas -- Gubernamentales es el que la dirección de la economía deba hacerse por medio de la demanda y del consumo por parte del sector público aspecto que - en el actual gobierno se pretende reestructurar pero que proporcionaría las ganancias y la concentración del ingreso en la élite financiera y monopolista nacional.

3.- BREVES CONSIDERACIONES SOBRE LA CRISIS AGRICOLA.

Al ser México por tradición e historia un país netamente agrícola el problema del campo adquiere una gran resonancia y sobretodo en cuanto como en los últimos años, la producción agrícola manifiesta marcados desajustes que no pueden ser callados por la verborrea oficial fuera de estos intentos de explicación parece que las opiniones coinciden en cuanto a los rasgos más comunes de la situación agrícola en los siguientes:

El ritmo de crecimiento de la producción es bastante más baja al del producto nacional en su conjunto e incluso inferior al del crecimiento de la población. Dentro de la política instrumentada a partir de 1950 de dar impulso a la industrialización del país, la agricultura a sufrido una constante descapitalización que no le permite retener ni siquiera su propio excedente, por lo que además y como consecuencia de lo anterior la inversión ha descendido tanto en términos relativos como incluso absolutos. -- Dentro del campo las desigualdades son notorias y se encuentra solamente igualdad en el bajo nivel de organización lo que trae consigo una productividad insuficiente, altos costos, y un pesado y oneroso aparato comercial además de un mal manejo del crédito y la tradicional corrupción administrativa-burocrática, por lo tanto, no es de extrañar el creciente desempleo así como subempleo a adición por las restricciones Norteamericanas al internamiento de braceros por la crisis de este país. Como resultado de las características generales presentadas someramente, se deduce una crisis general en el campo que ha contribuido a una mayor concentración de la riqueza y el ingreso como resultado de la inflación que permitió a la gran burguesía y terratenientes obtener al igual que los especuladores enormes beneficios. Ante esto el gobierno toma en el sexenio varias medidas importantes de reacción sobre todo si se relacionan con el fracaso de estas. Veámoslo.

Se crea la Secretaría de la Reforma Agraria, se incrementan los créditos y las inversiones del Estado al campo buscando salvar el déficit de ciertos productos que se estaban importando. Se decretan y con miras a mejorar la situación anterior aumentos en los precios de garantía, que a la postre benefician a las grandes terratenientes que son los que producen en mayor cantidad y no con la finalidad del autoconsumo.

El sistema financiero se reorganiza y los tres bancos de crédito existentes se funden en uno solo lo que refuerza el radio y forma de acción de la Compañía, principalmente en lo que hace a bodega parales, apoyo financiero, tiendas y en ocasiones compras a mayores precios que los de garantía por --

último se invierte en la reestructuración millares de kilómetros de camino de "mano de obra" y se extiende los servicios sociales y educativos, mencionábamos los fracasos de las tentativas del gobierno para terminar con la crisis agrícola, esto se puede entender si consideramos cual es la idea del campo, que se tiene en general por parte del Estado y aunque cambiante en lo particular por cada sexenio no hay un cambio general. Se suele dividir en dos lados uno piensa en la estrategia del desarrollo en general y por otro lado se comporta lo anterior como dominante más no excluye la influencia de una ideología pequeña burguesa y aun de intereses proletarios, abunderos un poco en cuanto a la teoría burguesa del desarrollo, esto se refiere a que dentro del sistema Mexicano todo cambio debe realizarse en el marco de la constitución de 1917 de acuerdo a esto, las reformas agrarias, administrativas, comerciales y financieras que pudieron dar un cambio los reduce a cambios graduales; gradual incorporación de nuevas técnicas y gradual modernización económica, así el desarrollo se supone fundamentalmente el resultado del monto de la composición de las inversiones los obstáculos se encuentran así sean los más graves en el proceso de circulación y en planos siempre superestructurales, las relaciones burguesas son justamente las que favorecen el desarrollo de ahí que el Estado sea utilizado para preservarlas y preservar así el sistema de explotación que estas relaciones generan.

Con esto y además con la ideología prevalente del PRI, no insiste en que las diversas formas de la tenencia de la tierra y formas de organización de la producción agropecuaria se complementan en el marco de una economía "MIXTA" cuyos tres sectores- el público, el social, y el privado- son parte de un todo armónico en el que no hay antagonismos, según esta apreciación el centro del proceso agrícola Mexicano no es la explotación intensiva y extensiva ni la acumulación y concentración que de ella resulta. Como se ve estos planteamientos al enfrentarse a la realidad quedan hechos polvo al ser esquemas que llevan a pensar, que la agricultura descansa en la pequeña producción y cuyos problemas y contradicciones no son los propios de una producción capitalista sino los derivados de una agricultura dual o plural en que la competencia está dada entre un sector moderno y comercial y otro atrasado o de subsistencia, lo importante de este pensamiento es que maneja lugares comunes y verdades a medias, sectoriales del proceso agrícola buscando minimizar los problemas y desarrollar planes parcializados y funcionalistas con duración sexenal.

Mientras se ocultan las contradicciones bajo la nomenclatura economía "mixta" y se insiste ideológicamente a que el Estado no es capitalista, en la reco-

de los problemas del campo se agudizan dando como resultado; promesas y -- más promesas.

3.1. ACUMULACION DE CAPITAL EN LA AGRICULTURA.

La acumulación del capital en la agricultura presenta estos rasgos - que le son característicos y que explican en mucho como rasgos generales - la actualidad en la crisis agrícola.

1.- Las tasas de inversión son bajas y bastante inferiores a las de las industrias al resto de la economía en donde la inversión pública se destina primordialmente a obras de infraestructura y servicios, mientras que la inversión privada se concentra en la agricultura de riego siendo más fuerte esta inversión en las explotaciones privadas grandes.

2.- La concentración de capital y de inversión está muy marcada tanto en agricultura, ganadería, silvicultura, y avicultura en los campos -- que ofrecen mayores tasas de ganancia.

3.- Significativa importancia tiene el que sobretudo en las grandes explotaciones la tasa de plusvalía y de ganancia son muy altas, la explotación al trabajador agrícola es tanto absoluta como relativa: los salarios son sumamente bajos, las jornadas de trabajo muy largas los trabajadores carecen de prestaciones y los niveles de productividad son suficientemente elevados para generar un excedente considerable.

4.- El excedente invertible sobre todo en las explotaciones más pobres, supera con mucho el nivel de la formación real de capital esto que es bastante importante tiene sus causas en tres aspectos importantes, la primera a la relación con los grandes países imperialistas en virtud del desigual intercambio, el alto costo de los servicios técnicos y financieros, la costosa intermediación comercial en el caso de algunos productos e incluso el envío de utilidades que directamente obtienen los inversionistas extranjeros.

5.- El sector agrícola se halla en funcionamiento en los Estados dependientes en forma heterogénea que responde al desarrollo y proceso histórico y económico sufrido, no se puede hablar de formaciones ajenas a los aparatos políticos jurídicos e ideológicos como tampoco de formaciones -- que no estén articulados entre sí, así como con otros sectores de la economía nacional, así cada formación agraria tiene sus propias especificidades en cuanto a México esta especificidad se construye por un proceso de acumulación diferenciado por un lado con los medios de producción, el adelanto técnico -- como resultado el lucro se ha concentrado en pocas ma-

nos mientras que por otro lado la mayoría de los productores agrícolas practican una agricultura de autoconsumo.

Esta polarización tomó expresión tal que en 1960 el 50% de los -- productores generaron únicamente el 4.1 del valor de la producción y el 0.5 de los predios generaron el 32% de la producción y para 1970 el proceso de concentración se acentúa así el 39.3% de los productores generaron el 9.8% de la producción y el 0.2% de los predios generaron el 50.1% del valor de la producción.

6.- Históricamente este desarrollo desigual puede enlazarse a partir de la época Cardenista cuando la tenencia de la tierra sufrió cambios, -- lo que trajo consigo en el corto plazo un acelerado desarrollo capitalista, que lleva inherente graves contradicciones. La contradicción -- real era el sector capitalista al expandirse rápidamente comenzó a erosionar a la pequeña economía campesina ejidal o privada que era una -- de las claves de la estabilidad. El proceso mencionado se observa con la creciente proletarianización, incremento de venta de fuerza de trabajo por los asalariados agrícolas como su principal medio de sustento, el gran problema del abandono del campo y marcha hacia la ciudad, la falta de tierra para los campesinos y reducción de la tierra laborable para repartir. La estructura agraria mexicana contrando este doble carácter ha dado lugar a un marcado deterioro de las unidades de producción tradicionales, que básicamente se dedican a la producción para autoconsumo. La existencia de este tipo de unidades atrasadas sin utilización de mejoras técnicas y tecnológicas han repercutido en un déficit de la producción agrícola nacional lo que al constituir este tipo de producción la mayoría se puede encontrar internamente una explicación a la crisis.

7.- La deficiencia de la producción agrícola como causa básica -- aunque no única que explica el comportamiento "post cardenista" de la producción agrícola puede enlazarse con un primer término el de la política económica en materia agrícola que se implantó en los años 30y -- 40, basada en el apoyo a la agricultura por parte del Estado y por medio de grandes inversiones, más las necesidades de industrialización -- que urgían hizo que el apoyo al sector agrícola disminuyera a partir -- de 1960 se implementó una política de escasez de financiamiento e inversión en el campo. En los inicios de 1970 con un ya cada déficit sectorial se implementó por parte del Estado una serie de incentivos procurando la superación del déficit lo dió así el famoso aumento en los precios de garantía, se hicieron programas que impulsarían la política

de inversiones de crédito etc, sin embargo, no era recuperable el diná-
mico perdido sino que se reafirma el esquema de desarrollo generado --
años atrás en que un pequeño grupo de agricultores capitalistas resulta-
ron favorecidos.

DISTRIBUCIÓN DE RIEGO Y ZONAS DE TEMPORAL (MILES DE HECTÁREAS)

AÑO	TOTAL HAL	RIEGO	TEMPORAL.
1960	11 565	3 195	1 170
1965	14 707	3 537	12 150
1970	14 055	3 492	10 685
1976	15 500	3 924	10 600

INCREMENTO MENIO ANUAL.

1960	5.3	31.1	5.8
1965-70	0.2	3.2	0.6
1970-76	1.5	4.3	1.8

de Investigación Económica Revista de la
Facultad de Economía No. 143, Año XXXVII
Vol. XXXVII pag. 95

Se explica por el congelamiento de las áreas cosechadas del país, e -
special en lo referente a las tierras de temporal cuya producción es la --
consumida por el mercado interno, esta cualidad es característica del período
de 1965-70 tanto de su nivelización en 1970-76.

De cuanto a los productores agrícolas de exportación (agricultura de -
riego) las fluctuaciones de riego se deben a deficiencias de la pro-
ducción interna sobre todo porque estos productos son los más favorecidos --
contando con el tipo fijo y variable y a fluctuaciones del mercado mundial.

Lo anterior sobre el congelamiento de las áreas cosechadas, se -
corroboran con datos que indican que para el año de 1970-1971 el 39.5% --
de la superficie de labo correspondía a zonas de temporales y el 19.7% a --
zonas de riego. Esto se edificó para 1971-76 en que las áreas de temporal
decrecen hasta alcanzar el 25.9% mientras que las áreas de riego se incre-
mentan al 25.2%

En cuanto a valor para el ciclo 1970-1971 el 64% corresponde a la zona de temporal y el 36% a distritos de riego para 1965-1976 el porcentaje era 57% y 43% respectivamente. Considerando que alrededor del 80% de la superficie de labor corresponde al temporal y el 20% a tierras irrigadas se aprecia que un porcentaje muy reducido de productores genera casi el mismo valor de las cosechas que la gran mayoría de agricultores lo que presenta un gran contraste en la agricultura mexicana pero es una característica a todo el sistema.

El segundo aspecto por esta el excedente agrícola es también una desfavorable relación de intercambio con el resto de la economía hecho que implica que tiene a ser más pobre la agricultura aporte mayores recursos al sistema que los que esta pone a su disposición.

El tercer elemento es el Estado que por medio de la política fiscal y de tanto suele succionar fondos a la agricultura si a esto se agrega la "particular ideología" de la burguesía agrícola mexicana que si bien hace de buena parte de sus ganancias una búsqueda de inversiones más lucrativas en otros sectores también las envía al extranjero para contrarrestar posibles devaluaciones del peso o se destinan estas ganancias a gastos suntuarios en los que se pierde buena parte del potencial de ahorro.

Ahora bien la contradicción fundamental es también en este campo lo fundamental del sistema así como es el proceso productivo y la estructura de clases.

La creciente socialización de la producción y producción por un lado tendiendo sus manifestaciones en múltiples maneras en los que sobresalen el aumento de las superficies bajo cultivo, mayor intensidad de las explotaciones durante sustancial de la producción global y por persona ocupada expansión del número de explotaciones, mayor división del trabajo en el campo, y la creciente incorporación de la producción interna y del comercio exterior, avance de la técnica en casi todas las fases de la producción -- aumento concentración y centralización del capital y del ingreso en un reducido número de grandes explotaciones por lo que se estaría -- contradicción propia de la economía así como la existencia del capital como dominante y los residuos precapitalistas a su importantes e contradiccional, sin embargo, subsiste a la contradicción fundamental, la contradicción exacerbada entre asalariados y pequeños productores a la agricultura.

La mayoría de la explotación agraria se realiza por pequeños productores con los mediantes y grandes explotación burguesas lo que concentra la mayor parte del capital y del ingreso en cuanto al Estado a pesar de la demagogia se puede ver claramente que toda la política tiene de a favorecer a las grandes explotaciones a través de política de impuestos y subsidios.

disprotección en obras y servicios públicos.

Capítulo V

La Ley de la Tendencia Decreciente de la Cuota de Ganancia.

1.- Presentación de la Ley.

El análisis que sobre la crisis realizan ciertas interpretaciones - Marxistas, pretenden al igual que las explicaciones burguesas sobre la - crisis fragmentar los problemas y una vez hecho esto, concentran el análisis y explicaciones en los fragmentos del fenómeno desestructurado, y - si bien es claro que los resultados a que se llega son distintos a los - de la economía burguesa, esto se debe a que la base de la que se parte - es distinta más no por la metodología empleada.

La metodología tiene una importancia prioritaria cuando se estudia - el Capital, así en el problema de la crisis es importante estudiar lo re - lativo a la tasa de Ganancia, en el tercer volumen del Capital pues re - cordemos que en este volumen se estudia el proceso de producción y de - circulación actuando en conjunto así pues todo análisis de la crisis no - puede fragmentarse al hacerse con una metodología incorrecta. Dentro del análisis de la crisis en el Marxismo parecen cerrarse las opiniones, la - crisis actual a llevado a polémicas sobre si vivimos una crisis cíclica - o si esta es estructural, carrándose las posiciones y la explicación la - radicalidad de una u otra alternativa de explicación.

La misma radicalidad subsiste cuando se analiza la esencia de la cri - sis y esto tiene como causa primordial la no comprensión de la estructu - ración del Capital, esto en cuanto como ya he mencionado el Capital está - construido con determinaciones y no con definiciones. Así se dice que la - crisis no puede ser explicada por la Ley de la caída de la tasa de Ganancia puesto que esta indica una tendencia a largo plazo y no existe una - apreciación del ciclo y el carácter recurrente de la crisis, por otro lado se ataca la explicación de la crisis que considera esta surgida de la - sobreproducción de mercancías, pues si bien se acepta que esta conduce - inevitablemente a la crisis y explica el carácter cíclico a partir del - problema de la demanda efectiva o de realización, se la coincide como so - lo el resultado de contradicciones en el proceso de producción, así sin - demostrar las causas - se dice - solo expresa el comportamiento cíclico - de la producción. - (+)

(+) Véase Revista Investigación Económica No. 146

Oct - Dic 1978

Investigación Económica Revista de la Facultad de Economía de la UNAM
Nueva Época. México, D.F.

existen otras explicaciones, como la de exceso de Capital en relación a la magnitud del ejército de reserva, la cual no tiene por sí sola, sino por su relación y consecuencia con el problema de acumulación capitalista su fundamentadcerteza, cabe decir que no menos que las anteriores explicaciones, si bien las explicaciones mencionadas son limitadas pero ninguna de ellas es totalmente "Autosuficiente" en la explicación de la crisis como totalidad fenoménica.

Plantando lo anterior se podrá preguntar cual es el camino a seguir en la búsqueda de una explicación actual de la crisis, esto ha sido planteado en el primer capítulo, pero no es una explicación completa y menos se entendería el porque he tomado como "pivote" de la explicación de la actual crisis a la caída de la cuota de ganancia.

El camino a seguir es detectar la etiología de la crisis en su aspecto teórico, esta sería como sigue:

Con relación al problema de la ley de la Caída de la Cuota de Ganancia y su ingerencia en las causas de la crisis actual es necesario prestar especial interés a la sección tercera del tercer libro del Capital, lo que se plantea en la sección es tan importante como lo es la inferencia que se hace pues permite una relación amplia de las contradicciones capitalistas que en conjunto conforman la crisis actual.

Si tenemos presente que el capitalista es un sujeto que tiene como objetivo primordial la obtención de una ganancia, lo más alta posible y esto lo hace mediante la apropiación de la plusvalía generada en el curso de la producción y en el recorrer de la mercancía en la circulación hasta que su ganancia llega a cristalizarse y llega a manos de este, podemos ver pues, que el motor que mueve al capitalismo es la ganancia.

La búsqueda de la ganancia encuentra su punto de equilibrio provisional justo en el momento en que se establece una tasa media de ganancia y los capitalistas realizan las mercancías según precios de producción (Costos de producción más la ganancia media).

Pero este punto de equilibrio no es ni puede ser perpetuo para los capitales se encuentran en movimiento trasladándose de un sector a otro y al mismo tiempo se efectúa la competencia entre los capitalistas en un mismo sector de la producción. Esto ocasiona un desarrollo de las fuerzas productivas bajo la forma social de la acumulación del capital la cual al verse afectada conduce a una elevación de la composición orgánica del capital, es la relación entre el componente activo y el pasivo, entre el capital variable y el constante, en todos los sectores de la producción (o al menos

en los "factores clave" esto se traduce en una baja de la tasa de ganancia puesto que según la teoría del valor - trabajo la plusvalía nace de la explotación del trabajo vivo:

Véamos esto con más detenimiento, en el comienzo del capítulo XIII - del tercer tomo del Capital, Marx establece la diferencia entre cuota de plusvalía y cuota de ganancia esta diferencia queda expresada en las siguientes relaciones: La cuota de plusvalía ($\frac{P}{V}$) se expresa en muy distintas cuotas de ganancia ($\frac{P}{C}$). Si tomamos como base una cuota de plusvalía del 100% se tendrían las siguientes cuotas de ganancia 1.- Si $C=50$ y $V=100$ $G = \frac{100}{150} = 66 \frac{2}{3}\%$ de esta cuota de ganancia, si tenemos ahora $C=400$ y $V=100$ tendremos $G = \frac{100}{500} = 20\%$. Como se ve la misma cuota de plusvalía sin que el grado de explotación tenga necesidad de sufrir modificaciones se ha tornado en una cuota decreciente de ganancia. Así en aquellas esferas de la producción con un capital constante alto en relación al variable las ganancias decrecerán en relación con aquellas esferas en las que la relación entre el capital constante y el variable sean de signo contrario, así la tasa de ganancia está en función de la composición orgánica del capital por lo que la tasa de ganancia aumenta con el aumento de la tasa de plusvalía y disminuye con el aumento de la composición orgánica del capital, cabe aclarar que esto sucede y su da a pesar de que la realidad, por la constitución de la tasa media de ganancia, se da una participación proporcional de todo capital en la plusvalía social total. "Si su poneremos además esta modificación gradual en la composición de capital ocurre no solo en esferas aisladas de la producción sino, en mayor y menor grado, en todas las esferas de la producción o cuando menos en las decisivas; es decir, que dicha modificación encierra transformaciones en la composición orgánica media del capital global perteneciente a una sociedad determinada, entonces este paulatino acrecentamiento del capital constante en relación con el variable debe tener necesariamente por resultado una baja gradual en la tasa general de ganancia, si se mantiene constantes -- la tasa del plusvalor o el grado de explotación del trabajo por parte del capital-- la tendencia progresiva de la tasa general de ganancia a la baja solo es por tanto una expresión peculiar al modo capitalista de producción al desarrollo progresivo de la fuerza productiva social de trabajo -- a -- partir de la esencia del modo capitalista de producción y como una necesidad obvia que en el progreso del mismo la tasa media general del plusvalor debe expresarse en una tasa general decreciente de ganancia. Luego que -- la tasa de trabajo vivo empleado siempre disminuye en relación con la base del trabajo objetivado que aquel como es movido con los medios de producción productivamente consumidos entonces, también la parte de ese trabajo

de vivo que está ligado y que se objetiva en plusvalor debe hallarse en una proporción siempre decreciente con respecto al volumen de valor del capital global empleado. Esta proporción entre la tasa de plusvalor y el valor de capital global empleado constituye en efecto, la tasa de ganancia que por consiguiente debe disminuir constante este. (1)

Si bien como mostramos en el ejemplo de la caída de la tasa de ganancia se supone una tasa de plusvalía constante lo cierto es que con el aumento del capital constante y en general la composición orgánica del capital -- que trae consigo un aumento de la productividad del trabajo se tiene como consecuencia una disminución del tiempo de trabajo socialmente necesario para la reproducción del salario del obrero con el aumento dado en el plus trabajo y así de la tasa de plusvalía. Podemos ahora decir que el aumento del capital constante en relación al variable presenta un aspecto positivo y uno negativo respecto a la ganancia el aspecto negativo se da porque al aumentar la composición orgánica del capital se disminuye la tasa de ganancia y por otro lado el aspecto positivo se da porque tal aumento propicia el aumento de la productividad del trabajo y en consecuencia, se reduce el valor de las mercancías y del trabajo necesario y con ello se aumenta la tasa de plusvalía y esto se refleja en la tasa de ganancia. Sin embargo, este aumento es antelimitativo pues tal aumento de la plusvalía por consecuencia del aumento de la composición orgánica del capital encuentra en él un límite en ese mismo aumento, en cuanto conduce a una disminución progresiva de la masa de fuerza de trabajo empleada por este u otro capital y con ello a una reducción de la masa de plusvalía en tanto sea reducido el número de obreros por el que debe multiplicarse la tasa de plusvalía para calcular su tasa. De modo que la parte positiva que contrarresta a la parte negativa que trae consigo el aumento de la composición orgánica del capital tiene un límite y de aquí que en última instancia la tendencia negativa acaba imponiéndose así el efecto negativo que ejerce el aumento de la composición orgánica del capital sobre la tasa de beneficio no es contrarrestado por el efecto positivo que ejerce sobre la tasa de plusvalía ya que a lo más este último puede trasar la caída de la tasa de ganancia pero no evitarla.

(1) Marx Karl, el Capital Tom. III, Vol. 6 y 7, Ed. Siglo XXI, México, D.F. 1977 Págs. 270-271.

Dos obreros que trabajan 12 horas diarias no pueden producir la misma masa del plusvalor que 24 obreros que solo trabajaron 2 horas cada cual inclusive si pudiésemos vivir del aire. Por eso en este aspecto la compensación de la mercancía - el número de obreros mediante el incremento del grado de explotación de trabajo encuentra ciertos límites insuperables por lo tanto puede ciertamente obstaculizar la baja de la cuota de ganancia pero no anularla. (2)

Marx con el desarrollo y descubrimiento de la Ley ha construído un modelo explicativo de la tendencia que carga el sistema de producción capitalista, como sistema productor de valor incrementado. Si se ha mostrado hasta ahora lo que constituye la Ley en cuanto la importancia que determina el movimiento de reproducción capitalista la Ley aparece a veces de las "Causas que la contrarrestan", estas son examinadas en el capítulo XIV del tercer tomo del Capital, las causas las menciona solo para completar la visión de conjunto sobre la Ley pues se examinarán posteriormente. Las causas contrarrestantes son 1.- Elevación del grado de explotación del trabajo, una de las causas decisivas en el retraso de la tendencia decreciente, 2.- reducción del salario por debajo de su valor 3.- Abaratamiento de los elementos del capital constante 4.- La sobrepoblación relativa 5.- El comercio exterior 6.- El aumento del Capital accidental, estas causas son las que explican que la baja no sea en línea recta y de un modo irrevocable convirtiéndose a la Ley en una tendencia.

La dificultad que se nos presenta no es ya la que ha ocurrido a los economistas hasta el día de hoy - la de explicar la baja tasa de ganancia sino la inversa: explicar porque esa baja no es mayor o más rápida. Deben actuar influencias contrarrestantes que interfieren la acción de la Ley General y la anulan dándole solo el carácter de una tendencia casual por la cual también hemos calificado a la baja de la tasa general de ganancia de baja tendencial (3).

(2) Ibid. Pag. 313

(3) Ibidem Pag. 297.

Dando lugar en este capítulo fin al análisis de la caída de la tasa de ganancia como tal y en su tendencia en el capítulo siguiente (XV) Marx examina las consecuencias de la Ley para el desarrollo de la producción capitalista.

Como se ha visto la elevación de la composición orgánica del capital -- lleva a la baja de la tasa de ganancia, con esto se provoca un desarrollo-- incansante de las fuerzas productivas que buscan la continuación de la valorización de valor, así mientras más baja es la tasa de ganancia más se requiere producir para alcanzar una compensación o mayor masa en la ganancia, hecho que, obliga a un nuevo desarrollo de las fuerzas productivas con la elevación de la composición orgánica del capital lo que de nuevo propicia un aumento de la producción, esto continuo reciclaje el fenómeno provoca un descenso tal de la tasa media de ganancia que desemboca en la "Sobrecumulación de capital" la sobrecumulación no es más que la expresión del nivel en que el capital no puede seguir valorizándose, esto sucede cuando la tasa media de ganancia ha caído a tal punto en que no puede ser compensada con el aumento de la masa de ganancia.

Esta situación conduce a la detención del proceso productivo, con esta detención el número de trabajadores empleados se reduce y paralelamente los salarios también caen con esto el mercado sufre un estrechamiento y su realización en cuanto mercancías se torna penosa, así gran parte del caudal que -- conforma los mecanismos no encuentra salida, dándose una crisis sobreproducción que finalmente conduce a la paralización del proceso productivo. Sin embargo, en esta crisis se dan las tendencias que la compensan la contracción-- mencionada del mercado y la quiebra de múltiples empresas conlleva una caída de los salarios, la creación de una sobrecumulación obrera relativa, la desvalorización del capital y la expansión de los mercados, o sea, mecanismos que permiten superar la crisis. Recordándose -- de este modo -- de nuevo al círculo vicioso, el círculo vicioso presentaría condiciones de producción anuladas con lo que se plantea que la caída en la crisis sea en un lapso de tiempo menor entre una crisis y otra.

Según lo visto la sobreproducción de medios de producción lo es en cuanto estos funcionan como capital, así con el desarrollo de las fuerzas productivas ante el capitalismo se ven frenadas por el carácter de la misma relación de producción capitalista, con esto se evidencia en plena forma que para Marx -- la baja de salarios y el paro obrero no responden a la ley económica de capital sino que responden a la sobrecumulación de capital; respecto a la crisis es buena señalar que se acentúan por la desvalorización de gran parte del capital existente la valorización, el valor como condición y sentido del funcionamiento del capitalismo lleva al impulso de acumular, acrecentar el capital --

y aumentar la producción del plusvalor, esto solamente se puede lograr mediante un desarrollo creciente de las fuerzas productivas estas llegando un momento, el desarrollo tiene que detenerse porque no se cumple más la valorización del valor lo que frena la acumulación y propicia una baja en los salarios y en la fuerza de trabajo ocupada. A partir de este momento las mercancías producidas por las fuerzas productivas existentes no pueden ser realizadas y no porque se produzcan más valores de uso de los que requiere el consumo social, ya que la sobreproducción es solamente relativa a los precios a los que puede ser vendida y no en relación al consumo que por lo general y sobretodo en época de crisis se encuentra en su nivel más bajo, esto naturalmente por el mecanismo de explotación capitalista del trabajo que busca el beneficio a través de la valorización del valor. No enfocamos la crisis por la sola explicación de la desarmonía entre los sectores pues esto lleva a no conocimiento de las necesidades de producción dentro de cada sector y entre sectores (Sector I: Producción de medios de producción, Sector II Producción de medios de consumo). el hecho de la emigración de los capitalistas a otras esferas o a otro sector, obviamente corta la armonía que pudiera existir pero la inestabilidad del sistema productivo que responde a esta causa es una situación permanente del sistema tanto en período de auge como en crisis por lo que este factor no es una causa decisiva de las crisis.--

Existe también en el análisis de Marx otro caso de sobreproducción por desproporcionalidad este caso es el de la ganancia extraordinaria -- la cual también influye en el aumento de la composición orgánica del capital y posteriormente describe la tendencia decreciente de la tasa de ganancia, en cuanto a lo primero los capitalistas en busca de la ganancia extraordinaria revolucionan constantemente a las fuerzas productivas, aumentando la producción de mercancías, pero en este proceso se aumentan la demanda de medios de producción a costa de los medios de consumo, la desproporcionalidad entre el sector I y el sector II obedece a que el primero produce más de lo que necesita el segundo. Así la misma razón -- que lleva a la acumulación de capital lleva al subconsumo y / o a la imposibilidad de realizar la plusvalía producida.

La tendencia al subconsumo que se presenta solo puede ser atenuada mediante la elevación del nivel de vida de la clase obrera, pero tal situación afectaría la producción de plusvalía y con ello la tasa de ganancia -- aceleraría su caída.

Como se menciona al inicio de este capítulo la teoría de la crisis -- en Marx no fué formulada por él y en el Capital y diversos tratados se evidencian combinaciones que pueden describir en la crisis, sin embargo,

lo que considera de importancia es el problema que debe ser tratado dentro de la reproducción del proceso global de la producción capitalista en especial analizar el movimiento reproductivo que se lleva a cabo bajo la contradicción entre las condiciones en las cuales el plusvalor producido y -- las condiciones en que este es realizado.

Así se puede hablar de crisis cuando todos los capitalistas sufren para poder vender su mercancía después de que esta ha sido producido con lo cual no pueden volver a comenzar el proceso de producción en forma ampliada, en este sentido se puede decir que la crisis se presenta cuando no se puede continuar la valorización del valor, siendo la crisis el elemento con el cual puede ser resuelto el problema, así las crisis son inevitables y -- pertenecen al sistema capitalista de producción dentro de un ciclo de prosperidad y de crisis así sucesivamente creyendo Marx que los pluzos de las crisis se acercaran cada vez con más frecuencia y con más intensidad.

Así hay que apuntar que si las crisis no nacen del proceso de producción de plusvalía, sino en el proceso de realización de las mercancías, la verdad es que en tanto este no es más que un aspecto del movimiento del ciclo reproductivo del capital, el momento decisivo de la crisis se encuentra en la imposibilidad de seguir produciendo plusvalía hecho que no debe perderse de vista ya que a pesar de que la crisis son debidas a la sobreacumulación de capital, con su corolario la caída de la tasa de ganancia y de detención del proceso de acumulación hasta llegar a la desvalorización de parte del capital acumulado y la fuerza de trabajo con el propósito de restablecer una tasa de ganancia, que permita la acumulación con producción de plusvalía. Siempre se manifiestan como crisis por sobreproducción de mercancías o como su expresión en falta de demanda (demanda de mercancías a los ojos del capitalista y demanda de trabajo a los ojos del obrero).

La crisis pues es resultado de la contradicción fundamental del capitalismo expresada en la contradicción entre el movimiento de producción y reproducción de plusvalía y el movimiento de producción y reproducción de valores de uso, en las crisis se puede decir que el segundo aspecto se revela contra el primero.

Cabe recordar para finalizar esta parte que Marx en el Capital y a lo largo de su obra no pretendió encontrar la existencia de fuerzas objetivas -- que acabarían imponiéndose a los hombres en forma fatalista sino que por el contrario se desarrollen las condiciones básicas del modo de producción capitalista con el propósito de mostrar a los hombres cuales son las estructuras -- donde se desenvuelve la práctica social y política, con esto claro, se entenderá que el problema de la crisis final del capitalismo no tendrá un carácter inerte propiciado por la acción de una ley económica sino que pasará --

por la práctica de los sujetos sociales, de este modo la disolución del modo de producción capitalista no puede provenir más que de la intervención revolucionaria de los trabajadores, estos problemas dan sentido al último capítulo de la tesis, pero por ahora continuo con el problema de la crisis económica en los países capitalistas y la forma en que se instrumentaron y llevaron a cabo las contratendencias a la caída de la cuota de ganancia.

2. INVERSIÓN EXTRANJERA.

Al concluir el Gobierno de Lazaro Cardenas que se caracterizó por una política Nacionalista y Populista, se inicia una acelerada intervención económica en México por parte de los monopolios imperialistas principalmente de origen Estadounidense, el momento coincidió (y se explica que el monopolio estadounidense fuera el principal portador de la IED -- con una nueva actitud imperialista empeñada en afianzar su dominio mundial. Así las IED, más fuertes créditos otorgados por agencias multilaterales o bien Internacionales para burlar el control de Estados Unidos se -- convierten en el instrumento clave para estabilizar la dominación política y económica de Estados Unidos en el mundo Occidental.

Se observa que a partir de 1940 se inicia en México un proceso acelerado de crecimiento de las IED ante la inmovilidad y simpatía de los reaccionarios grupos nacionales, esta selección de México por los países imperialistas, se deba a que desde los años 40 se mantiene en el país una "estabilidad" política y social, condición para asegurar las inversiones en México después de Brasil (donde se sitúa la tercera parte de las inversiones privadas extranjeras en Iberoamérica) el preferido principalmente por Estados Unidos para la colocación de inversiones y así los países es el preferido por Estados Unidos país al analizar la procedencia de las IED se vé que el 70% de ésta procede de éste país mientras que a gran distancia están la República Federal Alemana, Reino Unido y Suiza con el 3- aproximadamente para cada país y con variaciones entre el 1 y 2% tenemos a Italia, países Bajos, Canadá, Francia, Suecia y Japón de la repartición anterior de porcentajes no cabe esperar grandes cambios sino tendencias -- las sobre todo debido a la necesidad que Estados Unidos está sufriendo -- y por otro lado la expansión capitalista de Japón

MEXICO Y EL MUNDO: INVERSIÓN EXTRANJERA EN...

(MILLONES DE DÓLARES Y C)

ACTIVIDADES	1970	1971	1972	1973	Porcentaje 70-75
ACTIV.	2,341	1,350	3,177	1,050	41.3
INDUSTRIA.	1,323	75.0	3,455	76.6	60.7
COMERCIO.	557	15.0	465	14.6	36.0
MINERIA.	141	6.5	30	2.5	-45.7
TRANSPORTE.	20	1.3	21	0.7	-19.5
OTROS.	100	4.5	178	5.3	78.0

otros, Transportes y Servicios, Públicos, Construcción, Agricultura, Finanzas y Seguros. Cita. Survey of Current Business Agosto 1976.

Como vemos la industria y el comercio logran atraer a la IED y proporcionan considerables aumentos en 1975 con respecto a 1970 (46.7 y 53.0 respectivamente), resultando que las expropiaciones nacionalizaciones y la política " Nacionalista " del régimen no ha excluido a la inversión directa sino solamente se ha trasladado en actividades más rentables.

En cuanto a lo que toca a la minería y petróleo se observa un marcado descenso, sin embargo, es necesario mencionar que el reciente boom petrolero en México está llevando a que la IED se interese en proporcionar equipo y accesorios para el desarrollo petrolero, esto si bien no propicia una inversión directa en el petróleo si puede significar una relación importante en inversiones indirectas, financiamiento y sobre todo en cuanto las sociedades anónimas nacionales tienen vínculos estrechos con las compañías y sociedades estadounidenses, pero esto será tratado posteriormente.

En lo que hace al renglón de transportes y servicios públicos, construcción, agricultura, finanzas y seguros es en la construcción, finanzas y seguros de donde se explica principalmente el incremento del 78% de la IED. En lo que respecta a las manufacturas la IED se concentra en las actividades más dinámicas, productos químicos, maquinaria, aparatos y artículos eléctricos más material de transporte alimentos y bebidas que comprenden en 1970 más del 60% de la IED, para 1975 la concentración continuaba así esta va del 71% en material de transporte hasta poco más del 90% en alimentos y bebidas.

2.1. EVOLUCIÓN DE LA IED.

Durante varios años eran los servicios públicos los que propiciaban el interés de la IED absorbiendo el 65% de las inversiones totales, en 1940 otro sector importante estaba constituido por la minería con el 26%, sin embargo, durante los años 50 se dieron casi todos los países un proceso de nacionalizaciones sobre todo en las ramas mencionadas lo que afectó las inversiones. A partir de entonces las IED se dirigieron principalmente a la industria y en segundo lugar al comercio. Así en la industria mexicana la IED en 1940 era del 6%, en 1955 de 34%, en 1970 alcanza el 74% mientras que el comercio de un 3% en el año de 1940 aumenta para mantenerse constante en un 17% si sumamos industria y comercio vemos que absorben más del 90% de la IED mientras que la minería solamente representa el 5.5%, en las actividades restantes inversión extranjera es bastante escasa. En el período de 1970-74 las proporciones

Se mantuvieron en términos generales constantes como puede apreciarse en el cuadro anterior.

En cuanto al desenvolvimiento de la IED por sexenios es la siguiente

IED EN MEXICO.
(Millones de Dólares)

AÑO	MONTO DE LA INVERSIÓN	INCREMENTO POR SEXENIO
1940	419	
1946	582	163.
1952	729	147
1958	1258	529
1964	1552	294
1970	2822	1,270
1976	4600	1,778

Fto. Chapoy A La inversión extranjera en México, Investigación Económica --
No. 4 Nueva Época Revista de la Facultad de Economía UNAM Pax. 50

El separar por sexenios tiene la ventaja de poder relacionar la IED -- con las políticas y modelos de desarrollo planteados en México, demostrar -- que tan importantes y cual es el peso de la IED en la modernización de Méxi -- co será tema a tratarse posteriormente para vincular la salida de la crisis -- capitalista en las economías dependientes. Mientras tanto se aprecia en el -- cuadro que la IED ha mostrado un aumento de casi 11 veces de 1940 a 1976. -- Se puede decir que este aumento se da como consecuencia del proceso de mo -- dernización del país, así localizado México dentro de los países en vías de -- desarrollo esto se ajusta a la política de sustitución de importaciones que -- pretende crear y a la vez fortalecer una industria propia, sin embargo, como -- es sabido esta política hundió en la dependencia a los países atrasados -- que sin contar con una industria técnicamente adelantada importan el equipo -- y la maquinaria para producir las mercancías, además estas mercancías están -- destinadas a una clase media en ascenso y con nuevas y (novedosas) exigen -- cias de consumo. Al ser los países desarrollados los propietarios de la in -- dustria y maquinaria más adelantada susuman a los países dependientes en -- un atraso tecnológico casi constante. Las importaciones que se hace de ma -- quinarías es de material caduco o atorado lo que en primer instancia produ -- ce dos efectos 1.- Dependencia tecnológica viciada y 2.- Déficit en la ba -- lanza de pagos por consecuencia del déficit de la balanza comercial al no -- tener potencialidad de competencia ni en precio ni en calidad.

La dependencia de México provocada en parte por las innovaciones tecnológicas- sobre todo en las industrias más dinámicas- provocó preocupación pero solamente eso, pues no se ha producido una política adecuada de ciencia y tecnología, los esfuerzos se centraron en el sexenio, en el abaratamiento de la tecnología importada sin prestar la debida atención a la necesidad de crear y apoyar una investigación tecnológica (aspecto en que los países imperialistas gastan parte importante de su presupuesto y más aún los grandes monopolios). Para resolver en algo la situación se creó en enero de 1963 la ley sobre el Registro de Transferencia de Tecnología-- y el uso y explotación de patentes y marcas, " con el propósito de prever y eliminar cláusulas lesivas en los contratos de transferencia de tecnología en la ley creo el Registro Nacional de Transferencia Tecnológica dependiente de la Secretaría de Comercio, donde se registran todos los contratos que tienen por objeto la transferencia de tecnología en cualquiera -- de sus formas y también los contratos para el uso y explotación de marcas"(4) sin embargo, dicha ley prevé excepciones lo que permite mantener la situación casi sin cambios así se conceden exenciones de algunos requisitos cuando la tecnología revista particular importancia para el desarrollo del país esto es cuando sea muy exclusiva y de adquisición solo posible en determinado país. En lo que respecta al monto de la transferencia de tecnología no es posible tener datos apeados a la realidad pues si bien a través de los datos del impuesto sobre la renta es posible detectar cuando se paga por -- concepto de regalías y asistencia técnica, no es posible determinar los pagos indirectos por otros conceptos desconociéndose la magnitud de la salida de divisas por la adquisición de insumos inflados artificialmente, por honorarios a técnicos extranjeros o por la permanencia indefinida de estos en el país mas lo anterior no es casual que imposibilite observar que el monto de la ITO así como la utilización de créditos del exterior son fuentes que revelan el grado de dependencia respecto a las naciones imperialistas. Es de manera más marcada después de la segunda guerra mundial que se da un aumento constante del financiamiento externo además y como consecuencia, el hecho de que este alcanzará tan altos niveles en el periodo 1971 -76 no significó que en este periodo se hubiera presentado un mayor crecimiento de la economía sino precisamente lo contrario lo que ocurrió fué un deterioro ocasionado por el efecto negativo de las transacciones en la balanza comercial.

(4) CIAPCYA- Inversión extranjera durante la Administración de Luis Echeverría- Investigación Económica No. 4 del Revista de la Facultad de Economía UNAM- Par. 65.

Incremento de las importaciones de bienes de capital, control del sector exportador y remesas de capital al exterior por concepto de utilidades sobre la IED y pagos sobre deudas

2.2. IMPORTANCIA DE LA IED EN LA ECONOMIA NACIONAL.

Dentro del valor de la producción total del país las subsidiarias -- extranjeras ocupan el 21% cerca de 647 millones de pesos de la producción total en 1970, en 1962 era menor, del 19% si se analiza el valor de la producción por ramas industriales se observan una contribución de las transnacionales que va desde porcentajes ligeramente menores al 25% en industrias metal básicas, productos minerales no metálicos papel y productos de papel, hasta otros cercanos o superiores al 50% "Construcción maquinaria-electrica, industria de tabaco y productos del caucho" (5)

Como se apreciará más adelante en lo referente a concentración, la presencia de grandes comercios extranjeros tiene un peso determinante en las decisiones económicas y políticas del país por lo pronto es necesario mencionar que la inversión extranjera solo es un componente de la totalidad que surge al país es la dependencia, el endeudamiento frente al exterior resultado de los desequilibrios estructurales es un componente de gran importancia puesto que en el sexenio 1970-76 el déficit en cuenta corriente hizo necesario recurrir al capital del exterior esto en inversión directa y empréstitos, sin embargo, estos capitales lejos de beneficiar al país ayudó a financiar el desarrollo de los países imperialistas que hicieron los préstamos así en un principio el flujo de ingresos superó -- a las salidas por utilidades al acumularse en mayor volumen de inversiones extranjeras, mayores son las remesas al exterior por parte de dividendos, utilidad, servicios técnicos royalties etc. Este proceso que se ha llamado

flujo inverso implicó la decapitalización y desnacionalización a cambio de las deudas importaciones de la IED: Pago de impuesto, creación de empleos y sustitución de importaciones en los dos primeros años del -- sexenio la IED disminuyó su ritmo de crecimiento pero toró su ritmo creciente en 1973 y 1974 para decaer nuevamente en los dos últimos años del -- régimen en que la recesión mundial estaba en un punto crítico, sin embargo, la salida de dividendos registro incrementos a o con año como muestra -- en el siguiente cuadro.

(5) Véase CPE Cit. Pág. 54. Chapoy A Inversión extranjera...

MEXICO: INGRESOS DE INTERESES, DIVIDENDOS Y SALDOS DE
 DIVERSAS POR OPERACIONES DE LAS EMPRESAS
 (millones de dólares)

AÑOS	NUOVAS INVERSIONES +	DIVIDENDOS INTERESES Y OTROS PAGOS DE EMPRESAS CON IED.	DIFERENCIA.
1971	190.1	383.0	192.9
1972	189.9	451.3	261.7
1973	286.9	528.4	241.5
1974	362.2	633.7	271.3
1975	362.3	699.0	336.7
1976	370.6	781.6	451.0
1971-76	1,727.9	3,477.2	1,749.3

Ste. Banco de México, S.A.

Tomado de Op. Cit. Pág. 54

Durante el sexenio los ingresos ascendieron a 1727.9 millones de dólares y las salidas por dividendos intereses y otros pagos de empresas con IED, fué de 3,477.2 con un saldo negativo de 1749.3 millones de dólares, -- esto es más del doble que el saldo registrado durante el gobierno de Díaz Ordaz y casi 5 veces el del sexenio de López Mateos, dato interesante resalta el que los créditos de la IED al sector privado ascendieron a 1799.9 millones de dólares de los cuales 1454.1 millones de dólares (80.8%) fueron para empresas con inversión extranjera

MEXICO: CREDITOS DEL INTERIOR AL SECTOR PRIVADO
 (millones de dólares)

AÑOS	TOTAL (a)	A SALDOS CON IED (b)	% (b/a)
1971	194.2	120.9	62.3
1972	189.3	179.4	94.8
1973	329.1	193.4	58.8
1974	362.3	196.5	54.2
1975	423.7	343.7	81.1
1976	373.3	365.1	97.8
1971-76	1,799.9	1,454.1	80.8

Ste. Banco de México, S.A.

Tomado de Op. Cit. Pág. 55.

Para superar el alto grado de dependencia externa es necesario ver el total de créditos al sector público y privado.

A fines de 1973 la deuda pública externa casi llegó a 20,000 millones de dólares cuando 5 años antes ascendía a 3,000 millones mientras que la deuda externa privada también experimentó un aumento importante llegando a 4,000 millones de dólares en 1977 el incremento es de 74.7% sobre el de 1973 por causa de la devaluación. Ahora bien para efectuar esos pagos se recurre a nuevos financiamientos del exterior, que sin embargo, no consiguieron aumentar la capacidad productiva solo con pensar las deficiencias en la producción además se aceleró la inflación y se elevaron los costos de producción interna, además de sufrir la sacria de divisas que significan las revesas de utilidades y el pago por deudas se afectan las relaciones comerciales con el exterior. Las actividades de las transnacionales en cuando implican un incremento de las importaciones (bienes de capital principalmente) por otra parte el control que ejerce sobre las ramas industriales más dinámicas e importantes le proporciona su papel predominante en el sector de exportaciones por lo que puede determinar el monto y destino de estas, así vemos que el déficit de la balanza comercial de las transnacionales a tenido un gran peso en el país representando el 47.4% en 1970, 71.0% en 1971 81.4% en 1972 y 83.9% en 1973 (6)

Para 1971-72 el déficit en cuenta corriente de esas empresas se y ró el total para el país lo que significa que para esos años fue suyo ravitorio en el control de la economía, excluidas las transacciones para 1973 el impacto de esas empresas sobre el saldo negativo de la cuenta corriente fué de 75.3% las cifras anteriores hacen claro el impacto de las transnacionales en el sector externo de la economía mexicana, otra relación importante de la balanza de pagos relacionado con la inversión extranjera a las maquinadoras que si bien trabajan con saldo positivo los efectos son sumamente limitados país en la compra de los casos el 100% del capital de esas empresas es Norteamericana derivado de la actividad de estas empresas de E.U. así la consecuencia de la recesión de 1974-75 varias empresas cerraron. Finalmente el turismo extranjero es controlado por grandes cadenas transnacionales al igual que los comercios y centros de diversión que esa actividad no solo al turista extranjero sino con gran frecuencia al turista bancario nacional dándose una salida de divisas importante.

3. LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES.

Las transnacionales se alzan en México como un fortísimo grupo de poder. El gran valor de sus inversiones, la importancia de las empresas que controlan o en las que tienen gran participación, el tipo de actividades en las que operan (las más dinámicas y lucrativas) la gran disponibilidad de capitales recioses de sus matrices así como las estrechas ligaduras que tienen con los importantes grupos financieros de sus países de origen además del control mundial que ejercen sobre la tecnología y los mercados, les otorgan un gran dominio sobre la economía del país.

Un otro factor no menos importante que aumenta el poder de las empresas transnacionales que operan en México es la deuda exterior que es controlada por los grandes bancos, compañías de seguros y centros financieros así como algunos departamentos del gobierno de Estados Unidos y otros países, instituciones y gobiernos en los que las empresas transnacionales no solamente tienen fuertes nexos sino que tienen una influencia decisiva.

Las inversiones de las empresas transnacionales en México tuvieron un total acumulado de 4,273.4 millones de dólares en 1974 (7).

A este total debe agregarse las nuevas inversiones realizadas hasta el 30 de junio del presente año 1979 y si se resta el aporte de la compra de empresas extranjeras obtenemos una cifra de 5,534 millones de dólares para mediados de 1979, más si agregamos a estas cifras las reinversiones de utilidades se puede estimar que las inversiones extranjeras totales ascienden a cerca de 6,000 millones de dólares.

La anterior cifra podría ser acrecida por una parte que recursos adicionales son aportados por vía de créditos externos e internos, y por otra, el tipo de actividades en que operan en general son las más importantes como se señaló anteriormente, así como el alto grado de monopolio con que operan por lo que la cifra de 6,000 millones de dólares es bastante conservadora.

Abundaremos un poco más en cuanto a las principales actividades en que operan las empresas transnacionales: las grandes inversiones en la industria manufacturera son del 70.5% que han permitido a estas empresas dominar algunas ramas de gran importancia, como la obra de Raynolther y Trinidad Cartón S.A. en 1979 las transnacionales tenían el -----

(7) La Economía Mexicana en Cifras

Nacional Financiera, 1979.

control de más de la mitad del valor de la producción en las siguientes ramas: tabaco 96.3%, productos de hule 74.1%, maquinaria eléctrica 68.0%, material de transporte (automotriz y auxiliar automotriz) 64.7%, farmacia y cosméticos 63.4%, maquinaria no eléctrica 60.3%, productos de petróleo y coque (excluida la extracción y refinación de petróleo) 61.5% y productos químicos industriales el 53.4%. Además una participación -- entre el 20% y el 49% en ramas tan importantes como la de metales básicos, celulosa y papel, alimentos, bebidas y minerales no metálicos.

Los estrechos vínculos de las transnacionales por parte de sus matrices con los grupos financieros de Estados Unidos y otros países, engendran grandes bloques de poder en los países en los que actúan así tenemos el ejemplo citado por el maestro José Luis Cedeña en una nota periodística: "Tenemos como ejemplo los entrelazamientos de grandes empresas de Estados Unidos que operan en México, con los cinco bancos más importantes de ese país. Estos cinco bancos dispusieron de 322,407 millones de dólares de recursos en 1978;

Bank of America:	No. Consejeros.
Standard Oil of California.	4
Unión Oil.	1
Ford.	1
Chrysler.	2
De Pont.	1
Atlantic Richfield.	1
Occidental Petroleum.	1
Goodyear Tire.	1
van American World Airways.	1
Twa.	1
Greyhound.	1
Westinghouse.	1
Dow Chemical.	1
Chase Manhattan Bank.	No. Consejeros:
General Motors.	4
Chrysler.	2
General Electric.	2
Exxon.	1
Shell Oil (India)	1
Marco.	2
Calumet.	2
Firestone.	1

J.P. McLAN.	No. Consejeros.
General Motors	2
Ford.	1
IBM.	0
Coca Cola.	1
Campbell Soup.	1
Du Pont.	1
Exxon.	1
Easton Lumber.	1
Unión Carbide.	1
Merck.	1
General Electric.	3

Manufactures Rosover Trust.	No. Consejeros.
Chrysler.	2
Sears	1
General Electric.	1
Unión Carbide.	1
Goodyears Tire	1
Avon Products.	1
Kraft.	2
General Foods.	1

Citicorpi	No. Consejeros.
General Motors.	2
Ford.	1
IBM.	4
Du Pont.	1
Konsanto.	2
Kimberly Clark.	1
Westinghouse.	1
General Electric.	1

Ho. Excelsior 19 de Noviembre 1979.

Como puede verse por esta muestra las grandes empresas forman una poderosa red con los grandes bancos lo que significa que pueden actuar como grandes bloques de poder.

La General Motors, por ejemplo además de contar con cuantiosas sucursales, 30000 millones de dolares en 1970 esta entre lasada directamente con Chase el Citicorp y el Morgan Bank y con una serie de otras grandes empresas. Esto es solamente una muestra de la dimensión del poder de las empresas transnacionales que operan en México.

3.1.4 LA FORMACION DE CAPITAL Y EL FINANCIAMIENTO.

Puesto que la acumulación de capital es la determinante que da lugar al proceso de desarrollo económico es esencial estudiar la magnitud y tendencias de esta, sin embargo, esto no es del todo posible pues no existe información reciente, es por eso que solamente se verá en esta parte los efectos de la operación de empresas controladas desde el exterior sobre el excedente producido en México y su impacto sobre la balanza de capitales :

Así el comportamiento de la ICB en la formación bruta de capital fijo de 1962 a 1970 ha evolucionado conforme el cuadro siguiente.

CUADRO: MEXICO, POCF DE LA ICB.

Año.	ABCF	% de la POCF Nacional.
1962.	95.7	4.3
1963.	106.2	4.0
1964.	167.5	5.2
1965.	232.9	6.3
1966.	269.2	6.4
1967.	262.4	5.6
1968.	161.5	5.1
1969.	252.3	4.1
1970	376.2	5.5

Ste. Banco de México tomo de
Sepalvada y Comercio Inversión
Extranjera en México Pag. 155.
20. 7. 70

Por otro lado el financiamiento se da cada vez en mayor medida con recursos internos lo que disminuye la aportación real a la acumulación de capital nacional, lo anterior se puede ver en el siguiente cuadro.

ESTRUCTURA DE LOS RECURSOS DE LOS ACTIVOS
 DE LAS EMPRESAS 1965-1971.
 (mill. de Pesos)

	1965	%	1970	%	1971	%
Variación Activo Total.	603.0	100	12306	100	1144.0	100.0
Recursos externos.	289.3	47.8	4482	36.4	464.2	38.7
Recursos internos.	317.7	52.5	7824	63.6	734.8	61.3
Industria Variación						
Activo Total.	431.4	100.0	724.5	100.0	644.2	100.0
Recursos externos.	269.1	54.0	315.2	43.2	294.5	45.7
Recursos Internos.	221.2	46.0	411.1	56.0	349.3	54.3
Comercio Variación						
Activo Total.	85.9	100.0	406.3	100	420.8	100.0
Recursos externos.	16.6	19.3	74.2	18.3	120.6	28.7
Recursos Internos.	69.3	80.7	332.1	81.7	300.0	71.3

Fte. Misma del cuadro anterior.

Como se observa más del 60% del financiamiento de los activos de la IED en 1971 proviene de recursos locales principalmente de instituciones financieras, además como se ha querido demostrar lo considerado como inversión extranjera no es una aportación de capital sino asientos contables por concepto de marcas, patentes y maquinaria surovaluada además de otros intangibles que elevan la entrada real de capital, además las prácticas de depreciación o la manipulación de los precios de transferencia que permiten ocultar los beneficios y disminuir de modo artificial la capacidad de formación de capital en México transfiriéndola a los países "sede".

Algunos de ellos son la aplicación de métodos de la depreciación acelerada con "fines" de fomento económico autorizado por la Secretaría de Hacienda y Crédito Público. También se da el beneficio de tasas de depreciación por las IED en base a las facilidades de la legislación fiscal mexicana que permite -a través y mediante la aplicación del método de línea recta sobre los costos de adquisición - porcentajes anuales de depreciación hasta del 20% de equipo de transporte y material rodante, 10% en maquinaria y equipo 5% en las inversiones de edificios y construcciones y hasta al 5% por concepto de amortización de las inversiones en activo fijo intangible.

sin embargo, los precios de transferencia son guardados con celo por las TNC, a nuestro parecer el factor determinante en el ocultamiento de los beneficios puede ser calculado por sobre-actuaración, a la baja 20% de los recursos son transferidos bajo esa mecánica alcanzando un valor de 120 millones de dólares, la revesa de utilidades para 1970 según el Banco de México fue de 156 millones de dólares con lo cual la transferencia de recursos por sobre-actuaración sería del 34.2%.

3.2. BALANZA DE CAPITAL Y LA IED.

Además del saldo negativo del comercio exterior las revesas por concepto de dividendos intereses y otros pagos a compañías con inversión del exterior crecen absoluta y relativamente de 1951 a 1955 estos pagos representaban el 5.1% porcentaje que aumentó al 6.9% en el periodo 1956-1960, al 7.3% en los siguientes cinco años, al 6.7% en 1966 a 1970 y al 9.4% de 1970 a 1973, durante todo el lapso de tiempo: 1951 - 1973 son 4,317 millones de dólares lo que es un 19.6% más que el total de la IED en 1973.

El saldo de los movimientos de capital originados por la IED y computados por Banco de México a partir de 1950 un plus negativo, de 1950 a 1964 fue de 267.0 millones de dólares y en el periodo 1965-1969 fue de 315.4 millones de dólares para 1970 150.0 millones de saldo negativo casi 60% por arriba del promedio anual del quinquenio anterior es decir, al país se tenía una descapitalización de 931.2 millones de dólares en 10 años, cerca del 45% del valor total en libros de la IED en 1970.(8).

En los cuatro primeros años de la década la revisión de las empresas con capital extranjero fueron un 70% mayores que las de los cinco años anteriores, lo que da una idea de cómo se relaciona la realidad del impacto de la IED sobre el proceso de acumulación de capital, vía sustracción de recursos locales hacia el exterior.(9)

(8) Véase Fajanyiller y Trinidad Cortínez Carrasó - las empresas Transnacionales.

Centro de Cultura Económica México, S.A., 1974 pag. 331-332.

(Sin considerar el hecho de que los precios de transferencia, revalorización acelerada, etc. el crecimiento de los beneficios percibidos en diversas formas por el capital extranjero ha aumentado constantemente en función de la inversión acumulada. Esas comisiones representaban en 1963, 10.1% de la IED acumulada en 1962 y para 1970 la proporción subió al 12.4 de la inversión del año anterior correspondiendo a la industria su movimiento del 10.8 al 13.2 al comercio del 7.5 al 8.5% y a la minería del 12.9 a 14.7% para los mismos años. En 1963 por cada dólar que salía del país por pagos del exterior entraban 0.34 y 0.75 centavos en minería e industria por concepto de nuevas inversiones y el resto de las cuentas inter compañías. Para 1970 esta relación ya era de 0.29 centavos en minería y 0.53 en industria sin contar con las disposiciones de utilidades acumuladas de otros ejercicios sino exclusivamente los rendimientos e inversiones del año". (10)

De acuerdo con los datos anteriores es fácil captar el impacto que tiene la ley en la descapitalización del país asunto que veremos posteriormente.

3.3 DESTACACIONALIZACIÓN DE LA ECONOMÍA.

La compra o aumento de control de las empresas ya establecidas como se mencionaba y la desnacionalización que se generó con este proceso se verá solamente con algunos datos que sirven para ilustrar este asunto.

TENDENCIAS DEL CAMBIO EN EL VALOR DE EMPRESAS EXTRANJERAS.

Disminuyó la propiedad extranjera.	13.5
De 90% o más a 50-89%.	4.2
de 90% o más a 49% o menos.	4.2
de 80 a 89% a 40% o menos.	5.4
Se mexicana totalmente.	1.7
Aumentó la propiedad extranjera.	19.7
50 a 89% a 90% o más.	1.7
40% o menos a 90% o más.	2.6
49% o menos a 50-89%.	11.0
Cambio mayor a 10% sin cambiar de grupo.	4.2
Se conservó la proporción.	62.7

Ste.: Encuesta directa del Comité Bilateral de Comercio de México-EUA Pág. 265.

(9) Manuel Cabarrón, V. Investigación Económica (revista de la Facultad de Economía de la UNAM, No. 37 Vol. 37) p. 143 Pág. 35.

(10) Ibid Pág. 33-37.

Los cambios en la proporción nacional-extranjera de la propiedad - en 1970 de 118 empresas en relación a la que tenían en la fecha de su fundación nos demuestra que solo 1.7% de las empresas pasaron a ser totalmente nacionales mientras que el 13.5% pasaron a control absoluto del exterior y el 84.7% fueron fundadas ya como extranjeras.

Conoció estudio sobre las 127 más importantes corporaciones manufactureras de los Estados Unidos, hecho por la Universidad de Harvard - revela que 162 de ellas establecieron subsidiarias en México hasta 1967, de estas solo 173 fueron de nueva creación en tanto que 177 ya eran empresas en funcionamiento y fueron compradas por las empresas multinacionales, 85 nacieron como resultado de fusiones y ampliaciones de otras - subsidiarias; y el resto (26 empresas) se desconoce su origen.

MEXICO ADQUIRIENTES DE EMPRESAS MANUFACTURERAS POR 1970
DE LAS MAYORES EN DE LOS EUA.

PERIODOS.	% DE NUEVOS ANTIQUOS ESTABLECIMIENTOS POR ADQUISICION.	TOTAL DE ANTIQUOS ESTABLECIMIENTOS.
Antes de 1945	9	35
1946-1950	6	13
1951-1955	11	18
1956-1960	30	54
1961-1965	43	60
1966-1970	64	77
1971-1972	75	52
Total.	43	294

Cite: Vaupel J.W. y Pughan J.P. The coming of multinational enterprise. Harvard University USA 1960.

Estos datos se refieren solo a empresas con más de la cuarta parte de capital extranjero y a un número reducido de 127 estadounidenses lo que como es natural sugiere la magnitud de la desnacionalización.

El entrelazamiento que se da entre los grupos financieros mexicanos y las empresas transnacionales establecido por el gobierno con medidas legales crediticias, fiscales y de otra naturaleza es un proceso de asociación real, que se extiende a algunas grandes empresas que se han mexicanizado - y una serie de nuevas compañías que se han organizado en la forma "empresas híbridas", tomando como pivote los casos de los tres mayores grupos financieros

en asociación con el gran capital transnacional para dar por la realidad y --
 realidad del cementado entrelazamiento entre grupos financieros mexicanos --
 y las empresas transnacionales

BANAMEX -BESC-JOSE BUSTOS	BNA	BESC CORP
	47.3.3	49.1
" Kimberly Clark	39.9	43
" Ind. Nacobre.	45.7	40 Amconda.
" ISA.	29.9	29.9 Westinghouse.
" Empresas la mo derna.	51.2	45 NAT.
" Ambeaton de Méxi co.	49.2	40 Johns Manville.
" Reynolds Alumi-- nio.	26.7	53.1 Reynolds Interna tional
" Industrias Resig tol.	35.6	39.1 Monsanto

Además de estas participaciones directas de Banamex como institución de banco múltiple existen participaciones de algunos de sus consejeros en un amplio número de empresas que en algunos casos significan inversiones del propio Banamex y en otras, que no ha determinado constituyen inversiones personales de consejeros de dicha institución. Entre las más importantes empresas que se encuentran en estos casos podemos mencionar las siguientes: Celanese Mexicana en Sociedad con la Celanese Corp. Cia. Minera Cananea con Amconda, Industria de Telecomunicaciones con I. T. T. C. Herrera la Tabacalera en Sociedad con la Phillip Morris entre muchas otras empresas importantes.

BANAMEX:

El grupo financiero Bancor en este asociado con empresas transnacionales - de manera directa o a través de sus consejeros en un número de 30 empresas importantes como las siguientes:

LA COME	PICINOTAS Y LA COME	SE. JUAN.	SE.	49% Du Pont.
" Caracum.			51.1	
" Minera Frisco.			60	40 Cyanamid Corp
" Productos Mexalit.			45.2	50.4 San Joe Mines.
" Minau de San Luis.			50.1	40 Certain Teed Co.
			1.001	
			dondein.	49 San Luis Mining.

Existen participación de consejeros de Director en las siguientes -
empresas entre otras: Quimica Coolar (5) Celanese Mexicana (1) Cia Mexi-
cana de Refractorio A. Green (3) General Electric (1) Aluminio S.A. (1)
Cia Industrial San Cristobal (1) Cia Minera Natlán (1) y Unión Carbide(2)

Finalmente hay asociación con empresas transnacionales cuyo monto -
no ha podido determinar en las siguientes empresas:

Quimica Fluor, Du Pont Sociedad Mexicana de Quimica Industrial con -
la Hoechst y la Shone-Procil industria Mexicana Foshiba con la Toshiba --
Aloum con la Ciba Geigy y en la industria hotelera con la Canadian Paci-
fic Hotels entre otras.

GRUPO MONTENEGRO, SERFIN:

Compuesto por Alfa, Visa, Pic. Cydsa y Banca Serfin se asocian de la
siguiente forma.

Grupo Alfa:	Alfa.	Du Pont.
Grupo Alfa Nylon Mexico.	60%	40%
" Fibras Quimicas.	60	40 Arzo.
" Petrocel.	60	40 Merciles.
" Polioles.	60	40 Masf
" Seratch.	51	49 Hitachi.
" Braco.	Control	?
" Nemork.	75	25 Ford.

"Como puede observarse la asociación del gran capital mexicano con el
transnacional es muy estrecha y tiende a intensificarse con la política de
mexicanización de la inversión ¿Cuáles serán las consecuencias de esta ten-
dencia hacia la asociación de los grandes capitales mexicanos con las in-
ternacionales?"(1)

(1) Cuena José Luis Excelsior 11 diciembre de 1960.

4. CAUSAS DEL CONTRASTE EN LA TENDENCIA A LA CAÍDA DE LA CUOTA DE GANANCIA.

Tomando en cuenta el gran crecimiento del capital fijo en la era del imperialismo, toda investigación marxista no debe pasar de largo -- las indicaciones dadas por Marx en el capítulo XIV del tercer tomo del Capital.

El desarrollo de la baja de la cuota de ganancia por el aumento del capital fijo puede verse en el siguiente cuadro.

CADA VEZ, CUOTA DE PLUSVALÍA Y CUOTA DE GANANCIA.
EN LA INDUSTRIA DE TRANSPORTACION DE ESTADOS UNIDOS.
(1889-1959)

AÑOS.	PLUSVALÍA (MILES DE MILLONES DE DOLARES)	CUOTA PLUSVALÍA %	CUOTA GANANCIA. %
1889	2,2	122,2	21,8
1929	29,3	186,2	26,8
1939	17,3	203,3	27,2
1947	71,7	257,0	42,2
1953	102,6	267,0	37,5
1957	119,7	283,1	36,3
1959	125,0	289,0	36,0

Wtc. D.I. Rosenberg. Comentarios a los tres tomos de el Capital. Vol. 3 pag. 194.

Como se observa el crecimiento de la cuota de ganancia con respecto al crecimiento de la cuota de plusvalía sufre un retrazo considerable. Esto como resultado del accionamiento de los factores contrarrestantes a la caída (monopolios, grado de explotación etc) con resultado más fuertes que la tendencia decreciente de la cuota de ganancia, así la cuota de ganancia no solo no baja sino incluso se eleva, sin embargo, si se observa la tendencia a largo plazo de la tasa de ganancia en Inglaterra y en Estados Unidos en un lapso de aproximadamente 20 años que va desde 1950 a 1970 se podrá ver como ha caído la tasa de ganancia.

TASA DE GANANCIA EN INGLATERRA.

AÑO	ANTES DE IMPUESTOS.	DESPUES DE IMPUESTOS.
1950-54	16.5%	6,7%
1955-59	14.7	7.0
1960-64	13.0	7.0
1965-69	11.7	5.5
1968	11.6	5.2
1969	11.1	4.7
1970	9.7	4.1

(Después de la deducción de los costos de depreciación de Stocks, sobre los haberes netos de las sociedades industriales y comerciales.)

TASA DE GANANCIA EN EE.UU.

AÑO	ANTES IMPUESTOS.	DESPUES IMPUESTOS.
1948-50	16.2%	8.6%
1951-55	14.3	6.4
1956-60	12.2	6.2
1961-65	14.1	8.3
1966-70	12.9	7.7
1970	9.1	5.3
1971	9.6	5.7
1972	9.9	5.6
1973	10.5	5.4

(Después de la deducción de los costos de depreciación de Stock, sobre el Capital de las sociedades no financieras.)

pte. De los dos cuadros: Manuel S. La Crisis

Ed. Fontanera Barcelona España 1977 AG. 21

4.1.- REDUCCIÓN DE LA JORNADA DE TRABAJO.

El grado de explotación del trabajo aumenta tanto con la producción de plusvalía absoluta como con la producción de plusvalía relativa, en el primer caso el tiempo excedente aumenta como consecuencia de la prolongación de la jornada de trabajo. En el segundo caso como consecuencia de la reducción del tiempo de trabajo necesario.

Los efectos, sin embargo sobre la cuota de ganancia son distintos, - en el primer caso, la cuota de ganancia crecerá pues la composición orgánica aunque se aumente la parte del capital fijo en cuanto a mayores compra de materia prima, combustible etc., se acelerará la rotación del capital fijo, en este caso se puede decir que la composición orgánica casi no se modifica por lo que al aumentar P y C permanecer casi igual, proporciona un factor excepcional de aumento en la cuota de ganancia, así este factor se constituye en una causa contrarrestante de la caída en la tasa de ganancia.

En cambio el aumento de la productividad del trabajo presupone el crecimiento del capital constante y la reducción relativa del capital variable, se da pues el aumento de P y de C y como se ha desarrollado antes, esto tiene un resultado en la cuota de ganancia decreciente por lo que no es en este aspecto donde se pueda dar una acción contrarrestante a la caída de la cuota de ganancia. Así pues es en la primera causa donde el capitalista puede encontrar una contrarrestante a la caída de la tasa de ganancia.

Sobre esto se puede decir que los países capitalistas avanzados se enfrentan al aumento de la productividad y con ello a la tendencia decreciente de la tasa de ganancia por lo que el capitalista optará por el aumento de la jornada de trabajo, sin embargo, este factor una vez concluido el período de reconstrucción de la guerra en los países afectados, se enfrentaron al problema de la capacidad ociosa con lo que el desempleo surgió con fuerza, el desempleo implica entre otras cosas la no utilización de los obreros en jornadas completas sino que las jornadas se reducen para poder buscar la realización de las mercancías que se encuentran estancadas, pensar pues en aumentar la jornada de trabajo con mercados saturados agravaría el proceso de producción.

Si tenemos en cuenta que la crisis capitalista o el período estudiado es una crisis de subreproducción se puede decir que la causa contrarrestante a la caída de la tasa de ganancia (prolongación de la jornada de trabajo) no ha sido utilizada en los países capitalistas avanzados pero, sin embargo, si se puede accionar esta contrarrestancia en los países dependientes que por lo general presentan baja producción y una demanda de bienes creciente, es aquí donde se inicia el análisis de la aplicación de las causas contrarrestantes a la caída de la tasa de ganancia en México.

La reducción de la producción industrial, nos indica que el mercado se encuentra saturado de productos industriales, lo que impulsa al capitalista a detener el proceso productivo de su fábrica puesto que, su producto no se realiza con la tasa de ganancia media o habitual con lo que no tiene ningún incentivo para seguir en la producción. Véase la relación entre 1974 y 1975 en cuanto a la producción industrial en los principales países capitalistas avanzados .

ESTADOS UNIDOS.	-12	FRANCIA -9.0%	CANADA-4.0%
ALEMANIA FEDERAL.	-8.5%	ITALIA.-12.0%	
JAPON.	-10.0%	INGLATERRA-5.4%	

Esta tendencia se presenta también comparando los años 1973-1975:

INDICE PRODUCCION INDUSTRIAL 1973/1975

ESTADOS UNIDOS.	-10%	INGLATERRA.	-8.5%
ALEMANIA FEDERAL.	-9.2%	ITALIA.	-1.6%
JAPON.	-15.9%	CANADA.	-2.2%
FRANCIA.	-7.1%		

Fte: Mismo cuadro anterior.

Como es natural el descenso de la producción industrial va acompañado de un aumento en los despidos, este aumento por consecuencia directa al desempleo el cual es bastante considerable en el año 1973 y 1975, como se muestra en el siguiente cuadro.

VOLUMEN Y TASA DE DESEMPEÑO (MILES DE PERSONAS)

	1973	%	1975	%
ESTADOS UNIDOS.	4,505	4.9	7,850	3.5
ALEMANIA FEDERAL.	274	1.5	1,074	4.7
JAPON.	664	1.3	958	1.9
FRANCIA.	594	-	840	-
INGLATERRA.	669	3.3	654	3.3
CANADA.	520	5.6	707	7.1
ITALIA.	-	-	1,300	-

FTE: Mismo cuadro anterior.

Como se observa el desempleo en estos países se ha venido aumentando en dos años casi al doble en el caso más grave se encuentra Alemania Federal y tampoco escapan Francia y Japón al aumento en el número de desempleados. La reactivación económica que se presenta a partir de 1976 era la esperanza para bajar los índices de desempleados, esta reactivación sin embargo, es bastante débil no se presenta en todos los países y en general es una reactivación desigual, en la cual solamente Estados Unidos y Japón logran grandes incrementos pero únicamente si son comparados con el gran descenso en los índices de producción industrial que prevalecían en 1975.

EVOLUCION DE LA PRODUCCION INDUSTRIAL.

	1975	1976	1977	1978
ESTADOS UNIDOS.	-8.0	+10.2	+3.6	+4.5
ALEMANIA FEDERAL.	-6.2	+7.3	+3.0	+1.0
JAPON.	-10.9	+13.6	+7.6	+7.5
FRANCIA.	-7.3	+ 8.7	+1.4	-1.5
GRAN BRETANA	-4.8	+ 1.1	+0.5	+4.0
ITALIA.	-9.8	+12.5	+0.0	-2.0
CANADA.	-4.6	+ 5.1	+3.3	+5.0

Ver misma cuadro anterior.

En cuanto al desempleo este evolucionó de la siguiente forma.

VEJENES DE LA FUERZA DE TRABAJO. 1976-1977

	1976	1977
ESTADOS UNIDOS.	7940.0	6977.0
JAPON.	1320.0	1428.0
ALEMANIA FEDERAL.	1060.3	1027.0
FRANCIA.	958.5	1027.0
ITALIA.	1151.7	1522.6
GRAN BRETANA.	1360.0	1428.0
CANADA.	780.0	912.0

Ver misma cuadro anterior.

El desempleo aumentó en número y poder del aumento dado en los índices de la producción industrial en 1976, esto se podía explicar por dos causas. 1. que la población creció de manera más alta, que las ocupaciones, este factor queda descartado por lo corto de el período estudiado el otro factor es 2. un aumento de la capacidad productiva en base al aumento del capital fijo y reducción continuada de la ocupación del capital variable, esto es bastante lógico si retomamos todo lo analizado al principio de este capítulo, las crisis destruyen el capital para poder reiniciar la recuperación del ciclo económico, esta recuperación se logra con mejores técnicas en el capital fijo (maquinaria, materias primas) lo que con un mercado ya rentable permite que se reinicie de nuevo el ciclo. El que el mercado se tornó rentable se debe en este período más que nada a la inflación de la cual los capitalistas obtuvieron de nuevo ganancias al nivel esperado.

Mientras que el desempleo se presenta en gran volumen y en forma creciente en los países capitalistas avanzados, sin embargo, la inversión extranjera directa en México nos presenta un aumento en la utilización de mano de obra mexicana:

CUADRO NÚMERO 10. LA I.D.B. EN MÉXICO.

1963	214 959	1968	339 995
1964	242 829	1969	394 509
1965	272 614	1970	419 107
1966	294 966	1975	523 309
1967	358 752		

Fte. Verbal Baragán Vill. La inversión extranjera directa, las empresas multinacionales y los impuestos en México. Revista Investigación Económica No XXXVII Volumen XXVII número 145 pag. 33 y 36.

Como se observa en diez años el empleo generado por la I.D.B. en México — se ha más que duplicado; en consecuencia que la población de México ofrece mejores condiciones de "intensidad" y "de utilidad" para ser explotados así no debe extrañarse que mientras que el desempleo azota en forma aguda a los trabajadores de los países capitalistas avanzados, los inversionistas de los países mencionados, crean empleos en México.

Relacionaré ahora la tasa de crecimiento del Producto Nacional -- Bruto de los Estados Unidos con las nuevas inversiones en México por parte de los Estados Unidos y totales de las nuevas inversiones por los países capitalistas avanzados que hemos venido citando.

	ESTADOS UNIDOS TASA DE CRECIMIENTO.	MEXICO NUEVAS INVERSIONES EN MEXICO TOTALES.
1966-1970	4.2	183.9 (millones de dólares)
1971	2.7	190.1
1972	6.1	189.0
1973	5.5	286.9
1974	-2.3	362.2
1975	-1.0	362.5
1976	6.0	550.6
1977	4.9	
1978	4.0	

de mismo del cuadro anterior.

Para 1979 la relación entre el total de las nuevas inversiones de los países estudiados era de 133 922 de este total Estados Unidos tenía el 173 343 todo esto en millones de dólares lo que representa un 13.3% consideramos que este porcentaje se mantuvo durante los años siguientes y veremos como en los años 1974 y 1975 los años en que es mayor la caída de la tasa de crecimiento del PIB, se presentaron las mayores nuevas inversiones en México. El papel que desempeña Estados Unidos en el desarrollo de lo que queremos mostrar se ve en el siguiente cuadro.

MEXICO: INVERSION DIRECTA EN MANUFACTURAS.

(EN MILLONES DE DOLARES Y %)

ACTIVIDADES	1970	%	1979	%	INCREMENTO 79-75 (%)
Total.	2,241	100	3,177	100	41.6
Industria.	1,656	73	2,183	75.6	48.7
Comercio.	337	15	465	14.6	38.0
Minería.	142	6.3	80	2.5	-43.7
Petróleo.	25	1.2	21	0.7	-13.5
Otros.	100	4.5	173	5.6	78.0

Transportes y Servicios. Minería, construcción, agricultura, finanzas y otros.

Fte: Survey of Current Business, septiembre de

1971 y agosto de 1979, tomado de Inversiones directas en México 1977.

Como se observa de 1970 a 1975 se incrementó en un 41.8% la inversión directa Estados Unidos en México mientras su tasa de crecimiento en 1974 es de -2.3 y en 1975 -1.0. Mientras recordase que el índice de producción industrial 1973-1975 es de -10% con una relación entre 1975-1974 de -12%. El trasaso de las inversiones a México por los Estados Unidos no puede ser más clara sobre todo en época de crisis.

4.2.- REDUCCION DE SALARIOS POR DEBAJO DEL VALOR DE LA FUERZA DE TRABAJO.

La reducción de los salarios como consecuencia de la reducción del valor de la fuerza de trabajo solo puede existir como consecuencia del aumento de la productividad del trabajo, el aumento de la productividad como sabemos, es uno de los métodos para lograr el aumento del grado de explotación del trabajo. Pero este método, es importante pues es el factor especial que contrarresta la ley, esto se logra mediante dos elementos: -- a) aumenta la masa de plusvalía (P); y b) disminuye el capital desembolsado (C) por la suma en que se han reducido los salarios. Como resultado de la acción de a) y b) la cuota de ganancia P/C se eleva, tanto por el crecimiento de P como debido a la reducción de C.

Pero para que los salarios puedan ser reducidos por debajo del valor de la fuerza de trabajo debe tomarse en cuenta la acumulación del capital, así la reducción de los salarios por debajo del valor de la fuerza de trabajo no depende de la voluntad del capitalista, sino de las condiciones objetivas que se crean con la acumulación capitalista, la cual como se ha visto se ve acompañada de inintercambiables revoluciones en la técnica, este continuo revolucionar de la técnica, eleva la composición orgánica del capital, por otro lado el creciente ejército industrial prolesario sobre los salarios, presión que es más fuerte durante los períodos de crisis y de depresión.

Así pues es necesario observar cuáles fueron las condiciones objetivas creadas en la acumulación capitalista, por parte de los países imperialistas en México, esto se realiza a partir de 1962 para encontrar la capacidad productiva instalada que dará las condiciones que permiten el aumento en la productividad del trabajo, que sería lo que en los años de 1972 a 1976 aumentaría la cuota de plusvalía y con ella la tendencia decreciente de la cuota de ganancia observada, en los países imperialistas en el período de crisis 1972 - 1976, sería contrarrestada en la medida en que la inversión extranjera colocada en México dé su cuota correspondiente.

El mismo fenómeno podría darse por ejemplo en Brasil, Bolivia, Argentina o países de África, consultando en base a las diferentes cuotas respectivas la complementación de la contabilidad ante la caída de la tasa de ganancia, pero en este trabajo solo se tratará la cuota aportada por México. Vamos pues los datos de inversión que confirman la acumulación capitalista.

MEXICO: DISTRIBUCION INGRESOS PER CAPITA EMPLEADOS- OBREROS
DE LA IED EN MEXICO.

POR ACTIVIDADES:

	1963	1970	1973
Agricultura.	4.0	6.9	5.2
Minería.	2.6	2.7	2.5
Petroleo.	3.7	5.2	5.2
Industrias.	2.6	2.2	2.1
Construcción.	5.3	8.4	6.0
Electricidad.	0.9	2.1	1.9
Comercio.	4.9	2.3	3.1
Transportes.	1.5	2.5	2.2
Otras.	2.9	2.8	0.8

Fuente: Investigación Económica Revista--
de La Facultad de Economía Unam. -
no. 143 pag. 61.

Como se observa en el cuadro es en la electricidad donde los ingresos per capita de la IED es menor a las otras actividades, esto se debe a la poca participación de la IED en la industria eléctrica, en cambio es en la actividad de la construcción donde los ingresos son mayores con aumento desde 1963 a --- 1973. Es interesante apreciar como las remuneraciones descienden comparando - el año 1970 con 1973, esto sucede, en la agricultura, la minería, las indu--- trias, electricidad, transportes y otras, solamente el petroleo es la activi--- dad en que no disminuye el ingreso pero se mantiene al mismo nivel.

Tomando en cuenta lo anterior se puede decir que las remuneraciones de la IED presentaron una reducción al salario, aumentando con ello la masa de plusvalía y al mismo tiempo presentando una disminución del capital desembolsado, - con lo que la búsqueda de la elevación de la cuota de ganancia mediante la re- ducción del salario es clara al apreciarse las diferencias salariales entre -- 1970y 1973 .

PARTICIPACION DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS EN EL CAPITAL
 BRUTA DE CAPITAL DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS

(MILLONES DE PESOS) (1962-1967)

	1	2	2/1
	FORMACION TOTAL EN EL PAIS.	FORMACION DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS.	
INDUSTRIA DE BEBIDAS.			
1962	151	-1	-
1963	157	13	9.5
1964	177	38	21.5
1965	257	58	24.5
1966	55	50	94.5
1967	99	30	30.3
INDUSTRIA DE TABACO.			
1962	8	8	100
1963	12	9	50
1964	15	9	60
1965	10	15	84
1966	19	10	55
1967	46	13	32
PAPEL Y PRODUCTOS DE PAPEL.			
1962	175	123	72.3
1963	346	61	17.3
1964	250	105	45.7
1965	405	119	24.0
1966	355	50	14.1
1967	457	158	34.6
PRODUCTOS DE CAUCHO.			
1962	55	11	20
1963	44	43	97.7
1964	81	58	72.6
1965	149	90	60.4
1966	70	44	63.6
1967	84	43	51.2

INDUSTRIAS METALICAS Y CA.

1962	951	121	12.7
1963	1916	107	10.5
1964	2630	245	8.7
1965	1909	151	7.9
1966	1851	152	5.8
1967	1292	543	26.5

CONSTRUCCION DE LA QUIMICA.

1962	166	7	4.2
1963	79	49	62.3
1964	37	43	129.7
1965	63	159	252.9
1966	107	191	94.4
1967	256	144	60.0

CONSTRUCCION DE LA INDUSTRIA ELECTROICA.

1962	24	57	279.1
1963	307	65	21.2
1964	273	46	7.5
1965	633	227	35.5
1966	128	192	759.0
1967	1140	301	17.6

CONSTRUCCION DELLO Y TRANSPORTES.

1962	58	34	58.5
1963	273	37	13.6
1964	475	561	103.5
1965	597	303	51.3
1966	279	216	77.4
1967	933	426	45.1

Dr. Benigno y Chumacero A.

La Investigación Económica en México.

N.º 1. México 1977 Págs. 155-169

En la industria de bebidas en el año de 1962 se da la mayor participación de las empresas extranjeras en la formación bruta de capital fijo representando un 94.5%, esta situación disminuyó en 1967 en que la misma proporción se redujo al 50.3%, sin embargo, esta tasa continuaba siendo bastante grande y así continuó en ascenso en esta industria tan dinámica en el país.

La industria del tabaco, en 1962 presentaba una participación de las empresas extranjeras de un 100%, posteriormente, se fué reduciendo este porcentaje hasta llegar a un 52% en 1967, sin embargo, la tendencia en los años siguientes fué la de un aumento en la proporción de la participación de las empresas extranjeras en la industria de tabaco.

En papel y productos de papel en 1962 las empresas extranjeras participaba con un 72.3% para situarse en 1967 con un 54.7%, en la industria de productos de caucho en 1963 la participación extranjera tenía un porcentaje de 97.7 y continuó con altos índices que en 1967 constituía un 51.2% en la formación bruta de capital fijo.

La industria de metales básicos al contrario de las anteriores mencionadas mostró una tendencia claramente ascendente en la participación de las empresas extranjeras pasando de porcentaje de : 12.7, 10.5, 8.7, 7.9 y 3.8% a un 26.5% en 1967, en una industria de poca importancia esto era perjudicial sobretodo por el incremento del dinamismo de esta empresa resultado de las exigencias de una clase media ya consolidada y penetrada por las "necesidades" sugeridas por las industrias transnacionales, que producían aparatos electrodomésticos y partes para automóviles, artículos que presentan una demanda a partir 1967.

La industria de construcción de maquinaria es conocida por su vital importancia para el desarrollo independiente de cualquier industria nacional. En 1962 la formación de capital fijo por parte de las empresas extranjeras era de solo un 4.2% para el año siguiente las cifra se elevó al 62.8% para que en 1964 el incremento fuera de más del doble : 129.7% , para 1965 se presenta una participación de las empresas extranjeras representada por un 252.4% que desciende a 94.4% en 1966 para que en 1967 fuera del 60%.

En maquinaria eléctrica en 1962 el porcentaje de participación de las empresas extranjeras era del 279.1, lo que nos permite deducir que la industria nacional de maquinaria eléctrica era aún incipiente, sin embargo, presenta un gran incremento en millones de pesos gastados en formación de capital fijo nacional, lo que llevó a un aumento de la proporción favorable a las empresas extranjeras pero sufrió este incremento un descenso

significativo en 1965 que coincide con la mayor inversión hecha por las empresas extranjeras operando en el país en la construcción de maquinaria eléctrica. Para 1966 la participación de las empresas extranjeras era del 150% y es en 1967 cuando se modifica la situación con una gran inversión por parte de las empresas del país en los años estudiados.

La industria de la construcción de equipo de transporte presenta en 1964 una participación extranjera del 105.5% y baja a 51.6% en 1965 para que la proporción vuelva a subir en 1966 en un 77.4% en 1967, la participación de las empresas extranjeras se reduce al 43.1%.

Como puede observarse la participación de las empresas extranjeras en la formación del capital fijo juega un papel de suma importancia en la industria manufacturera. La industria manufacturera representada en el cuadro analizado es reflejo de las industrias más dinámicas. Las inversiones extranjeras dedicada a la formación de capital fijo en México permite la obtención de ganancias considerables derivadas de los bajos salarios pagados al capital variable, establecidas a partir de 1962 representan en el total y en millones de dolares la cantidad de: 5,144 contra 19,659 en millones de dolares de las empresas mexicanas. Además es notorio que en casi todas las industrias en 1962 hasta 1964 la mayor participación extranjera permitió a estas empresas estar en la punta de los avances tecnológicos, ser las primeras en capturar el mercado y conocer a los competidores, estos factores dieron un poder de control bastante considerable a las empresas extranjeras, pero más importante que esto en este momento es la importancia de la capacidad instalada en capital fijo por las industrias extranjeras, que obtuvieron grandes ganancias que permitieron nivelar la cuota de ganancia en cada, a partir de la aparición de la crisis económica de 1970.

PARTICIPACION DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS EN LA PRODUCCION DE
 BUREA DE CANTON MEXICO Y SU ZONA DE INFLUENCIA (1962-1967)
 (MILLONES DE D.S.)

ANO	1	2	2/1
	PRODUCCION TOTAL EN EL PAIS	PRODUCCION DE LAS EMP. EXTRANJERAS	%
MINERIA.			
1962	127	-26	-52.0
1963	70	143	204.3
1964	88	106	120.1
1965	146	110	75.3
1966	144	261	181.3
1967	157	313	239.7
INDUSTRIA.			
1962	7277	1162	16.0
1963	8293	932	11.4
1964	11738	1772	15.0
1965	15273	2516	16.5
1966	16629	2623	15.1
1967	17623	2931	16.7
CONSTRUCCION.			
1962	32	6	7.3
1963	152	-2	-1.3
1964	235	7	3.0
1965	297	44	14.8
1966	164	-11	-6.7
1967	93	8	8.6
COMERCIO.			
1962	6138	32	0.5
1963	7453	91	1.2
1964	8133	178	2.2
1965	10933	178	1.6
1966	13405	112	1.0
1967	15190	293	2.0

1963.

1962	3230	57	1.1
1963	7575	130	1.6
1964	9939	14	0.1
1965	7968	-95	-10.
1966	7139	10	0.1
1967	10367	18	0.2

Vie. Mismo cuadro anterior Pags. 164 y 165.

INVERSION Y COMPLEMENTOS ANUALES SEPTIEMBRE 1919
DE RESERVAS DEL INVERSIONISTA (1962-1967)
(MILES DE DOLARES)

	1	2
	NUMERAS INVERSIONES.	UTILIDADES OBTENIDAS.
1962		
EUROPA	50127	79338
ALEMANIA.	439	34
FRANCIA.	238	321
INGLATERRA.	2303	2197
CANADA.	1671	656
1963		
EUROPA.	61682	82724
ALEMANIA.	508	105
FRANCIA.	5026	1635
INGLATERRA.	1837	4590
CANADA.	2122	1174
1964		
EUROPA.	68617	120199
ALEMANIA.	9189	266
FRANCIA.	179	1120
INGLATERRA.	1594	6510
CANADA.	3177	1527

1965

EUROPA	24722	195330
ALEMANIA.	8000	465
FRANCIA.	1192	1203
INGLATERRA.	1469	1377
CANADA.	5362	1350

1966

EUROPA.	95199	157879
ALEMANIA.	2509	391
FRANCIA.	1142	1271
INGLATERRA.	1926	6877
CANADA.	4743	1738

1967

EUROPA.	66176	156505
ALEMANIA.	14154	1184
FRANCIA.	1573	14566
INGLATERRA.	2035	2057
JAPON.	6451	107

1970

EUROPA.	153843	213343
ALEMANIA.	3440	7457
CANADA.	879	4544
FRANCIA.	2259	3719
INGLATERRA.	5342	9679
SUECIA.	1529	6054.

PTI. Vista cuadros anteriores, Apéndice estadístico.
Pag. 143-155

«Vamos ahora como el ejército indio al de reserva prisiona con su aumento en la tendencia a la baja de los salarios, pero antes analicemos los cuadros anteriores.»

PARTICIPACION DE LAS EMPRESAS EXTRANJERAS EN LA FORMACION BRUTA DE CAPITAL FIJO EN EL PAIS POR ACTIVIDADES.

En cuanto a la participación de las empresas extranjeras, en la formación bruta de capital fijo en el país, por actividades, en la minería se observa un aumento en el porcentaje aportado por las empresas extranjeras hasta llegar a un 230.7% en 1967. La industria representa la actividad en que mayor es la cantidad de inversión tanto nacional como extranjera, manteniéndose la inversión extranjera en un nivel cercano al 15% de 1962 a 1966 para que en 1967 el porcentaje aumentara al 41.7%.

En la actividad de la construcción la participación de las empresas -- extranjeras ha sido pequeña, pero aún pequeña es la participación extranjera en la actividad del comercio, lo mismo sucede en las actividades denominadas como "otras."

INVERSION Y RENDIMIENTOS ANUALES SEGUN EL PAIS DE RESIDENCIA DEL INVERSIONISTA .

La inversión que hacen los países extranjeros en México tiene el fin de -- buscar las máximas ganancias y en época de crisis, estas inversiones ayudan a nivelar la caída en la cuota de ganancia, que sufre el país de origen -- es necesario observar las utilidades que obtuvieron estos países: Estados Unidos, Alemania, Francia, Inglaterra, Japón y Canadá, de acuerdo a sus nuevas -- inversiones en el período 1962 -1967 y en 1970 ; para esta tarea el cuadro anterior es de gran utilidad pues se puede ver que la evolución de las utilidades obtenidas por Estados Unidos, a partir de 1962, sin que se incrementen -- en la misma proporción las nuevas inversiones e incluso en 1967 Estados Unidos disminuye sus nuevas inversiones en comparación a 1964, 1965 y 1966, pero las utilidades obtenidas son más altas que en los años anteriores ; Para 1970 las utilidades que obtiene Estados Unidos alcanzan los 213 343 dólares, y en este año también las nuevas inversiones alcanzan su nivel más alto. Al inicio de la crisis, se elevan sustancialmente las nuevas inversiones de Estados -- Unidos en México lo que, les permitió obtener la ganancia compensatoria a la decreciente tasa de ganancia de su país.

En los otros países no puede observarse una línea homogénea que pueda delinear una tendencia pues son varios los países en que sus nuevas inversiones son más altas que las utilidades obtenidas y en los otros son contrarios, solamente se cumple esta situación en algunos años.

es interesante observar el caso de Canadá en que desde 1961 sus inversiones nuevas son mayores a las utilidades obtenidas, esto se da en forma cascada hasta 1966, en 1967 casi se nivelan nuevas inversiones y utilidades obtenidas para que en 1970, Canadá invierta 879 (miles de dolares) en nuevas inversiones y obtiene utilidades por 4944 (miles de dolares).

Es importante también observar en el cuadro que en el año 1970 por primera vez todos los países obtienen utilidades más altas en comparación a sus nuevas inversiones, estas utilidades necesariamente incidieron en la nivelación de la cuota de garantía en los países sede de las empresas que invirtieron en México.

MEXICO DE LOS ESTADOS UNIDOS DE AMERICA DEL NOROCCIDENTE
 -TOTAL INDUSTRIA MANUFACTURERA Y OBRAS SALESICIONADAS-
 -1970- DOLARES.

	EN ESTADUNIDENSE	EN DOLARES MEXICANOS
INDUSTRIA MANUFACTURERA.	2610	2057
ALIMENTOS.	2280	1864
QUIMICA.	3520	3206
PRODUCTOS MINERALES.	2260	2434
MAQUINARIA.	2440	2608
MONTAJE DE TRANSACCIONES.	3510	3342

Nota. Banco de México Informe anual U.S.
 Department of Commerce Survey of
 Current Business Washington Oct 1973
 pag. 50.

SALARIO SEMANAL EN EL DISTRITO FEDERAL.

AÑO	SALARIO EN PESOS CONSTANTES	EN DOLARES MEXICANOS	INDICE BASE 1959=100
1975	37.88	-3.54	133-19
1974	39.37	8.00	136.08
1973	36.56	14.30	127.85
1972	31.31	-1.92	111.23
1971	31.31	-4.21	109.74
1970	29.89	-2.92	105.1
1969	30.35	9.34	106.47
1968	28.24	7.50	98.63
1967	27.95	8.79	91.91

Nota. Investigación Económica S. C. Cit
 No. 4
 Nota D. El Salariobrero en el
 Distrito Federal 1959-1975 Pag. 137

INDICADOR DE PARIDAD DE PUEBLOS EN LOS PAISES DESARROLLADOS Y SUBDESARROLLADOS.
ACRÉDITOS Y RETENIDOS.

	TOTAL.	CURRITOS	RETIENIDOS.
1963	214050	133471	81438
1964	242320	148403	94557
1965	272514	137500	103014
1966	240965	165470	109498
1967	333732	203100	132496
1968	359095	216103	142987
1969	394500	231877	162622
1970	419107	247139	171968

Vto. Adaptado de D. Sepúlveda A.

Chuvierre la Inversión extranjera en México S.C. México 1973 Page. 186-188

Las diferencias salariales son básicas en la proposición que se ha manejado en este punto 2: Reducción del Salario por Rebajo de su Valor, - el cuadro cumple la función de hacer notar que a pesar de la ya conocida diferencia de sueldos entre los trabajadores de los países desarrollados y los subdesarrollados, México ofrece posibilidades claras en el abaratamiento de los gastos de capital en algunas industrias y ramas así por ejemplo como se observa en el cuadro en la industria manufacturera los salarios pagados en México son inferiores a los de los otros países en desarrollo, lo mismo sucede en la industria de alimentos, en la química y --- equipo de transporte.

En parte esto fué posible dado el decaimiento de salario semanal real en el Distrito Federal el cual para 1970, presentaba un cambio anual de -2.92% y paso en 1975 a -3.54% esto es clara muestra de la reducción de salario real en México, además, la situación es peor fuera del Distrito Federal puesto que los salarios mínimos son menores y mucha veces inferiores al top mínimo establecido oficialmente.

La situación de los bajos salarios nos posibilita a decir que se cumple la contratendencia a la caída de la cuota de ganancia que se ha estado estudiando, así, se observa un aumento en el personal ocupado por las empresas extranjeras operando en México, así, los obreros ocupados pasaron de ser 133 471 en 1963, a 247 139 en 1970 y los empleados que eran 81 493 en 1963 pasaron a 171 968 en 1970 .

4. 3.- ANÁLISIS DE LOS EFECTOS EN CAVIEM CUANDO EL

Con el desarrollo del capitalismo se origina la reducción del valor de los elementos del capital constante con lo que la tasa de ganancia se eleva.

La elevación de la composición orgánica del capital que condiciona la baja de la tasa de ganancia, es la expresión del valor de la elevación de la composición técnica del capital. Pero la composición técnica del capital se eleva mucho más que su composición según el valor, - porque el aumento de la productividad del trabajo disminuye el valor - de los elementos de capital constante y esto detiene la baja de la cuota de ganancia.

El abaratamiento de los elementos del capital constante no eleva la cuota de ganancia y solo detiene su baja. Solo en dos casos puede - elevar también la cuota de ganancia: a) Cuando la masa de los elementos del capital constante aumenta y su valor se reduce (Precios monopolísticos) b) Cuando el precio de mercado de estos elementos desciende mucho más - por debajo de su valor. Esto último sucede durante los períodos de crisis y depresiones, y desempeña un gran papel para ponerle fin a esta situación.

Es importante destacar el caso, cuando la elevación de la productividad del trabajo reduce el valor de los elementos del viejo capital. - La masa general de plusvalía aportada por el capital social no se reduce como consecuencia de la devaluación del capital constante existente, -- sino han cambiado el capital variable ni la cuota de plusvalía. Pero la cuota de ganancia aportada por los distintos capitales proporcionalmente en su magnitud, se reduce como consecuencia de la reducción irregular - del valor de los elementos del capital constante en las distintas esferas de la producción.

Según lo anterior el precio de monopolio resultante del aumento de la masa de los elementos del capital constante aporta una reducción de su valor y otro factor: Cuando el precio del mercado de estos elementos desciende mucho más por debajo de su valor, este elemento se presenta - en períodos de crisis como ya se ha mencionado dando lugar a una desvalorización que posibilita la reproducción con un valor incrementado.

Si se tiene en cuenta que la crisis económica en México tiene la influencia de la crisis mundial se podrá observar dentro de las exportaciones de México que estas se hacen cada vez de alimentos o materias primas básicas para hacer a hacer las industrias de la producción imperialista, - estas materias o elementos tienen un descenso de su valor relativo en el

los precios mundiales del mercado .

Se puede argumentar en contra de lo anterior que en época de crisis los países avanzados se preocupan por salir de esta, mediante exportaciones y no mediante importaciones, sin embargo, es necesario recordar que cuando se vá a reiniciar la producción, se acude a los precios de los café que están deprimidos y sobre todo en el caso de materias primas -- que son parte constitutivas del capital constante, estas materias se encuentran en los países subdesarrollados, que en el caso de México ingresan en la crisis busca exportar aunque los precios sean bajos, la realización de este proceso beneficia a los capitalistas del imperialismo -- pues les permite reiniciar el ciclo productivo y con ello nivelar su -- cuenta de ganancias véase el cuadro siguiente:

PRINCIPALES ARTÍCULOS EXPORTADOS, MÉXICO.
(MILLONES DE DÓLARES)

	1974	1975	1976	1977	1978
AGRIPOS COMO DE PE					
TROZOS.	37675	434953	545467	991585	1782997
ZINC MENDADO.	79759	65654	82745	29778	62447
ESPATO FLOJO Y FLORI					
CA.	49506	49419	39450		
AZÚCAR.	42419	44418	43117	51139	52704
HIERRO MENDADO.	60019	43262	22429		
ACIDO FOSFORICO.	57892	52366	13927		
VINO Y SUS MANUFAC					
TRAP.	27957	25901	36513	50229	52555
PRODUCTOS DERIVADOS DE					
TROZOS.	25543	25098	13470		
COBRE DE BARRAS O LAMINAS					
GOTAS.	1993	23187	11499		
ROBOSAS NATURALES Y					
SINTÉTICAS.	55609	30990	20189		
ALCOHOL DE CAÑAM.	181552	173663	240330	194934	234034

Fte.(México en Cifras 1974-1978 Banca Jorfin.)

Como observamos en el período 1974-76 cuando la crisis presenta en su máximo momento de gravedad, se exportan grandes cifras auténticas de aceites crudos de petróleo, con un crecimiento hasta 1976, el azúcar también presenta un gran crecimiento en las exportaciones al igual que el vidrio y sus manufacturas, todos estos elementos son constituyentes del capital constante empleado en las industrias de los países capitalistas. Es importante observar como el níctico refinado declina en las exportaciones de 1974 a 1976 al igual que el ácido fosfórico y las hormonas naturales y sintéticas teniendo solamente su punto más alto en 1974 para caer en 1976 año en que empieza la recuperación del ciclo económico.

En cuanto a las exportaciones de alimentos es de gran importancia señalarla como otra causa constrictiva a la caída de la tasa de ganancia y elemento importante en este período de crisis para determinar la división del trabajo a nivel internacional con la formación de una economía dependiente que ayuda a la extracción de plusvalía los países capitalistas avanzados al exportar alimentos baratos, que al llegar a la "metrópoli" tiene como fin reducir los elementos que forman el pago al capital variable, esto es se reducen los precios de los elementos que permiten la reproducción de la vida del obrero con lo que la intensidad del trabajo excedente crece en relación con el trabajo necesario, esta es una forma de acortar la jornada de trabajo y su producción de plusvalía sin necesidad de prolongar el tiempo de trabajo, con lo cual este factor es una causa más que ayuda a contrarrestar la caída de la tasa de ganancia, al aumentarse la plusvalía extraída al obrero de trabajo en el país imperialista. A este respecto la economía mexicana ayudó a la situación temporal de la crisis económica de los países imperialistas de la siguiente manera:

IMPORTE DE ARTÍCULOS ALIMENTICIOS EXPORTADOS.
(MILLONES DE DÓLARES)

	1974	1975	1976	1977	1978
CAÑA DE AZÚCAR	152242	181178	243505	453575	554127
AZÚCAR	192917	152186	-	-	-
CAÑA DE GUINOA	116515	123370	136715	215022	178797
CAÑA DE	54578	193116	137195	215022	178797
CAÑA DE	55798	25590	27581	--	--

Ver. mismo del cuadro anterior.

en el caso del azúcar esta sufrió una gran disminución en su producción con lo que a partir 1973 México ha tenido que importar.

Los alimentos mexicanos que se exportan, sin embargo, son pocos -- ante debido al gran problema en el campo lo que se traduce en una crisis agrícola, así pues la tendencia que hemos mencionado se cumplió -- hasta el momento en que aflora la crisis agrícola mexicana, y se tiene que importar alimentos para una población cada vez mayor. Así la -- tendencia no se cumplió en forma generalizada en los principales productos de consumo obrero pero tampoco se puede desecharse esta tendencia puesto que se ha que recordar que gran parte de la extensión de tierras de cultivo se dedican para la obtención de productos de exportación .

EXIGENCIAS DE LAS EMPRESAS DEL SECTOR DE ORO.
(MILLONES DE PESOS)

	1977-78 *	Variación %	
I INDESTITUCIONES EFECTIVAS.	1297.5	2,390.2	68.2
a) APLICAS Y MEXICO 1974.	254.0	385.7	12.5
b) PERU Y SUS DEPENDENCIAS.	1055.3	1302.5	74.4
II EMPRESAS DE ORO Y MINERÍA.	1099.5	1197.1	1.2
III EMPRESAS AGRICOLAS Y PESCA.	355.0	375.0	5.6
IV EMPRESAS DE SERVICIOS.	1544.0	2141.0	59.2
a) ALIMENTOS Y BEBIDAS.	145.0	145.5	0.5
b) TEXTILES, PAPIER Y QUÍMICO.	150.5	175.5	5.4
c) QUÍMICO.	253.7	314.5	53.8
d) SERVICIOS.	53.7	69.5	16.7

*Ver. Véase cuadro anterior.

Se excluyen exportaciones realizadas por las empresas arrendadoras .

* Incluye revolución.

La exportación de mercancías por sector de origen nos muestra como en el periodo 1977-1978 se presenta una variación del 62.2% representado por un 12.5% en metales y metaloides y un 74.4% en petróleo y sus derivados, estos elementos forman parte del capital constante, en su parte correspondiente a materias primas y auxiliares.

Por su parte la ganadería, apicultura y pesca incrementaron sus exportaciones en un 5.6%.

En el sector de industrias de transformación el 30.2% de incremento en las exportaciones se debe a la química y a la siderurgia, industrias que no proporcionaron productos finales -- sino más bien elementos constitutivos del capital fijo .

Es de importancia observar que se exportan los artículos que van a ser utilizados en las industrias en los países desarrollados, en el año -- 1978 en que parecía que se había consolidado el auge del ciclo económico con inicio en 1976.

4.- LA SUPERPOBLACION RELATIVA.

La superpoblación relativa es una parte componente de la ley general de la acumulación capitalista y en consecuencia también de la ley de la tendencia decreciente de la cuota de ganancia.

Pero su acción es inversa a la acción de la acumulación. Esta reduce la cuota de ganancia y la superpoblación relativa la eleva, en primer lugar la superpoblación relativa eleva el grado de explotación del trabajo, en segundo lugar presiona sobre los salarios y ante ciertas condiciones contribuye a su reducción por debajo del valor de la fuerza de trabajo. Pero en relación con esta, la superpoblación relativa no es un factor independiente que contrapesa el descenso de la cuota de ganancia, compone una parte de los dos factores mencionados es decir, del aumento del grado de explotación del trabajo o de la reducción del salario. Si la superpoblación relativa es considerada por Marx como una causa especial contravestante este se debe a que actúa sobre la cuota general de ganancia también por otras vías:

La superpoblación relativa constituye la reserva de la cual se toma la fuerza de trabajo para las ramas más atrasadas de la industria, con más exactitud estas ramas subsisten gracias a la existencia de la superpoblación relativa. Con la disminución del número de obreros empleados, cuando la composición técnica y orgánica del capital aumenta, los excedentes de obreros pasan a aquellas ramas en donde predomina el trabajo vivo, así sucede en la producción de artículos de lujo donde el trabajo vivo desempeña un papel dominante.

Es por eso explicable la relativa vitalidad de las pequeñas explotaciones artesanales aun que por ser, técnicamente atrasadas el grado de explotación es extraordinariamente grande, no proporcional a la magnitud de los capitales ocupados.

Como resultado de la nivelación de la cuota de ganancia, el excedente de plusvalía en las ramas atrasadas se vierte a las ramas más desarrolladas y la cuota general de ganancia aumenta.

TASA DE DESEMPLEO EN ESTADOS UNIDOS.

1960-1970	4.5%
1971	5.9%
1972	5.6%
1973	4.9%
1974	5.6%
1975	3.5%
1976	7.7%
1977	7.1%
1978	6.0%

Fuente. Daniel G. La Crisis.

Hd. Montanmama 1975.

RELACIONES DE PRODUCCION EN MEXICO.

CAPITALISTAS.

NO CAPITALISTAS.

Fuercas Productivas.	EMPRESAS MONOPOLISTAS.		EMPRESAS NO MONOPOLISTA.	
	CAPITALISTAS.		Grandes y Pequeñas.	Pequeñas y Artesanales.
No. de trabajadores				
Productores no asalariados.	X		X	
Trabajadores asalariados.			X	X
Personal poco calificado.	X		X	
Uano de obra excedente.			X	X

Fuente. Revista Estrategia, Revista de Analisis politico No. 10 Pag. - 72. México, D.F. Julio Agosto - 1976

El desempleo en Estados Unidos y en los principales países desarrollados, aumentó con la crisis económica y al presentarse la crisis por un largo período las tendencias pudieron ser observadas con relación a los efectos que tuvo la crisis sobre la superpoblación relativa.

Toda crisis de sobreproducción constituye una agresión masiva del capital contra los trabajadores tomando en cuenta esto se puede ver que el desempleo aumentó además de que los salarios sufrieron una baja y también se observó la aceleración de las cadencias de la producción, pérdidas de logros en materia de condiciones de trabajo y de seguro social.

En el cuadro de tasa de desempleo en Estados Unidos (se puede ver además en los primeros capítulos de éste trabajo, la tasa de desempleo en otros países) se evidencia que se efectue la internacionalización de la aplicación de la contratendencia a la caída de la cuota de ganancia: superpoblación relativa, con lo que en el cuadro titulado Relaciones de Producción en México, se observa que es en las empresas no monopolistas y no capitalistas así como en las pequeñas y empresas artesanales concentran a la mano de obra excedente: personal menos calificado y trabajadores asalariados.

En México se calcula que la mitad de la PEA está desocupada o subempleada para el período 1970-1978 con lo cual la tasa de desempleo y subempleo en México sería:

1970	=	9.31%	1976	=	8.9%
1974	=	9.11%	1977	=	8.92%
1975	=	9.06%	1978	=	8.8%

(Cálculos según la PEA en México en cifras. Banca Serrín, S.A.)

Esta tasa es más alta en todos los países a la tasa de desempleo de Estados Unidos. Esta situación propició y dió lugar movimientos de descontento que analizaremos en el capítulo: Otras Contratendencias.

Lo importante de resaltar ahora es que esta Contratendencia no actúa en su totalidad si bien como se menciona al inicio de la explicación, la contratendencia está concebida en el aumento del grado de explotación de trabajo y en la reducción del salario por debajo de su valor, en cuanto a la explicación clásica de Marx de la translación de los obreros desahuciados a las ramas productoras de artículos de lujo, esto se llevó a cabo al interior de cada país, no presentándose una situación de internacionalización de la contratendencia a México por parte de los países desarrollados.

4.5.- COMERCIO EXTERIOR.

El comercio exterior como contratendencia a la caída de la tasa de ganancia debe considerarse en dos aspectos:

1o. En cuanto a exportaciones que ya se ha visto en la tercera contratendencia (abaratamiento de los elementos del capital constante) así también dentro de este renglón la importación que hacen los países imperialistas de bienes de consumo más baratos que disminuyen el tiempo de trabajo necesario y aumenta la cuota de plusvalía con la jornada de trabajo invariable.

Así lo que se debe analizar ahora es el segundo punto:

2.- El segundo aspecto de esta contratendencia es su resultado en la nivelación de la cuota de ganancia, pues los capitalistas que obtienen la ganancia adicional son aquellos que producen para el mercado exterior, pero si no existe monopolio, como resultado de la competencia - la ganancia adicional cae en la ganancia general participando en la nivelación de la cuota de ganancia general y elevandola.

Así lo que se debe analizar ahora es la ley del desarrollo desigual del capitalismo y la ley de la tendencia decreciente de la cuota de ganancia como aspecto prioritario, y ya que esto se ha tratado en la crisis económica de 1970, la que hemos definido como una crisis de sobreproducción, la búsqueda en los países más desarrollados de la colocación de los productos excedentes se presenta como un aspecto vital. Otro aspecto importante, es el problema del valor: En los países subdesarrollados el valor del mercado de mercancía, por regla general, es más bajo que en los países subdesarrollados, con lo cual los países con mayor desarrollo obtienen una ganancia adicional en el mercado mundial - los obreros que trabajan en las ramas productoras de mercancías de exportación son pagados de igual forma que los obreros ocupados en las ramas que trabajan para el mercado interior, así la ganancia adicional recae en forma exclusiva en los bolsillos de los capitalistas.

Para instrumentar lo anterior se verá la balanza de pagos en México, los principales artículos importados y por otro lado las exportaciones anuales totales hechas por los países desarrollados y la tasa de aumento de los salarios reales y tasa de incremento de las exportaciones en estos mismos países.

	BALANZA DE PAGOS, MEXICO (MILLONES DE DOLARES)					
	1970	1974	1975	1976	1977	1978
BALANZA COM. Y SERV.	-847.9	-2,578.1	-3,343.4	-3,423.7	-1,550.3	-2,462.6
BALANZA DE MERCANCIAS.	-1,017.5	-3,209.7	-3,721.5	-3,751.8	-1,891.3	-2,219.5
EXPORTACION DE MERC.	1,221.3	2,850.9	2,858.6	3,297.8	4,450.8	3,831.0
IMPORTACION DE MERC.	2,326.9	6,056.7	6,580.2	6,029.6	5,842.3	5,051.3

VARIACIONES PORCENTUALES.

	1975/1974	1976/1975	1978/1977
BALANZA COM. Y SERV.	42.4	-19.8	58.8
BALANZA DE MERCANCIAS.	16.1	-23.6	59.5
EXPORTACION DE MERCANCIAS.	0.3	15.4	31.0
IMPORTACION DE MERCANCIAS.	8.0	- 9.4	37.8

Fuente. Ambos cuadros MEXICO EN CIFRAS
Banca Surfin, S.A.

PRINCIPALES ARTICULOS DEPORTADOS (MILLONES DE DOLARES)

MAQUINAS APARATOS Y ACCESORIOS MECANICOS.	MATERIAL DE ENSAMBLAJE PARA AUTOMOVILES.
1974 1'057,233	323,716
1975 1'441,347	462,156
1976 1'624,115	437,542
1977 1'240,235	403,026
1978 1'758,354	534,543
PRODUCCION DE FUNDICION DE HIERRO Y AC. N.	PRODUCTOS QUIMICOS ORGANICOS.
1974 357,939	434,922
1975 453,177	377,801
1976 347,682	367,917
1977 301,250	423,153
1978 607,080	515,778
MAQUINAS APARATOS Y OBJETOS ELECTRICOS.	ELEMENTOS PARA VIAS FERREAS.
1974 286,383	95,245
1975 361,707	217,761
1976 493,342	137,215
1977 433,309	----
1978 456,534	----

INSTRUMENTOS Y APARATOS DE MEDIDAS DE PRECISION.

1974	135,123
1975	143,431
1976	149,759
1977	141,463
1978	208,364

PRODUCTOS QUIMICOS INORGANICOS

136,177
122,703
100,145
90,418
127,178

TRACCIONES DE HERRAJE COMPA Y COMBINADOS.

1974	68,691
1975	119,715
1976	94,750
1977	52,668
1978	183,172

TRACCIONES PARA AGRICULTIVAS.

108,763
117,351
105,132
75,171
120,385.

GAS DE PETROLIO Y GÉNEROS DE COMBUSTIBLES CASOSOS.

1974	103,988
1975	114,998
1976	101,545
1977	92,054
1978	94,713

ARTERIA PLASTICA Y ARTIFICIALES

171,802
112,724
139,557
145,310
201,034

GRASA PARA DESPENSICOS Y PEDEROS FUNDICION.

1974.	77,691
1975	102,418
1976	44,982
1977	---
1978	---

PAPELES Y CARBONES.

92,935
101,278
109,339
113,687
74,580

ALIANZA TOCAYOS ARCHIVOS Y SEMILLAS.

1974	89,771
1975	94,624
1976	64,939
1977	46,540
1978	191,531

ABRIGOS Y FUERTILIZANTES.

33,212
75,817
62,444

GASOLINA EXCEPTO PARA AVIONES.

1974	120,628
1975	65,991
1976	59,627
1977	----
1978	----

ALCOHOL Y SUS PRODUCTOS.

51,392
57,623
54,423
38,235
102,155

GASTOS DE PAPEL.

1974	85,256
1975	56,608
1976	57,115
1977	----
1978	----

FUEL OIL.

7,151
56,255
43,144

ARTICULOS DE LIBRERIA.

1974	37,195
1975	51,859
1976	62,090
1977	----
1978	----

DE-CLAS Y EMPAQUEADOS INDUSTRIALES.

39,574
43,185
55,826
53,577
71,265

GAS OIL O ACEITE DIESEL.

1974	71,329
1975	37,112
1976	70,527
1977	----
1978	----

FUNDAS DE VESTIR Y ASOCIADAS.

36,309
56,391
45,368

LATEX DE CAUCHO NATURAL SINP.

1974	45,792
1975	36,272
1976	49,242
1977	48,043
1978	69,026

HIJOS Y TEJIDOS ARTIFICIALES.

32,215
17,455
16,045

PAIS		SORGO EN GRANO	CEBADA EN GRANO CON CASCARA
1974	103,758	64,093	26,887
1975	397,662	116,260	58,696
1976	114,264	11,175	1,659
1977	187,227	71,484	----
1978	181,225	69,322	----

Fuente: Banco de México, S.A. Indicadores Económicos
 Banco de México en Cifras Econ. Serfín, S.A.
 1974 -1976 y 1978

EXPORTACIONES A JULIO E. VALOR.

(EN MILLONES DE MILLONES DE DOLARES CORRIENTES)

PAIS.	1970	1973	JUL-AGOS		1975	1976	1977
			1974	1974			
ESTADOS UNIDOS	43.2	71.3	68.5	93.	198	114.7	122.1
ALEXIA	34.2	67.5	92.6	93	92.4	96.2	115.1
JAPON.	19.5	37	55.5	52.7	55.1	63.0	79.1
FRANCIA.	18.1	36.7	50.0	---	52.7	54.5	59.2
GRAN BRETAÑA.	19.3	39.5	38.5	---	41.5	45.7	64.0
ITALIA.	13.2	27.2	27	---	35.7	36.7	48.3
CANADA.	16.9	26.3	37.5	---	33.5	39.8	46
SOLINEA.	14.8	24.1	31.5	---	39.5	49.1	39.3
ESPAÑA.	16.6	27.3	27.6	---	27.0	32.8	42.3

Fuente: OCDE, Anuario de Estad. E. La Crisis
 1971-1980 Serie Popular Era México -
 1980. Pag. 264.

TASA DE AUMENTO DE LOS SALARIOS REALES Y TASA DE
INCREMENTO DE LAS EXPORTACIONES.

	A	B.		C.	
	CAMBIO DE GIGIALES REALES.	SALARIOS REALES		EXI-TACIONES VOLUMEN	
	1976	1976	1977	1976	1977
	%	%	%	%	%
ESTADOS UNIDOS.	+2.2	+2.6	+2.25	+3.5	+1.75
GRAN BRETAÑA.	+2.4	+1.2	+3.75	+7.4	+10.6
FRANCIA.	+4.7	+3.0	+3.1	+8.5	+6.25
R.F.A.	+7.6	+2.0	+4.0	+3.4	+5.0
JAPON.	+0.7	+4.3	+2.75	+21.8	+3.3
ITALIA.	+5.7	+4.4	+7.75	+11.7	+7.0

Fuente. Columna A. Banque des Reglements Internationaux
47 e Rapport Annuel Cit. P 46. Columnas B y C.-
perspectives Economiques de L'OCDE No. 22 Mi-
ciembre 1977 Tomado de Handel & Op. Cit. pag.265.

La balanza de pagos en el renglón de Balanza Mercancías y Servicios en 1970 era de -945.9 millones de dólares, para 1974 aumenta el saldo negativo hasta -2553.1 millones de dólares y en 1975 el saldo es de -5043.4 Para 1976 cuando la recuperación de la crisis, parecía iniciarse la cifra anterior se reduce a -3023.7 millones de dólares reduciéndose también la variación porcentual en comparación a la misma para 1975 /1974 así en este período era de -42.4% contra -19.8% para 1976 /1975 . Para 1977 año en que se consolidaba en cierta forma la recuperación, la Balanza de Mercancías y Servicios era de -1,750.3, sin embargo, pasa a ser de -2462.3- en 1978 cuando la recuperación no encontraba en pleno cuestionamiento, de igual forma se puede apreciar las importaciones de mercancías aumenta -- bruscamente de 2,329.5 millones de dólares en 1970 a 6,096.7 millones de dólares en 1974, este aumento continúa : para 1975 es de 6,580.2 las importaciones en millones de dólares, se registra un leve descenso en éstas en 1976 y en 1977 para que aumenta nuevamente en 1978 a 6011.2 millones de dólares.

Es fácil apreciar como a una crisis de superproducción el mercado exterior representado por México en este caso se le destina mercancías -- por vía de exportaciones, en tanto continúa pues es en este período de crisis (1970-1975) cuando los capitalistas de los países desarrollados necesitan comenzar via exportaciones la caída de la cuota de ganancia, -- cuando la crisis deja de azotar en estos países se observa una disminución de las exportaciones lanzadas a México, las cuales nuevamente aumentarían en relación directa con la aparición de una nueva recesión en 1978.

En cuanto al cuadro III CÍCLAS ARTÍCULOS MECÁNICOS, se puede observar en el cuadro que el renglón de : Maquinas, Aparatos y Artículos -- mecánicos de los artículos más solicitados por los importadores, así -- las importaciones de estos artículos aumentan hasta el año de 1976, para disminuir un poco en 1977 pero logran el mayor pago de dólares por importaciones en 1978. Estos artículos importados son de gran importancia para el desenvolvimiento de la industria y el comercio nacional y como puede apreciarse la dependencia de estos artículos es la más alta de los artículos importados que aparecen en el cuadro.

Material de Cusable para Automóviles también por esta rama aumenta en las importaciones, a partir de 1974 se hace creciente la cantidad gastada en este artículo, en Productos de fundición de Hierro y Acero en 1977 se eleva la cifra de dólares gastados en importación en este artículo -- disminuye en 1976 y 1977 para sufrir un aumento en la importación del 200.1% en 1978.

Productos Químicos Orgánicos presenta en 1973 el año en que son menores las importaciones, pero a partir de este año presentan un marcado aumento hasta 1976. Maquinas, Aparatos Eléctricos y Objetos Electrónicos, son artículos importados que ganan mercado nacional y las importaciones se incrementan año con año, lo mismo sucede con Instrumentos y Aparatos de Medidas de Precisión, los Productos Químicos Inorgánicos presentan en 1974 el año en que más se gasto en importaciones descendiendo estas en 1977 para que en 1978 se de un aumento del 40% en el monto de importaciones de estos productos .

Los Tractores de Rueda, Oruga y Tractores Combinados, que como se podrá observar son elementos esenciales para la producción del campo, en 1974 se importaban 51331 millones de dólares que se aumenta a casi el doble en 1975 (119031 millones de dólares) posteriormente, se presentan descensos en las importaciones y es solo en 1978 que con respecto a 1977 se incrementa un 25.3% las importaciones .

Los artículos que presentan grandes cambios en cuanto al aumento en las importaciones en la relación 1978 /1977 son : las Deflaciones para Automóviles, las Baterías Elásticas y Resinas artificiales, el Amianto, Fosfato, Arcillas, y Similares, Aluminio y Sus Productos, Intex de Caucho Natural o Sintético .

Los artículos importados mencionados y los que aparecen en el cuadro correspondiente son solo el reflejo del aumento en la importación de mercancías, el cual es más grande en los años de 1974 y 1975 periodos en que la oferta de estos productos crece por consecuencia de la sobreproducción que tienen estos artículos en los países desarrollados.

Es ahora de interés observar en que forma se relaciona el aumento de las importaciones que hace México con el movimiento y cantidad de las exportaciones hechas por los países desarrollados en los años de recuperación parcial de la crisis económica.

En el cuadro Exportaciones Anuales Totales en valor puede observarse como Estados Unidos aumenta el valor de sus exportaciones a partir de 1970 - así para 1974 se ha más que duplicado el valor de las exportaciones , para la comparación entre 1970 y 1977 casi se ha triplicado el valor de las exportaciones.

Lo mismo sucede con la CEA, Japón también aumenta el valor de sus exportaciones y el mismo fenómeno sucede en Francia, Gran Bretaña, Italia, Canadá, Holanda y Bélgica. En cuanto a los años en que aumenta el valor de las exportaciones es de 1970 a 1973 cuando este lapso alcanza el mayor dinamismo, aunque es también grande el aumento del valor en las importaciones comparando 1973 con 1977.

En el cuadro Tasa de Aumento de los Salarios reales Tasa de Incremento en las Exportaciones, puede verse de 1976 las ganancias de Estados Unidos por concepto de sus exportaciones presentan un aumento del 2.2% -- Francia del 4.7% CEA del 2.6%, Italia de 5.7% y Japón de 0.7% en cambio -- solo Gran Bretaña es el que presenta un número negativo de -2.4%. La importancia del sector exportador para los países desarrollados se puede ver en los salarios -horarios reales que en 1976 y 1977 presentan aumentos, -- siendo nuevamente Gran Bretaña la excepción, el volumen de exportaciones no presenta una relación homogénea en estos países y si se considera el período 1976 -1977 en que se supone empezaba el ciclo económico a recuperarse se explica que no se tuviera la imperiosa necesidad de utilizar el comercio exterior, en este año, como contraprestación a la caída de la cuota de ganancia, así Estados Unidos que en 1976 le da un porcentaje de + 3.5 en 1977 pasa a hacer de +1.7%, Francia pasa de +8.5 en 1976 a +6.35% de 1977, la CEA pasa por la misma situación con +12.4% en 1976 a +8.0% en 1977 lo mismo sucede con Japón pero en forma más drástica pasando de +21.8% en 1976 a + 5.5% en 1977, Italia presenta la misma situación con +11.7% -- en 1976 y +7.0% en 1977. La excepción es Gran Bretaña que pasa de +7.4% -- en 1976 a +10.6% en 1977.

1.5.- EL CAPITAL DE TRABAJO.

Este factor contrarrestante, resulta contradictorio, más el capital por acciones brinda a los accionistas no la ganancia media, sino solamente un interés más alto llamado dividendo, como causa contrarrestante, actúa en el sentido de que gracias a la actividad de este tipo de capital, dejan de participar una serie de empresas e incluso ramas enteras en el proceso de nivelación de la cuota media de ganancia.

Si no participación en la nivelación de la cuota general de ganancia -- significa que estas no atraen la plusvalía de las ramas de producción con -- una composición orgánica del capital más baja.

Estos capitales arrojan una ganancia inferior a la media, si entrasen -- en aquel mecanismo la ganancia media bajaría mucho más. Desde el punto de -- vista teórico podrían incluirse con lo cual se obtendría una cuota de ganancia inferior a la que aparentemente existe y a la que realmente presta las -- operaciones de los capitalistas ya que en estas empresas en donde hay -- poca eficiencia presenta el capital constante con respecto al variable.

En el capitalismo avanzado en los cálculos una parte del capital figura -- se invierte exclusivamente como capital a interés.

CAPITULO VI

OTRAS CONTRATENDENCIAS A LA CAJIA DE LA CUOTA DE GALANCTA.

- 1.- El movimiento obrero ante la crisis .
- 2.- Movimientos obreros en México 1970 -1978.
- 3.- Implicaciones de crédito del FBI a México.

CAPITULO VI. CRISIS CONTINUAS DEBIDAS A LA CRISIS DE LA COMPAÑIA DE
1.- EL MOVIMIENTO OBRERO ANTE LA CRISIS.

Es sabido que toda crisis de sobreproducción es una agresión masiva del capital contra el trabajo asalariado, al aumentar el desempleo y el miedo a este, la crisis hace que los trabajadores acepten las bajas o el estancamiento de sus salarios reales.

Esto ha sido la regla común en cada crisis, desde 1974 se ha presentado una ofensiva de austeridad universal del gran capital contra los asalariados. El resultado de esta ofensiva depende de la interacción entre cuatro factores: las relaciones de fuerza objetivas entre clases; el nivel de organización, de combatividad y de conciencia de clase del proletariado en el momento en que se desencadena esta ofensiva; las reacciones de las organizaciones de masas del movimiento obrero, principalmente de los sindicatos, pero también de los partidos tradicionales de masas las relaciones de fuerza en el seno del proletariado entre los aparatos burocráticos por una parte y por otra, la nueva vanguardia obrera que ha surgido de las luchas de los 10 últimos años. Si se quiere realizar un balance de lo que aconteció a partir de 1975 en los países imperialistas habría que concluir que la ofensiva patronal tuvo algunos éxitos más o menos importantes, según el país pero que en ninguna parte alcanzó su objetivo.

La tasa de plusvalía no aumentó en una proporción por poco que sea, conforme a la gravedad de la crisis capitalista y con los designios históricos del capital. En ningún país imperialista se ha infligido una derrota grave (ni aun decisiva) a la clase obrera.

Por otro lado el movimiento obrero ha permanecido en general a la defensiva. Esta defensiva se debe a la incertidumbre teórica y política de los movimientos obreros, que acostumbrados a una época de auge y pleno empleo enfrentan de golpe una crisis que provoca un desempleo creciente, ante esta situación la burguesía y la burocracia le dio la culpa a los sindicatos y a las colonias de la crisis la cual no consideraban una crisis de sobreproducción sino más bien, una crisis de "penuria".

El desconcierto en las direcciones sindicales y en los partidos obreros de masas, en Occidente y ante la ofensiva ideológica de la burguesía provoca que se hagan una serie de concesiones.

El Partido Comunista Francés es el único de los grandes partidos obreros de Europa en pronunciarse resueltamente en contra de cualquier política de austeridad, en nombre de una política anticrisis clásicamente keynesiana. ---

coinciden con el Partido Comunista francés la mayoría de las corrientes de la izquierda social democrática: izquierda laborista en Gran Bretaña; Centros de Francia; Tercer Mundo Operaria en Portugal etc. Pero ninguna de esas corrientes resistió largo tiempo en aprobar en los hechos las medidas de austeridad.

Entre los que rechazan la política de austeridad algunos optan por técnicas de reactivación Keynesianas: Aumentar el poder adquisitivo de los trabajadores, sobre todo de las capas más pobres de la población, es crear un mercado suplementario de bienes de consumo que encarrilará de nuevo el crecimiento económico, el programa común en Francia optaba por estas medidas y el Partido Comunista francés insistió particularmente en ello. Se olvidó el fracaso del New Deal Rooseveltiano, pues esta reactivación no implica de ninguna manera una reactivación automática a gran escala de las inversiones productivas ni una absorción del desempleo.

No es posible tampoco olvidar las reacciones de la burguesía en lo que respecta al incremento de los ingresos reales de los trabajadores cuando este modifica la relación entre salarios y plusvalía global. Estas reacciones toman la forma de: fuga de capitales, huelga de inversiones, sabotaje económico, complotes financieros (y político-militar-terroristas) en contra de los "gobiernos de izquierda".

La crisis y la reaparición masiva del desempleo son productos orgánicos del sistema capitalista, solo pueden ser superados en el marco de este sistema mediante un deterioro brutal de las condiciones de vida y de trabajo de los trabajadores. El deber de los revolucionarios es poner por el cambio del régimen capitalista por la construcción de un sistema económico cualitativamente diferente, pero no cabe condonarse al movimiento obrero y se debe apoyar con toda la fuerza, proponiendo formas reivindicativas y las formas de organización más eficaces: Los 35-36 horas de trabajo, la escala móvil de salarios (su defensa o su conquista, según las condiciones de cada país) la defensa del derecho de huelga y de la libertad de negociación de salarios, la lucha por la solidaridad con los sectores más duramente afectados-trabajadores emigrados, mujeres, jóvenes, ancianos, desempleados- son los principales ejes de la lucha esencialmente defensiva.

Es cierto que cualquier éxito en el combate defensivo no será más que un éxito fragil y provisional. Es cierto que a la larga la lógica del capital se imponerá, mientras se permanezca en el régimen capitalista, pero cualquier combate defensivo debe presentarse con una estrategia anticapitalista de conjunto que trate de producir por todos los medios una moviliza-

ción de la clase obrera en pro de reivindicaciones transitorias contra las causas fundamentales del mal que la afecta. Lo contrario lleva al movimiento defensivo a una lucha economicista fácilmente sofocada, al tener gran poder en el manejo de la lucha económica los patrones y el Estado.

Es dentro del marco de la lucha defensiva en donde se sitúa el movimiento obrero en México en 1970 a 1973 con particularidades que lo diferencian del movimiento obrero de los países desarrollados, la diferencia del movimiento obrero mexicano con el Europeo es evidente pero proviene dentro de lo más general : del papel que los obreros desempeñaron ante el capital, así en Europa los movimientos sindicales, de partidos de izquierda y de trabajadores asumieron una actitud defensiva ante el embate del capital en México se presentó una lucha obrera carente de dirección por parte de los partidos de izquierda y la actitud defensiva se dió solo contra un frente capitalista, mientras otro, el transaccional, veía en la desorganización obrera y en la sucesión de los trabajadores a la CTM una contentadencia a la caída de la cuota de ganancia. Si tenemos en cuenta que en Europa en la época de crisis no se impone en forma total ni acabada las reivindicaciones obreras, si no que además la clase obrera en forma general no sufre ninguna derrota importante y en Estados Unidos tampoco, se presenta una derrota total de la clase obrera, en México si se presenta y se en una derrota al movimiento obrero más organizado e importante en aquel momento (el STPS). Es por eso que entre las contentadencias a la caída de la cuota de ganancia incluimos la debilidad del movimiento obrero mexicano, así este movimiento enfrenta en el período estudiado, una relación de fuerzas objetivas entre clases, en que los trabajadores se encuentran por un lado sujetos a la CTM y a la acción de la Secretaría del Trabajo por parte del Estado y la Iniciativa Privada por otro lado, mediante el miedo al despido por el creciente ejército industrial de reserva, la compra de líderes, la utilización de esquirolas y todo el aparato ideológico (televisión, prensa, radio etc) en su contra.

El estado de sucesión que los trabajadores mexicanos han sufrido a partir del inicio de la llamada etapa del "desarrollismo" presenta ante el embate de la crisis una respuesta que tuvo que enfrentarse a la renovación de la fuerza estatal para controlar al movimiento obrero, esta fuerza estatal, sin embargo, no pudo actuar en forma rápida puesto que el Estado se enfrentaba a una situación si no de crisis, sí de resquebrajamiento en su antigua homogeneidad. Las disputas entre los capitalistas de Monterrey y el Presidente Calles no permitían que el Estado tuviera la unidad para detener en forma rápida al movimiento obrero, así creó además el Consejo Coordinador Empresarial, como una respuesta a Calles en quienes eran

los más interesados en la vía que el país tenía que seguir, la CAACTM y el CMO en el conflicto iniciativa privada - Lcheverría actuó al lado - de Lcheverría pero sin ponerse en contra de los capitalistas de Monterrey y siempre presionando por la reconstitución de la confederación y al sano desarrollo de la economía mixta. El grupo Monterrey emprendió por su parte -- un duro combate contra el presidente, auxiliado por sus ricos "comunistas y aliados" sin comprender que en realidad las políticas "populistas" (creación del Infonavit, la Ley de Asentamientos Humanos, la no contención del gasto en fiscal, su política exterior etc) no eran más que válvulas de escape -- que beneficiaba a los empresarios mexicanos ante una situación de crisis económica que provocaba el malestar de las mayorías, azotadas ahora por -- el fenómeno de la inflación, fenómeno al cual no se estaba acostumbrado. --

Por otro lado el Movimiento obrero mexicano seguía y sigue soportando la división y estancamiento del movimiento producto de la CTM además -- de esto para 1970 solo el 42% de los obreros en el país están sindicados, con lo anterior se puede entender que el movimiento de los trabajadores debía para poder enfrentar con éxito la crisis, tener un programa al cual se adhirió, además de que para poder ser realizado se necesitaba la participación completa y unida de los trabajadores, en cambio la fragmentación y la desunión fueron los rasgos sobresalientes en las organizaciones obreras así el SUPERM se enfrentaba contra el gobierno de Lcheverría y al mismo tiempo contra los trabajadores de la CTM convertidos en -- agentes contrarios al movimiento obrero independiente. Mientras la crisis afectaba por igual a los trabajadores de la CTM y a los de los sindicatos independientes, la lucha obrera y de los trabajadores carecía de un plan o programa común que oponer con lo cual la lucha se tornó economicista, -- se distinguió la crisis solo en uno de sus efectos: La Inflación, y de esta situación se derivó que la lucha obrera se centrara por el aumento -- de salarios. Los aumentos salariales por decreto, tuvieron la función de mantener la situación de conflicto dentro del marco economicista y solo -- dentro de este marco. Ante nuevas peticiones de aumentos salariales por -- parte de la CTM, la iniciativa privada se oponía y finalmente se procedía a las discusiones en cuanto sería el porcentaje en que debía aumentarse -- el salario, una vez establecido este punto de los fabricantes y comerciantes lo agregaban a los precios y la situación permanecía igual pero dejando en rezago la lucha de los trabajadores en espera de un nuevo aumento -- salarial.

La falta de un programa por parte de los trabajadores, en que se vio -- ra y estudiara el problema, las causas, consecuencias y dirección de --

de la crisis, fué factor determinante en la derrota de los trabajadores, -
dada la más dolorosa en cuanto se dió en un período en que el bloque de go-
bierno se encontraba fraccionado, funcionando con grandes contradicciones --
y enfrentamientos entre el Estado, que veía a su manera la forma de dar con-
cesiones a los trabajadores para que la situación y relación de clases no -
sufriera deterioro y una iniciativa privada empeñada en la represión al ---
outdo 1968 y obedecida en ser parte más importante y tener mayor presencia-
en las decisiones del gobierno, por otro lado el sindicalismo oficial era -
suficiente y cuestionado por el sindicalismo independiente además en cierto
momento se dio una pugna entre Fidel Velázquez y Echeverría con lo cual el -
sindicalismo oficial no era tan fuerte como lo había sido durante toda la -
etapa del "desarrollismo". La situación para los movimientos obreros inde-
pendientes presentaba, aún bastante posibilidades, si no para un cambio de-
estructura social, por lo menos sí para una victoria de los trabajadores-
que hubiera podido dar como resultado el fortalecimiento obrero que a su --
vez hubiera tenido fuerte influencia en el siguiente gobierno.

Veró las cosas se dieron al contrario, de las fuerzas antagonicas la --
balanza se inclinó a la iniciativa privada la que percibió un poco mejor --
La crisis y con la creación del Consejo Coordinador Empresarial obligó a --
Echeverría a llevar al país por los caminos que ellos deseaban desembocando
en la creación de las condiciones favorables a la iniciativa privada en la-
elección del próximo candidato a la presidencia cuya principal preocupación
durante su campaña electoral fué la de restablecer la "confianza" perdida.

Ahora se verá en forma detenida las características salientes del mo-
vimiento obrero mexicano en el período 1970 -1978.

2. MOVIMIENTOS OBREROS EN MEXICO 1970-1978

El movimiento popular que se desarrolla en el periodo de estudio constituye un elemento rico en el análisis pues por un parte vincula las luchas obreras en momentos particulares de la crisis y por otro lado en un sentido más amplio se pueden hacer observaciones en cuanto a cual fué el legado de los movimientos populares y obreros en los años que estamos viviendo y en los que estan por venir.

Nuestra afirmación es en el sentido de que en periodos de crisis es -- donde se ponen en acción mecanismos económicos para detener la tendencia -- decreciente de la cuota de ganancia, los obreros sufren en forma directa de todo esto accionar económico asunto que va a influir directamente sobre la -- lucha de clases, agudizando las tensiones acrecentando el conflicto y sobre todo desarrollandose tanto por parte del Estado y la iniciativa privada asi -- como por movimientos obreros toda una gama de acciones y políticas en que -- los campos ganados adquieren vital importancia sobre todo en época de cri-- sis país es en estos periodos donde se ponen a prueba la fortaleza de unos y de otros.

Así pues no sería correcto el terminar la tesis sin estudiar la influen -- cia de la lucha de clases en el periodo de crisis puesto que en este caso se -- habría hecho un estudio economicista el cual no aportaría más elementos que -- los economicos para comprender la situación actual del proletariado, y con -- esto caeríamos en posiciones erróneas e incompletas.

El movimiento obrero y su actuación en el periodo estudiado parte de la -- siguiente estructura en cuanto al empleo , según distintas publicaciones ofi -- ciales al inicio del sexenio el total de obreros en México era aproximadamen -- te de un millón 200 mil de los cuales un millón 300 mil eran trabajadores -- industriales, esto nos indica la importancia de los trabajadores industriales -- en cuanto su número pero aún más cuando vemos que la distribución de estos -- se da en cinco grupos principales en cuanto a su peso en el empleo estos -- son: manufactura de productos alimenticios, Fabricación de Textiles, Fabri -- cación de Calzado y Prendas de Vestir, fabricación de Productos Metálicos y -- por último fabricación de sustancias y productos químicos estos grupos que -- son los más dinámicos concentran en conjunto el 43% de los obreros ocupados -- en la industria.

Detallando la información anterior hacer ver que en la rama industrial -- las 10 principales ocupan por más del 25% del total de los obreros ocupados.

Estas son las siguientes: Petroleo con 46,000 obreros confección de ro -- to exterior excepto camisas 31,753 elaboración de refrescos 38,293 fabricación -- de azúcar y otros productos de los cereales 52,171 industria eléctrica 31,225 fa -- bricación de pan y pasteles 30,037 hilado tejido y acabado de algodón 29,142 -

materiales de plástico 27,263 fabricación de calzado 27,232 por última imprenta, litografía y encuadernación 25,053. De lo que se refiere al empleo en cuanto a regiones las ocho entidades con mayor número de obreros empleados son Estado de México, Distrito Federal Nuevo León, Jalisco, Puebla, Veracruz, Guanajuato y Coahuila. en cuanto a la clasificación por grado de concentración presentamos el siguiente cuadro.

CUADRO. I

EMPLEO POR GRUPO DE PERSONAL OCUPADO.

Grupo de personal ocupado.	No. Est.	% con personal remunerado.	% con personal respecto total.	Personal remunerado ocupado pro	% respo total
100	62 395		100	1480,284	100
Pequeñas Ind. Hasta 5 Per.	39,222		62.8	107,016	7.1
Mediana Ind. Menor 6-100 Per	20 512		32.55	468,661	31.46
Mediana Ind. Mayor 101-500	2 145		3.93	510,807	34.29
Grandes Ind. 501 a 750	200		0.32	130,720	23.58
751 y más	212		0.34	262,080	18.94

Fuente. IX Censo Industrial.

El anterior cuadro tiene el inconveniente de que no se encuentra una división entre obreros y empleados por lo que se recurre al total del personal remunerado. Es bueno recordar que el total de obreros empleados en las manufacturas es de 1 161,793 los que representan un 79.33% del total de personas remuneradas. Del cuadro sobresale el grupo denominado Mediana Industria Mayor con un 34.29% de la fuerza de trabajo y un número total de 510,807 personas.

MOVIMIENTO DEL EMPLEO Y SALARIOS.

En 1971 por consecuencia de la depresión que se inicia en el país el empleo crece en 2.8%. En los siguientes años hay una ligera recuperación hasta llegar en conjunto en el periodo 1970-74 a un aumento del 13.49% estos datos de la SIC parecen inflados y si tomamos en consideración el X censo Industrial en donde se muestra que de 1970 a 1975 el empleo industrial creció en 174,508 plazas que representan un 4% de 11.04 este lento crecimiento nos puede indicar que el desempleo ha crecido inversamente.

A pesar de lo difícil de establecer los salarios por niveles, podemos decir que el salario promedio en 1970 era de \$1,224.00 pesos aún siendo un salario ínfimo no todos los trabajadores lo obtenían puesto que 127 ramas -- que emplean el 45% de los obreros industriales presentan para ese mismo año un salario menor a 1,200 personas mensuales además es bueno aclarar la gran distancia entre los salarios para las distintas ramas por ejemplo la rama de preparación del henequen presenta el salario promedio más bajo de 602 pesos mensuales mientras que la rama de fabricación de llantas y cámaras de hule -- presenta un salario de 3,563 pesos mensuales.

Podemos decir que el país sigue una línea recta en cuanto a correspondencia entre la concentración de la industria y el salario a medida que es mayor el tamaño de la planta aumenta el salario, esto se explica al crecimiento del valor agregado, hay una estrecha correspondencia entre la productividad y el salario haciendo de esta correspondencia que la variable determinante -- del salario sea el valor agregado.

Lo anterior en cuanto a estructura salarial solo se pretende que sea una visión global junto con otros aspectos importantes como es el dinamismo de los salarios y la distribución de los ingresos y salarios su finalidad de introducir estos conceptos en el análisis es para que se comprenda en forma más amplia la parte posterior de este capítulo que es el punto dedicado a la actividad sindical.

Venmos así al respecto sobre el dinamismo o movimiento de los salarios durante el sexenio del presidente Echeverría.

La política salarial en el sexenio está marcada por el inicio de la crisis económica, la inflación hace en estos años y continuará hasta la fecha, -- este problema se manifiesta a principios de 1973 y acelera su ritmo en 1974, 75 y 76 el Estado se ve obligado a subsanar la recuperación de los salarios fuertemente golpeados por la inflación, sin embargo, esta acción del país no consiste en un aumento del salario real que apenas alcanza una tasa igual o menor que la de los años en que la economía mexicana se desarrollaba con cierta estabilidad.

El primer aumento salarial se dio en septiembre de 1973 y fue del 18% -- al terminar este año se fijaron los nuevos salarios mínimos que debían regir el lapso 1973-74 así unidos estos dos aumentos se presentó un incremento nominal del 32% a los salarios generales y el 56% a los salarios mínimos.

Sin embargo, el golpe de la inflación proscribió y se vieron las autoridades obligadas a cambiar al lapso de 1 año la revisión de los salarios mínimos y la revisión de contratos colectivos.

El aumento salarial entre 1970 y 1974 presenta nominalmente un aumento de 64.14% pero una vez ajustados con los índices de precios, el salario real solo alcanza un incremento del 3.09% y así esta tasa resulta el menor aumento histórico de incremento en el salario presentándose en 1972 y 1973 tasas respectivas de 0.9 y 0.09%.

2.A. DISTRIBUCION DEL INGRESO Y SALARIOS.

A pesar de la política de incrementos salariales del régimen se puede afirmar que en el sexenio cuando los capitalistas logran apropiarse de mayor cantidad del excedente económico creado por los trabajadores los incrementos en el volumen de la producción y el incremento en el valor superaron con mucho el aumento salarial así por ejemplo en la rama de preparación de frutas y legumbres el incremento salarial fue de 815 pesos y el valor de la producción aumento en 12,210 pesos por obrero. La distribución del ingreso así obtenida en favor de los capitalistas no fué unicamente resultado de la inflación sino que un factor bastante importante fué el constante incremento de la productividad así en 1970 el volumen de la producción mensual por obrero ocupado en esta misma rama era de 1,789 ton. en 1974 cada obrero produjo 2,753 Ton. al mes, lo que significa que se dieron altísimos incrementos en la explotación de los trabajadores.

2.B. MOVIMIENTOS OBREROS Y SINDICALIDAD.

Partiendo de que la sindicalización en México es de aproximadamente el 45.2% de los trabajadores sindicalizables en el país podemos ver la gran importancia y fuerza del movimiento en el régimen estudiado y si bien los hechos no fueron muy recientes al poder ver la importancia que hubieran tenido estos movimientos si el grado de sindicalización fuera más grande, lo que es de lamentar es que lejos de aumentar la sindicalización esta tiende a disminuir así a partir de 1970 la tasa de incremento va disminuyendo hasta acercarse al estancamiento.

En 1973 va con la inflación galopante el planista la CFI organiza 4,327 emplazamientos a huelga por otro lado y en ese mismo año se realizaron 6,190 emplazamientos, después de estas excepcionales cifras el aumento en los emplazamientos a huelgas es constante, presentando las siguientes tasas de incrementos: en el periodo 71-72 14% en 72-73 26% y en 73-74 16%, en cuanto a las huelgas los datos son los siguientes. En el periodo 1972-73 fueron 399 en 73-74 2,009 y en 74-75 fueron 689 en el periodo 1975-76 fueron 858 -- las huelgas de la industria textil y 34 de las compañías hileras por revisión de contrato colectivo.

Es bueno destacar dos momentos en la actividad obrera durante este período, un momento es el cuantitativo que se desata a partir de 1973 coincidiendo de la actividad burocrática con la inflación y el momento cualitativo que viene de años anteriores marcados por una crisis de legitimidad del Estado originado por la regresión al movimiento estudiantil de 1968. Por otro lado el modelo de desarrollo estabilizador presenta los primeros signos de agotamiento y la crisis empieza a manifestarse. Los hechos más significativos de estos años en estudio no pueden resumir pues no es la intención el hacer un recorrido histórico de los principales hechos relacionados con la insurrección obrera, sino resaltar los rangos más importantes para que sirvan como contrapunto a lo planteado a lo largo de la tesis, que son elementos que pudieran parecer meramente económicos, la articulación dialéctica entre los fundamentos económicos de la crisis en México y la lucha de clases obrera de esta se aborda aquí en una manera primaria el objeto de la presentación de los movimientos obreros en México es con la finalidad de resaltar como la debilidad en estos creó las condiciones para que se diera una contradicción a la caída de la cuota de ganancias.

El año de 1971 empieza con la amenaza de Fidel Velázquez consistente en pedir aumentos fuera de los revisiones de contratos colectivos, esta política se mantendrá durante todo el sexenio.

En el mismo año el STC encabezado por Raúl Salván lucha contra el Sindicato Nacional de Pérez Hies para obtener la titularidad del contrato colectivo, la Junta Federal de Conciliación y Arbitraje desahoga el convenio firmado entre ambos sindicatos y determina a favor de Pérez Hies. En los Ferrocarriles las cosas también están divididas: Benetrio Vallejo y Valentín Campa encabezan cada quien sendos contingentes. En la Universidad de Nuevo León el Grupo Montefrey busca implantar una ley orgánica de acuerdo a sus intereses lo que ocasiona una manifestación en el Distrito Federal que se vuelve extemporánea por la renuencia predecible del gobernador del estado, esto se aprovecha para reprimir brutalmente a los manifestantes y cuando 30 y más de 100 son heridos con esta acción se esfuman las infantiles ilusiones de los que veían en la liberación de los presos políticos de 1969 una apertura democrática.

Al cesar 1971 se presentan las fuerzas que actuarán a lo largo del sexenio: El Movimiento Sindical Ferrocarrilero, el Consejo Nacional Ferrocarrilero el Movimiento Sindical Revolucionario, el Frente Auténtico del Trabajo, y el Frente Sindical Independiente.

El 11 de Diciembre de 1971 las anteriores fuerzas se manifiestan unidas en la Primera Jornada Nacional por la Democracia Sindical, así en cuarenta ciudades de la República los obreros campesinos y estudiantes se manifiestan para --

repaliar al obrerismo, es o obliga al Estado a dictar una política paralela a la represión para intentar controlar las luchas populares. El presidente -- Echeverría se manifiesta a lo largo del año a favor de la democracia sindical, con estas afirmaciones y la suspensión de represión en las minas. Fidel Velázquez lanza ataques contra los sindicatos independientes y afirma -- que va a luchar dentro o fuera de la constitución, ante esto el presidente -- contesta que las normas constitucionales deben respetarse.

Por su parte el movimiento obrero encabezado por el STAM, el IAP y el -- PAT logran reunir 100 mil obreros, campesinos y estudiantes que marchan por -- 40 ciudades del país. Para el año de 1972 las organizaciones obreras responden a la anterior acción, convocando a formar la Central Obrera Unida y Fidel Velázquez amenaza con una huelga general en caso de que siguieran siendo el blanco de los ataques. En el mismo año se crea el INCONAVIT como una forma -- de contención del descontento obrero, a pesar de esto es severamente criticado durante todo el sexenio principalmente por Fidel Velázquez quien pretende usarlo como una forma de poder.

A inicios de 1973 Fidel Velázquez se lanza en estrepitosa campaña para -- lograr la semana de 40 horas y poco después la CIO abandona la táctica de -- negociar en los contratos y pide una reforma constitucional que instituya -- las 40 horas de jornada semanal.

El presidente Echeverría en 1973 propone nuevamente aumentos de emergen -- cia y el gobierno otorga aumentos cercanos al 10%, la inflación como menciona -- mos antes, estaba en auge y esto obligo al Estado y a las centrales a co -- locarse a la cabeza de las reivindicaciones obreras puesto que la situación -- era sumamente grave y amenazaba con tomar cauces que el Estado no podría con -- trolar. Aunado a todo lo anterior se presenta una crisis política, en Julio -- de 1973 durante las elecciones para diputados el PAN constata que la oposición -- es del 57.5% de los votos. Además por otro lado la agudización de las pugnas -- entre la burguesía y el estado se acrecienta a raíz del embargo que sufre -- México por parte del grupo Monterrey en el entonces de Eusebio Garza Sada -- quien había sido asesiado. Con la situación tan grave, las huelgas crean un -- aura bastante fuerte presentándose en las de la empresa química totosí en la Tri -- nidad, en Industrias Monterrey en Bellón y en el departamento de Irapuato -- Torroón, todas estas huelgas exigen aumento de salarios, mejoras en las -- condiciones de trabajo y reinstalación a los despedidos.

Para 1974 se inicia un cambio en la política económica, el entonces Secretario de Hacienda y Crédito Público José López Portillo anuncia la "austeridad programada" que en realidad consistió en contener el gasto público para así frenar la inflación que en estos momentos tomaba cauces ya incontrolables, el gasto se dirigió principalmente a los renglones -- que habían sufrido escasez como había sido el caso del petróleo y la agricultura -- en el mismo caso se encontraba la siderurgia y la industria eléctrica, a pesar de esta nueva política económica, con trabajo se mantuvo el crecimiento en un 5.9% y la inflación a pesar de todo siguió su curso ascendente por lo que Fidel Velázquez se vio presionado a pedir un nuevo aumento de salarios que levante las protestas de la iniciativa privada la CANACO pidió una "Tregua" hasta diciembre para poder separar los resultados de la política antiinflacionaria por su parte la CANACITRA y la COFCAMI aseguraron que un aumento salarial en esos momentos agravaría gravemente la economía del país como resultado de esto el grupo Monterrey se lanzó a un paro nacional.

Lo anterior dio mayor poder a los empresarios que pusieron en duda la capacidad del Estado para sostener la economía del país, además la petición de aumentos generales se acordó.

A finales de noviembre se realiza un acto importante de solidaridad de los trabajadores mexicanos con la resistencia Chilena participando el CSM, el Movimiento Sindical Revolucionario, el Frente Auténtico del Trabajo y más de 40 organizaciones sindicales. A finales de 1974 es cuando Nuevo México cambia de rúbrica al llamado Partido de los Leones y a la Guerrilla en el Estado de Guerrero.

En 1975 la crisis de Madrid, el PIB apenas alcanza el 4.1% con la inflación en ascenso los trabajadores sufren los estragos lo mismo que los capitalistas, con lo cual se muestra intransigente hacia las peticiones de aumentos salariales, por su parte el Estado de repliegue y su política laboral presenta varios retrocesos: se limita a federalizar algunas ramas industriales y a establecer sanciones a las empresas que no paguen el salario mínimo, a pesar de las condiciones negativas para la lucha obrera, es la tendencia Democrática la que tiene mayor resistencia en este año, a pesar de que en este mismo año se finca su derrota.

Los hechos que llevaron a la derrota de la tendencia democrática se presentan de la siguiente forma: en Enero es asesinado el líder de la sección 40 de General Electric, los Cotesistas intentan atribuir el crimen

a Rafael Galván, Arturo Ghaley y Antonio Gershenson, ante esas acciones se movilizan los electricistas de Monterrey Tomás Palacio León y Guadalupe, El SUTERM organiza su congreso y la Tendencia Democrática lo denuncia y organiza varias manifestaciones, la Comisión de Vigilancia presidida por Galván declara nula la convocatoria al congreso charro con lo que Fidel Velázquez se lanza totalmente a la ofensiva, durante el congreso que si se celebra, son expulsados : Galván, Gershenson, Ghaley y otros, en esos días muere Pérez Ros y Fidel Velázquez nombra a Leonardo Rodríguez Alcaine para sucederlo, en Abril la Tendencia Democrática organiza una manifestación que reúne a poco más de 20 mil personas y los discursos de Galván y Garba forman la llamada "Declaración de Guadalupe" en la que reivindican su rol en la Revolución Mexicana y su confianza en la burguesía nacionalista. Por parte del Estado la Secretaría del Trabajo reconoce la destitución de Galván y Tomás compañeros democráticos, además la Comisión Federal de Electricidad aplica una política de despidos a los trabajadores combativos. Entre todas las movilizaciones a que llamó la Tendencia Democrática, sobresale la del 15 de noviembre en la ciudad de México, ante esa situación Rodríguez Alcaine hace convocatorias para manifestaciones a la misma hora y mismo lugar que las de la Tendencia Democrática, esto que era una abierta provocación hace que Fidel Velázquez en una nacional de radio y Televisión anunció que : "la violencia se contrarresta con la violencia" con esto quedaba anunciada la siguiente ofensiva contra la Tendencia Democrática, en la marcha de más de 150 mil personas, Galván expresó su renovada confianza en el ala procesista del gobierno y propuso la rehabilitación del nacionalismo revolucionario. Así a nuestro parecer es en este punto donde se empezó a fincar la posterior derrota del movimiento democrático que, tuvo desafiada confianza en el gobierno.

En 1975 el movimiento ferrocarrilero tuvo notable acción y participación en el movimiento obrero : el movimiento sindical ferrocarrilero y el Comité Pro Defensa del Salario, Interno la Contraloría de los Ferrocarrileros en defensa de los Derechos Democráticos y Contractuales se emprenden varias luchas de carácter particular y se logra aglutinar fuertes contingentes en las movilizaciones, dando la principal protesta por la adscripción al ISS que quería a sustituir al servicio médico especial de los ferrocarrileros, a la vez se aprovecha la lucha para ir en contra de los despidos.

Finalmente en este año aparecen tres huelgas importantes estas son: la de S. Icer con movilización de 250 obreros que sucumbe por falta de fondo para el sostenimiento de la huelga, la huelga del SAIMAN y la de Durcail, en el caso de la huelga universitaria al final se logra una victoria que se expresa en el reconocimiento de la asociación bilateral, en el caso de Durcail la huelga es reprimida por policías armadas.

1976 no es la excepción en cuanto a efervescencia obrera, el año se inicia con la huelga de los trabajadores de la sección 07 del Sindicato de Trabajadores y Mineros Metalúrgicos y Similares de la República Mexicana (más de 4700 trabajadores) que estallan una huelga por el reconocimiento a las violaciones al contrato colectivo, realizadas por la Universidad Monterrey, a su vez los trabajadores de Automóviles realizan una huelga por el pago de salarios mínimos profesionales.

En cuanto al movimiento popular se realiza una brutal represión contra el campamento 2 de Cetzare que es incendiado, con la muerte de dos niños a los pocos días 600 policías, agentes, granaderos y milicianos golpean a los habitantes y asesinan a dos colonos, siguiendo con la represión a grupos populares de las colonias San Ángel, Francisco Villa y Granja Sanitaria de Monterrey las cuales son reprimidas con la misma brutalidad por policías y granaderos, mueren seis colonos ante la balacera desatada.

Con la crisis actuando sobre la economía del país los despidos comienzan a tomar un carácter serio, así las saquiladoras del norte del país despiden a más de 50 mil trabajadores, en la industria automotriz la Volkswagen disminuye su personal y aumenta la intensidad del trabajo en una clara puesta en acción de las contratendencias a la caída de la cuota de producción la anterior propicia que se ponga en evidencia a la dirección sindical y a su asesor jurídico Juan Guterro Arceola, ante el descontento de los trabajadores los directores se ven obligados a encabezar las reivindicaciones laborales.

La ofensiva contra la Tendencia Democrática se afirma en 1976 y continúa el año anterior, mientras la Tendencia Democrática realiza un mitin en el Monumento a la Revolución, en febrero, por otro lado en el Zocalo los charros del SAIMAN apoyados por Huelgas Lado a Lado por otro mitin, los charros continúan en ofensiva ante diversos pero fallidos intentos de resistencia por parte de la Tendencia Democrática, hasta que se llega a la última revolución, esta es el aplazamiento a huelga para el 30 de Junio de 1976, la Tendencia recibe el apoyo de diversos organismos y el 16 de Junio destruye del malogrado acuerdo, se pretende estallar la huelga pero horas antes los centros de trabajo son rodeados

dos por el ejército y pistoleros se dá así el golpe final a la Tendencia Democrática y se demuestra que la demagogia subversiva fué efectivamente demagogia, pues en realidad el Estado apoya a los charros cuando los movimientos tienden a tomar formas independentistas.

Los electricistas deciden abandonar el trabajo y organizan una marcha a la que solamente asisten 20 mil personas, los charros por su parte ocasionan una provocación en Puebla donde muere un policía, se acusa a uno de los charros a Calván del asesinato, posteriormente durante las negociaciones con Cjeda Laullada y Arsenio Farrel los dirigentes de las secciones de Puebla y Jalisco firman un documento en el que daban las condiciones y vuelven al trabajo, además reconocen la dirección de Rodríguez Alcaine, así este punto final a la Tendencia Democrática, que poco después sufrió además la adscripción de las secciones nucleares del --- al apartado B del artículo 135.

El golpe final a los electricistas será dado por López Fortillo con la reanudación a la concentración efectuada en 1977 en los Pinos.

3. CONCLUSIONES

Ante la trágica depresión que se dió en la economía mexicana en el período estudiado el movimiento obrero cobró una importancia que no es de extrañar en una economía capitalista en crisis, en general las huelgas -- hubieron reivindicaciones salariales para luchar contra la inflación pero en el período 1970-1977 la lucha obrera y popular ganó en participación sin embargo, no se puede afirmar que se haya ganado en la toma de conciencia, en cuanto a resultados es imposible hablar de triunfos, y esto es lo grave sobre todo cuando el movimiento más fuerte que era el de la Tendencia Democrática es derrotado en toda la línea quedando además el precedente de la intervención armada y la aplicación de el apartado B del artículo 135 para evitar las huelgas.

El borque del frenazo de los movimientos obreros y populares durante estos 7 años, obedecen en el punto de vista a dos grandes y diferenciados aspectos, el primero resulta del movimiento, y constitución de la lucha de clases en México, el segundo correspondiente a su ya se ha apuntado, a la falta de un programa común de acción y a la carencia de articulación entre los movimientos obreros y populares con los partidos de izquierda.

11. EL FINANCIAMIENTO DEL PAÍS EN DESARROLLO.

México obtuvo el financiamiento por un total de 867 125 000 Dóls el crédito más alto dado a un país en desarrollo. El crédito se descomponió de la siguiente forma 154 125 000 Dóls (33.25% de la cuota) correspondiente al primer tramo de crédito, 318 millones (140% de la cuota al seguro del servicio analizado y 185 millones de Dóls (50% la cuota) por concepto de servicio de financiamiento compensatorio.

Dado que la cuota actual de México en el IMI es de 370 millones de Dóls estos montos representan el 224.25% de la cuota, sin embargo, a este total habría que añadirle 22.5 millones de Dóls (25% de la cuota que corresponde al tramo oro, el primero en ser otorgado por decisión. Dado que el tramo oro forma parte de la reserva monetaria internacional (dentro de las posiciones de reserva en el IMI) el giro correspondiente fue computado como una disminución en los mismos y no como un crédito sustantivo. Aparte de este crédito México hizo uso de líneas de crédito adquiridas al momento de la reserva federal y la Reserva de Estados Unidos por 600 millones de dólares, monto que se liquidará con el financiamiento del IMI. Normalmente los créditos del organismo se ven acompañados por préstamos privados y gubernamentales de Estados Unidos. Cada la importancia del primer tramo de crédito el país se ve sujeto a la firma de una carta de intención existe la sujeción a un programa de ajustes estructurales de calanza de pagos y la vigilancia constante y estrecha por parte de las oficinas de consulta del IMI, el desembolso es gradual durante tres años y está condicionado a que se vayan cumpliendo los objetivos de la carta de intención.

El giro sobre el IMI congeneró grande parte la actividad política del país al someterse a un programa de estabilización de tres años que no solo afecta a la balanza de pagos sino a la política fiscal de la reducción del déficit presupuestario aparece crucial, a la política crediticia dando se reduce el crédito para controlar la inflación a la política salarial en donde se basa toda la política de México para hacer frente al endeudamiento externo que se limita a 3 000 millones de dólares de nuevos créditos durante 1977.

En términos generales y comparando experiencias en otros países de Ibero América se da a visto que por lo general el equilibrio buscado en la balanza de pagos y la contención de la inflación se hizo un freno al crecimiento económico. En lo político el IMI ha amarrado una fuerte resistencia a gobiernos populistas, nacionalistas o pro-presistas en lo social el IMI se inclina por el capital en detrimento del salario nacional.

con sus políticas, el control del crédito y en el caso de las empresas estatales la política de subsidios. En los últimos años, el orden económico las políticas del organismo han implicado la reducción del déficit presupuestal, el equilibrio financiero de las empresas estatales, la disminución de la participación del aparato estatal dentro de la economía la contracción del crédito la renuncia a los aumentos salariales, el abatimiento de barreras comerciales el favorecimiento a la entrada de capitales y en general a la inversión extranjera. Después de todo el INI mediante sus comisiones de consulta funge como auditor externo en la economía de un país y de hecho representa una garantía al capital y a las inversiones directas extranjeras que es de preveer que se multiplicaran en México al menos durante los tres primeros años de la Adm. de López Portillo" (1)

Una de las políticas del INI es bajar el déficit presupuestal del gobierno cosa que en México tiene gran importancia por lo alto que era este sobre todo para mantener las bajas tasas de crecimiento dadas por la caída de la inversión privada en el sexenio pasado. Cabe preguntarse que proporción será reducida el gasto público y si la reducción sufrirá el detrimento de la inversión pública y de los programas de desarrollo o bien el detrimento del mate corriente cerrando plazas en el sector público se se ha anunciado en otras cosas se efectuaría con reducciones al salario y aumentando el desempleo, es probable que sea reducida el uso del sector parastatal en la economía dando así posibilidad y garantizando a la inversión privada nacional y extranjera.

El parece que lo anterior es cierto cuando vemos que en las últimas negociaciones de México con los bancos internacionales se los está beneficiados cuando el país tiene condiciones duras. Aunque el dinero que presta el INI es considerado como un préstamo de gobierno a recibir una vez que salen los recursos del país de nuevo puede ser usado para hacer pagar a los bancos privados a los que les debe. El INI obtiene su fuerza más elevada influencia principalmente a raíz de dos acontecimientos. 1.- la fuerte elevación de los precios del petróleo a partir de 1974, lo cual aumentó el número de países que tiene déficit y que dependen de préstamos que les hace a hacer el INI para que no caigan en bancarota. 2.- los recientes transacciones monetarias y la necesidad de que instituciones internacionales como el INI usen la influencia que tienen para corregir esa situación o por lo menos para tratar de que se deteriora menos.

(1) Serrano Pablo al mas Instituciones del Crédito del INI a México la volatilización económica del INI y la necesidad de la economía número 4 - mayo 1976 México D.F. 1977, Págs. 92 y 93

Mientras tanto econo istas y políticos de todo el mundo se pre-
 ocupan al ver lo cómo están pagando el alto-altísimo -precio por
 esta ayuda para que el IAI se digna ayudar a los países en apuros -
 económicos(5) y anterior es importante en cuanto se ve que la clausu-
 ra privada financiera es la más beneficiada con las dadas normas --
 del IAI es por decir o recordar los estrechos vínculos entre --
 los grandes monopolios institucionales de crédito privados.

Otra aparte contradicción del IAI es que en la práctica reduc-
 ción del crédito en lugar de hacer parte a una crisis de la producción-
 Industrial(6) el primer semestre de 1977 entre el 2 y 4), aumento -
 el margen de ganancia de las empresas ha disminuido al pasar del 7.3%
 del valor de las ventas en 1976 al 5.9% en 1977. Si como se denunció -
 anteriormente el fin básico del IAI es el favorecimiento del capital-
 es bueno preguntarse cuál capital, en el caso Chileno la reducción --
 de salarios reales llevó a tal reducción del mercado de las pequeñas
 y medianas industrias que por lo resultante favorecidas las empresas -
 transnacionales que se dedican a extraer recursos naturales y que apra-
 vez en la mano de obra barata y en reexportar sus productos. Más pers-
 pectiva resta a México cuando se replante su política comercial ex-
 terra, e desde el IAI libre con libertad de transacción que no ojer-
 ni siquiera en las principales potencias cuando se advierte un viraje-
 en materia de actitud hacia la inversión extranjera, un proceso naciona-
 lizado de la economía que sucede cada vez que es una nueva etapa de de-
 sarrollo capitalista tal vez al estilo brasileño donde los oco sioni-
 stas independentes quedan a la sazón todo ello para tener una balan-
 za de pagos equilibrada y una inflación controlada? El IAI es de desar-
 rrollo "El desarrollo de México no es independiente de un desarrollo--
 capitalista inserto en relaciones internacionales. Si con el IAI se
 "el IAI que se lo y sea a uno de sus principales pilares y por lo
 técnicamente reactario, el IAI desmercantiliza una vía república-
 ción. El IAI adquiere nuevos bríos y el uso utilitario financiero es tal
 que, uno a uno los países entre uno México van recurriendo a él. Con-
 que déficit crónicos y sus deudas crecientes tal ha pasado otra. Así lo -
 se trata de pagar las deudas más cuando se trata de evitar de al-
 vo más, que cada uno de los mexicanos está sintiendo en estos últimos -
 tres años.(2)

(2) Co. Cit. págs 95 y 91.

(3) Traducción de la nota de 1976.

CONCLUSIONES.

La crisis de sobreproducción ha sido siempre la enfermedad latente en la economía capitalista, así el desarrollo en los países capitalistas avanzados se ha presentado en forma cíclica expresada por lapsos pequeños de estancamiento y lapsos largos de auge, en la crisis económica que se presenta a partir del año 1970, el ciclo económico no ha podido salvar la crisis y el consiguiente estancamiento es el lapso tradicional de recuperación, que por ejemplo se presentó a partir de la época de post-guerra.

Si ha afectó la crisis económica que se presenta en los años setenta es una crisis clásica de sobreproducción, esta ha presentado factores nuevos (que en su momento han sido enumerados) factores que se han sumado a la mencionada crisis de sobreproducción para que el estancamiento y la depresión proviniendo de la especificidad de ésta crisis, se vuelvan parásitos resistentes a los antibióticos conocidos, permaneciendo por en esta situación la enfermedad que padecen los países capitalistas avanzados.

La anterior situación ha exacerbado varios problemas que perennecían sofocados en la época de auge, así la lucha de clases se ha acentuado y agudizado su carácter de contradictorio, lo que unido a las respuestas de los gobiernos en los países avanzados (mayor represión y violencia) están propiciando las condiciones propicias para que el mundo viva un proceso de avance en las vías "detrachistas".

Después del largo auge económico que presenciaron las naciones avanzadas capitalistas en la década de los sesenta, la situación se ha revertido. En efecto la crisis económica, política y social que se revela a través de nulo crecimiento económico, desempleo, inflación, déficit crónico en balanza de pagos etc, se ha extendido por más de una década y lo que es más grave hasta la fecha no se avisan soluciones convencionales (ajustes monetarios o técnicos) que superen la crisis, a excepción de la salida bélica los países desarrollados no puedan implementar salidas a los problemas que plantea la actual crisis.

El gran auge económico que se presenta como antecedente a la crisis actual, propició un gran desarrollo en las fuerzas productivas, uno este por la utilización de maquinaria capaz de responder a las exigencias de mayores volúmenes de mercancías que era lo que fincaba el auge económico.

El desarrollo creciente de las fuerzas productivas y la utilización de maquinaria se ha acompañado de un aumento de trabajadores, ocasionó como ya se ha expuesto la tendencia a la caída en la tasa de ganancia y con ello se desalentó la inversión en las áreas de la producción.

Y si bien lo anterior no es extraño en las crisis anteriores, en la actual en base a un cambio cuantitativo, en cuanto a la cantidad de medios de producción y mercancías producidas, se origina un cambio cualitativo que marca la gran diferencia entre la actual crisis y las anteriores.

Al desarrollo de las fuerzas productivas en los países capitalistas avanzados en los años cincuenta y sesenta, corresponde un alto avance en materia tecnológica que es aplicada en la mejora y aumento de la producción industrial. La producción capitalista de mercancías en época de auge se basa en las "economías de escala" que persiguen la máxima producción en el menor tiempo y con los costos menores. Para lograr lo anterior se incorporan los avances tecnológicos así como más efectivas formas de organización en el trabajo, mejoras de carácter administrativo en las gerencias de las plantas industriales que permiten un mayor control sobre los costos, estricto control en los tiempos y movimientos en el trabajo, etc. Todo lo anterior aumenta la extracción de plusvalía a los obreros, lo que hace atractiva la inversión en esta época de auge, además debe considerarse un mercado de construcción, con grandes necesidades por parte de la población y el crecimiento de ésta, lo que permite que la realización de las mercancías no tropiece con serios problemas, lo anterior se convirtió en fuerte acicate a la inversión productiva y dió lugar a la actual crisis de sobreacumulación, pero venimos con detenimiento el tránsito de este proceso.

El largo auge de la post-guerra solo se vió interrumpido por ligeras depresiones, esto hizo que se creyera por parte de los economistas burgueses que el ciclo económico podía controlarse y que nunca más se presentaría una gran crisis, sin embargo, lejos de esto, el aumento productivo en los países imperialistas produjo una gran expansión en la producción nacional los países empezaron a surgir en la década de los cincuenta el proceso de la transnacionalización del capital, que produce plusvalía simultáneamente en varios países. La esfera de actividad de las transnacionales tradicionalmente había estado poco en las materias primas en fuente de acción, en la actualidad su actividad se extiende a todos los sectores de la industria de transformación. La internacionalización de la producción conlleva en el régimen capitalista una concentración, centralización internacional del capital cada vez más avanzada, esto contrasta aun más los intentos de los "Estados imperialistas nacionales" de aplicar con éxito las políticas anticíclicas las que se ven restringidas al ámbito nacional.

Dentro de las principales políticas utilizadas después de 1945 por las potencias imperialistas para combatir el ciclo económico se encuentra

la política de expansión y contracción o coactiva del crédito. Así la principal técnica para moderar la crisis cíclica de sobreproducción desde hace más de veinticinco años consistió en la expansión monetaria y del crédito. Lo anterior dió como resultado la aparición de ciclos de crédito parcialmente autónomos con respecto al ciclo industrial y que procuraba compensarlo.

Sin embargo el Estado, la Moneda y la Banca Central si ven siendo nacionales y con ello los ciclos de crédito fueron también nacionales. Así cada gobierno pudo aplicar su política de crédito relacionada de manera "flexible" con las fluctuaciones del mercado mundial a través de las fluctuaciones de la balanzas de pagos nacionales.

Veró las técnicas anticrisis siempre son inflacionarias lo que a lo largo, después del accionamiento de estas políticas cada cinco o seis años desembocó en una aceleración mundial de la inflación. A partir del momento en que la inflación se acelera en todos los países imperialistas y desemboca en el derrumbe del sistema monetario internacional, los gobiernos de los países imperialistas se vieron obligados a aplicar simultáneamente una política inflacionaria, aunque solo fuese bajo la presión de la competencia; de ahí el nuevo impulso a la sincronización internacional del ciclo industrial.

En la medida en que la expansión en su última fase tocaba a su fin, empezaron a agitarse los retrocesos de la expansión y esto aceleró las contradicciones de la economía capitalista, a la vez dentro de cada país imperialista y entre estos, así como entre ellos y los países dependientes. Para 1974 y 1975 la economía capitalista internacional experimentó su primera recesión en su historia desde la Segunda Guerra Mundial, siendo la primera ocasión en que afectó simultáneamente a todas las grandes potencias imperialistas.

La recesión generalizada de la postguerra fué la más grave precisamente porque fué general. Anteriormente el ciclo internacional se encontraba desincronizado lo que dió lugar a una recesión en la actividad de las regiones, así por ejemplo una recesión en Estados Unidos en 1960 se compensaba con una expansión de las exportaciones hacia los países que se libraban de la crisis. Esta vez por el contrario, la desincronización internacional de los movimientos coyunturales en los principales países imperialistas amplió fué el fenómeno de retroceso en la actividad económica.

Con lo anterior las exportaciones fueron limitadas, ante las políticas proteccionistas que ponen en práctica los países imperialistas para salvarse o al menos reducir al mínimo el saldo negativo en la balanza de pagos, esto cerró la anterior salida a las depresiones, consistente en exportar mercancías para-

evitar la crisis de sobreproducción.

Otro factor más que se a rega a todo lo anterior y que constituye otro de los rasgos particularizantes de la crisis contemporánea es la forma en que el desempleo se presenta; así a diferencia de otras crisis, el desempleo es generalizado a todos los países desarrollados y en número el más grande - en época de crisis, si se considera el desajuste entre la reducción de la producción industrial, mucho más modesta que en la gran crisis de 1899-1932, y la amplitud tan considerable en el desempleo en la depresión de 1929-1933 -- que alcanza en promedio con diferencias importantes entre cada países- la mitad del desempleo de la gran crisis.

durante el invierno de 1976-1978 el desempleo alcanzó su punto culminante siendo diecisiete millones los desempleados mientras que en la recesión de 1960-1973 eran diez millones los desempleados en los países imperialistas, el hecho de que el desempleo sea mucho más grande e importante que la disminución de la producción se explica por los siguientes factores:

a) La actividad industrial productiva en los países imperialistas está - muy marcada por la tercera revolución industrial la que utilizando mejoras -- tecnológicas y mayor capital fijo, que hacen que la producción se realice en forma automática o semi automática, esto aunado al aumento de la producción - eficiencia el personal empleado.

b) Durante el largo período de expansión, para reconstituir el ejército industrial se reserva el capital incorporó a la masa de asalariados a mujeres casadas, jóvenes y trabajadores inmigrantes procedentes de países menos industrializados estas categorías estaban mal pagadas y acantonadas en las actividades no calificadas y/o insalubres, estando listas para ser despedidas masivamente en cuanto el ciclo productivo presentara algun cambio brusco. Lo es -- sorprendente que este desajuste se haya realizado en gran escala en la recesión de 1974-1975.

La crisis que se manifestó en su plena forma en la recesión generalizada de 1974-1975 es una crisis por sobreproducción, es necesario recalcar una vez más esto, pues muchos medios se han esforzado por atribuir la responsabilidad de la crisis a los sindicatos, a los "aumentos excesivos" de los salarios y -- sobre todo a los "jeques del petróleo".

La recesión de 1974-1975 tiene un carácter clásico, tomando en cuenta dos rasgos que dominan la evolución coyuntural a más largo plazo. La recesión es -- el resultado de una fase típica de descenso en la tasa promedio de ganancia, -- el cual es claramente anterior al encarecimiento pronunciado del petróleo tras el inicio de la "guerra petrolera".

"Las ganancias brutas de todas las sociedades por acciones norteamericanas disminuyeron del ritmo anual de 133 mil millones de dólares en el tercer trimestre de 1974 a 135 mil millones de dólares en el cuarto trimestre de 1974 y a -- 100 mil millones en el primer trimestre de 1975. La caída de las ganancias netas fué de un 23% durante el mismo periodo" (1)

Lo mismo se puede decir que sucedió en Alemania Occidental, Gran Bretaña -- Japón, Italia, Suecia y Francia. Otro elemento de importancia que ayuda en la explicación de que las causas más profundas en la recesión generalizada de 1974-1975 son anteriores al alza del precio del petróleo lo demuestran el incremento regular de la capacidad de producción sobrante de la industria, así en la industria manufacturera en Estados Unidos se aprecia que en los años de boom; 1966 -- la tasa de utilización de la capacidad de producción de la industria manufacturera era de 92%, en 1967 es de 87.7%, en 1968 : 86.5%, en 1969 es de 78.5%, 1970 es de 82% -- en cambio en la recesión de 1970 era del 78%, en 1971 era de 75%, en el cuarto trimestre de 1972 es de 73%, en marzo de 1973 es de 66%, en junio de -- 1973 es de 64.5. Este deterioro a largo plazo en cada boom y en cada recesión la tasa de utilización del aparato productivo disminuye con respecto a la fase idéntica del ciclo anterior, esto es evidente si se toma en cuenta la gran -- dimensión de la producción norteamericana destinada en fines militares y para militares .

Se puede inferir que existe una no utilización casi permanente con respecto a fines civiles productivos de aproximadamente una tercera parte en la capacidad de producción instalada en Estados Unidos con esto se expresa mejor la -- naturaleza de la crisis como crisis clásica de sobreproducción .

(1) Donald P. [?], Estadística, 1974-1980 Serie Anual, p. 73 México, S.F. pag 51

El carácter de sobrepducción en la crisis presenta en la historia -- del capitalismo una combinación de características generales las cuales obedecen a la ley de las contradicciones fundamentales del modo capitalista de producción. La recesión generalizada de 1973-1974 por ejemplo, no escapa a esta norma, así son dos particularidades las que resaltan en esta recesión. La aceleración de la inflación que estimula la actividad capitalista pasó a presentarse como estanflación en 1970-1971 y luego pasó a hiperinflación en 1974 - 1975. La inflación dejó de tener efectos activadores en la producción capitalista para dar paso a efectos perversos, se necesitaron simultáneamente -- dosis, cada vez más amplias de inflación para estimular la "demanda global" -- y una inflación que se ha nutrido del efecto acumulativo de más de tres décadas de prácticas inflacionistas se ve amplificada por la especulación desenfrenada de los años 1970 - 1975 con el oro, edificios, terrenos etc. y se intensifica por los grandes gastos militares.

Pero su primera causa fué la inflación del crédito en el sector privado o sea el inflamiento de las deudas bancarias, de los documentos comerciales etc. que fué lo que servió como medida al largo período de expansión que precedió a la aceleración de la inflación.

Otro aspecto de importancia es observar como la recesión se acompaña de algunos cuñiles de notela particulares: consisten fenómenos de penuria sectorial con la abundancia general de mercancías, llegando a coincidir a veces a menudo al estallamiento de una crisis de sobrepducción. Así, la recesión se inició en 1973 en el sector automovilístico y en el de la construcción (vidrio, cemento, ladrillo etc) para alcanzar finalmente a la petroquímica. Véase esto con más detenimiento para tener un juicio acerca de los efectos al largo plazo de la recesión 1973-1975 en las principales ramas industriales afectadas.

La industria del automóvil y anteriormente esta rama industrial permitió al largo período de expansión de la postguerra en los países imperialistas. También fué la que, junto con la construcción, actuó la recesión de 1971-1973. La amplitud de la reducción de producción en 1973-1975 varió de un 10% a un 75% en las principales ramas productoras, con excepción de la rama de la energía de sólo un 10% la reducción.

A escala mundial, se puede afirmar que existe una capacidad de producción permanentemente excedente que oscila entre un 10 y un 20%, a excepción de unos cuantos países dependientes la nueva demanda crece a un ritmo ampliamente superior. De obvio modo, no se puede dudar a un lado que la existencia de una capacidad de producción excedente a escala mundial, aunada a la multiplicación de nuevos --

centros de producción en los países dependientes, impulsó una reconstrucción del sector de aquí a unos cuantos años.

La industria de la construcción: esta industria fué la rama más afectada por la recesión de 1974-1975 en particular a consecuencia de la política de restricción del crédito que se aplicó universalmente en 1973 y 1974 y también por consecuencia de la caída de los ingresos reales de los consumidores. Se debe tomar también en cuenta una alza vertiginosa en los precios de los materiales y los terrenos para construcción, esos factores perturbaban grandemente el mercado de la vivienda, si hablar del de la construcción de fábricas, afectada por la caída de las inversiones productivas.

La industria de los aparatos electrodomésticos: esta industria está fuertemente ligada a la industria de la construcción y experimentó una verdadera crisis de ventas de una amplitud comparable a la que afectó a la industria del automóvil. En Suero de 1975 por ejemplo las ventas en los Estados Unidos era inferior en un 50% a las de Suero de 1974, en los países del Mercado Común, la caída es menor, se calcula que un 7%, sin embargo, es preciso señalar que entre estos años, la producción de refrigeradores, de máquinas de lavar y de pequeño electrodoméstico sufrió una caída de más de un 10% en los países europeos.

Es difícil poner hacer una previsión a cerca de la capacidad de excedente al largo plazo en este sector que se caracteriza a la vez por una creciente saturación del mercado con los viejos productos y por una innovación tecnológica que presiona, y por grandes dificultades para "crear" nuevas necesidades, sin embargo, teniendo en cuenta su acoplamiento con la industria de la construcción es difícil que esta rama recupere el ritmo de crecimiento de los años sesenta.

La industria textil: ésta también fué afectada por la recesión en una proporción superior al promedio, aunque sufre una diferenciación entre países, por ejemplo los países europeos textiles japoneses textiles no trabajaron más que a un 60% de su capacidad durante los primeros meses de 1975, en cambio la producción de la industria textil disminuyó en un 21% en el conjunto de la CEE, pero con grandes diferencias entre subsectores.

De esta rama industrial tampoco se puede esperar una expansión de las inversiones a largo plazo. Por el contrario, la parte de los gastos que los consumidores dedican a la ropa tenderá a disminuir o en el mejor de los casos a estabilizarse.

El CNE adquiere una configuración propia en cada país sobre todo - en época de crisis, el Estado actúa como garante de la continuidad del ciclo de reproducción capitalista, sin embargo, dentro del CNE se da la posibilidad de juego entre unas posiciones políticas y económicas entre el movimiento popular y democrático por hacer prevalecer los adelantos - logrados en base a la definición leninista del concepto CNE, y la oligarquía monopolística que busca reforzar el dominio de los monopolios y reprivatizar en la medida de lo posible la economía, buscando no superar la relación capitalista prevalente, sino más bien perpetuarla.

En los países imperialistas un número creciente de estos toman la forma de CNE al implementar el Estado programas a largo plazo elaborados ante el apremio de hacer atenuar el ciclo económico, cuando éste se encuentra en descenso, además el CNE se acelera en su accionar por la aceleración del ritmo de las innovaciones técnicas con el acortamiento consecuente del ciclo de reproducción en el capital fijo, esto, producto de la Tercera Revolución Industrial. Otro elemento importante es la tendencia a la planificación que se observa en los países imperialistas, que junto a la tendencia a un Estado supranacional marcada por el cambio de destino de las inversiones de las colonias a las metrópolis, bajo la dirección de las empresas multinacionales con las superventajas que estas obtienen. El Estado es garante de estos superbeneficios que a través de sus medidas y gastos público asegura la subsistencia de estas empresas.

El CNE propicia un momento clave en la lucha de clases en la que - al darse la propiedad estatal de las fuerzas productivas el propio sistema capitalista muestra el mecanismo de solución a las contradicciones capitalistas, siendo el CNE la categoría más completa en base a la cual se puede dar el cambio de sistema hacia el socialismo, sin embargo, es cierto también que el mayor peso del Estado dentro del CNE - y de esto resulta clave la composición del Estado en cuanto a la integración e influencia en este por parte de los dueños del capital - puede conducir a formas fascistas de gobierno desde los sindicatos y en general todo los movimientos populares y obreros son brutalmente reprimidos y/o aniquilados, tal como se vio de la anterioridad la economía nazi en la Alemania Hitleriana.

Es en la época de crisis y crisis en sí misma la intervención del Estado en toda su intensidad, incluso se puede decir que en las épocas de crisis es cuando el Estado acude a salvar de las quiebras a los capitalistas, planteándose el problema de una vez, que la crisis ha sido --

menorada, el Estado queda más fuerte y bien se va desarrollando más, la acción en favor de las clases que detentan la propiedad en los medios de producción han hecho que los arcas del Estado se encuentren vacías, y se dé peso a las concesiones políticas que afirman a los grandes monopolios que vez finalizada la crisis, o bien se solidifica la fusión entre los grandes monopolios y el Estado.

Es por lo anterior que se sostiene que la fórmula de los 61 partidos comunistas sobre el CEM es la que de manera más acertada, resume la posición derivada de la crisis y el accionar de las políticas anti-crisis, es la definición se afirma que el CEM reúne la potencia de los monopolios y la del Estado en un mecanismo único destinado a salvar el régimen capitalista, con la explotación de la clase obrera. El Estado acumula como se ha dicho grandes recursos para ser destinados a programas a largo plazo, buscando con ello medidas de regularización del ciclo económico, es el Estado el que ha asumido la cabeza en los programas científicos y técnicos los que aún la posibilidad de obtener la financiación extraordinaria en la producción y la absorción de excedentes, a esto se debe agregar la modificación cualitativa, esencial del desarrollo de la internacionalización de la producción, que busca la extensión del mercado capitalista.

En el capitalismo mexicano, existen cientos de miles pequeñas medidas y grandes empresas que operan en diversas ramas, sin embargo, el capital monopolista es el que ha llegado ha ejercer la mayor influencia en la industria, el comercio y el campo financiero y tecnológico.

En los últimos veinte años el Estado y el capital monopolista privado se han estrechado grandemente, pero a pesar de esta fusión dominante en la economía, coexisten formas de pequeñas producción mercantil en las que las fuerzas productivas y el tipo de relaciones de producción presentan un gran rezago en el desarrollo capitalista.

La contradicción fuerzas productivas y relaciones de producción - en su expresión mexicana se dan dentro de la contradicción fundamental entre la creciente socialización de la producción y la apropiación privada de los frutos del trabajo. En México la ICA para 1978 era de 15.5 millones de trabajadores los que se encuentran concentrados en las fábricas nuevas, cerca del 63 del total de la población es analfabeta y se considera que el promedio en los estados de educación es del tercer año, las condiciones de vida de los trabajadores mexicanos son en general deplorables.

Con las características anteriores se desarrolla la producción -- en la que los mayores incrementos en la productividad corresponden a -- la industria. La actividad productiva que absorbe las mayores inversiones es la industria manufacturera, energética y construcción, para -- 1975 la producción de artículos de segunda importancia como: bebidas, -- y tabaco superaban a una rama de primera importancia, la siderúrgica, -- en producción.

Como se aprecia el CME en México reviste características propias -- que conforman la totalidad intrínseca al desarrollo capitalista mexicano, en el que el capital monopolista es el que influye decisivamente en el proceso de acumulación y distribución de la riqueza. El Estado juega en la fase actual un papel de primer orden en la explotación directa o indirecta a la fuerza de trabajo, esto con vinculaciones estrechas a -- los monopolios nacionales y extranjeros.

El CME mexicano es un proceso naciente que toma forma más acabada -- en el sexenio 1970-1976, época de crisis económica y política en la -- que las huelgas se multiplicaron y los conflictos entre los capitalistas privados y el Estado se exacerbaban dentro de la agonía de un programa político y económico llamado "desarrollo estabilizador" que produjo grandes ganancias y fortaleció a los monopolios mientras que paralelamente se hacía una gran brecha entre los capitalistas y los obreros en referencia a la distribución del ingreso. Ante esta situación que se -- tornó en gran descontento popular, la administración del presidente Lozano -- verría se empeñó en una serie de medidas conducentes a servir como válvula de escape al descontento popular. Estas medidas no fueron entendidas por los dueños del capital privado, que les veían fantasmas de socialismo o el populismo nacionalista que pretendió implantar cheverría, -- esto trajo como consecuencia una ofensiva de las principales centrales -- y organizaciones representativas de los patrones y empresarios las que -- tuvieron en su acción éxito, e to ni se toma en cuenta que lograron que el -- ata sofocara los movimientos obreros más importantes y la resolución favorable en la sucesión presidencial. En éste marco el CME mexicano se ciñente, dejando bien establecidas las posiciones y las tareas del Estado y por otro lado las de la iniciativa privada dentro de los campos políticos y económicos del país. Así el CME en México, tomó la vertiente en la que el Estado actúa como el inversor y protector no competitivo a la inversión privada, esto en el campo económico, en el político el Estado mexicano asume la responsabilidad de mantener la paz social y la estabilidad necesaria para la adecuada producción y reproducción del capital.

La industria privada nacional no se queda al margen en cuanto a la crisis que afecta a las ramas industriales de los países desarrollados, la crisis nacional tiene como gran ingrediente la caída de la inversión privada. La industria privada nacional presenta en los años sesenta al nivel que los países desarrollados capitalistas un auge de inversiones que sin embargo lleva implícito ya las consecuencias que la sobreproducción trae consigo. Así las necesidades de expansión del mercado en los países imperialistas los lleva a la transnacionalización, fenómeno que al penetrar en la industria nacional dió lugar a unado a condiciones internas a la crisis de sobreproducción expresada en la crisis de la inversión privada.

La transnacionalización propicia en gran parte del dinamismo del sector, pero paralelamente se presentaron disparidades tecnológicas y de productividad.

La producción industrial se incrementó pero en base a un aumento en la capacidad ociosa y no aumentando la inversión, esto se dió por un elevado ritmo de acumulación del capital que se dió por la naturaleza del proceso técnico socialmente excluyente y por una tecnología importada en paquetes indivisible, con la existencia de operar con escalas crecientes y con plantas con alta proporción de capacidad ociosa.

Lo anterior explica que a partir de los setenta, la industria privada nacional no invierte, más solamente le basta con hecho a funcionar la capacidad ociosa para sostener el stock destinado al mercado, por otro lado las escalas crecientes de producción con que había operado la industria saturaron en los sesenta el mercado de bienes duraderos lo que agotó la capacidad de adquisiciones de las clases obreras y burguesas consumidoras, con esto se inició la caída de la inversión privada ante el estrechamiento del mercado. Lo anterior trae graves efectos al empleo, el cual disminuye drásticamente en las industrias privadas, empezándose a formar el círculo vicioso de sobreproducción base placental de recursos de los acumuladores para conseguir la liquidación de la sobreproducción.

En el ejemplo influyen además en forma importante el grado de control que trajo la concentración industrial dada entre otras cosas por la inflación que afectó los costos de las materias y medianas industrias que por el difícil acceso que tiene para reinvertir y la imposibilidad de acceder al financiamiento, hicieron que estas empresas salieran del mercado, al salir estas empresas sus son los que más fuerza de trabajo absorben el desempleo no aceleró y la concentración industrial creció entre las causas que dieron lugar al crecimiento de la concentración, se encuentra el sistema financiero el que por la escasa y líquida circulación de ahorro cierra sus

financiamientos dejaron abierto el crédito solo a los grandes grupos monopolísticos con los que se unen en forma estrecha y nacen los grandes negocios industriales-financieros. La inflación aparece en la década de los sesenta y adquiere características de permanencia debido a que las industrias ante el estrechamiento del mercado buscan con la inflación el arma para sus expectativas en las utilidades.

De la crisis de inversión, sin embargo no se puede deducir que se haya generado una crisis en las ganancias, más bien los grandes monopolios y las compañías transnacionales no sufren pérdidas sino que presentan ganancias no porque la sobreproducción no las afecta, sino que la inflación les mantuvo sus ganancias a niveles adecuados para continuar en la producción, sin incrementar la productividad esto condujo a un proceso en que la inflación desato pués posteriormente, al recuperarse la economía la demanda es mucho mayor a la oferta de mercancías por lo que la inflación pasó de sostener la tasa de ganancia, vía incrementos de precios. Ante la reducción del mercado a una inflación generada por la amplitud del mercado y la reducción de la producción.

El Estado mexicano ante la baja de la inversión privada tuvo que abandonar su política restrictionista y cambiaria por una expansionista proceso que acelera la inflación y no ayudó a que la inversión privada ante la demanda creada por el Estado-aumentara considerablemente, pero a pesar de esto el Estado aumentó su peso dentro de la economía fortaleciéndose políticamente durante algunos años, pero el carácter del Estado de administrador de los intereses burgueses no cambió y la acción Estatal se vio afectada por el estrechamiento de lazos con la iniciativa privada así se puede ver fácilmente que los integrantes de los consejos consultivos y principales accionistas de varias empresas privadas importantes son funcionarios del Estado. Así la acción del Estado de implementar una política económica expansionista sirvió para ampliar la demanda del mercado y con ello buscar que la inversión privada aumentará. Por su parte la iniciativa privada utilizó (y con esta arma ha continuado ganando terreno político) a la inversión con amenaza para obtener mejores condiciones para la reproducción de capital, -- así la iniciativa privada aseguró que el próximo gobierno restablecería la "confianza" perdida y con ello obtuvieron en lo político y en lo económico grandes conexiones.

Por su parte las empresas transnacionales aprovecharon el momento de pánico para intervenir e invertir en las ramas industriales y comerciales más dinámicas, con esto la transnacionalización de la economía creció ampliamente, fué tanta la importancia de este crecimiento que su participación en las decisiones políticas y económicas del país se consolidó.

La baja de la inversión privada y sus consecuencias antes anotadas crean un estrechamiento en la producción y el consumo, al ser expulsados de la producción las medianas industrias, productoras en su mayoría de bienes que son consumidos por los estratos asalariados se reduce el consumo que además se ve agravado por el despido de los trabajadores de estas industrias, mientras tanto los monopolios y empresas transnacionales producen en las ramas más dinámicas considerando estas no por el número de personas que demandan el producto sino por las que tienen los recursos económicos para pagar el producto.

Con la concentración del ingreso, los sectores burgeses y la clase media consumen ampliamente los productos que han sido producidos distribuidos y comercializados por los monopolios, así el suministro de alimentos populares sufre de una escasez constante y altos precios lo que incide el consumo de los sectores asalariados, con esto la inflación se acelera y solamente los monopolios subsisten ante la crisis del sistema capitalista mexicano, esto fué en gran parte debido a la política inflacionaria que se expresó en estos años de ahí que ante la estructura generada se puede esperar que los productos destinados a los asalariados presenten altos precios y escasez y que la producción se concentre hacia artículos consumidos por las clases medias y burgesas.

En cuanto a la crisis agrícola, esta se comportó en forma paralela a la industria nacional, son varias las semejanzas que existe en la estructura y acumulación del capital en la agricultura y en la industria privada nacional, así se puede observar el asentamiento del grado de monopolio dado por una concentración del capital muy marcado, los poseedores de las mejores tierras y condiciones tecnológicas de producción en busca de la mayor ganancia, destinaron su producción a la exportación o a las empresas transnacionales, o bien a los centros de comercialización monopólicos así el producto agrícola se escaseó y ante el crecimiento desempleo y poco mercado con posibilidades de compra, la inversión bajó considerablemente.

Aunque la tasa de plusvalía y de ganancia es muy alta por la gran explotación de los trabajadores del campo, la inversión disminuyó considerablemente en el período que se estudia, lo que conllevó a la aceleramiento de la inflación, por su parte el estado no fué eficaz en las

medidas que tomó pues ni la denuncia oficial ni el apoyo financiero que se intentó dar al campo evitaron la crisis agrícola así se tuvo que importar durante el sexenio grandes cantidades de trigo, maíz y azúcar. La crisis agrícola fué sin lugar a duda uno de los fracasos del gobierno de Luis Calvo Ferrer quien no pudo vencer a los intereses de los caciques y grandes propietarios de la tierra, esto dió como resultado una neutralización de la lucha de clases provocada en gran medida por el desempleo, en esta forma la crisis agrícola influyó como un acelerador en la crisis capitalista de la industria nacional.

En el capítulo V se analiza la Ley de la Caída de la Cuota de Ganancia en donde se aprecia el papel que juega ésta en las distintas formas en que se presenta el problema de la crisis en el período analizado en los países imperialistas así como posteriormente se estudia el papel que México ha jugado en cuanto la proporción de una cuota para la compensación mundial de la tasa de ganancia para los países imperialistas que a través de las empresas transnacionales se adueñan de los recursos generados por sus filiales y que tienen su sede en México.

La Ley que establece la tendencia decreciente de la Cuota de Ganancia reviste gran importancia cuando se trata de analizar la crisis económica contemporánea. Al ser el beneficio o afán de lucro el motor del sistema capitalista de producción, cualquier combinación o situación que afecten la realización de este, dará como resultado la paralización del sistema así pues la tendencia decreciente de la cuota de ganancia se presenta como consecuencia del aumento del capital fijo en relación con el variable, situación que ha sido provocada por la búsqueda de un beneficio incrementado que, sin embargo, no evita la aparición de la tendencia decreciente en la cuota de ganancia, puesto que el aumento de las mercancías producidas en un menor tiempo, gracias a la utilización de mayor cantidad de maquinaria más productiva, reduce el valor de cada mercancía y es posible que pueda ser vendida con mayor facilidad por presentar un precio por debajo del promedio, sin embargo, la cuota de ganancia se afecta pues esta se expresa a través de la cuota de plusvalía y al ser dividida entre un número menor de trabajadores a la larga la tendencia decreciente de la cuota de ganancia acaba por imponerse en el conjunto de los capitalistas.

Así se observa que el beneficio, que es el motor capitalista que provoca a su vez el estancamiento de la circulación y reproducción del capital y aunque existen varias razones así como combinaciones de fenómenos económicos y sociales que provocan también la paralización de la reproducción capitalista, la ley de la tendencia decreciente de la cuota de ganancia es - y por esto Marx la consideró como una ley- la más común y medular al sistema capitalista, a la vez es por la acción de la ley que se instrumentan por parte de los capitalistas, las causas que van a contrarrestar este movimiento descendente de la ganancia, así las contratendencias a la caída de la cuota de ganancia son aplicadas - todas las estudiadas por Marx u otras que en la experiencia y debido a la situación particular de cada país se pueden aplicar-.

En vista de lo anterior nos enfrentamos a que las causas que contrarrestan la tendencia decreciente de la cuota de ganancia son los resortes que van a lograr el desmoronamiento del sistema capitalista inmerso en crisis. Sin embargo, estos "resortes" inciden directamente en contra de los obreros, lo que en un Estado capitalista avanzado y por consecuencia de la historia es la lucha de clases, no pueden ser puestas en marcha sin agravar el problema de la crisis - llevando a situaciones de extrema dificultad con respecto al restablecimiento de la estabilidad que permite la permanencia del sistema capitalista, por lo que las medidas tomadas para contrarrestar la acción de la ley, no pueden ser puestas en acción en su totalidad o con la fuerza que reactivaría a la economía, con lo que, la táctica que se ha seguido ha sido la de tener empresas en los países subdesarrollados que les sirvan de "calchón" en los momentos en que la crisis los afecta y que su cuota media de ganancia está por debajo de lo normal.

Es por lo anterior que el estudio de la Inversión Extranjera es de suma importancia cuando se quiere tratar el problema de la dependencia con la caída de la tasa de ganancia en los países imperialistas, pues de este estudio se podrá apreciar la forma en que son accionadas y aceptadas las condiciones de trabajo aplicadas en los países subdesarrollados.

Así la inversión extranjera es atraída a invertir en los países en que no presentan las causas que contrarrestan la caída de la cuota de ganancia, con respecto al país imperialista de donde proviene la inversión.

Por esto las causas que contrarrestan la caída de la cuota de ganancia, no son puramente en acción por los países imperialistas de manera consciente sino que más bien ellos invierten en los países subdesarrollados pues estos presentan en su composición estructural dependiente, las condiciones que son causa que va a contrarrestar la caída de la ganancia.

Dado lo anterior, durante el largo período de auge capitalista de los años sesenta, los grandes monopolios de los países capitalistas van extendiendo su radio de acción hasta instalarse en los países atrasados los que proporcionan en primer lugar, un mercado de posibles consumidores muy grande y casi no atendido, razón por la cual la expansión de los grandes monopolios industriales, comerciales y financieros se dirigió a los países atrasados, buscando la venta de sus mercancías en un mercado más grande que el propio y sin los problemas generados por la competencia intercapitalista la que se llevaría a cabo solamente por la obtención de mercados cautivos y no por los mercados existentes en otros países imperialistas, así por ejemplo en la industria automotriz, Alemania Occidental buscó los mercados de Brasil y México antes que el mercado estadounidense, lo mismo hizo Francia y Japón.

Esta primera etapa de atracción del mercado de los países subdesarrollados dió lugar a una segunda etapa de atracción, la que se da por existir las condiciones de rentabilidad o explotación-reproducción del capital, que encierran varias causas que en este caso no solo contrarrestan la caída de la cuota de ganancia sino que impiden que la ley se presente, esta última sin embargo, solo funcionó de esa forma hasta que la particularidad que se da la acumulación aceleró los mismos patrones de los países imperialistas y por acto de similitud, la dinámica capitalista derivada del aumento del capital constante por acción del variable aceleró el nacimiento de la caída de la cuota de ganancia.

La situación descrita anteriormente en el marco dentro del cual se explica la acción de la inversión extranjera en México, resultando central, el análisis de las condiciones que hacen que las empresas transnacionales así como el capital financiero y comercial extranjero haya hecho a México el segundo país preferido al cual dirigir las inversiones hechas en los países subdesarrollados dentro de América Latina.

Las causas imperialistas encabezadas por Estados Unidos han encontrado en México un serio de causas contrarrestantes a la caída de la cuota de ganancia, las que se actúan por igual a son las oficinas en la industria, el campo, comercio e las finanzas, pero si se presentan como

Factor importante para que se decida invertir en el país, así las industrias de los países imperialistas verán con agrado como se puede contar con varias causas estructurales en el país que contrarrestan la caída de la capacidad, por ejemplo la sujeción de los movimientos obreros al Estado, el bajo nivel del salario en comparación con el de los países imperialistas, la casi nula actividad sindical independiente, la relativa facilidad para incrementar la intensidad del trabajo sin grandes protestas. Por otro lado las empresas transnacionales que operan en la agricultura mexicana seguramente lo hacen, por la facilidad de encontrar mano de obra abundante, a lo que se le puede imponer jornadas de trabajo que excedan a las ocho horas, salarios muy bajos, la facilidad y ventaja de contratar a campesinos con cierto grado de capacitación por lo que no se ha pagado ni solo centavo.

Si comparamos la situación que guarda el obrero y el campesino de los países imperialistas con el de México, se encontrará explicación a cuales son los factores que posibilitan que se puedan poner en marcha las contratendencias a la caída de la cuota de capacidad, tales como la reducción del salario por debajo de su valor, o el aumento del tiempo de la jornada de trabajo.

El trabajador (obrero y campesino) de los países imperialistas se encuentran al igual que los trabajadores mexicanos dentro de la dinámica capitalista de la explotación al trabajador, pero así como existe esta inconvertible igualdad, en el transcurso de su acción trabajadora se han presentado diferencias que han dado positividad e interés a la inversión extranjera para acudir a México. El campesino de los países imperialistas como Estados Unidos, Francia o la Inglaterra está compuesto por trabajadores que hace tiempo dejaron de ser explotados, en estos países la explotación se hace en base a trabajadores que son esclavos de países más atrasados y que ahora cubren las funciones de los otros campesinos o obreros pequeños o grandes explotados. En Estados Unidos los "braceros" mexicanos o los trabajadores guatemaltecos son los que efectúan el trabajo pesado, el trabajo que excede las ocho horas, el trabajo nocturno y el que recibe el menor pago, en Francia se puede apreciar una situación parecida, siendo los trabajadores explotados los que originan España, Portugal o Yugoslavia, en la Inglaterra se presenta el

este fenómeno, al punto que empresas excluidas los africanos o irlandeses. Así pues se aprecia que las causas que contrarrestan la caída del beneficio se aplican en los países imperialistas, pero cuando se expanden las empresas dedicadas a la producción y/o elaboración de productos alimenticios provenientes del campo, esta expansión deberán hacerla hacia los países que presentan las mismas o mejores condiciones de explotación por lo que cuando estas empresas se trasladan o simplemente se expanden hacia México es porque allí encontrarán un campo propicio para el accionamiento de las contratendencias a la caída del beneficio.

En cuanto a los obreros los de los países imperialistas tienen una gran historia y tradición de lucha, lo que los ha llevado a crear organizaciones sindicales con gran experiencia en la lucha, que la mayor de las veces se encuentran unidas a los partidos comunistas o socialistas ejerciendo una presión muy grande cuando se intenta escarotear sus derechos, la presión la consideran fuerte en cuanto que se provoca gran inquietud en los gobiernos, la que reviste una fuerza concientizadora que ha desembocado en duras batallas electorales en las cuales los partidos socialistas han "arabado" el poder, lo anterior puede aplicarse a los países europeos, no a Estados Unidos, el cual a pesar de que en cuanto a conciencia de clase, los obreros se encuentran muy atrasados, no se puede decir lo mismo en el campo de la lucha económica en donde la lucha por mejores salarios y condiciones laborales se han acrecentado y tienen gran fuerza.

Ante esta situación es natural que las condiciones laborales que se presentan a ojos de de los empresarios imperialistas en México sean más favorables a las de su país de origen, así el movimiento obrero mexicano ha sido fuertemente golpeado, desde la época de efervescencia obrera de Lázaro Cárdenas, se ha venido dando una campaña de enfocación al entusiasmo obrero y por otro lado la intervención del Estado en los asuntos laborales se le ha minado mediante leyes amañadas y por la represión obrera.

Esta situación como es natural ha propiciado que con poca organización, los obreros hayan sido despojados de sus iniciativas y sus peticiones, en otras, es el Estado el que fija el salario que debe recibir el obrero, el que fija el límite las normas de seguridad, el que promueve la capacitación y la cultura, en fin el Estado ha asumido las reivindicaciones e inquietudes obreras para sostenerse él mismo en el poder.

Esta situación y atendiendo a los intereses del Estado con la iniciativa privada y las burocracias imperialistas se ha hecho más que consolidar en la clase obrera a un elemento atractivo para el capital foráneo, el obrero mexicano al no contar con organizaciones propias, conciencia de clase y exigencias que surcan de la labor diaria y no de decretos oficiales o charros, es un sujeto dócil para las empresas transnacionales; las que a su vez encuentran un campo más que atractivo en cuanto a la existencia de condiciones que no permiten que la cuota de ganancia descienda, al contrario la ganancia puede aumentar y ser mayor que las proporcionadas por las empresas en su país de origen con lo que en la colocación del capital imperialista en las industrias transnacionales se obtiene como fruto la compensación a la caída del beneficio.

Todo lo anterior debe verse como la característica del funcionamiento de las causas que contrarrestan la caída de la tasa de ganancia, y que al presentarse en México se vuelve atractiva la inversión extranjera pero no se olvida que México presenta una economía capitalista la que no está exenta de las contradicciones propias que le dan generalidad al sistema capitalista, así la ley de la tendencia decreciente de la cuota de ganancia funcionó casi con sincronía en la industria nacional con la fase más profunda de crisis pasada por la economía mundial capitalista, esto se puede apreciar en el capítulo IV de esta tesis, a esta situación se le agregaron algunos factores que contrarrestan esta situación entre fueron, la represión a los movimientos obreros, los que estaban constituyéndose, por su acción como un factor que no estaba contrarrestando la caída que presentaba la ganancia, la represión y el aislamiento al que fue sometido el movimiento obrero mexicano avió en parte a salvar, no la crisis económica pero sí la crisis política que se presentó a finales del gobierno de Luis Calvo Heredia, pero por otro lado, se fortaleció la derecha obrera como una causa que atrajo a la inversión extranjera pues la derecha obrera ingresó al Estado y con ello se garantiza la estabilidad del país volviéndose atractiva la inversión.

Por otro lado y como punto final, la crisis interna mexicana tanto económica así como social, obligó al país a internarse dentro del grupo

de países desesperados que pidieron préstamos al Fondo Monetario Internacional, el crédito que este otorgó a México, no fué solo un préstamo monetario sino que el país se sujetó a cláusulas especiales en los cuales el FMI podía observar, aconsejar y actuar como árbitro de la economía nacional, lo anterior puede enmarcarse como otra de las causas que éadyvaron a los países imperialistas en la tarea de buscar causas e instancias que les asegurara una inversión lucrativa que a la postre nivelara la tasa media de ganancia. Por su parte la inyección de "DÓGS" a la economía nacional sirvió para sacar momentaneamente al país de la crisis económica, pero en lo que respecta a las relaciones de México con los países imperialistas, la dependencia hacia ellos creció principalmente hacia los Estados Unidos y en base a el capital financiero, el cual dado el caracter que adquiere en la época del imperialismo, controla gran parte de los monopolios con lo que la inversión extranjera se dió cuenta de las ramas económicas más rentables del país para destinar a ese campo las inversiones, buscando una alta tasa de ganancia que compense la pérdida en sus países de origen y acentuándose el fenómeno de la dependencia.

NOTAS

Capítulo I

- (1) Marx Carlos la Acumulación del Capital Y las Crisis
Ediciones Roca colección R No. 75 Pag. 89
México D.F. 1977
- (2) Ibid. pag. 41
- (3) Ibidem Pag. 116
- (4) Marx Carlos la Acumulación. Op. Cit. Pags. 119-120
- (5) Excelsior Sección Cultural- Financiera 1 Julio 1979 Pag. 4

Capítulo II

- (1) Gamble y Walton el Capitalismo en Crisis la Inflación y el Estado
Sielo XXI editores México D.F. 1977 Pag. 15.
- (2) Ibid. Pags. 15-16.
- (3) Ibidem. Pag. 19
- (4) Gamble y Walton El Capitalismo ... Op. Cit. Pags. 216-217.
- (5) Ibid. Pags. 236-237.
- (6) P. Sweezy y H. Dwyoff Dinamics of U.S. Capitalism Tomado de
El Capitalismo en Crisis. Op. Cit. Pag. 238.
- (7) El Capital Marx E. Editorial Fondo de Cultura Económica Tomo III
Capítulo XV Pag. 245 México D.F. 1975 Pag. 245 (subrayado mio h H.L.N.)
- (8) Gamble y Walton El Capitalismo... Op. Cit. Pag. 255
- (9) Ibid. Pag. 246 y 247.
- (10) Jackson, Turner y Wilkinson, Do Trade Unions Cause Inflation?
Tomado de Gamble y Walton El Capitalismo... Op. Cit. Pag. 33
- (11) Ibid. Pag. 30
- (12) Ibidem. Pag. 251.

Capítulo III

- (1) Boccarda P. y Otros Capital Monopolista de Estado Ed. Grigalvo
Colección 70 No. 90 México D.F. 1970 Pag. 14
- (2) Ibid. Pag. 17
- (3) Ibidem. Pag. 21
- (4) El Estado Mexicano y la Economía 1971-1973 Suplemento Revista
Comercio Exterior
- (5) Aguilar Alonso Estanteria Revista de Analisis Politico No. 10
Julio-Agosto 1976 México D.F. Pag. 81

- (6) y (7) Primer Informe de Gobierno de Lopez Portillo
El Día Suplemento Especial 2 de Septiembre de 1977.
- (8) Segundo Informe de Gobierno de Lopez Portillo El Día Suplemento Especial
2 de Septiembre de 1978.
- (9) Tercer Informe de Gobierno de Lopez Portillo El Día Suplemento Especial
2 de Septiembre de 1979.
- (10) Quinto Informe de Gobierno de Lopez Portillo Excelsior 2 de Septiembre
1981 pag. 30-A
- (11) a (32) Excelsior Texto Integro del Quinto Informe de Gobierno de
Lopez Portillo Pags. 31 A a 34 A 2 de Septiembre de 1981.

Capitulo IV

- (1) Expansión La Revista de Negocios de México y Centroamérica.
Vol. VI No. 144 24 de Julio 1974 Pags. 29 y 30

Capitulo V

- (+) Véase Investigación Económica No. 146 pag. 147 en adelante.
- (1) Marx Karl el Capital Tomo III Vol. 6 y 7 ed. Siglo XXI
México D.F. 1979 Pags. 270-272.
- (2) Ibid. Pag. 318
- (3) Ibidem. Pag. 297
- (4) Chanoy A. Inversión Extranjera durante la Administración de Luis
Echeverría Investigación Económica No. 45 La Revista de la Facultad
de Economía Pag. 65
- (5) Véase Op. Cit. Inversión Extranjera... pag. 54.
- (6) Véase Bernal y otros Las Empresas Transnacionales Editorial Fondo de
Cultura Económica México D.F. 1974.
- (7) La Economía Mexicana en Cifras Nacional Financiera 1979.
- (8) Véase Fainzylber y Trinidad Martínez Garragó Las Empresas Transnacionales
Fondo de Cultura Económica México D.F. 1974 Pags. 531-532.
- (9) Bernal Sahagún V. Investigación Económica Revista de la Facultad de Eco-
nomía de la UNAM Año 37 vol. 37 No. 143 pag. 35.
- (10) Ibid. Pag. 35-37.
- (11) Cecón José Luis Excelsior 11 Diciembre 1979

Capítulo V7

- (1) Serrano Pablo "Algunas Implicaciones del Crédito del PEM a México"
Investigación Económica Revista de la Facultad de Economía No. 4
Nueva Epoca México D.F. 1977 Pags. 92 y 93.
- (2) Ibid. Pags. 95 y 96 .
- (3) Excelsior 23 Agosto 1978.

CONCLUSIONES

- (1) Mandel E. la Crisis 1974-1980 Serie Popular ERA S.P. 75 México D.F. Pag 31

BIBLIOGRAFIA

- 1.- Angeles Lela.- CRISIS Y COYUNTURA DE LA ECONOMIA MEXICANA.
Editorial el Caballito México 1978.
- 2.- Abramovich H.S. y Tudenko B.T.- LA REVOLUCION MEXICANA DE 1910-17.
y la Política de los Estados Unidos.
Ediciones de Cultura Popular, S.A. México 1976.
- 3.- Aguilar Alonso H. y otros.- ECOLOGIA MEXICANA EN LAS INVERSIONES EXTRANJERAS.
Instituto de Investigaciones Económicas Universidad Nacional Autónoma de México. México D.F. 1977.
- 4.- Aramuchian A.- LA CRISIS DEL CAPITALISMO MONOPOLISTA Y LA ETAPA CONSTITUCIONAL.
Editorial Progreso Moscú.
- 5.- Aguilar Alonso Monteverde.- DIALÉCTICA DE LA ECONOMIA MEXICANA.
Editorial Nuestro Tiempo. México, D.F. 1975.
- 6.- Baran Paul A. y Scitizy Paul H.- EL CAPITAL MONOPOLISTA.
Siglo Veintiuno Editores, S.A. México, D.F. 1977.
- 7.- Baccara Paul y otros.- CAPITAL MONOPOLISTA DE ESTADO.
Editorial Grialbo, S.A. México D.F. 1970.
- 8.- Luján Nicolás I.- LA ECONOMIA MUNDIAL Y EL IMPERIALISMO.
Editorial Siglo Veintiuno, Cuadernos de Pasado y Presente. No. 21. México D.F. 1976.
- 9.- Castañeda Jorge y Hett Enrique.- EL MUNDO DEL MONOPOLISMO DEPENDIENTE.
Editorial Siglo Veintiuno México D.F. 1978.
- 10.- De la Peña Sergio.- EL ANTIPESADISMO DE AMERICA LATINA.
Siglo Veintiuno Editores, S.A. México, D.F. 1973.
- 11.- De la Peña Sergio.- LA ECONOMIA DEL CAPITALISMO MONOPOLISTA.
Siglo Veintiuno editores, S.A. México, D.F. 1973.
- 12.- Dunayevskaya Raya.- FILOSOFIA Y REVOLUCION.
Siglo Veintiuno Editores México, D.F. 1977.
- 13.- Dobb Maurice y otros.- ESPIONAJE SOBRE EL CAPITAL. Biblioteca del Pensamiento Socialista. Siglo Veintiuno Editores. México, D.F. 1977.
- 14.- Emmanuel Archiri.- LA CAYENTE Y LAS CRISIS.
Siglo Veintiuno Editores. México, D.F. 1978.
- 15.- Probal F. y otros. LA NUEVA ECONOMIA INTERNACIONAL DEL TRABAJO.
Siglo Veintiuno Editores. México, D.F. 1981.

- 16.- Galbraith J. K.-EL CAPITALISMO AMERICANO.
Ediciones Ariel Barcelona. 1972.
- 17.- Gamble Andrew y Walton Paul.-EL CAPITALISMO EN COLOMBIA LA INFLACION Y EL ESTADO.
Siglo Veintiuno Editores. México, D.F. 1977.
- 18.- Gortari Eli.- EL METODO DE LAS CIENCIAS.
Editorial Grijalbo, S.A. México, D.F. 1980.
- 19.- Gramsci.- OPUSCULI DI POLITICA.
Editori Riuniti. Roma 1978.
- 20.- Harrocker B. y Boulantzas N.-LUCHA DE CLASES, FORMA POLITICA Y ESTADO.
Editorial Ulaton, Bogotá, Colombia.
- 21.- Konetzke Richard.-AMERICA LATINA.
Historia Universal Siglo Veintiuno. Madrid, España.
- 22.- Torsch Karl.-KATZ MAPK.
Editorial Ariel. Barcelona 1975.
- 23.- Lange Oskar.-ESCUELA POLITICA.
Fondo de Cultura Económica, México, D.F. 1974.
- 24.- Lenin. V. I.-ALGUNA DE LA LUCHA CULTURAL DE LOS L. CAJAL.
Editorial Progreso Moscú 1973.
- 25.- Lenin. V.I.-OPINAS ESCUELAS.
Editorial Progreso Moscú. Ediciones de Cultura Popular, S.A. México, D.F.
- 26.- Lenin. V.I.-LA REVOLUCION SOCIAL TAMA Y EL MUNDO KAUFERK.
Ediciones en lenguas Extranjeras. Pekín 1976.
- 27.- Lenin. V.I.-ESCUELA Y REVOLUCION LA ESCUELA DE LA IGLESIA DEL PROLETARIADO.
Ediciones en lenguas Extranjeras Pekín 1976.
- 28.- Lenin V.I.- DOS TACTICAS DE LA SOCIALDEMOCRACIA EN LA REVOLUCION DEMOCRATICA.
Ediciones en lenguas Extranjeras Pekín 1976.
- 29.- López Díaz Pedro y otros.- División de Estudios Sociológicos Facultad de Economía. - CAPITALISMO Y CRISIS EN MEXICO.
Ediciones de Cultura Popular. México, D.F. 1978.
- 30.- Mandel Ernest. - EL SOCIALISMO.
Folleto Bandera Socialista Número 37.

- 31.- Mandel Ernest.- LA SUCESION DEL PLANTEAMIENTO ECONOMICO EN MEX.
Siglo Veintiuno Editores. México, D.F. 1977.
- 32.- Mandel Ernest.- EL DOLAR Y LA CRISIS DEL IMPERIALISMO.
Serie Popular Gra. México, D.F. 1974.
- 33.- Mandel Ernest.- LA CRISIS.
Editorial Fontanara Barcelona 1977.
- 34.- Mandel Ernest. - LA CRISIS. 1974-1980.
Serie Popular Gra. México, D.F. 1980.
- 35.- Mandel Ernest. - TRATADO DE ECONOMIA MARXISTA I
Serie Popular Gra. No. 52. México, D.F. 1959.
- 36.- Marx Carlos.- LA ACUMULACION DEL CAPITAL Y LAS CRISIS.
Editorial Beca. No. 75. México, D.F. 1977.
- 37.- Marx Karl.- EL CAPITAL LIBRO I CAPITULO VI (INCLUIDO)
Siglo Veintiuno Editores. Argentina. 1974.
- 38.- Marx Karl.- TRABAJOS GENERALES A LA TEORICA DE LA ECONOMIA POLITICA 1957
Cuadernos de Pasado y Presente 1 Córdoba. México, D.F. 1973.
- 39.- Marx Karl.- SIAMBO, DIBUJO Y MANANGUI.
Editorial Progreso Moscú.
- 40.- Marx Karl. - EL DOLAR, EL DOLARISMO Y LA CRISIS DE LA ECONOMIA POLITICA
(Grundrisse) 1957-1959, VOL. 1
Siglo Veintiuno Editores, S.A. México, D.F. 1973.
- 41.- Marx Karl.- EL CAPITAL. TOMO III VOL. 6 y 7
Editorial Siglo Veintiuno México, D.F. 1970.
- 42.- Marx Karl.- EL CAPITAL. CRITICA DE LA ECONOMIA POLITICA. VOL III
Fondo de Cultura Económica México, D.F. 1973.
- 43.- Marx Karl.- EL CAPITAL. CRITICA DE LA ECONOMIA POLITICA. VOL. II
Fondo de Cultura Económica México, D.F. 1973.
- 44.- Marx Karl.- EL CAPITAL. CRITICA DE LA ECONOMIA POLITICA. VOL. I.
Fondo de Cultura Económica México, D.F. 1973.
- 45.- Parini Mauro Guy.- DIALECTICA DE LA DEPENDENCIA.
Serie Popular Gra. No. 22. México, D.F. 1977.
- 46.- Pazos Luis.- DEVALUACION EN MEXICO.
Editorial Diana. México, D.F. 1976.

- 47.- Pierre George.- GENESIS DEL CAPITALISMO.
Ediciones Ariel, Barcelona, 1970.
- 48.- Pasdolsky Roman.- GENESIS Y ESPERANZA DE EL CAPITALISMO.
Siglo Veintiuno Editores, México, D.F. 1979.
- 49.- Saldívar Américo.- IDEOLOGIA Y POLITICA DEL ESTADO MEXICANO (1970-1976)
Siglo Veintiuno Editores, México, D.F. 1981.
- 50.- Scott H. B. CRISIS DEMOCRATICA DE MEXICO.
Fondo de Cultura Económica México, D.F. 1973.
- 51.- See Henri.- CRISIS DEL CAPITALISMO.
Fondo de Cultura Económica México, D.F. 1973.
- 52.- Stananova, E. CAPITALISMO. -
Moscu Editorial Progreso.
- 53.- Sepúlveda Bernardo y Chumacero Antonio.- LA INVERSIÓN EXTERNA EN MEXICO.
Fondo de Cultura Económica, México, D.F. 1977.
- 54.- Shulenski Antoli.- MEXICO EN LA ENCrucILADA DE SU HISTORIA.
Ediciones de Cultura Popular, S.A. México, D.F. 1972.
- 55.- Tello Carlos.- LA POLITICA ECONOMICA EN MEXICO 1970-1976.
Siglo Veintiuno Editores, México, D.F. 1978.
- 56.- Torres Cortés Ricardo.- ETICA DEL COMERCIO INTERNACIONAL.
Siglo Veintiuno Editores, S.A. México, D.F. 1970.
- 57.- Wheelock Román Jaime.- INDUSTRIALIZACION Y FISCALIDAD.
Siglo Veintiuno Editores, México, D.F. 1978.
- 58.- Taller de Contaduría de la División de Estudios de Posgrado. 1979, LA CRISIS
MUNDIAL
Edición de Sesión Informa. México, D.F. 1981.
- 59.- CAPITALISMO Y MEXICO.
colectos Partes Socialistas No. 1. México, D.F.
- 60.- EFECTOS DE ESTABILIDAD Y POLITICAS DE INFLACION.
Unam, Centro de Economía Aplicada, Escuela Nacional de Economía, México, D.F.
1974.

- 61.- CRITICAS DE LA ECONOMIA POLITICA.
Las Crisis. Ediciones el Caballito. México, D.F. 1977.
- 62.- ESTRATEGIA. Revista de Análisis Político.
Noviembre/Diciembre 1979. México, D.F. No. 30.
- 63.- ESTRATEGIA. Revista de Análisis Político.
Septiembre/Octubre de 1976. México, D.F. No. 11
- 64.- ESTRATEGIA. Revista de Análisis Político.
Julio /Agosto 1976. México, D.F. NO. 10.
- 65.- ESTRATEGIA. -. Revista de Análisis Político.
Mayo/Junio 1976. México, D.F. NO. 9.
- 66.- ESTRATEGIA. Revista de Análisis Político.. .
Marzo/Abril 1976 México, D.F. No. 8.
- 67.- ESTRATEGIA.- Revista de Análisis Político.
Enero/ febrero 1976. México, D.F. NO.7.
- 68.- ESTRATEGIA. Revista de Análisis Político.
Noviembre/ Diciembre 1975 . México D.F. NO. 6.
- 69.- ESTRATEGIA. Revista de Análisis Político.
Septiembre/ Octubre 1975. México, D.F. NO.5.
- 70.- Investigación Económica. Revista de la Facultad de Economía UNAM
Enero- Marzo 1979 NO. 147 Vol. XXXVIII México D.F.
- 71.- Investigación Económica. Revista de la Facultad de Economía UNAM
Octubre-Diciembre 1978 NO. 146 Vol. XXXVII México D.F.
- 72.- Investigación Económica. Revista de la Facultad de Economía UNAM
Julio- Septiembre 1978 NO. 145 Vol. XXXVII México D.F.
- 73.- Investigación Económica. Revista de la Facultad de Economía UNAM
Año XXXVII Vol. XXXVII NO. 143. México D.F.
- 74.- Investigación Económica. Revista de la Facultad de Economía UNAM
Octubre-Diciembre 1977 NO. 144 México D.F.
- 75.- La Economía Mexicana en Cifras . Nacional Financiera 1979.
- 76.- Exposición la Revista de Negocios de México y Centroamérica.
Vol. VI No. 144 54 de Julio 1974 .

BIBLIOGRAFICAS

El Día Suplemento Especial Informes de Gobierno 1978

El Día Suplemento Especial Informes de Gobierno 1979

Excelsior Quinto Informe de Gobierno 1981.

El Día Suplemento Especial Informes de Gobierno 1977

Excelsior 23 Agosto 1978

Excelsior 11 Diciembre 1979

Suplemento Revista Comercio Exterior.