

43 *reje*



**UNIVERSIDAD NACIONAL AUTONOMA DE MEXICO**

**FACULTAD DE ECONOMIA**

**COMERCIO EXTERIOR E INDUSTRIALIZACION  
EN MEXICO, 1950-1980**

**T E S I S**

**QUE PARA OBTENER EL TITULO DE  
LICENCIADO EN ECONOMIA**

**P R E S E N T A :**

**MARIA EUGENIA GARCIA JIMENEZ**

**MEXICO, D. F.**

**1981**



Universidad Nacional  
Autónoma de México

Dirección General de Bibliotecas de la UNAM

**Biblioteca Central**



**UNAM – Dirección General de Bibliotecas**  
**Tesis Digitales**  
**Restricciones de uso**

**DERECHOS RESERVADOS ©**  
**PROHIBIDA SU REPRODUCCIÓN TOTAL O PARCIAL**

Todo el material contenido en esta tesis esta protegido por la Ley Federal del Derecho de Autor (LFDA) de los Estados Unidos Mexicanos (México).

El uso de imágenes, fragmentos de videos, y demás material que sea objeto de protección de los derechos de autor, será exclusivamente para fines educativos e informativos y deberá citar la fuente donde la obtuvo mencionando el autor o autores. Cualquier uso distinto como el lucro, reproducción, edición o modificación, será perseguido y sancionado por el respectivo titular de los Derechos de Autor.

COMERCIO E INDUSTRIALIZACION EN MEXICO  
1950 - 1980

CAPITULO	I.	EL CONTEXTO INTERNACIONAL.	
	1.	Tendencias Generales en la Economía y el Comercio Mundial	
	1.1.	Cambios Institucionales.	1
	1.2.	La Concurrencia Capitalista	7
	1.3.	El Comercio Internacional	8
	1.4.	Periodización y delimitación de las etapas mas importantes.	10
	2.	América Latina en la Economía Mundial después de la II Guerra.	13
	2.1.	Ubicación de la economía mundial	13
	2.2.	Cambios estructurales y nuevo papel en la división del trabajo.	18
	3.	Anexo Estadístico y bibliográfico	22
CAPITULO	II.	EL COMERCIO EXTERIOR DE MEXICO.	
	1.	Introducción: Participación de México en la División Internacional del Trabajo.	35
	2.	Estructura y Tendencia de las Exportaciones	38
	3.	Estructura y Tendencia de las Importaciones	59
	4.	La Política Comercial.	67
	5.	Anexo Estadístico y Bibliográfico.	75
CAPITULO	III.	INTERDEPENDENCIA ENTRE EL COMERCIO EXTERIOR Y LA INDUSTRIALIZACIÓN.	
	1.	Introducción: La Dinámica General del Proceso de Industrialización y sus Grandes Etapas.	93
	2.	La Sustitución de Importaciones en México (SI)	
	3.	Periodización.	94
	4.	La sustitución de importaciones en México.	96

2.1. Durante la década del cincuenta	
2.2. Durante la década del sesenta	
2.3. Durante la década del setenta	
2.3.1. 1970-1975	
2.3.2. 1976-1980	
3.La Exportación de Manufacturas	105
3.1.Introducción	
3.2.Tendencias y Estructura	
3.3.Consideración de Conjunto.	
4. Anexo Estadístico.y Bibliográfico	110
CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES.	125
BIBLIOGRAFIA POR ORDEN ALFABETICO	128

## I. EL CONTEXTO INTERNACIONAL

### 1. Tendencias Generales en la Economía y el Comercio Mundial.

#### 1.1. Cambios Institucionales.

Después de la Segunda Guerra se abre una etapa nueva en la evolución de la economía mundial. Los grandes avances materiales - que se lograron en los últimos 40 años impulsaron considerablemente el desarrollo del capitalismo a escala mundial. En las naciones industrializadas se produce lo que puede denominarse en sentido aproximado la tercera revolución industrial, fenómeno que esta en la base de los grandes progresos de la productividad del trabajo y de la técnica. En el llamado tercer mundo, el estado impulsa el desarrollo industrial y se logran avances importantes que darán lugar después a una gran diferenciación en los niveles de desarrollo entre este grupo de países.

Entre los factores que contribuyen a generar los fenómenos arriba señalados cabe contar la creación de nuevas instituciones, que son parte del esfuerzo tendiente a superar los grandes obstáculos a la expansión del capitalismo propio del período de entreguerras.

Consideraremos enseguida a tales instituciones y a continuación nos centraremos en la dinámica propia de la concurrencia capitalista en el período de estudio, para derivar después a la evolución del comercio mundial.

Al finalizar la guerra se ponen en marcha una serie de instituciones (FMI, BIRD, AID, CIF, GATT, etc.) cuya misión era favorecer la reconstrucción del sistema mundial en el plano comercial, financiero y cambiario sobre nuevas bases, de tal manera que se acelerase la reconstrucción y la recuperación de las economías nacionales. Dichas instituciones perseguían también la estabilidad y el progreso a largo plazo al proponer nuevas formas de organización en el plano comercial y financiero, que favorecían la internacionalización de la economía mundial y la abolición de las restricciones que obstaculizaran el desarrollo del capitalismo durante el período de entreguerras <sup>1/</sup>

En el plano comercial se pretendía en particular obtener la progresiva liberalización de las corrientes comerciales (abolición de barreras cuantitativas y reducción de tarifas) en los países de mayor desarrollo para sustentar con ello la división internacional del trabajo sobre bases más amplias.

Las características de las instituciones que se mencionan son las siguientes:

-El Fondo Monetario Internacional (1944) se proponía ser un depósito de divisas internacionales del que los miembros podían obtener préstamos a fin de corregir desequilibrios provisionales en sus balanzas de pagos. En una primera etapa (años cincuenta) el Fondo era demasiado pequeño pa-

ra las grandes necesidades de aquel momento, pero sí lo gró una cierta estabilidad de cambios sin constreñir el comercio internacional ni la actividad económica interna de muchos países.

Para los años sesenta en adelante el Fondo entró en una etapa de mayor capacidad e influencia. Agregó a sus mecanismos crediticios nuevos instrumentos como los Derechos Especiales de Giro (1969) y los Servicios del Petróleo (1975) y se constituyó en una institución mas apta - para regular la liquidez a nivel internacional.<sup>2/</sup> Sin embargo, siguió existiendo una fuente permanente de conflictos entre el F.M.I. y los países capitalistas en desarrollo; ese conflicto se basaba en que el Fondo está orientado a dar apoyo financiero a países con desajustes temporales en su balanza de pagos y la carestía de divisas era una situación más o menos crónica en los países - en desarrollo. Frente a esta situación el Fondo reaccionaba rígidamente, y para restablecer las condiciones de solvencia en un país, imponía drásticos programas de estabilización que se basaban en 3 puntos: ajuste de precios, ajuste de salarios, contención y control del presupuesto público.<sup>3/</sup> Con esto se esperaba atenuar el impulso inflacionario de la demanda y restablecer el equilibrio entre los precios externos e internos, así como también evitar el exceso de importaciones sobre las exportaciones.<sup>4/</sup> Esto planteó una serie de contradicciones entre

la burguesía y los estados nacionales, y el Fondo que actuaba del lado de los intereses mas generales de la burguesía internacional, que se centraba en el restablecimiento de la liquidez mundial y del crédito para acelerar el desarrollo y el comercio mundiales.<sup>5/</sup>

-El Banco Internacional para Reconstrucción y Fomento, proveía fondos para la inversión con fines productivos con el fin de hacer frente a los requerimientos urgentes de la posguerra que el capital privado no podría llenar. Con -- ello esperaba estimular en el largo plazo una mayor corriente de fondos de inversión hacia países en desarrollo.<sup>6/</sup>

El Banco Mundial tenía sus limitantes, como, la de que sus fondos disponibles eran pequeños ante las necesidades de desarrollo en países atrasados; por ello, en un principio, le era relativamente imposible inmovilizar demasiado capital durante demasiado tiempo, lo cual se auxilió en 1956, con la:

-Corporación Financiera Internacional aunque este organismo era una agencia de investigación mas que de préstamos.

La Asociación Internacional de Desarrollo (AID) era una - filial muy próxima al Banco Internacional y esta era más importante para los países pobres, pues contaba con más - fondos que C.F.I. y facilitaba préstamos a los países en desarrollo, con plazos más fáciles. <sup>7/</sup>



-El GATT o Acuerdo General sobre Tarifas Aduanales y Comercio (1947) se fundó para fomentar el libre comercio y estimular el establecimiento de áreas de mercado comunes de mayor amplitud que permitieran a la larga lograr una expansión más rápida del comercio internacional. A través de la negociación de acuerdos de tipo global conocidas como rondas (Dillon, Kennedy y Tokio), el GATT logró -- efectivamente concretar, a partir de la década del sesenta, reducciones sustanciales de los niveles tarifarios en el mundo industrializado.

La reducción de las barreras arancelarias al comercio internacional fue casi en su totalidad un fenómeno propio del mundo industrializado ya que las naciones en desarrollo dependía, sobre todo durante los años cuarentas, cincuentas y gran parte de los sesentas, de políticas proteccionistas tendientes a acelerar el desarrollo de sus mercados internos. No es sino hasta finales de los setenta que con la Ronda Tokio se consiguió una participación importante de los países en proceso de industrialización. Esto último se explica como veremos más adelante por el hecho de que estos últimos países desarrollaron pujantes industrias de exportación, centradas principalmente en las ramas livianas de la industria, y querían contar por lo tanto con los mercados mas amplios y por ello objetivamente empezaban (aunque con reservas y contradicciones) a coincidir en la línea del comercio abierto. 8/

Todas estas instituciones fueron creadas explícitamente - con el fin de superar los obstáculos y limitaciones a que se enfrentó la economía internacional en el período comprendido entre las dos guerras mundiales. Su verdadero período de funcionamiento, por lo menos de los dos más importantes, (GATT y FMI), empezó a fines de los años cincuenta y tuvo que ver con el pleno restablecimiento de la economía europea ya que es sólo hasta 1958 cuando los países de Europa Occidental establecieron un régimen de convertibilidad plena de sus monedas y fue hasta ese año que muchas medidas de carácter restrictivo en los pagos, los aranceles, etc., fueron suspendidos.<sup>9/</sup>

Desde los años sesenta el GATT y el FMI han adquirido mayor influencia y no hay duda que han tenido que ver directamente con los grandes cambios operados en la economía mundial de posguerra. La liquidez lograda por el Fondo Monetario de un lado y la eliminación y reducción de las tarifas por mediación del GATT de otro, han facilitado la expansión de la economía mundial.

Cabe aclarar sin embargo, que el verdadero agente del proceso de expansión de posguerra ha sido el estado, que se ha volcado hacia la intervención masiva en el proceso de acumulación de capital a través de nuevos expedientes. Por medio del gasto público el estado ha logrado contrarrestar parcialmente la declinación de la rentabilidad del capital y creó las condiciones para una fase de larga prosperidad que se extendió hasta el primer tercio de la década del setenta.

## 1.2. La Concurrencia Capitalista.

Con la guerra de 1939-1945 Estados Unidos emergió como la potencia capitalista hegemónica, en tanto la Gran Bretaña perdía -- definitivamente su posición líder en el campo financiero y comercial. (ver cuadro No. 1).

Las características de la economía norteamericana son de esencial importancia para comprender la nueva estructura del comercio internacional de posguerra. A diferencia de Inglaterra, Estados Unidos produce en su propio territorio y en cantidades enormes una amplia diversidad de las principales materias primas y alimentos 10/ requeridos por la acumulación capitalista moderna. Adicionalmente Estados Unidos es un competidor importante (en ocasiones el principal productor y exportador en el mercado) de una gama de productos -- primarios: productos minerales metálicos y no metálicos; algodón, trigo, maíz, tabaco, etc.

De manera que los cambios en la producción interna de Estados Unidos en cualquiera de esos productos, produce repercusiones importantes en el mercado internacional, afectando favorable o desfavorablemente a los restantes países competidores. Esto es especialmente importante para el caso de México como se verá en el capítulo II.

No obstante su posición hegemónica, después de la reconstrucción europea y del Japón, EE. UU. ha sufrido un claro deterioro, ya que en esos países el producto nacional y la productividad del trabajo han crecido más rápido que en los Estados Unidos del tal manera

que desde la década del sesenta se intensificó la competencia interimperialista, como consecuencia de la conversión de Japón y -- Alemania en grandes potencias económicas 11/. Es especialmente relevante el fenómeno de la conversión de la economía norteamericana de superavitaria a deficitaria por lo que se refiere a la cuenta -- corriente de su balanza de pagos. Eso ha generado un exceso de liquidez en dólares en la economía mundial que es la base de una serie de fenómenos decisivos en el plano de las relaciones financieras internacionales. No debe olvidarse que el fenómeno del desequilibrio comercial norteamericano es producto de su pérdida de Competitividad Comercial frente al empuje de otros países como Japón y Alemania.

### 1.3. El Comercio Internacional.

El crecimiento económico de posguerra, el surgimiento de -- nuevas potencias capitalistas, el apoyo institucional de diversos organismos, la evolución tecnológica (telecomunicaciones, petroquímica, etc.) 12/, conducen a una aceleración sin precedente del Comercio -- Mundial al grado de que la tasa de expansión de este último ha -- superado a la de Producto Mundial. 13/ (ver cuadro No.2 y gráfica No.1) Sin embargo, este proceso presenta determinadas desigualdades: en -- primer lugar se concentra en los países capitalistas desarrollados y por lo tanto en el intercambio de manufacturas, a la vez que se retarda la tasa de crecimiento de las exportaciones mundiales de productos primarios (especialmente agrícolas). 14/ (ver cuadro No.3)

Esto último se explica porque la acumulación en los países desarrollados parece depender proporcionalmente menos de los productos de origen natural (sustitución de materias primas naturales por sintéticas) a la par que el desarrollo del mercado interno en los países de menos desarrollo conduce a una pérdida de importancia de la producción primaria frente al producto industrial y los servicios.

Este proceso tiene repercusiones importantes en el Comercio Internacional y luego en la estructura productiva de los países capitalistas de menor desarrollo. El crecimiento relativamente lento de las exportaciones de productos primarios, mas el comportamiento poco favorable de los precios de tales productos después de mediados de los cincuentas conduce a que las naciones en desarrollo vean limitada su capacidad de compra en el mercado internacional y con ello la modernización de su estructura industrial. No obstante el reactivamiento del mercado de capitales permite, desde la década de los sesenta en adelante, imprimirle un nuevo impulso al desarrollo del capitalismo en las regiones atrasadas, si bien a costa de un enorme endeudamiento. 15/

En síntesis es posible deslindar las siguientes tendencias en el comercio mundial.

1. El grueso del comercio mundial se concentra entre las naciones industrializadas;

2. El comercio mundial de productos primarios enfrenta una fase restrictiva desde mediados de la década del cincuenta hasta fines de los sesenta;
3. El desarrollo de productos sintéticos a partir principalmente del petróleo y el gas natural es uno de los factores que explica la pérdida relativa de dinamismo del comercio internacional de productos primarios.

La acción de estos fenómenos tiende a perder predominio hacia fines de la década de los sesenta por efecto de la notable internacionalización de la economía mundial que implica un enorme avance de la industrialización en el llamado tercer mundo, y con ello de su participación en el comercio mundial de productos industriales. (Ver gráfica No. 2) Por otra parte, con la década del setenta se abre un período de nuevas fluctuaciones en el precio de las materias primas, que impone no obstante, toques record en diversos productos.

#### 1.4. Periodización y Delimitación de las Etapas más Importantes.

Si bien el desarrollo de la producción y el comercio mundial, después de la segunda guerra mundial, es de niveles superiores al crecimiento de todas las fases anteriores del desarrollo capitalista, dentro de ella deben distinguirse varias etapas diferentes entre sí. En general la primera estaría comprendida entre el fin de la

2a. Guerra y el fin de la década del cincuenta. Con la década del sesenta y hasta la crisis económica mundial de 1973-1974, queda comprendida la subsiguiente fase; la velocidad de expansión del producto y el comercio mundial es muy superior en la segunda fase y se acelera rápidamente desde 1968-69.<sup>16/</sup> Otra diferencia de importancia es el papel de los países de menor desarrollo en el comercio mundial: en la segunda etapa especialmente en sus últimos cinco años, los países en desarrollo empiezan a adquirir una mayor participación en el comercio mundial en el campo de las manufacturas.<sup>17/</sup> En este proceso tiene que ver la acción de las empresas transnacionales; el crecimiento de costos de la fuerza de trabajo en los países desarrollados, y otros más que estimula la exportación de capitales hacia las regiones en rápido crecimiento acelerando con ello su proceso de industrialización (ver gráfica 3).

En general los precios en el mercado mundial se multiplican en el lapso de contados años desde 1970, creando una coyuntura excepcionalmente favorable para los países en desarrollo exportadores de materias primas y manufacturas livianas. Esta etapa es de enorme importancia para México, no solo por lo que respecta a la exportación de mercancías, sino también por lo que se refiere al sector de capitales. (Ver gráfica No. 4)

Es esto último precisamente lo que diferencia la manera más tajante la segunda etapa de la primera y contribuye adicionalmente a perfilar lo que sería una tercera etapa. A causa del enorme creci-

miento de la masa de dólares en el mundo se desarrolla el llamado mercado del Eurodólar a partir de principios de los sesenta (o sea dentro de lo que delimitamos como "segunda etapa"). Este mercado de capitales le imprime un gran impulso a las actividades industriales y comerciales en casi todos los países. Desde fines de los sesenta y principios de los setenta el mercado del Eurodólar y las operaciones financieras extraterritoriales en dólares (en el sureste de Asia, Medio Oriente y el Caribe) se desarrollaron de manera explosiva, constituyéndose en una fuente de capital para las naciones en desarrollo más dinámico (Brasil, México, Argentina, Corea del Sur, Filipinas, etc.) La segunda etapa concluye con la gran crisis capitalista mundial de 1973-74. Seguidamente se inicia lo que denominamos tercera etapa, esta se caracteriza sucintamente:

1. El ingreso de la economía mundial en un período de crecimiento lento con alta inflación.
2. Encarecimiento de los precios del petróleo desde 1973 que trae aparejadas una serie de nuevos fenómenos como el enriquecimiento de los países petroleros.
3. El recrudecimiento de la concurrencia interimperialista entre EE. UU. de un lado y la Comunidad Económica Europea y Japón de otro.

En general esta etapa se puede considerar como de estancamiento en la medida que determinadas dificultades como la inflación, el crecimiento económico lento, el caos monetario y la pugna ---



interimperialista se empiezan a revelar como problemas estructurales,

Desde los años sesenta (en la 2a. etapa) aumenta considerablemente la dependencia económica de México en relación a la economía mundial en muchos sentidos. De un lado el mercado mundial abre oportunidades nuevas para bienes y servicios producidos en México, favorecidos por los costos de producción mas bajos; a su vez el desarrollo industrial de México reclama cantidades crecientes de capitales, proceso que empieza, desde 1965-66, a pesar con mucha fuerza en la balanza de pagos. La gran influencia de capitales y tecnología contribuye decisivamente a situar la industria mexicana en una nueva fase de desarrollo, caracterizada por la mayor capitalización y complejidad de los sistemas y procesos industriales.

En el apartado que sigue se intentará ubicar a América Latina en la economía mundial, a partir de la caracterización general - que se hizo en el apartado 1. Con ello se persigue hacer mas comprensibles las implicaciones de los cambios de la economía mundial sobre los países del área. En el capítulo II, inciso 1, se tratará el caso de México exclusivamente.

## 2. América Latina en la Economía Mundial después de la II Guerra.

### 2.1. Ubicación en la Economía Mundial.

Durante el período 1950-1976 se dejan sentir diversas influencias de la economía mundial sobre la economía latinoamericana, que pueden sintetizarse así:

Durante la posguerra se generó la onda de prosperidad mas larga del capitalismo, que se inició desde fines de los cincuenta y concluye en 1973-74. Esa expansión se dejó sentir con especial intensidad en el Comercio Mundial. Sin embargo, diversas influencias de tipo cíclico y estructural limitaron por algún tiempo la transmisión de los efectos favorables de Comercio a las economías Latinoamericanas.

Primeramente, en la primera mitad de los años cincuenta, mas específicamente de 1948 a 1952, se produjo una notable expansión de la demanda mundial de materias primas lo cual dió como resultado el incremento de la relación de intercambio (precios productos primarios/precios productos manufacturados) a favor de los productos primarios de cerca de un 30%.<sup>18/</sup> Ese avance en la relación de precios de intercambio se revierte paulatinamente después de 1954, afectando considerablemente la balanza de pagos de la casi totalidad de los precios de América Latina.

Para finales de los sesenta se recuperó la relación de intercambio y es nuevamente favorable a los productos primarios entre 1970-1973 (ver gráfica No.4). Esto significa que excepto el período 1950-53

la demanda mundial solo opera favorablemente para América Latina -- después de 1970. Pese a eso, la evolución de la economía mundial de terminó la apertura de los mercados de capitales hacia Latinoamérica lo cual permite superar los efectos restrictivos del llamado "estrangulamiento externo".

Desde 1960 a 1970 se produce un aumento en el ritmo de crecimiento anual del valor de las exportaciones y para 1970-73 América Latina casi alcanza la tasa anual de crecimiento del comercio mundial (14.7%) Ver cuadro No.3. Lo que conduce a una mayor participación - atribuible al dinamismo de las exportaciones de manufacturas (18.1% - de 1960 a 1970) y a una significativa recuperación de los precios relativos de los productos básicos de exportación a que se hizo referencia en el párrafo anterior.<sup>19/</sup> La participación de las manufacturas provenientes de América Latina en las exportaciones mundiales es tan pequeña que su rápida expansión se atribuye a factores que operan del lado de la oferta; como lo son por ejemplo los "incentivos creados -- por los gobiernos de los países industriales más avanzados en la región y la orientación misma de las grandes empresas interesadas en integrarse internacionalmente. <sup>20/</sup>

Una de las formas de fomentar la exportación manufacturera - de América Latina fué por ejemplo la entrada de tecnología por medio de la instalación de empresas filiales (de tal manera se hace la nueva industrialización bajo el control extranjero e íntimamente vinculado a las importaciones, con lo que se vislumbra los nuevos aspectos -

de dependencia externa) <sup>21/</sup>. La influencia ejercida por esta forma se puede ver más claramente si observamos que los países con mayor desarrollo industrial en la región (Argentina, Brasil, y México) son los que cuentan con mayor participación de capitales particularmente norteamericanos en la industria manufacturera. <sup>22/</sup>

Debe tenerse en cuenta al considerar la forma histórica en que se ve impulsada la industrialización en América Latina, acontecimientos como la Segunda Guerra Mundial (más definitivamente) o como la Primera Guerra Mundial y la Gran Depresión, que abre oportunidades nuevas, para el desarrollo del capitalismo, en la medida en -- que implican tendencias de desajuste y descomposición en el Sistema Imperialista Mundial. <sup>23/</sup>

En este contexto el estado se orienta en la región después de la II Guerra a desarrollar inversiones en sectores básicos, en la recuperación del sector exportador u en la introducción de capitales y tecnología extranjera, <sup>24/</sup> gracias a ello la industria se convier-- te en el sector más dinámico constituyéndose en el eje de las transformaciones del proceso de acumulación de capital.

Otro hecho importante es la considerable influencia de capital externo, sobre todo desde mediados de los sesenta, lo cual contribuye en forma importante el desarrollo de la producción industrial - (ver gráfica 3) Ello también lleva a desarrollar determinadas contradicciones: Las necesidades de capital están dadas por los requerimientos de acumulación en la industria que es inseparable de un gran -

crecimiento de las importaciones industriales que por ese motivo crecen con mucha rapidez, lo que concluye por elevar enormemente las necesidades de divisas y por tanto de nuevos préstamos. Ese círculo vicioso de endeudamiento hace peligrar la capacidad de pago de los países y los compromete a crisis muy rigurosas (ver cuadro No.4).

Por otra parte dentro de la estructura de las importaciones de capital por América Latina se genera un cambio importante en el periodo de 1960-69: la participación de la inversión privada en las inversiones totales disminuyó de 33% a 28%; a su vez las donaciones de gobiernos y agencias multinacionales descienden en más de la mitad (ver cuadro No.5). No obstante las importaciones de capital aumentaron en 81%, lo que se efectúa por el aumento de ingresos por préstamos institucionales (11% a 27%) y por créditos garantizados de exportación (de 5% a 14%) (ver cuadro No.4). Lo que tiende a cambiar es la fuente de los capitales, ya que en la década de 1950, la inversión directa era la proveedora principal, pero en la 2a. mitad de los sesenta, este lugar lo ocupan los préstamos, que se incrementan más de 100%, mientras las inversiones directas evolucionaban en dirección opuesta<sup>25/</sup> Pero el resultado final es de un incremento de más del doble de ingresos provenientes del exterior desde 1950 a 1969. En contrapartida de lo anterior, los pagos por intereses y utilidades desde 1960 en adelante crecen aceleradamente en todos los países del Area, debido a que los ingresos por exportación y de capital crecieron pero con ritmo menor que las utilidades e intereses. Desde fines de los sesenta se produce otro cambio importante en la estructura de las importaciones de capitales en América Latina. Los préstamos a corto plazo --

por instituciones privadas desplazan rápidamente a las otras fuentes de financiamiento. La intervención de las instituciones privadas en carece el crédito pero también aporta una cantidad considerable de recursos que no hubieran estado al alcance en otras condiciones.<sup>26/</sup>

## 2.2. Cambios Estructurales.

El desarrollo de la industria gracias al crecimiento del mercado interno junto con la sustitución de importaciones mantienen el dinamismo en una categoría de países de América Latina cuyo avance en la primera mitad del siglo XX había sido poco considerable comparativamente: México, Venezuela, Perú y Colombia,<sup>27/</sup> en tanto que en otros como Brasil, Chile y Argentina habían avanzado en ese proceso desde principios de siglo (ver cuadro No.5).

En cuanto a los cambios más generales de la estructura productiva en los países de América Latina tenemos que la participación de la agricultura en el PIB (de 1970-a 1976) disminuye en todos ellos: Argentina del 18.7 al 13.8%; en México del 22.5 al 12.2%; en Colombia del 39.8% al 29% y en Perú del 27.4% al 19% (ver cuadro No.6). En contraposición el sector manufacturero crece: en Brasil en 1950 era de poco más que la agricultura y para 1970 es de 36% más; Argentina 2 veces y medio mayor y en México casi 2 veces mayor.<sup>28/</sup> Colombia es el único que para 1970 conserva su agricultura como principal generador del PIB. Los países con un sector minero importante (Venezuela y Chile) ya habían tenido declinación relativa del sector agrícola (ver cuadro 6)

En el período de 1950 a 1963 la industria en América Latina aumenta su participación al 30% del PIB. Argentina es el único país en el que el sector terciario (comercio y finanzas, Gobierno y otros servicios) supera al secundario.

Esto se refleja en la estructura ocupacional, pues la evolución del empleo industrial en América Latina se acelera a partir principalmente de 1960 y las ramas que mas destacan es la del papel, productos químicos y de minerales no metálicos y en general todas las ramas de manufactura crecen muy rápidamente.<sup>29/</sup>

Se puede concluir que en los principales países de América Latina se produce una reducción continua de la participación de la agricultura en el producto interno lo que expresa el avance notable de la industrialización excepto Colombia, por ejemplo en donde la agricultura disminuye su participación pero no deja de ser predominante -- por lo menos hasta 1960 (ver cuadros 6 y 7). En los demás países -- exceptuando Argentina (donde esos cambios se producen antes) se dan cambios descendentes (agrícola) y ascendentes (industria y servicios) (ver cuadro 6 y 7).

De allí que a partir de los años setenta se inicia un período nuevo caracterizado por una aceleración mayor del desarrollo de la producción industrial relativamente independiente de la ampliación y expansión del sector exportador <sup>30/</sup> donde tiende a imponerse la hegemonía de la industria pesada.

La importación de capitales eleva enormemente las posibilidades de modernización de la planta industrial. Hacia la década del sesenta la diferenciación económica regional en América Latina se -- profundiza rápidamente, en 1976 el PIB per-cápita es inferior a 900 dólares en República Dominicana, Nicaragua, Paraguay y Ecuador, Guatemala, Colombia, Salvador, Honduras, Bolivia, Perú. En otros: Venezuela, Argentina, Uruguay, Paraguay, Panamá, Brasil, México, Chile y Costa Rica es superior a los 1 000 dólares.<sup>31/</sup>

Para 1976, Venezuela, Brasil, Argentina, México y Chile, han experimentado la mayor transformación en su estructura productiva interna; la producción industrial representa el 35% o más del PIB y supera 3 veces a la producción agrícola (ver cuadro NO.6) En esos mismos países a excepción de Argentina y Chile, la inversión interna - bruta crece a una tasa cercana o superior al 10% anual, entre 1960-1970, lo que explica los cambios acelerados a que se hace referencia. Esa tasa de inversión es comparativamente alta ya que la tasa promedio de crecimiento de inversión en los países capitalistas occidentales fue de 5.7% entre 1960 y 1970. <sup>32/</sup>

Del análisis precedente podemos concluir que el período de la reciente posguerra constituye una etapa de notable expansión de las relaciones capitalistas de producción en América Latina. En este período se producen transformaciones estructurales de las economías Latinoamericanas que tiende a diferenciarlos marcadamente del



tipo de sociedad esencialmente pre-industriales propia de la mayoría de estos países del primer tercio del siglo XX. En particular se observa un proceso de mas estrecha integración de las economías del área a la economía mundial. No obstante, el grado de avance precedente, la dotación natural de recursos, la ubicación favorable en relación a las corrientes internacionales de capitales y mercancías concluye desde fines de los sesenta a diferenciar notablemente entre sí a estos países.

ANEXO ESTADISTICO Y REFERENCIAS  
BIBLIOGRAFICAS, CAPITULO I

## C U A D R O No. 1

## INDICADORES DE LA POSICION DE EE.UU. EN LA ECONOMIA MUNDIAL

(a)		(b)	
Participación de EE.UU. en las exportaciones mundiales. (%)		Participación de EE.UU. en las Reservas Totales Mundiales. (millones de DEGS)	
1953	20.7%	1953	45.8%
1960	32.3%	1960	32.3%
1965	21.8%	1965	21.8%
1970	15.2%	1970	15.5%
		1973	7.8%
		1974	7.2%
1975	13.5%	1975	6.9%
		1976	7.1%
1979	6.2%	1979	6.2%

FUENTE: FMI International Financial statistics. Varios años.

## C U A D R O No. 2

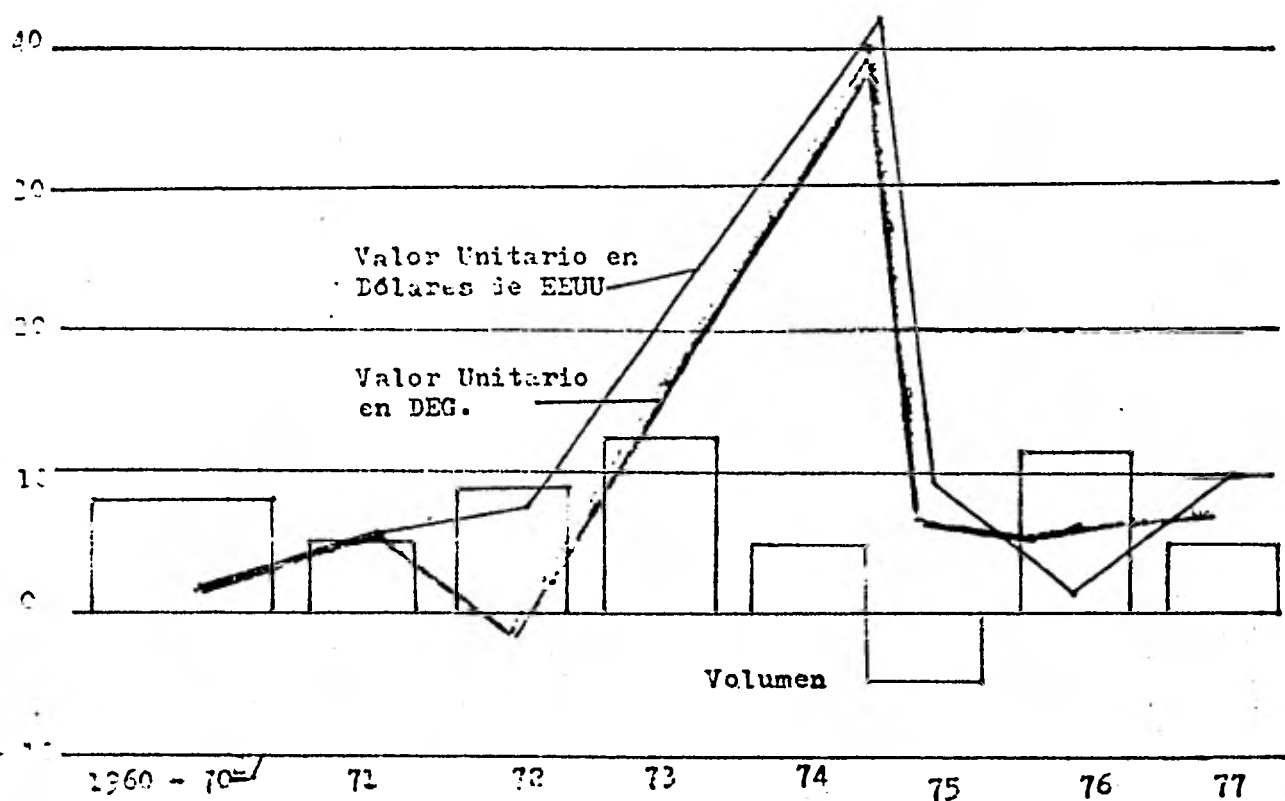
## TASAS DE CRECIMIENTO DEL VALOR CORRIENTE DE LAS EXPORTACIONES MUNDIALES 1953-1979 (%)

	1953-76	1976-79
Mundo	13.0	6
Países Industriales	11.6	4
EE.UU.	9.3	5
Japón	19.0	6.3
México	8.3	8.2

FUENTE: International Financial Statistics, Vol. XXXI; No. 5 mayo 1978 y enero 1981.

## G R A F I C A No. 1

EL COMERCIO MUNDIAL<sup>1/</sup>  
 (Variación porcentual anual)



NOTAS: <sup>1/</sup> Basado en promedios de la exportación e importación mundial.

<sup>2/</sup> Tasa compuesta de variación anual.

FUENTE: Boletín del F.M.I. 25 de sept. de 1978, p. 279.

## C U A D R O No. 3

POSICION DE LOS PAISES SUBDESARROLLADOS EN EL COMERCIO  
INTERNACIONAL 1948-1970.

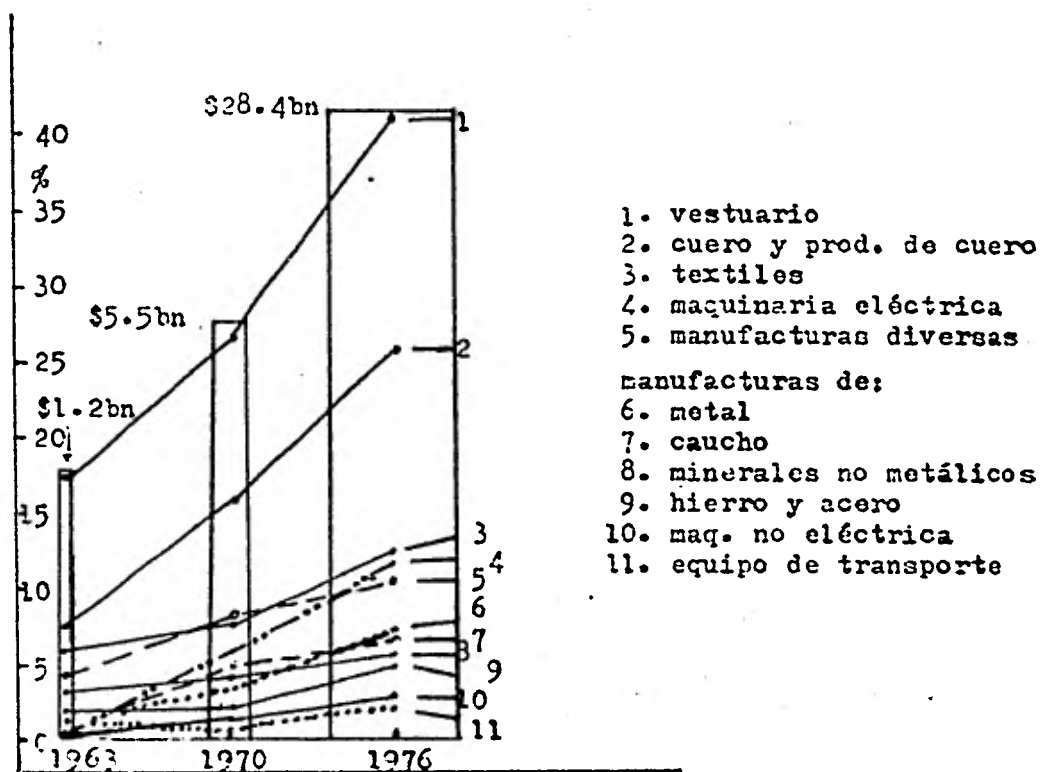
		Países Capitalis- tas desa- rrollados	Países socia- rrolla- dos	Países subdesa- rrolla- dos	América Latina	MUNDO
Tasa media anual de expansión en el valor de exportaciones	1948-70	8.6	10.5	5.3	3.8	8.0
	1960-70	10.1	8.2	7.1	5.6	9.3
	1970-73	14.7	13.8	15.9	12.5	14.7
a) prod. primarios	1960-70	7.0	9.2	6.1	5.0	6.3
b) " manufacturados	1960-70	11.4	10.1	13.9	18.1	11.2
Participación de la Región en % de las exportaciones mundiales	1938	65	10	25	7	100
	1948	63	6	30	11	100
	1960	67	12	21	7	100
	1970	72	11	17	5	100
Porcentaje de las exportaciones mundiales de manufacturas	1960	83.9	11.2	3.8	0.4	100
	1970	85.0	10.1	4.9	0.7	100

FUENTE: Celso Furtado. La Economía Latinoamericana, Siglo XXI, Méx. 1978  
Cuadro 55, p. 248.

## G R A F I C A No. 2

PARTICIPACION DE LOS PAISES EN DESARROLLO DE MAS RAPIDA INDUSTRIALIZACION\* EN LAS EXPORTACIONES MUNDIALES.

( % de Importaciones de la OECD por Producto)



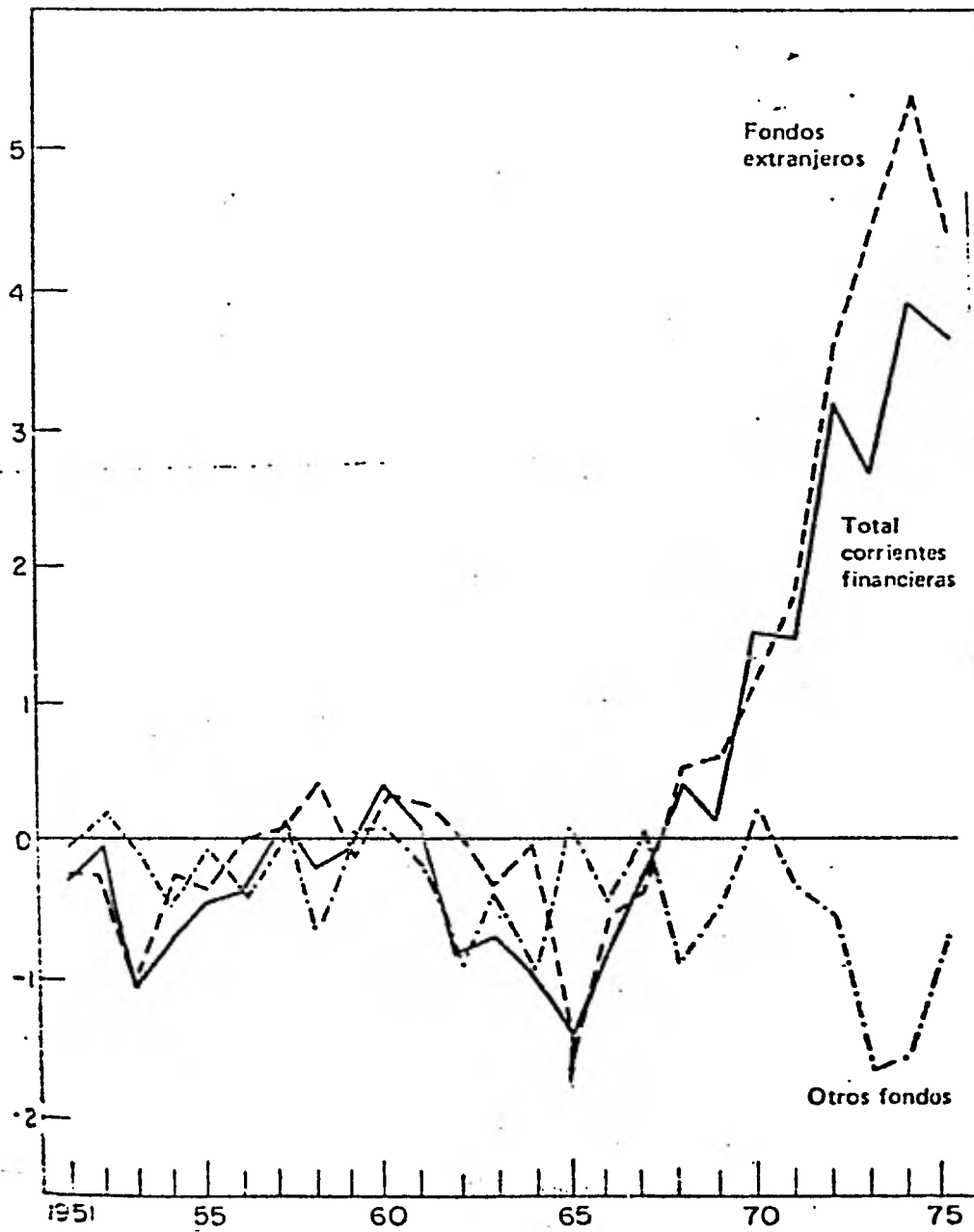
NOTAS: \*/ Grecia, Portugal, España, Turquía, Yugoslavia, Hong Kong, Singapur, Sudkorea, Taiwan, Brasil y México.

Los rectángulos representan el valor total de las manufacturas exportadas por los países en desarrollo de rápida industrialización a la OECD (Organización que agrupa a países capitalistas más desarrollados).

FUENTE: The Economist, Junio 10, 1978. pág. 85.

## G R A F I C A No. 3

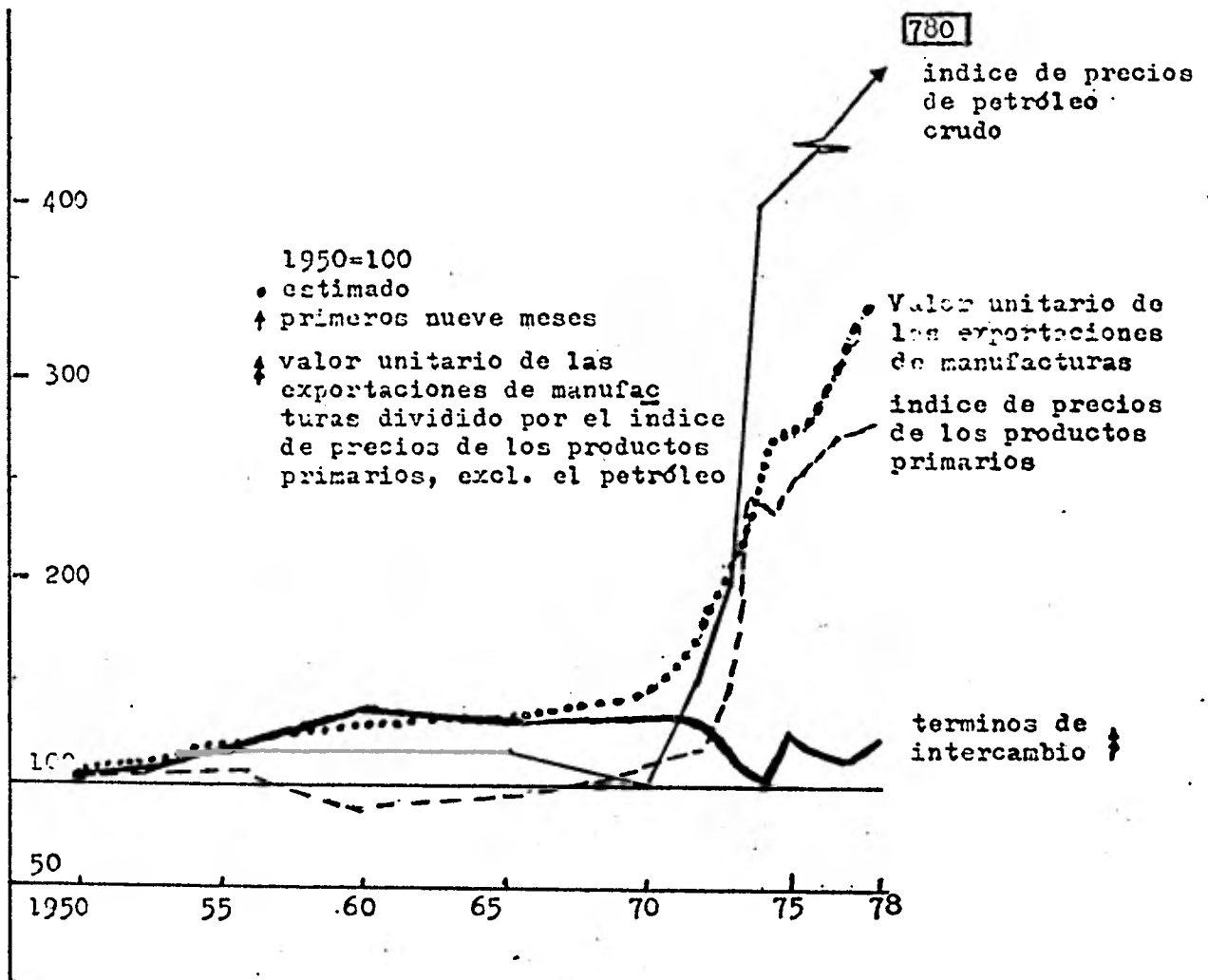
AMERICA LATINA: BALANCE DE LOS RECURSOS FINANCIEROS EXTERNOS,  
1951-1975. (Miles de millones de dólares a precios de 1970).



FUENTE: CEPAL, a base de estadísticas oficiales.

## G R A F I C A No. 4

INDICES DE PRECIOS Y TERMINOS DE INTERCAMBIO EN EL MERCADO MUNDIAL 1950-1978.



FUENTE: Economist, febrero, 1979.



## C U A D R O No. 4

AMERICA LATINA: CONTRIBUCION NETA DE LAS EXPORTACIONES Y LAS  
CORRIENTES FINANCIERAS A LA CAPACIDAD PARA IMPORTAR.  
(Miles de Millones de dólares de 1970)

Promedios	Poder de compra de las expor- ciones <sup>a</sup>	Corrientes financieras externas				Capacidad para importar	
		Extranjeros <sup>b</sup>	Otros				Total (2+5)
			Fondos nacionales	Errores y omisiones	Total (3+4)		
			(1)	(2)	(3)		
1951-1955	8.8	-0.2	0.1	-0.1	-0.2	-0.4	8.4
1966-1975	15.1	2.2	0.5	-0.1	-0.6	1.6	16.7
1966-1970	12.8	0.3	-	-0.1	-0.1	0.2	13.0
1971-1975	17.3	3.9	-0.8	-0.1	-0.9	3.0	20.3

FUENTE: CEPAL, a base de estadísticas oficiales.

a/ Incluye las transferencias privadas.

b/ Efecto neto de las inversiones extranjeras directas (netas) menos las remesas de utilidades; préstamos a corto y a largo plazo no compensatorios menos amortización e intereses, transferencias oficiales netas y amortización de obligaciones emanadas de operaciones financieras compensatorias.

## C U A D R O No. 5

ESTRUCTURA PRODUCTIVA DEL SECTOR MANUFACTURERO EN A.L.  
(en porcentajes)

	1 9 6 0				1 9 7 0			
	Indus- tria Ligera A	Industria Pesada			Indus- tria Ligera A	Industria Pesada		
	B	C	B+C	B	C	B+C		
América Latina	56.5	26.1	44.4	40.5	50.8	30.0	19.2	49.2
Argentina	44.5	26.8	28.7	55.5	39.9	31.9	34.2	66.1
Brasil	4.12	29.4	29.4	59.8	30.3	32.7	37.0	69.7
México	53.7	35.5	10.8	46.3	47.6	38.4	14.0	52.4
Colombia	63.4	27.2	9.4	36.6	58.8	29.1	12.1	41.2
Chile	61.2	29.1	9.7	38.8	57.8	33.2	9.0	42.2
Perú	63.6	28.7	7.7	36.4	60.3	28.0	11.7	39.7
Venezuela	63.5	29.4	7.1	37.5	49.9	40.6	9.6	50.2

FUENTE: Celso Furtado. La economía Latinoamericana, Siglo XXI. Cuadro 34, pag. 184.

NOTA: A: Industrias principalmente productoras de bienes de consumo corriente: alimentos, bebidas, tejidos, confecciones, calzados, muebles; editoriales, varios.

B: Industrias principalmente productoras de productos intermedios: papel, caucho, química, derivados del petróleo y el carbón, minerales no metálicos, metalurgia básica.

C: Industrias principalmente productoras de bienes de capital y de consumo durable: transformación de metales, equipos eléctricos, material de transporte.

## C U A D R O No. 6

EVOLUCION DE LA ESTRUCTURA DEL PIB (A COSTO DE FACTORES  
A LOS PRECIOS DE 1960) EN AMERICA LATINA. Porcientos

	Agricul- tura	Indus. Minera	Manufac- tura	Cons- truc- ción	Serv. Bási- cos*	Otros Servi- cios.	Total
<b>Argentina</b>							
1950	18.7	0.7	28.9	4.9	9.4	37.4	100
1955	19.6	0.8	29.9	3.9	9.5	36.3	100
1960	16.9	1.4	31.4	4.1	9.4	37.8	100
1965	16.0	1.4	33.9	3.1	9.5	36.1	100
1970	13.8	1.7	35.3	4.4	9.5	35.0	100
<b>Brasil</b>							
1950	31.1	0.3	16.5	1.1	7.1	43.7	100
1955	31.0	0.3	18.9	1.1	7.6	41.2	100
1960	28.3	0.5	23.4	1.2	8.6	38.0	100
1965	23.4	0.7	22.0	1.0	9.4	43.5	100
1970	19.1	0.8	25.3	1.2	10.5	43.3	100
<b>México</b>							
1950	22.5	5.7	20.6	3.1	5.8	42.3	100
1955	20.2	4.4	21.0	4.6	6.3	43.5	100
1960	17.4	4.3	23.0	5.0	6.1	44.2	100
1965	14.8	4.4	27.5	4.2	4.3	50.9	100
1970	12.2	4.5	23.6	4.8	4.9	50.0	100
<b>Chile</b>							
1950	12.5	7.2	16.7	2.3	7.9	53.4	100
1955	12.8	6.9	18.8	3.1	8.7	49.7	100
1960	12.2	7.0	18.7	2.8	8.1	51.1	100
1965	10.2	9.8	25.4	4.8	12.0	37.9	100
1970	9.8	10.3	25.2	4.2	12.0	38.5	100
<b>Colombia</b>							
1950	39.8	3.6	14.2	3.2	5.9	34.3	100
1955	35.2	3.5	15.4	4.5	7.6	33.8	100
1960	34.6	4.0	17.0	3.7	7.3	33.4	100
1965	31.1	3.8	18.0	3.3	8.3	35.5	100
1970	29.7	3.1	18.6	3.4	8.7	35.5	100
<b>Perú</b>							
1950	27.4	5.4	14.6	3.5	4.7	44.4	100
1955	23.8	6.4	16.6	4.5	5.5	43.2	100
1960	22.9	9.0	17.7	3.2	5.5	41.7	100
1965	20.2	7.0	20.3	4.2	5.8	48.3	100
1970	19.1	6.5	22.6	3.7	5.8	48.1	100

ENTE: CEPAL, Estudio Económico de América Latina. Tomado de  
C. Furtado, La Economía Latinoamericana. México 1978.

Electricidad, gas, agua, transporte y comunicaciones.

## C U A D R O No. 7

AMERICA LATINA: CAMBIOS EN LA ESTRUCTURA DEL PRODUCTO INTERNO  
EN DIFERENTES SECTORES DE LA ECONOMIA EN ALGUNOS DE SUS PAISES. 1950-1963. (%)

Período	S E C T O R E S.			
	1	2	3	
<sup>a</sup> América Latina	1950	24.6	30.2	41.0
	1955	23.6	31.7	40.2
	1960	21.3	33.4	40.2
	1963	21.0	33.3	40.4
Argentina	1950	18.6	42.9	37.9
	1955	19.4	42.8	37.0
	1960	16.7	44.1	37.8
	1963	16.7	42.8	38.1
Chile	1950	14.4	28.8	50.7
	1955	13.9	31.8	49.5
	1960	11.5	28.0	54.1
	1963	9.4	29.2	55.5
Colombia	1950	39.8	22.0	33.8
	1955	35.2	26.8	34.5
	1960	34.7	26.9	34.4
	1963	33.8	25.1	34.7
Perú	1950	26.2	23.2	45.1
	1955	22.6	27.1	43.8
	1960	21.7	27.0	42.2
	1963	21.5	28.4	42.1
Brasil	1950	28.8	29.2	41.7
	1955	28.0	32.4	39.2
	1960	24.8	38.0	36.7
	1963	24.9	39.7	34.8
México	1950	23.9	27.4	42.8
	1955	23.5	28.1	42.9
	1960	20.1	30.3	44.1
	1963	19.2	30.6	44.9
Venezuela	1950	8.4	20.1	46.0
	1955	7.5	21.3	44.3
	1960	7.2	19.5	46.3
	1963	7.3	19.5	47.0

FUENTE. CEPAL, Estudio Económico de América Latina, (México) 1963. Cuadro 17 p.30.

a).excluye a Costa Rica, Cuba, Guatemala y la Rep. Dominicana.

## REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS, CAPITULO I

1. W. Ashworth, Breve historia de la economía internacional. p. 55 y 311.
2. D. A. Snider, Introducción a la economía internacional. p. 210
3. Colette Neme, Las organizaciones económicas internacionales.
4. D.A. Snider, Op. Cit.
5. Colette Neme, Op. Cit.
6. Snider, Op. Cit. pág. 602-608.
7. W. Ashworth, Op. Cit. pág. 322-329.
8. L. Sirc, Iniciación al Comercio Internacional p. 171-178.
9. A. Maddison, El crecimiento económico de Occidente. p. 209.
10. A. Dabat, La economía mundial y los países periféricos. Teoría y Política # 1, abril-junio 1980.
11. Jacques Maillard, El mundo de América del norte.
12. A. Maddison, Op. Cit. p. 61 y B. Rowthorn, La Rivalidad inter-imperialista en la década del setenta.
13. W. Ashworth, Op. Cit.
14. W. Ashworth, Op. Cit.
15. Naciones Unidas, Yearbook of international trade statistics Vol. II, 1969.
16. Ver Cuadro sobre importación de capitales en América Latina en el anexo.
17. Anexo Cuadro 2 parte b.
18. The Economist, feb. 1979.
19. The Economist, feb. 1979.
20. Naciones Unidas, El Desarrollo económico de América Latina en la post-guerra.
21. Celso Furtado, La economía Latinoamericana. p. 250.
22. Celso Furtado. Op. Cit. p. 250
23. Celso Furtado, Op. Cit., p. 240
24. Celso Furtado, Op. Cit.
25. Anibal Pinto, La inflación raíces estructurales. El sistema centro periférico 20 años después.

26. ONU, Estudio Económico América Latina, 1964.
27. Aníbal Pinto, Op. Cit.
28. ONU, El desarrollo económico de América Latina en la pos-  
guerra.
29. Celso Furtado, Op. Cit.
30. Naciones Unidas, Anuario estadístico, 1967. Cuadro No. 9  
p. 46-48.
- 31 Celso Furtado, Op. Cit.
32. Bco. Mundial, Reporte económico mundial, 1978 tabla 4.

## II. EL COMERCIO EXTERIOR EN MEXICO

### I. Introducción:

Participación de México en la División Internacional del Trabajo.

Después de la Segunda Guerra Mundial se generan cambios fundamentales en la participación de México en la división internacional del trabajo. El aspecto de mayor relevancia esta representado por la declinación definitiva de las exportaciones de productos minerales. A través de la explotación y comercio de productos minerales principalmente metálicos (y el petróleo) México se había integrado a la corriente de expansión del comercio mundial de fines de S. XIX y principios del S. XX.<sup>1/</sup> Adn para la década del 20 México disfruta una posición dominante en el mercado mundial de metales y no metales. No obstante el derrumbe del mercado mundial en los años treinta junto con el agotamiento de los recursos minerales determinó la pérdida de la posición de México en el mercado internacional de dichos productos.<sup>2/</sup> No obstante ese proceso de estancamiento es superado de manera definitiva a través del impulso que adquieren las exportaciones agrícolas. El auge de las exportaciones agrícolas es un fenómeno propio de los años cincuenta y coloca a México en una nueva posición en la división internacional del trabajo.<sup>3/</sup>

Si bien la nueva categoría de productos de exportación

siguen siendo productos primarios su producción no se basa simplemente en la dotación natural de recursos; aquí juega un papel decisivo la mejora en los rendimientos (como el caso del algodón, café, azúcar, legumbres, frutas, etc.).

A pesar de esto, el mercado mundial no abre posibilidades excepcionales para una ampliación aún mayor de las exportaciones agrícolas. Tal como se señaló en el capítulo I el mercado mundial de productos primarios enfrenta una evolución relativamente menos dinámica que el comercio mundial de productos elaborados. Adicionalmente el desarrollo agrícola en México enfrenta condiciones cada vez más difíciles en el campo, de ahí que las posibilidades de aumentar la producción sin presionar excesivamente los costos se van reduciendo a medida que finaliza la década del cincuenta.

Sin embargo, el decenio de los sesenta abre oportunidades nuevas y trae aparejadas otras contradicciones. En primer lugar desde mediados de los sesenta México empieza a ubicarse favorablemente en el mercado mundial de productos industriales. En un principio este proceso se inicia de una manera muy modesta principalmente a partir de las exportaciones industriales tradicionales (textiles, calzado, etc.), pero a medida que avanza el periodo, la internacionalización de la economía mundial, sobre todo la transnacionalización del proceso productivo, favorece la integración de México al mercado mundial de manufacturas más elaboradas.



Las empresas transnacionales empezaron (a finales de los sesenta y principios de los setenta) a exportar desde México manufacturas para las cuales encuentran condiciones favorables de costos<sup>5/</sup> (de mano de obra y materias primas) y un régimen fiscal favorable. Así México aumenta rápidamente sus exportaciones de productos químicos y autopartes a América Latina, EE.UU. y la CEE.

Sin embargo, al lado de esto se van generando otros procesos: México lleva a cabo el desarrollo de su industria pesada a base de una fuerte importación de capitales y tecnología, que conduce a un rápido deterioro de la balanza de pagos que se torna -- crítico desde mediados de los setenta.

Después de la recesión mundial de 1973-1975, específicamente desde 1977, México inicia el desarrollo del potencial petrolero del sudeste del país, lo que le permite elevar el volumen de sus exportaciones petroleras a un ritmo extraordinario. El caudal de ingresos generado permite atenuar el desequilibrio comercial y hacerlo manejable, especialmente en lo que se refiere a la creación de condiciones favorables para la recuperación económica. En contraste con el repunte de sus exportaciones de petróleo las exportaciones de manufacturas y agrícolas enfrentan un panorama muy difícil que tiene que ver no solo con las condiciones adversas de la economía mundial, sino también con graves dificultades a nivel de la producción agrícola y por la evolución desfavorable de los precios relativos a nivel internacional.

## 2. Estructura y tendencia de las exportaciones de México (1940-1980).

### 2.1. Cambios más importantes.

El comercio exterior de mercancías desde 1940, es una sucesión de cambios acelerados en lo que respecta a la composición de la oferta frente al mercado internacional, las importaciones se mueven también dinámicamente respondiendo a los cambios de estructura de la producción nacional.

Se consideran, entre 1940 y 1979 en cuanto a tendencias dominantes, cuatro grandes periodos en el comercio de exportación de México.

1. Hasta 1939, las exportaciones de productos mineros representaban cerca del 70% de los ingresos, representando en cambio sólo el 25.2% en 1946. Entre 1947 y 1957 los ingresos por exportación de esta categoría de productos se mantiene aún (excluyendo al petróleo y al azufre) cerca del 30%.

Desde 1957 la participación relativa y absoluta disminuye continuamente, alcanzando en 1973 el punto más bajo, aportando 10% de los ingresos de exportación; de 1974 a 1976 se recuperan (en 1976, 25.1%) gracias únicamente a los incrementos de precios en el mercado mundial (ver cuadro No. 1).

Por lo anterior se puede considerar al periodo hasta 1939, o sea hasta el estallido de la 2a. Guerra, la etapa de dominio de las exportaciones mineras. La demanda de guerra al colocar temporalmente en primeros lugares la exportación de manufacturas, aceleró el desplazamiento de las exportaciones de productos mineros.

2. Entre 1935-1939, las exportaciones de productos agrícolas representaban el 16% de los ingresos de exportación. En cambio alcanzan el 58.8% en 1955. Desde el inicio de la guerra hasta mediados de la década del cincuenta mantienen un constante crecimiento, excepto durante los años de 1945-46 y 1948, donde registran una baja menor causada por la caída de la demanda externa, como consecuencia de la terminación de la guerra. Entre 1956 y 1975, la participación relativa de los ingresos por exportación de productos agrícolas decrecen continuamente acentuándose la declinación más en los años de 1974 y 1975. No obstante es hasta 1970, en que pierde supremacía dentro del conjunto. De 1975 a 1976 se nota un ascenso pero muy distante de su nivel anterior (Cuadro No. 1)

Se identificará al periodo comprendido entre la 2a. Guerra (1944-45) hasta 1965, como de auge primero (hasta 1955) y hegemonía -- después de las exportaciones agrícolas (véase gráfica No. 1).

3. Con las exportaciones industriales sucede algo muy significativo: representan niveles insignificantes en los años de preguerra,

durante la guerra alcanzan niveles importantes, incluso de 37% si se incluyen productos tales como los alimentos procesados (por -- ejemplo azúcar refinada). Después de la guerra vuelven a reubi-- carse en niveles modestos. Si se excluyen los alimentos procesa-- dos, para 1950 alcanzan apenas el 5% de los ingresos de exporta-- ción. Pero a partir de mediados de la década del sesenta, empie-- za a ganar participación, para, en 1970, convertirse en la prin-- cipal fuente de ingresos en el comercio de mercancías en México. Los renglones de participación más dinámicos excluyen casi entera-- mente manufacturas tradicionales, y los productos de más rápido crecimiento son los productos químicos, maquinaria, equipo de --- transporte, etc.

Con cierta amplitud se puede sostener que desde 1965, se inicia la tercera etapa en la periodización del comercio de expo-- rtación, la hegemonía de las exportaciones industriales, aunque el verdadero desplazamiento de los productos agrícolas es posterior a 1965 (gráfica No. 1).

Debe considerarse también lo que sucede en el rubro de -- exportación de servicios (turismo y transacciones fronterizas). Entre mediados de los cuarenta y de los cincuenta los ingresos por exportación de estos se quintuplicaron. En 1957 representan casi la mitad de los ingresos por exportación de mercancías. La proximidad de EE.UU. explica el auge turístico y dinamismo de las transacciones fronterizas, fenómenos que siguen manteniendo su in

cidencia favorable sobre la balanza de pagos de México en los años sesenta. En los setenta se suma a esto un fenómeno nuevo: las maquiladoras.

Finalmente consideramos la cuarta o última etapa. Esta se inicia con el año de 1977 y comparte con la fase anterior numerosos caracteres (por ejemplo la integración más estrecha de México a la economía internacional, el acelerado crecimiento de las importaciones de medios de producción, etc.), pero se gestan sin embargo, nuevos e importantes acontecimientos que determinan un corte en relación a la primera mitad de la década. El hecho central es naturalmente el desarrollo y subsecuente predominio de las exportaciones petroleras. El desarrollo de este rubro de exportación coloca los ingresos en balanza comercial a un nuevo nivel, insospechado para los años sesenta. No obstante eso último, el desequilibrio comercial sigue gravitando peligrosamente debido al crecimiento tan acelerado de las importaciones, cuyo ritmo -- prácticamente equivale al de las exportaciones de petróleo. A eso debemos sumar el escaso dinamismo de las exportaciones industriales duramente golpeadas por la recesión mundial y la evolución desfavorable de los precios internacionales.

En síntesis 1940, inaugura una nueva etapa en el comercio exterior en México, conjugandose en ello elementos de origen interno y externo, que posteriormente se detallarán. Es necesario no obstante señalar algunos de esos factores de inmediato: -- desde el punto de vista interno es esencial el cambio en la te--

nencia de la tierra, consecuencia de la Reforma Agraria y posteriormente la modernización de la agricultura (irrigación). La reforma agraria se ve complementada con un vasto programa de inversión pública en la agricultura. Ambos factores van a propiciar el desarrollo agrícola de manera prácticamente instantánea.

De otra parte, la posguerra abre una nueva etapa en el comercio internacional, que afecta a algunos productos esenciales en el comercio exterior de México (algodón). Algunos de esos cambios se refieren a los productos agrícolas de origen tropical -- (café). El mercado internacional de posguerra es también escenario de cambios fundamentales en el comercio de productos minerales no metálicos. En esos cambios y tendencias es decisiva la participación de la economía norteamericana, que llega a absorber el 84% y el 86% del comercio de importación y exportación de México respectivamente (ver en el cuadro No. 2 el desempeño de las exportaciones nacionales de azufre).

## 2.2. Fases de Evolución de las Exportaciones de Mercancías.

Desde el punto de vista externo, la guerra representa sin duda, una coyuntura excepcional: los ingresos por exportación suben casi verticalmente. Entre 1935 y 1938, los ingresos crecen a tasas de 3.5% anuales, en cambio entre 1940 y 1946, los ingresos evolucionan a tasas de 12.1% anuales. 6/

Entre 1947-48 se deja sentir drásticamente la caída de la demanda externa; en esos años la tasa de crecimiento de los in---

gresos es prácticamente de cero, incluso ligeramente negativa; el renglón más afectado lo constituyó la exportación de manufacturas ligeras principalmente la producción textil y de prendas de vestir, que experimentan condiciones muy adversas (bajo crecimiento, capacidad ociosa) después de la II Guerra.<sup>7/</sup> Ello contribuye a la devaluación de la moneda y la pérdida del mercado internacional de manufacturas que logra recuperarse solo hasta finales de la década de los sesenta. La contracción no se extendió a años posteriores gracias al ascenso posterior de las exportaciones de algodón cuyo valor exportado pasa de 155.35 millones de pesos en 1948 a 779.73 en 1950.<sup>8/</sup>

Viendolo más a fondo, durante la guerra, el crecimiento de la producción dependió del movimiento de la demanda externa a partir de un notable crecimiento de los rendimientos físicos. Las industrias de telas de algodón, prendas de vestir, carne empacada, zapatos, etc. pasaron a 3 turnos diarios.<sup>9/</sup> La oferta elástica de fuerza de trabajo, propiciada tanto por la Reforma Agraria como por la desocupación producida por la Gran Depresión permitieron expandir la producción sin presiones del lado de los salarios.<sup>10/</sup>

La limitación de los abastecimientos provenientes de exterior como consecuencia de la guerra, tuvieron dos resultados: determinaron una utilización más intensa del equipo y por lo tanto un elevamiento importante en la productividad del trabajo; en segundo lugar, propicio la generación en la balanza de mercancías

de un excedente de divisas.

La posguerra inmediata representa un periodo de ajuste dramático en el intercambio mercantil de México con el mercado internacional. El ajuste se manifiesta fundamentalmente en la devaluación de la moneda nacional en 1948, que sintetiza tanto la caída de la demanda externa como el vertiginoso ascenso de las importaciones, largamente diferidas durante el conflicto bélico<sup>11/</sup>

Después del periodo de ajuste se inicia una nueva etapa aproximadamente en 1950. En 1950 se abren nuevos horizontes en el comercio internacional de México, se inicia el periodo de auge de las exportaciones agrícolas y de las exportaciones de servicios turísticos. En 1953, cuatro productos: algodón, forrajes, café, azúcar; representaban el 44.4% de los ingresos por exportaciones.

El algodón es el primer artículo que inicia su ascenso; para 1950 ya proporciona un cuarto de las entradas totales (según información de la gráfica No. 2) por concepto de exportación de mercancías. El café para 1952 aporta un décimo de los ingresos; al ascenso del azúcar es más tardío, es hasta 1964 cuando se aproxima al 10% de los ingresos. En pleno periodo de descenso de la producción y de las exportaciones agrícolas, las frutas y vegetales alcanzan el 10.9% de los ingresos de exportación (ver gráfica No. 2).

En estos años el proceso de industrialización describe



varias etapas que son aproximadamente las siguientes: entre 1950 y 1958 el crecimiento de la producción industrial dependen de la ampliación del mercado interior, de la sustitución de importaciones de algunas materias primas elaboradas (acero y productos químicos);<sup>12/</sup> la sustitución de importaciones de bienes tradicionales, había desempeñado un papel dinámico hasta antes de 1950. En general se puede afirmar que predominó la industrialización liviana en México durante esta etapa, para una presentación más fundamentada de la periodización, ver cap. III inciso 1.

La expansión de la industria se renueva después de 1960 con la sustitución de bienes no tradicionales alcanzándose la etapa más alta del proceso desde mediados de la década del sesenta. La sustitución en el orden de los bienes intermedios y de capital, etapa que coincide con el inicio del auge de las exportaciones industriales<sup>13/</sup> (cuestión que será tratada en el capítulo III), es un fenómeno característico de los años sesenta.

La expansión del mercado interno se manifiesta en el hecho de que durante la década de 1950 la producción competitiva de las importaciones aumenta a tasas más rápidas que la producción destinada a la exportación. La producción manufacturera se sitúa a la cabeza con una tasa de 7.3% anual frente a 5.3% de las industrias extractivas y de 4.3% de la agricultura.<sup>14/</sup> Sin embargo, los sectores más avanzados de la agricultura siguieron ligados estrechamente al mercado internacional; de acuerdo a un informe de la CEPAL, entre 1954 y 1955 la agricultura aumentó su producción para exportación en 300% frente

a una producción para el mercado interior de sólo 69%, <sup>15</sup>/<sub>—</sub> este desnivel perduraría aún para los años setenta, cuando el crecimiento de la agricultura en su conjunto fue muy bajo.

### 2.3.1. Las Exportaciones Mineras después de 1950.

Durante los años cincuenta el incremento de precios de los productos minerales en México (1949-53 ver cuadro No. 4) permitió compensar la baja de los volúmenes exportados en esos años. En este sector los principales artículos de exportación minera, en general descienden más marcadamente a partir de la 2a. mitad de los sesenta hasta 1972 (ver cuadro No. 3). Las exportaciones de cobre en 1960 eran de 32 944 toneladas y para 1965 desciende a 5 068 e incluso en 1970 a 3 888. En el caso de zinc y del plomo, esta disminución se da más lentamente e incluso se puede decir que se mantuvieron en un nivel más o menos estable. En el caso del oro y la plata, al igual que el cobre se observa una tajante reducción en sus exportaciones. El oro tuvo un descenso de casi 8 veces de 1960 a 1965 y en 1971 se da el climax de tal disminución, llegando a ser de 27 tns. La plata disminuyó por su parte 4 veces (entre 1972 y 1950, ver cuadro No. 3).

Las causas del descenso son: primero el agotamiento de los yacimientos, disminución de la inversión y una competencia más intensa de parte de otros países productores.

### 2.3.2. Las exportaciones agrícolas después de 1950.

El cultivo del algodón, de café, de azúcar y de frutas vegetales se han visto sistemáticamente favorecidas por un cuantioso programa de infraestructura agrícola, principalmente de sistemas de irrigación. Para algunos productos ello ha coincidido con la coyuntura favorable en el mercado internacional o ha sido su consecuencia.

En el caso del algodón, el dinamismo se ha extendido más de una década y ha sido el resultado de la combinación de un conjunto de factores en el ámbito del comercio internacional (en cuanto a precios ver cuadro No. 2).

El primero de ellos fué la 2a. guerra mundial, misma que tendió a aislar a los consumidores más importantes de sus fuentes de aprovisionamientos habituales. La India, Egipto, y Pakistán han perdido participación en el mercado internacional desde 1950, como respuesta parcialmente al cuantioso aumento de su consumo interno.<sup>16/</sup> Sin embargo, el elemento más decisivo en el mercado internacional del algodón, ha sido la política seguida por el gobierno norteamericano particularmente después de 1948 - para proteger el ingreso de sus cultivadores y evitar paralelamente la sobreproducción.<sup>17/</sup>

El gobierno de los Estados Unidos llevó a cabo una política combinada de otorgamiento de subsidios y de restricción en

la superficie cultivada. Como resultado de esta política del lado del consumo, los niveles de posguerra han sido superiores a -- los niveles de 10 años antes, frente a una producción practica--- mente invariable. Igualmente importante ha sido la política de sostenimiento de precios internos establecido desde 1956 mediante la compra por parte del gobierno, de grandes existencias. El resultado neto de estas políticas ha sido que EE.UU. siendo el productor y exportador mundial limitó su participación en el mercado internacional, permitiendo así a un buen número de productores me-- nores aprovechar un periodo de precios a la alza y de déficit en la producción mundial.<sup>18/</sup> Pero desde 1954-55 EE.UU. se ha des--- prendido parcialmente de sus cuantiosas existencias, lanzandolas al mercado internacional, desestabilizando así el nivel de pre--- cios. Desde una perspectiva a más largo plazo, el consumo mun--- dial de algodón ha tendido a perder velocidad frente al surgimien-- to de las fibras artificiales.<sup>19/</sup> Y al importante incremento de la producción como consecuencia del ingreso de nuevos producto--- res.

En cuanto al café la 2ª Guerra marca un corte entre dos fases distintas en la evolución de su comercio internacional. Du-- rante la década del treinta los precios permanecieron bajos como respuesta a la Gran Depresión y a la entrada de Europa a las hos-- tilidades. En cambio después de la guerra se abre una época de precios en ascenso con inventarios vacíos, debido particularmente a la disminución de la producción brasileña y de Indonesia -- otro de los grandes productores -- que quedo fuera del mercado por la -- intervención armada japonesa durante la guerra.<sup>20/</sup>

El ciclo depresivo del café se reinicia a finales de la década del cincuenta, con el arribo al mercado de la oferta retrasada. La primera mitad de la década del sesenta constituye un periodo de gran aumento de la producción (se registran cosechas record en Brasil y Colombia), con precios a la baja. Esta situación tiende a revertirse con el inicio de los años setenta, donde nuevamente se abre otro ciclo ascendente cuya cúspide parece ubicarse entre 1976-1977. (Ver cuadro No. 2)

La producción nacional de azúcar comparte con el café algunos rasgos en común; ambos son cultivos tropicales cuyas áreas de producción más importantes se localizan en la región del papaloapan entre los estados de Veracruz y Tabasco. La Cuenca del Papaloapan ha absorbido una cuantiosa inversión en sistemas de irrigación que elevó fuertemente la productividad en ambos cultivos. Allí terminan las similitudes, sin embargo, el café no tiene substitutos directos, ya que el té y el cacao son bebidas de características diferentes. En cambio el azúcar de zonas tropicales tiene un substituto que se podría denominar perfecto, de allí, que desde la posguerra ha tenido que soportar la competencia cada vez más dura del azúcar de remolacha y en general de los acuerdos restrictivos derivados del proteccionismo agrícola de los países desarrollados. 21/

Pese al poco dinamismo del mercado internacional, la producción nacional de azúcar ha tenido un desempeño extraordinario. México antes de la 2a. Guerra era importador neto de azúcar

y para 1965 el excedente exportable aportaba el 7% de los ingresos de exportación.<sup>22/</sup> Después de 1955 la mayor restricción a las exportaciones mexicanas de azúcar han provenido de las cuotas de EE.UU. y de los acuerdos restrictivos de los países de la Comunidad Económica Europea.<sup>23/</sup> Esa situación cambió radicalmente en los años sesenta.<sup>(\*)</sup> Sin embargo desde mediados de los setenta México tendió a convertirse nuevamente en importador neto de azúcar.

Otra categoría de productos agrícolas de exportación que merece destacarse esta constituida por las frutas y vegetales que representaron para 1970 el 9.3% de los ingresos de exportación. Los productos individuales que componen esta categoría son el tomate, los cítricos y las fresas. La producción se localiza en la zona norte y norte central del país y depende de los ricos mercados de EE.UU. y de Canadá, dentro de los cuales compiten con la producción norteamericana.<sup>24/</sup>

### 2.3.3. Las exportaciones agrícolas después de 1970.

Las exportaciones en su conjunto crecieron a un ritmo muy desigual y la recuperación del estancamiento de la primera mitad de los años sesenta fue lento; no obstante, a medida que terminaba la década del sesenta y comienzan los años setenta el ritmo

(\*) Como parte del boicot norteamericano a Cuba, los EE.UU. transfirieron a otros países latinoamericanos entre ellos México, la cuota de exportación de azúcar anteriormente reservada a aquel país. Esto le permitía a México aumentar considerablemente sus exportaciones a EE.UU.

se aceleró. El ascenso más rápido se registró en 1972 y 1974; este periodo constituyó la fase de crecimiento explosivo de la economía mundial y consiguientemente de la demanda antes del estallido de la crisis de 1974-1975.

A pesar de la crisis, el auge exportador subsiste y se acentúa en 1974. En 1975 se produjo una gran declinación de la tasa de crecimiento de las exportaciones nacionales y en el caso de las exportaciones de azúcar, como veremos posteriormente un fuerte derrumbe. Ello se explica por la elevadísima inflación mundial y el impulso especulativo de la demanda. En síntesis, el periodo de 1970 a 1974 fué de auge inusitado de las exportaciones nacionales en tanto que en 1975 se produjo una reversión de la tendencia alcista y durante el resto de la década las exportaciones enfrentan precios tendencialmente más bajos. Hasta 1978-79 se recuperaron los precios mundiales (ver gráfica 3).

Entre 1970-74 el valor total de las exportaciones crece a una tasa anual de 14.3%, tasa que resulta del crecimiento particularmente bajo de las exportaciones agrícolas y del rápido crecimiento de las exportaciones de productos manufacturados (del 20% anual). El crecimiento de las exportaciones industriales es lo más relevante en este periodo y determina, como veremos en el inciso siguiente, un cambio en la estructura de las exportaciones mexicanas.

Desde el punto de vista de la evolución de conjunto de

las exportaciones agrícolas destaca indudablemente su pérdida rela tiva del dinamismo según lo señalado en el párrafo anterior, a pesar de que su crecimiento en valores corrientes es aceptable aún en la primera mitad de la década. Desde el punto de vista de la estructura de las exportaciones agrícolas destacan en este período dos elementos: la pérdida creciente de importancia de los rubros denominados "tradicionales", algodón, café y azúcar. Al contrario, el rubro de "frutas y vegetales" tiene un comportamiento notable. El destino de estos productos se encuentra en el mercado norteamericano el cual está virtualmente asegurado en su condición de productos de temporada.

Específicamente en relación al algodón su posición relativa prácticamente se desmorona. Como punto de referencia tomemos su peso relativo en el total de las exportaciones nacionales en 1955, de 29%; para el período 1975-77 era en promedio de 6.1% anual. Su evolución medida por el índice del volumen de las exportaciones -- (ver cuadro anexo), es inevitablemente irregular, pero dentro de una clara tendencia decreciente. Su evolución refleja con claridad los efectos recesión mundial, pues entre 1974 y 1975, su volumen decae en cerca de 30% en relación a 1970.

El caso de las exportaciones de azúcar es verdaderamente dramático, su porcentaje medio de participación es del 7.3 a mediados de la década; Alcanza su máximo en 1964 con 8.7%, se estabiliza a mediados de la década del sesenta y en el primer tercio del setenta, pero cae abruptamente desde 1975, año a partir del cual -



su participación no llega al 1%. Adicionalmente a esto tenemos -- que desde 1978 México es importador neto de azúcar.

La evolución de las exportaciones de café es de tipo intermedio hasta cierto punto; su porcentaje de participación es del 13.2% en 1955 y entre 1976-77 es del 10%; en 1978 y 1979 se reduce al 6.5%. No obstante, este producto experimenta al máximo la presión favorable del boom mundial y por acción de factores coyuntura les los precios se mantienen altos hasta 1976 (ver gráfica 2). Esta situación fué el resultado del fracaso de la cosecha brasileña y en menor medida de la colombiana, en un contexto de inventarios mundiales bajos. Esto permitió que el valor de las exportaciones mexicanas de café se multiplicaran por 9.5 entre 1970 y 1977, pese a que su volumen sólo creció un 36%.<sup>25/</sup>

La evolución del rubro frutas y vegetales habla por sí mismo; como se recuerda en 1959, su valor exportado era de 330 millones de pesos y para 1974 era de 5 727 millones de pesos.<sup>(\*)</sup>

La declinación de la generalidad del rubro de exportaciones agrícolas en México es una consecuencia de la crisis en el campo que se empieza a manifestar a principios de los años sesenta

(\*) Las enormes empresas que producen frutas y verduras en el norte de México para el mercado norteamericano, constituyen una poderosa fuente de atracción para trabajo migratorio proveniente del sur del país. Una fuerza de trabajo calculada en 200 mil personas viaja anualmente a los estados del norte para cultivar y cosechar 1300 millones de libras de verdura fresca que se exportan anualmente a EE.UU. Esas empresas por lo general propiedad de influyentes familias mexicanas (Bustamante, Demerutis, Ritz), asociadas a firmas norteamericanas, emplean la

y que se agudiza en los años posteriores con el curso del desarrollo marcadamente desigual entre ese sector y el industrial, que -- acapara el grueso de la inversión pública y el apoyo estatal. La llamada crisis agrícola golpea con más fuerza el ámbito de los cultivos para el consumo interno, como el maíz y el azúcar; no obstante en la medida en que la caída de la inversión juega un papel en la falta de reorganización de la producción de otros cultivos como el café y el algodón, estos no escapan al cuadro general de estancamiento y pérdida de competitividad.

#### 2.4. Exportaciones de Productos Manufacturados.

La exportación en volúmen considerable de manufacturas en México es de historia reciente, pero igualmente acelerada; para 1950, los ingresos por exportación de manufacturas no llegaban al 10% del total, en cambio para 1973, constituían el 46.3% (véase -- cuadro 1). La evolución de las exportaciones de manufacturas contiene algunas singularidades que conviene precisar.

La primera despunte de manufacturas mexicanas se realizó durante la 2a. Guerra, los productos exportables fueron manufacturas ligeras típicas: telas de algodón, carne empacada, hilazas, hilos y cordeles de henequeén. Con la guerra terminó este breve au-

---

más moderna tecnología en combinación con una amplia reserva de trabajadores migratorios (mujeres y adolescentes en gran -- proporción), a la que explotan de manera inmisericorde. Un -- testimonio de las condiciones de trabajo en las granjas mexicanas del norte del país fue publicado por el diario "Los Ange-- les Times" bajo el título de: "Sombria cosecha en México" y fue reproducido en México por la revista CONTEXTOS del 5-11 de febrero de 1981.

ge en las exportaciones industriales.

A México le ha sido imposible elevar su participación en el mercado internacional frente a la competencia del Japón, el primer exportador mundial de tejidos y textiles y el primer importador del algodón y otras fibras en bruto. Si bien las exportaciones nacionales de hilados y tejidos figuran entre los 12 principales productos su desempeño ha sido comparativamente pobre durante estos años.

Para 1958, la participación de las exportaciones de manufacturas en el conjunto de los ingresos de exportación era de 12.1%; el 25% en 1969 y el 35% en 1973 (cuadro No. 1).

Para 1969 los productos industriales de exportación más importantes son productos químicos (3%), hilados y tejidos textiles (2.2%) maquinaria no eléctrica (2.3%), manufacturas diversas (3.1%).<sup>26/</sup> Para 1973, la maquinaria no eléctrica se convierte en el renglón más dinámica al duplicar su participación. Surgen además otras categorías de maquinaria y equipo de transporte. Estas categorías productos industriales no tradicionales representa cerca del 70% de los ingresos de exportación para 1973.<sup>27/</sup>

Ante el comportamiento tan dinámico de ese renglón no queda sino preguntarse sobre las causas subyacente. Navarrete<sup>28/</sup> sostiene que es fundamentalmente la actividad de las empresas --- transnacionales la que ha posibilitado y sostenido el ascenso de las exportaciones industriales. Suele indicarse también que las

cifras exportación de manufacturas están abultadas, al incluir las operaciones de las empresas maquiladoras. Realmente las operaciones de las empresas maquiladoras son insignificantes antes de 1971 y crecen explosivamente entre 1971 y 1973. El auge de las exportaciones industriales es un fenómeno que rebasa el simple marco de los procesos coyunturales y naturalmente no le puede explicar enteramente por el fenómeno de la transnacionalización aunque sin duda esta juega un papel relevante.

La consideración cuidadosa de la evolución de las exportaciones industriales en México es importante por varias causas. Su ascenso espectacular en la base para caracterizar un cambio en la participación de México en la división internacional del trabajo. Tal como quedó demostrado al inicio del presente capítulo, México era un país de tipo agrario por su participación en el mercado mundial en los años cincuenta. Veinte años después nos encontramos con una situación radicalmente distinta. Es más, el ascenso de las exportaciones industriales permite superar el estancamiento general de las exportaciones mexicanas que tuvo lugar desde fines de los cincuenta.

Observando con detenimiento la estructura de las exportaciones industriales en México (ver anexo cuadro 1) hacia la primera mitad de los setentas observamos lo siguiente: la industria de exportación más importante es la alimenticia pero su dinamismo es escaso; en cambio la industria automotriz, eléctrica, química y --

textil evolucionan a tasas excepcionales. Estos últimos a aceptación de la textil son industrias de mayor capitalización y del tipo denominado "moderno". En todas ellas la participación de la inversión extranjera es importante y el aumento de su volumen exportable esta ligado a la política de las E."T". de proyectar su división del trabajo a escala mundial. En cambio en el sector de las alimenticias y textil la participación de la inversión extranjera es comparativamente bajo; teniendo en consideración que el grueso de estos últimos productos se venden en norteamérica y Europa, su dinamismo se explica por que los costos en salarios son más bajos en México que en el conjunto de las naciones industrializadas. En otras palabras, el diferencial de costos (salarios y precios de las materias primas tradicionales) juega un importante papel para desarrollar las exportaciones industriales.

Desde el punto de vista de la dinámica de las exportaciones industriales desde 1965 es posible distinguir 3 periodos (ver cuadro No. 1 y gráfica 1 y 2); la primera tiene lugar entre 1965-71 donde estas crecen tan sólo a una tasa del 2.5% anual. Entre 1971-74 el crecimiento anual es superior al 15% en valores corrientes. En 1975 las exportaciones industriales experimentan una caída considerable y desde ese año su crecimiento comparativo tiende a declinar. Dentro de este último período en 1979 o 1980 las exportaciones industriales mexicanas se encuentran seriamente afectadas por la pérdida de competitividad en los mercados mundiales, principalmente por la vía de la sobrevalorización del tipo de cambio.

Cabe destacar que en el período intermedio, 1971-74 el crecimiento en relación de las exportaciones industriales es de tan sólo del 2% tasa que no obstante duplica la del período anterior. El crecimiento de los valores nominales se explica por la alta inflación mundial producto a su vez del auge económico en su etapa final. En periodos como este, la inflación y la especulación son fenómenos generalizados que inciden de manera directa en el curso del comercio internacional.

La tercera etapa se inicia con el año de 1975, en ella se produce una caída considerable de las exportaciones mexicanas en todos los renglones. Ello es consecuencia de la crisis capitalista mundial que implica particularmente una drástica caída de los precios de los productos primarios y aguda intensificación de la competencia en el mercado mundial. Este año es importante también porque la multiplicación de los precios mundiales del petróleo eleva fuertemente los ingresos por exportaciones de este producto en México. Desde 1976 el panorama global de las exportaciones está dominado indiscutiblemente por el petróleo. Sin embargo la fuerza impulsora no serán los precios sino los volúmenes pues la plataforma de producción y exportación se amplía de manera extraordinaria, a una tasa superior al 25% anual.

### 3. Tendencia y Estructura de las Importaciones en México.

Desde un punto de vista cualitativo las importaciones en México han experimentado un proceso de supeditación cada vez mayor al proceso de industrialización, particularmente desde finales de los años cuarenta cuando la política comercial ligada al comercio de importación intenta racionalizar la demanda de importaciones -- dando preferencia a las importaciones de medios de producción, tanto maquinaria y equipo como materias primas elaboradas.<sup>29/</sup>

Entre 1920 y 1940 se produce un proceso de sustitución de importaciones en el orden de bienes de consumo personal no duradero que se ve favorecido por los efectos de la gran depresión. Como resultado de esto, el coeficiente de importaciones de México disminuye hasta el inicio de la 2a. Guerra.<sup>30/</sup> Por otra parte, el proceso de industrialización toma fuerza en los años cincuenta y permite entrar en una primera fase de desarrollo de la industria pesada, con lo cual se eleva con rigidez la tasa de crecimiento de las importaciones de medios de producción produciéndose un desequilibrio creciente de la balanza comercial (ver cuadro No. 4) fenómeno que se vuelve característico del proceso de industrialización en México.

#### 3.1. Las importaciones hasta 1974.

En el periodo 1954-74 las importaciones en México crecen

a una tasa de 10.2% anual a precios corrientes (cercana al 5% --- anual a precios constantes -según Cepal (ver cuadro No.5)-). El ritmo de crecimiento se acelera notablemente desde 1970 (21% --- anual). El periodo intermedio, esto es. 1954-70, es de menor crecimiento aunque desde mediados del sesenta las importaciones crecen con mayor rapidez (6.5%). Es importante señalar que las importaciones de bienes de consumo crecen a una tasa levemente superior a la de las importaciones totales. Este dinamismo proviene del comportamiento de las importaciones de alimentos; esto sin duda está relacionado con el déficit en la producción interna que obliga a recurrir cada vez más a las importaciones como medio de satisfacer la demanda nacional. En el período 1970-74, la tasa de crecimiento de las importaciones de alimentos y bebidas es de 40% anual contra 7% de los bienes no comestibles. Esto se reflejará, como se verá más adelante en la participación de los bienes de consumo en las importaciones totales (ver cuadro No.6).

Por lo que respecta a los bienes de producción al contrario, el ritmo de crecimiento si bien alto, es inferior al de los bienes de consumo aunque la tasa para el periodo en su conjunto (10.7% anual) es varias décimas superior a la tasa de crecimiento de las importaciones totales (10.2%). (Cuadro No.7). Sin embargo, lo más importante es que la tasa de crecimiento de los bienes de producción no duraderos (materias primas) crecen con mayor rapidez que los bienes de producción duraderos (equipo y maquinaria). Esto tiene una correspondencia estrecha con la fase de la industrialización en México desde mediados del sesenta. (Ver cuadro 8)



El hecho de que las importaciones de insumos crezca mas rápidamente que las importaciones de maquinaria y equipo es el resultado de la creciente complejidad de los componentes de los bienes duraderos ensamblados o terminados por empresas transnacionales o públicas o los grandes consorcios nacionales.

Así por ejemplo la exportación de automóviles reclama una corriente continua e importante de partes que no se pueden fabricar en el país por razones tecnológicas. Eso se aplica a otro tipo de bienes como maquinaria y productos químicos.

Dentro de los bienes de capital destaca por su dinamismo la maquinaria agrícola (38% entre 1970-74) (cuadro No.6). En un plano inferior se encuentran la maquinaria para construcción y el equipo de transporte.

En la estructura de las importaciones en México destaca en primer lugar el aumento de la participación de los bienes de consumo desde 1967. Entre 1954 y 1967, la participación de las importaciones de bienes de consumo se habrían mantenido más o menos estables. (15% - 16% ver cuadro No 6). Sin embargo, desde ese último año pasaron de 16% a 21% (1974); como quedó señalado arriba, eso deriva del estancamiento del sector agrícola. En cambio la participación de los bienes de producción disminuye desde 1967, pasado de 83% a 78% en 1974.

Ateniéndonos solamente al análisis de la estructura de --

las importaciones de bienes de producción, se encuentran los siguientes hechos: en la categoría de los insumos en promedio el 85% de las importaciones de materias primas son bienes elaborados.

Dentro de los duraderos, la maquinaria y las partes, constituye el grueso de las importaciones de esta categoría: más del 70%. Lo más sobresaliente, sin embargo, es el hecho de que las materias primas eleven su participación rebasando el porcentaje, representado por los bienes duraderos (Maquinaria y equipo) esto se debe tanto a la importancia de las materias primas no elaboradas como a las elaboradas (ver cuadro No.6).

Los procesos económicos internos más relevantes que explican en general los cambios en las importaciones arriba señalados serían los siguientes.

Entre 1940-55 tienen lugar una serie de procesos que provienen del cambio en la estructura industrial. Según apuntan NAFINSA Y CEPAL 30/, en esos años surgen en sentido más o menos definitivo las dos ramas básicas y primarias de la industria pesada: la siderurgia \*/ y la industria química (ver cuadro 4 y 5 en NAFINSA, -- La política industrial en el desarrollo económico de México p. 77 y 78). En menor medida se desarrolla la industria de los metales no metálicos, principalmente de construcción y la industria cauchera. Todo ello tiende a pesar considerablemente en las importaciones y acaba por desequilibrar la balanza comercial (ver Cuadro 4), pues pese a que estas industrias están orientadas a satisfacer .....

\*/ A fines del Porfiriato se instalan altos hornos en México. Sin embargo dada su modesta dimensión, su peso en la satisfacción de la demanda interna es mínimo. Esta situación se modifica de manera decisiva desde los cincuenta, aunque la producción interna no logra satisfacer aún la demanda nacional.

la demanda interna y por tanto a sustituir importaciones su equipamiento y el desarrollo de nuevas necesidades industriales concluye por elevar el monto de las importaciones. Resulta en parte desconcertante que después de este periodo de aceleración siga otro de relativo estancamiento; según los autores que analizan ese problema (Solís y Reynolds 31/) la industrialización en México enfrenta condiciones desfavorables a fines de los cincuenta, se agota la sustitución en las ramas tradicionales y la sustitución de bienes intermedios y de capital no puede seguir progresando debido a que requiere capital y tecnología que no está disponible en el país en esos años.

Sabemos que el proyecto de desarrollo estabilizador pretende dar respuesta y superar el estancamiento. El ritmo de crecimiento del producto y del comercio exterior se acelera después de 1961, las importaciones crecen con mayor rapidez que las exportaciones y el desequilibrio comercial se acentúa. Esto es posible gracias a las considerables entradas de capital externo. En ausencia de esos ingresos en cuenta de capital no le hubiese sido posible a México financiar la industrialización pesada de los años sesenta.

Tal como lo señala estadísticamente la información del cuadro No. 8, el monto de las importaciones de bienes de producción crece con suma rapidez desde 1963-65, de manera que su valor se cuatriplica en el lapso de once años de 1964-1974.

Considerando el problema a fondo podemos señalar en particular dos fenómenos que determinan el rápido aceleramiento y el peso cada vez más importante de las importaciones en la balanza de pagos. El primero es la creciente importación de insumos principalmente productos químicos, autopartes, siderúrgicos y petróleo (derivados) (esto último hasta 1974). El valor de las importaciones en cada una de esas categorías se triplica en el lapso de 1972 a 1976.

Por otro lado (ver cuadro No.10) debe contarse el peso creciente del sector público y las empresas transnacionales <sup>34/</sup> Las importaciones del sector público crecen a una tasa anual promedio del 12.7% (1970-73) y la de las empresas extranjeras (E.T.) a 12.4% anual.

Esto determina un fenómeno nuevo, la fase del desarrollo capitalista en México requiere cantidades crecientes de medios de producción importados y la supresión de este ritmo amenaza con detener el ritmo de crecimiento del Producto Interno Bruto.

### 3.2. Las importaciones después de 1974.

A partir de 1974 las importaciones de México describen tres fases características. Entre 1974 y 1975 aún crecen pero a menor velocidad por efecto de la desaceleración del ritmo de crecimiento económico. Entre 1976 y 1977, en cambio, las importaciones declinan marcadamente por efecto de la crisis y la recesión. Finalmente

desde 1978 entran en una fase de crecimiento acelerado estrechamente ligado al auge económico.

Este último se distingue porque desde 1978 el ritmo de crecimiento de las importaciones es sostenido y considerablemente más alto, en promedio del 17% anual y ese crecimiento ha devorado prácticamente el crecimiento de los ingresos por exportación de petróleo,-- de tal manera de que pese a que en 1980 se exporte un volumen 4 veces superior al exportado en 1976, el diferencial de las importaciones con respecto a las exportaciones de mercancías ha tendido a estabilizarse en un 20-25%. El crecimiento extraordinario de las importaciones se explica enteramente por la dinámica del proceso de acumulación en México.

En 1977 la tasa de crecimiento de las importaciones disminuyó considerablemente por efecto de la crisis económica y de la devaluación monetaria del año anterior. Sin embargo desde 1978 las importaciones se recuperan y mantienen un ritmo alto de evolución en la medida en que la economía Mexicana entra en una etapa de crecimiento acelerado con tasas reales superiores al 8% anual. En la medida en que el auge económico se centra en las industrias pesadas -siderúrgica, refinación de petróleo y petroquímica más equipo de transporte- la demanda por equipo, maquinaria e insumos industriales es consecuentemente alta. Este fenómeno ha generado un proceso complejo que sin duda será característico del comercio exterior de México dentro de los próximos años.

Se trata del hecho de que para sostener el crecimiento y volumen de importaciones de años recientes ha sido preciso ampliar considerablemente la plataforma petrolera. Esto último a recrudecido el nivel inflacionario de tal manera que el nivel de precios internos se ha distanciado de manera progresiva del nivel internacional (o de EE.UU. principalmente) con lo cual las exportaciones nacionales se han vuelto comparativamente más caras y por tanto de difícil colocación a nivel internacional. Como veremos posteriormente, a nivel del tratamiento del problema de la política fiscal, el estado ha tratado de neutralizar este proceso derramando un caudal enorme de subsidios para favorecer entre otros casos, las exportaciones industriales.

Como consecuencia del crecimiento notablemente más rápido de las importaciones en relación al PIB el coeficiente de importaciones (importaciones/PIB) crece en poco más de un 2% entre 1970 y 1978. Propositiones efectuadas por el BIRF señalan que el coeficiente llegará a 17.5% en 1982, o sea un 70% más alta que en 1970.<sup>33/</sup> Esto representa un fenómeno nuevo en cierto sentido pues entre 1950 y fines de los 60, s. el coeficiente de importaciones en México tendió más bien a disminuir.

Los términos de intercambio evolucionan favorablemente para México en la segunda mitad de los años setenta. El índice pasa de 100 en 1972 a 104 en 1972 y 120 en 1978.<sup>34/</sup> Si a esto unimos el hecho de que la capacidad para importar (valor real de las exporta-

ciones) crezca levemente por encima de las importaciones, estos años implican un alivio leve sobre la balanza comercial. No obstante esto se produce únicamente a base de una rápida expansión en las exportaciones petroleras.

#### 4. La política comercial en el comercio exterior de México después de 1950.

La política comercial en el plano del comercio exterior persigue lograr mayores niveles de participación de las exportaciones nacionales en el mercado mundial. Distinguiremos en el análisis de la política comercial primeramente la aplicada a las exportaciones (subsidios, tipos de cambio discriminatorios o selectivos, etc.) y seguidamente los destinados a canalizar, de acuerdo a las necesidades del desarrollo capitalista, la demanda de importaciones.

México empieza a ejercer estos instrumentos con fines mas o menos coherentes después de la segunda guerra mundial. En la primera mitad del presente siglo el objeto central en la aplicación de estas políticas era el de la constitución de fondos para las finanzas públicas. Solo es desde los años cincuenta cuando la política comercial se despoja de la hegemonía de estos objetivos y va adquiriendo los rasgos de una política que persigue por sí misma un avance más rápido del capitalismo aprovechando las condiciones creadas por el mercado mundial, la dotación nacional de recursos naturales, la base productiva ya constituida por el desarrollo capitalista. 35/

##### 4.1.1. Antecedentes.

Antes de la Segunda Guerra Mundial se utilizaban tarifas específicas que gravaban las importaciones por unidades físicas. Es-

te sistema arcaico fue modificado en 1947 cuando se introdujeron las tarifas ad valorem. Además desde 1944 se introdujeron los controles cuantitativos (utilizados verdaderamente hasta 5 años después). En un principio, además de los problemas técnicos y administrativos, el uso extensivo de los instrumentos proteccionistas se dificultó por el Acuerdo de Comercio entre México y Estados Unidos, establecido en 1943 (que no fue posteriormente renovado) en el que se estipulaba que los aranceles entre ambos países debían mantenerse congelados a los niveles preexistentes.

Con la terminación de la guerra los acontecimientos presionaron para acelerar el establecimiento y puesta en operación de una política de protección mas eficiente y moderna. El fin de la guerra significaba la desaparición de la protección natural creada por el conflicto, que había actuado como limitante de las importaciones. Ello presagiaba inminentes desequilibrios en la balanza comercial por cuanto que las exportaciones se habían derrumbado a causa de la declinación de la demanda.

#### 4.1.2. Desde los años cincuenta.

Con los años cincuenta las medidas de protección se basan de manera creciente en los controles cuantitativos. Con el tiempo este sistema de licencias habría de cubrir el 80% de las mercancías importadas en México. Estas licencias si bien se conceden a través de una maquinaria burocrática lenta y pesada han funcionado de manera más o menos adecuada para proporcionar cobertura y estimular la producción interna, mediante la sustitución de las exportaciones.

Pese a su carácter pragmático y a su relativa efectividad como instrumentos de estímulo a la sustitución de importaciones, los controles cuantitativos en la forma concreta de licencias de impor-



tación, habían de mostrar un serio inconveniente: el factor precio - y cantidad quedaba prácticamente subordinado a la posibilidad de alcanzar los topes de producción señalados por la política. Según las opiniones de voceros autorizados como Rafael Izquierdo y NAFINSA, - CAPAL (ver anexo bibliográfico) 36/ el diferencial de precios y el nivel comparativo de calidad evolucionó desfavorablemente para la producción interna entre finales de los años cincuenta y principios de los sesenta, en tanto que esa tendencia se corregía desde mediados de los sesenta.

Por lo que respecta a la política arancelaria se mencionó ya que en 1947-48 se llevó a cabo la primera reforma de consideraciones en el arancel a la importación con la elevación de las tarifas, su aplicación a rubros antes exonerados y la fijación de gravámenes sobre el valor, 37/ al tiempo que se ponía en operación el sistema de licencias.

El arancel se modificó en 1954 con la devaluación y se reclassificó su tarifa a mediados de la década de los sesentas, además de que se aplicaron diversas medidas para el mejoramiento administrativo 38/. Lo que se observa es que en general se grava con aranceles moderados la importación de bienes de capital, con un impuesto a la importación de un 10 a un 15%; las materias primas e insumos con bajo grado de procesamiento son gravados con aranceles bajos del 5% en promedio; y con derechos menos bajos los alimentos procesados y los bienes intermedios. Finalmente encontramos que los impuestos son del 100% o superiores cuando se trata de bienes de lujo 39/.

En el decenio de los sesenta no se produjeron modificaciones de importancia en la política proteccionista; se introdujeron algunos cambios de orientación, pero los aranceles se mantuvieron a los mismos niveles de fines de la década de los cincuenta. Como veremos en el párrafo siguiente los años sesenta son de importancia en el plano de la concesión de considerables subsidios para la importación de medios de producción.

Para caracterizar suficientemente la situación prevaleciente en los años sesenta es indispensable hacer referencia a la llamada regla XIV del impuesto a la importación. La "Regla XIV" establece un régimen preferencial para la adquisición de maquinaria y equipo en el exterior que tiende a fomentar el desarrollo industrial, estimulando la creación de nuevas empresas o la ampliación de la ya existentes. En promedio la "regla XIV" establece una franquicia -- del 75% de los derechos de importación sobre maquinaria, equipo y en general sobre las partes fijas de la nueva inversión.

Según estimaciones de NAFINSA-CEPAL, el 90% de la maquinaria importada en México en este año lo hizo amparada bajo este subsidio. Las ramas más beneficiadas fueron la textil, construcción, y farmacéutica, siderúrgica, energía eléctrica, celulosa y productos metálicos.

En complemento (y en ocasiones en superposición) con la ley de industrias nuevas y necesarias (que otorga también franquicias a la importación de maquinaria) se abarató considerablemente los costos de producción de las nuevas industrias o de industrias

en crecimiento que transformaron la estructura de la industria en los años sesenta. Quizá el caso más destacado es el de la industria automotriz que acaparó el grueso del sacrificio fiscal considerado por la ley de industrias nuevas y necesarias.

#### 4.1.3. Después de 1970.

La política comercial relativa a las importaciones han sufrido modificaciones trascendentes después de 1970 en respuesta a los cambios internos y en las condiciones internacionales. Haremos referencia a dos de ellos. El primero tiene que ver con la progresiva sustitución del sistema de controles cuantitativos por un sistema unificado de tarifas a la importación. Este proceso se empezó a operar a partir de 1978 como parte de una política tendiente a liberalizar el comercio exterior en México y hacerlo compatible con las pautas de mayor apertura comercial vigentes en la economía mundial. Esta transición tiene un carácter verdaderamente revolucionario ya que ha significado revertir la tendencia que dominó durante los años cincuenta y sesenta. Actualmente se han liberado 6129 fracciones de la tarifa del impuesto general de importación, esto es el 78.4 de los existentes. 40/

En noviembre de 1979 se promulgó por la Secretaría de Hacienda la ley que crea los certificados de promoción fiscal. Este sistema otorga exenciones y subsidios a las actividades económicas preferentemente las industriales, consideradas prioritarias.

Los CEPROFIS están orientados a favorecer la industrialización en los puertos y litorales del país. Su cobertura es enormemente amplia (incluye al turismo) y al igual que las otras leyes de fomento concede exenciones impositivas a la importación de maquinaria y equipo. En la zona de mayor prioridad estos llegan a ser del 25%.

#### 4.2. La política comercial aplicada a las exportaciones.

A diferencia de lo acontecido con las importaciones, donde la intervención del estado ha evolucionado a través de tres campos - (en los años cincuenta, máxima limitación a las importaciones de bienes no indispensables para la producción; en los años sesenta subsidio amplio a la importación de medios de producción y finalmente a fines de los setenta, apertura progresiva hacia una mayor liberalidad de las importaciones), en el ámbito de las exportaciones la evolución a sido mas simple. Desde fines de los cuarenta y por lo que se refiere en particular al rubro impositivo la tendencia mas destacada ha sido elevar los impuestos de exportación en épocas de auge exportador y reducirlo en períodos de contracción de la demanda externa. Esto obedece al criterio de aprovechar el alza de los ingresos de exportación para aumentar el caudal de ingresos fiscales.

La época mas distintiva ha sido la del primer tercio de los años cincuenta cuando el fisco procedió a un elevamiento significativo de los impuestos a la exportación, de tal manera que estos pasaron a representar, en 1955, el 20% del ingreso fiscal total del gobierno federal, o sea, mas del doble de lo que representaban en 1940

41/ Esto fue posible gracias a una coyuntura alcista en el mercado

mundial que elevó considerablemente los precios mundiales entre -- 1949 y 1952. Desde fines de los cincuenta en la medida que el mercado mundial entraba en una fase de estancamiento, los impuestos se redujeron de tal manera que para 1960 los ingresos por exportación representaban tan solo el 8.6% del ingreso fiscal 42/.

Entre fines de los sesenta y en los setenta la evolución ha sido aproximadamente la misma. Los impuestos se elevaron durante -- la fase más alta del auge mundial (entre 1970-y 1972). En cambio -- desde 1975 han disminuido como un medio de atenuar las presiones -- que sufren las exportaciones nacionales en el contexto de un mercado mundial a la baja.

Por lo que a esto último se refiere es útil hacer una re-- ferencia a los subsidios a las exportaciones. Si bien la disminu-- ción de los impuestos en períodos difíciles puede calificarse como un subsidio, han existido y existen tipos mas concretos de apoyo al sector exportador, especialmente al manufacturero. Según una fuente autorizada los subsidios a las exportaciones como instrumento de aplicación regular se inició en 1961, pero no fue hasta 1971 con los CEDIS (Certificados de devolución de impuestos), que estos jugaron un papel significativo en la promoción de las exportaciones.

Cabe preguntar sobre el verdadero impacto de estos estímu-- los en las exportaciones mexicanas; para responder a ello hay que re-- visar las tendencias predominantes en el comportamiento de las expor-- taciones en esta última década.

De acuerdo a lo destacado en capítulos anteriores la evolución de las exportaciones estuvo muy ligado a un cambio de estructura, y en particular a la coyuntura muy favorable de los precios mundiales en el primer tercio de la década. Los subsidios a la exportaciones han significado más bien la generación de ganancias extraordinarias para los exportadores nacionales más competitivos. Por el -- contrario, es dudoso que el aumento del subsidio en el período de baja de la demanda halla podido atenuar la caída de las actividades de exportación.

En este sentido es importante referirse a los CEPROFIS y a su papel en la promoción de las exportaciones. Como se señaló en páginas anteriores los Certificados de Promoción otorgan una cobertura amplia a las actividades que destinen una parte o toda su producción al mercado externo. Específicamente se conceden descuentos hasta -- del 25% en los precios del combustible, energía eléctrica y determinados insumos (vendidos por empresas del estado). Pese a la cuantía de los estímulos concedidos por esta vía, las actividades de exportación de manufacturas se encuentran relativamente debilitadas.

ANEXO ESTADISTICO Y REFERENCIAS  
BIBLIOGRAFICAS,CAPITULO II.

## Parte A

## MEXICO: ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES 1950-1976

(porcientos)

AÑOS	VALOR TOTAL (1)	AGRICULTURA <sup>(2)</sup>	INDUSTRIAS EXTRACTIVAS	MANUFACTURA	NO CLASI- FICADOS
1950	100	51.3	29.8	6.7	12.1
1951	100	50.0	31.3	8.2	10.3
1952	100	51.9	32.9	6.5	8.6
1953	100	56.9	28.9	7.3	7.3
1954	100	55.0	30.7	7.4	6.7
1955	100	56.2	29.7	7.6	6.4
1956	100	54.0	31.8	7.4	6.6
1957	100	51.0	30.9	10.2	7.6
1958	100	58.0	22.4	11.5	7.9
1959	100	57.2	22.2	11.9	8.5
1960	100	52.6	21.3	18.2	7.7
1961	100	48.4	20.8	21.0	9.6
1962	100	52.7	18.9	16.5	11.6
1963	100	46.4	18.6	20.3	14.5
1964	100	47.9	17.8	19.6	14.6
1965	100	52.1	16.6	17.1	14.1
1966	100	52.6	16.8	20.4	10.1
1967	100	52.7	18.7	28.3	0.1
1968	100	50.5	18.5	30.9	0.0
1969	100	48.3	16.5	34.9	0.1
1970	100	47.9	16.8	35.0	0.1
1971	100	45.8	13.7	40.1	0.1
1972	100	46.9	12.1	40.7	0.1
1973	100	43.6	10.0	46.3	-
1974	100	28.1	16.3	50.4	5.1
1975	100	28.4	25.7	41.4	4.2
1976	100	35.7	25.1	35.9	3.1

FUENTE: Con base en datos contenidos en NAFINSA, La economía mexicana en cifras, 1978.

NOTAS: 1/ Incluye revaluación.

2/ Incluye ganadería, apicultura y pesca.

3/ A partir de 1967 se clasifican artículos agrupados y no clasificados en los años anteriores.

4/ Cifras preliminares.



Parte B  
BALANZA PETROLERA  
(Millones de pesos)

	1970	1971	1972	1973	1974	1975	1976	1977	1978	1979
<b>Exportaciones</b>										
Petróleo crudo	-	-	-	-	773	5,490	6,795	22,707	40,048	87,659
Productos petrolíferos	370	339	268	388	775	317	199	524	212	1,555
Productos petroquímicos	47	48	35	59	119	54	9	76	1,536	2,476
Gas natural	87	46	19	4	1	-	-	124	-	-
Total	504	433	322	451	1,668	5,861	7,003	23,431	41,796	91,690
<b>Importaciones</b>										
Crudos	-	24	401	1,129	994	-	-	-	-	-
Productos petrolíferos	414	860	780	2,177	3,399	2,820	1,757	1,189	3,282	4,799
Productos petroquímicos	139	163	235	300	932	712	1,659	3,599	3,722	7,627
Total	553	1,047	1,416	3,606	5,325	3,532	3,415	4,788	7,004	12,426
Saldo	-49	-614	-1,094	-3,155	-3,657	2,329	3,588	18,643	34,792	79,264

FUENTE: BANAMEX, Examen de la Situación Económica de México, México, 1980.

Tomado de Joaquín Vela, Las crisis Económicas en México. Inédito 1981.

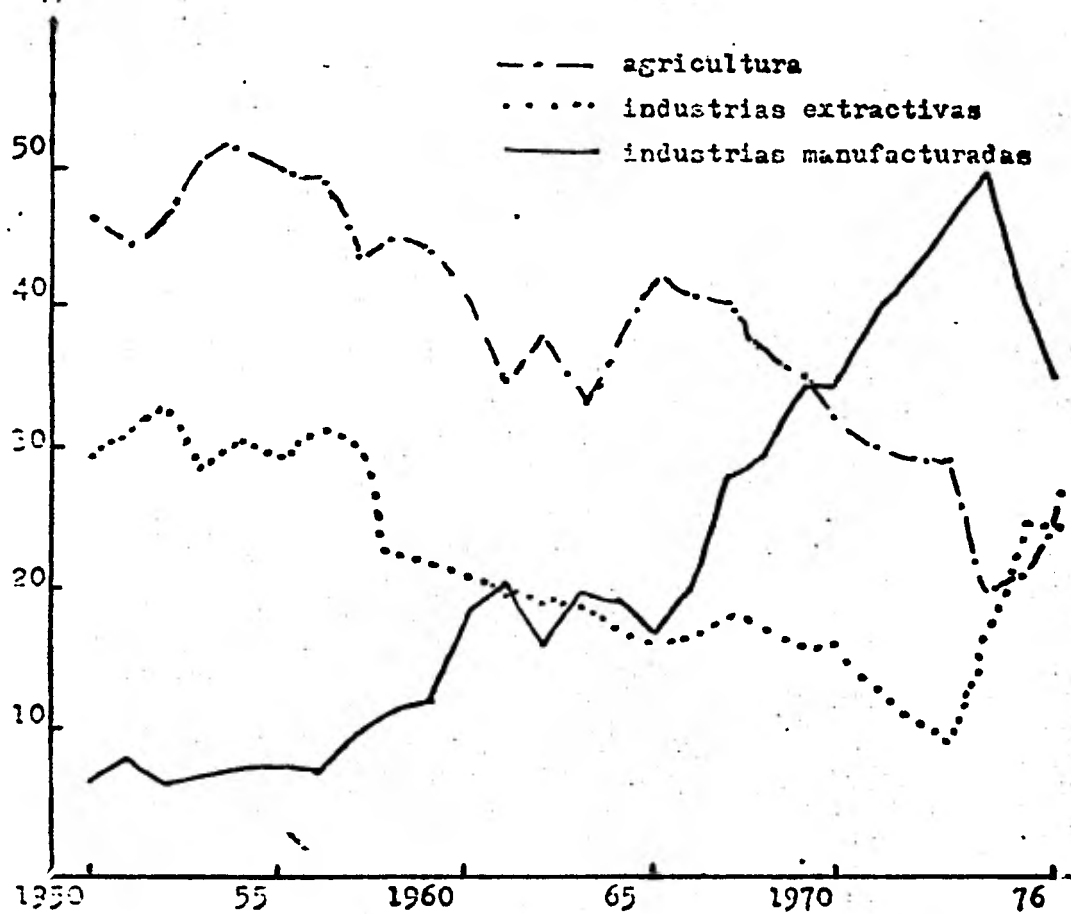
CUADRO No. 2  
 PRECIOS INTERNACIONALES DE LOS PRINCIPALES PRODUCTOS DE  
 EXPORTACION DE MEXICO, 1953-1977

CAFE <sup>1/</sup>	COBRE <sup>2/</sup>	ALGODON <sup>3/</sup>	PLOMO <sup>4/</sup>	(BARRIL) PETROLEO <sup>5/</sup>	CAMARO- <sup>6/</sup> NES	PLATA <sup>7/</sup>	AZUCAR <sup>8/</sup>	ZINC <sup>9/</sup>
50.5	22.35	54.48	13.3	1.7	-- -	79.2	4.9	12.7
57.9	30.8	39.4	13.5	1.8	-- -	85.2	3.4	11.5
56.9	27.1	55.86	14.6	1.8	0.88	82.2	4.9	11.2
33.8	29.8	41.7	11.9	1.5	0.6	90.8	3.14	13.4
31.8	27.9	39.4	10.8	1.4	0.7	91.4	3.8	
31.8	28.5	35.7	9.6	1.4	1.0	92.4	4.0	
33.2	28.4	36.6	11.1	1.4	0.9	108.5	6.2	
43.5	30.9	36.6	13.5	1.3	0.8	127.9	5.7	
41.0	35.6	39.5	16.0	--	0.8	129.3	2.0	
38.2	49.3	34.6	15.0	--	1.0	129.3	1.8	12.0
37.0	47.1	31.0	14.0	--	0.9	155.0	1.9	14.4
37.6	50.0	36.4	13.2	1.3	1.1	214.5	1.9	14.0
38.5	61.9	39.2	14.9	1.2	1.1	179.1	3.2	15.2
50.5	62.5	33.4	15.7	1.3	1.2	177.1	3.7	15.9
44.6	48.0	27.7	13.9	1.6	1.5	154.5	4.5	16.1
50.4	45.5	34.3	14.4	1.9	1.8	168.4	7.2	17.7
62.1	78.7	47.6	16.4	2.7	2.2	255.7	9.4	21.1
67.9	75.8	71.5	22.3	9.7	2.1	470.8	29.4	35.8
72.4	53.2	62.5	21.6	10.7	2.6	441.8	20.2	38.9
141.9	68.8	68.0	23.0	11.5	3.7	435.3	11.5	37.5
229.09	65.8	89.3	30.7	12.4	3.5	462.3	8.0	34.5
155.0	65.5	43.6	33.8	12.7	3.6	540.0	7.8	31.5
169.0	92.3	94.1	53.0	16.9	5.4	1108.9	9.65	37.8

FE. International Financial Statistics. Mayo, 1978 y anuario 1980.

- AS: 1/ US Cts./Libra, todos los cafés, promedio (New York);  
entre 1950-57 precios brasil.
- 2/ US.Cts./libra, EE.UU. (F.O.B. refinera)
- 3/ US.Ctas./libra, en puertos de México.
- 4/ US.Ctas./libra, precios E.U. (New York).
- 5/ US. por barril, Arabia Saudita (Res-tanura)
- 6/ US/libra, Estados Unidos (N. York, Golfo)
- 7/ US/Cts./Onza Troy, Estados Unidos (New York).
- 8/ US.Cts./Libra, caribe (Nueva York)
- 9/ US.Cts./Libra, Estados Unidos (New York). En 1950, precio  
Reino Unido (Londres).

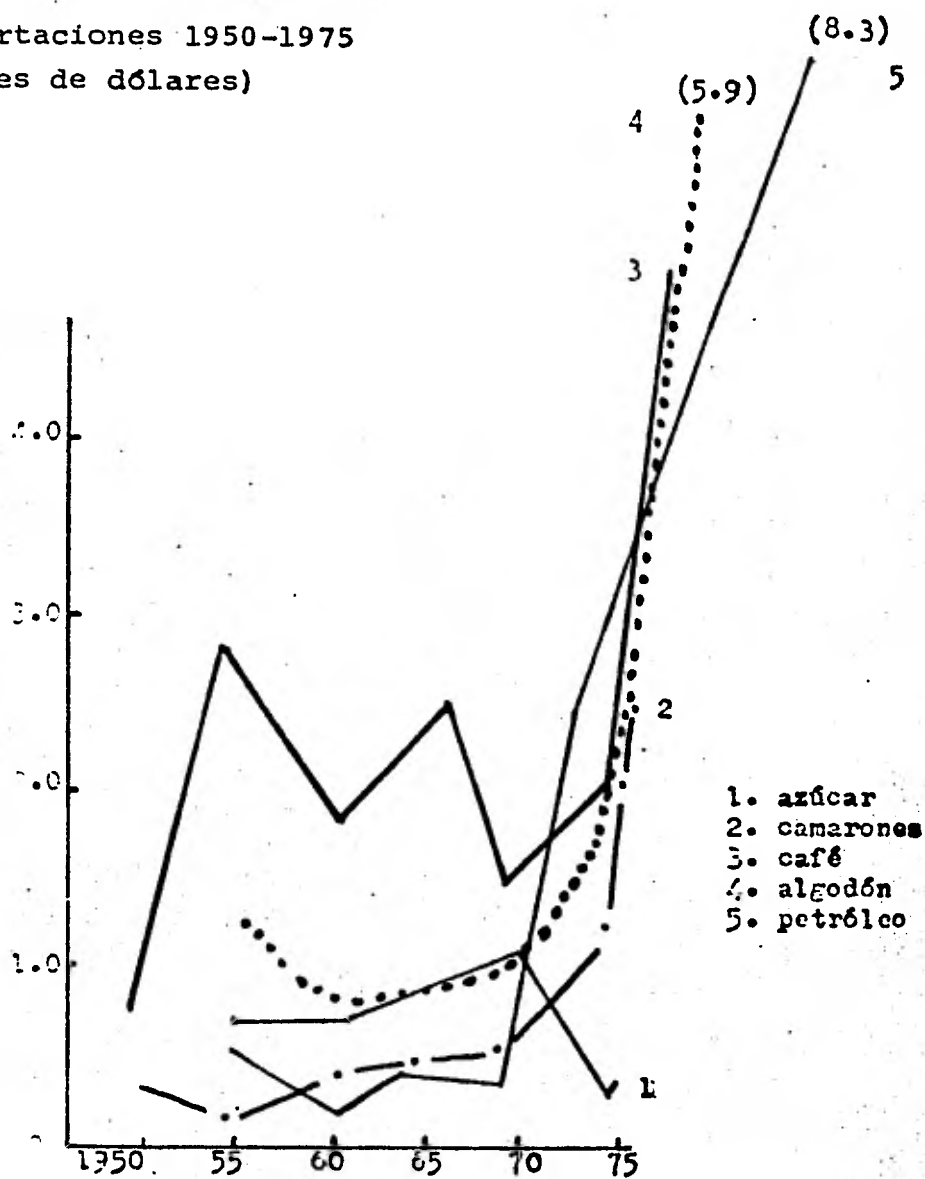
## GRAFICA I

ESTRUCTURA DE LAS EXPORTACIONES POR SECTORES EN MEXICO  
1950 - 1976 PORCIENTOS

FUENTE: Naciones Unidas, Anuario de Comercio Internacional  
Vol. I

## G R A F I C A No. 2

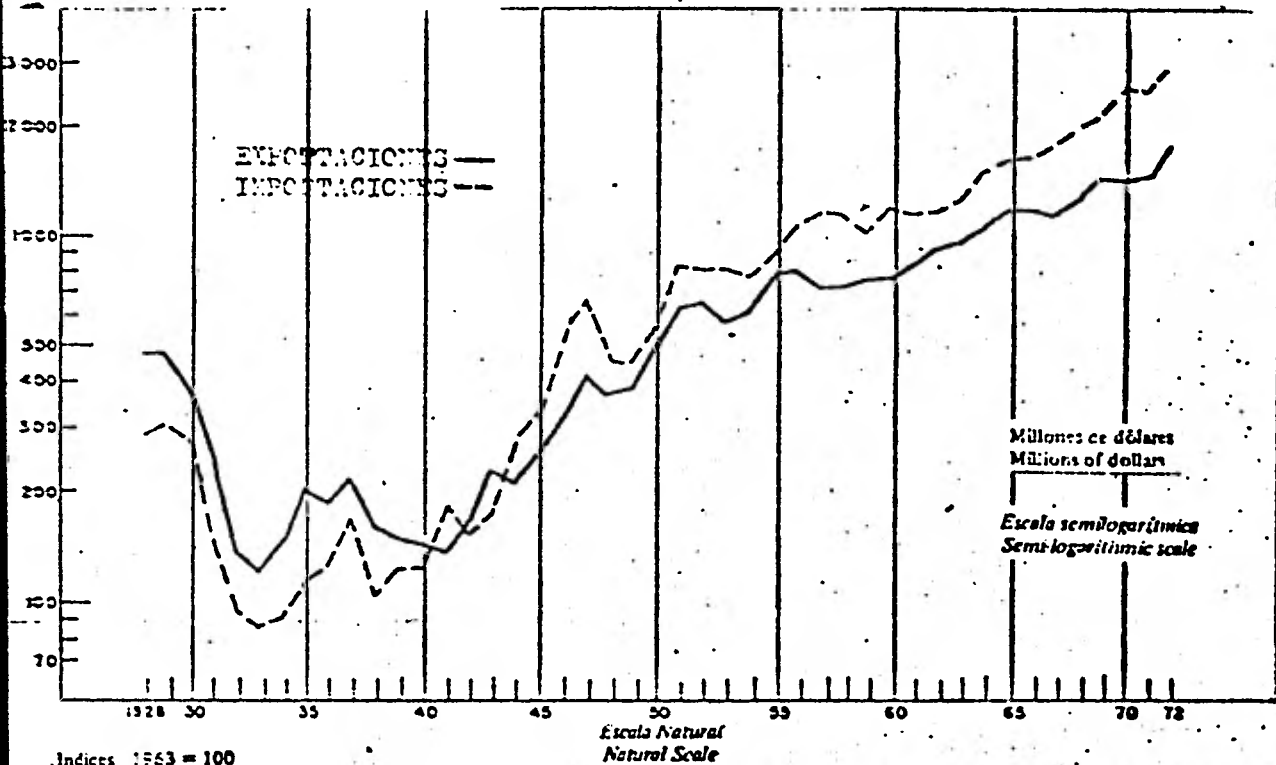
México: Exportaciones 1950-1975  
(Millones de dólares)



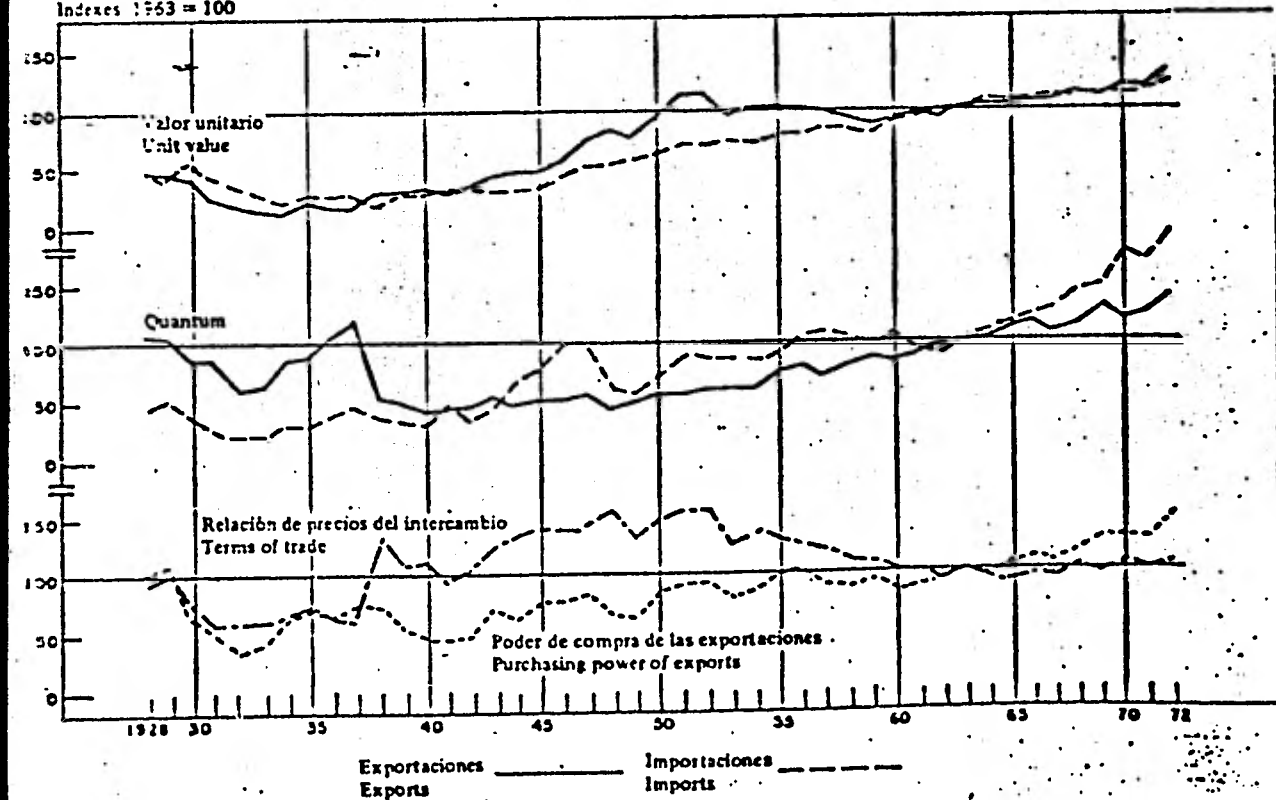
FUENTE: ONU, Anuario de Comercio Internacional, Volumen I  
Varios Años.

GRAFICA No.3

MEXICO.- EVOLUCION DE LOS VALORES DE LAS EXPORTACIONES E IMPORTACIONES, 1928 - 1972



Indices 1963 = 100  
Indexes 1963 = 100



FUENTE: CEPAL, A base de estadísticas oficiales

## CUADRO No. 3

MEXICO: PRINCIPALES EXPORTACIONES MINERAS, 1950-75  
(TONELADAS)

	METALES INDUSTRIALES			METALES PRECIOSOS	
	COBRE	PLOMO	ZINC	ORO	PLATA
1950	51 781	245 049	206 939	4.383	1 550
1955	26 598	177 791	250 496	1 762	1 208
1960	32 944	136 368	238 250	1 453	1 071
1965	5 068	101 328	190 812	184	918
1966	5 516	101 570	190 121	224	1 065
1967	6 363	87 027	189 204	102	900
1968	4 719	84 804	198 936	74	1 161
1969	4 472	76 150	215 191	99	860
1970	3 888	80 808	211 733	83	537
1971	5 261	69 765	198 642	27	670
1972	17 759	68 500	187 684	93	467
1973	26 056	57 687	134 114	272	2 239
1974	7 357	122 440	216 242	130	909
1975	21 782	99 403	173 866	180	891

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras, 1978.

C. 5 y 6 pág. 165, 166 y 167.

## CUADRO No. 4

BALANZA DE PAGOS DE MEXICO, 1960-1975  
(RESUMEN)

AÑOS	BALANZA DE MERCANCIAS Y SERV.	EXPORT. DE MERC. Y SERV.	EXPORT DE MERCAN- CIAS	IMPORT DE MERC. Y SERC.(-)	IMPORT. DE MERC.	CAPITAL A LARGO PLAZO
1960	- 300.5	1 371.8	738.7	1 672.3	1 186.4	109.5
1961	- 195.3	1 463.4	803.5	1 658.7	1 138.6	260.3
1962	- 120.2	1 586.8	899.5	1 707.0	1 143.0	224.7
1963	- 170.0	1 709.9	935.9	1 879.3	1 239.7	265.4
1964	- 351.9	1 847.9	1 022.4	2 199.8	1 493.0	462.3
1965	- 314.4	1 989.1	1 113.9	2 303.5	1 559.6	111.0
1966	- 296.1	2 181.2	1 162.8	2 477.3	1 605.2	312.2
1967	- 506.3	2 206.6	1 103.8	2 712.9	1 748.3	346.0
1968	- 632.2	2 506.3	1 180.7	3 138.5	1 960.1	379.0
1969	- 472.7	2 976.1	1 385.0	3 448.8	2 078.0	692.0
1970	- 945.9	2 933.1	1 281.3	3 879.0	2 326.8	503.9
1971	- 726.4	3 167.1	1 363.4	3 893.5	2 254.0	669.1
1972	- 761.5	3 800.6	1 665.3	4 562.1	2 717.9	753.5
1973	-1 175.4	4 828.4	2 070.5	6 003.8	3 813.4	1 676.1
1974	-2 558.1	6 342.5	2 850.0	8 900.6	6 056.7	2 730.8
1975	-3 692.9	6 305.5	2 861.0	9 998.4	6 580.2	4 318.0

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras, 1978.



## CUADRO No. 5

LAS IMPORTACIONES DE MEXICO: VALORES, VALOR UNITARIO Y QUANTUM  
1939 -1975

	VALORES CORRIENTES EN MILLONES DOLARES	VALORES CONSTANTES A PRECIOS 1963	INDICE DE VALOR UNITARIO 1963=100	QUANTUM 1963=100
9	121.0	432.1	28	35
0	124.0	413.3	30	33
1	188.0	606.5	31	49
2	155.0	442.9	35	36
3	177.0	536.4	33	43
4	278.0	794.3	35	64
5	330.0	942.9	35	76
6	543.0	1.262.8	43	102
7	661.0	1.271.2	52	103
8	458.8	850.3	54	69
9	440.2	746.8	59	60
0	556.2	877.6	62	71
1	822.3	1.146.3	72	92
2	809.3	1.121.9	72	90
3	807.5	1.081.8	75	87
4	787.2	1.062.6	74	86
5	883.7	1.146.8	77	93
6	1.071.6	1.354.8	89	109
7	1.155.2	1.406.6	82	113
8	1.128.6	1.339.2	88	108
9	1.006.6	1.243.3	85	100
0	1.186.5	1.316.8	90	106
1	1.138.6	1.198.6	95	97
2	1.143.0	1.143.0	100	92
3	1.239.7	1.239.7	100	100
4	1.492.9	1.357.2	109	109
5	1.559.7	1.427.9	112	114
6	1.605.2	1.472.6	109	119
7	1.745.9	1.558.8	112	126
8	1.962.2	1.767.8	111	143
9	2.078.0	1.838.9	113	148
0	2.460.9	2.217.0	111	179
1	2.428.0	2.111.3	115	170
2	2.865.0	2.348.4	122	189
3			115	144
4			139	192
5			153	189

FONTE: CEPAL, Cuadernos Estadísticos de A.L. 1976

CUADRO No. 6

## ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES EN MEXICO, 1954 - 1974 (Z)

	1954	1958	1963	1967	1969	1971	1974
<u>Importación total</u>	100	100	100	100	100	100	100
Bienes de Consumo	15	19	22	16	18	19	21
Bienes de Produc.	71	80	71	83	81	80	78
<u>Bienes de Consumo</u>	100	100	100	100	100	100	100
No duradero	49	47	41	33	29	44	56
Duradero	50	52	58	66	70	62	43
<u>B.C. no duradero</u>	100	100	100	100	100	100	100
Alimen.ybebidas	60	69	60	45	34	50	83
no comestibles	37	30	39	54	65	49	16
<u>Bienes de Producc.</u>	100	100	100	100	100	100	100
No duradero	44	42	43	40	40	43	52
Duradero	55	57	56	59	59	56	47
<u>No duraderos</u>	100	100	100	100	100	100	100
no elaborados	-	12	15	12	13	15	17
elaborados	-	87	84	87	86	84	82
<u>Duraderos</u>	100	100	100	100	100	100	100
Agropecuarios	1	1	2	1	1	3	7
Para Construcción	13	13	10	10	11	11	8
Herramientas	15	20	14	16	16	15	12
Maq. y Partes	69	64	72	71	70	73	71
Agrícola	-	6	9	4	4	8	3
Transp. y Comunic.	-	17	22	21	20	19	22
Industrias y Serv.	-	40	39	46	45	50	45

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras, 1978

CUADRO No. 7:  
TASA DE CRECIMIENTO ANUAL DE LAS IMPORTACIONES EN  
MEXICO 1954-1974

	1954-74	1954-64	1964-70	1970-74
IMPORTACIONES TOTALES	10.2	6	6.5	21.0
Bienes de Consumo	11.9	9.1	6.4	23.0
No duraderos	12.6	3.5	12.6	29.5
Alimentos y Bebidas	14.4	1.5	16.4	40.0
No comestibles	8.4	7.1	9.0	7.0
Duraderos	11.0	11.6	2.9	17.2
BIENES DE PRODUCCIÓN	10.7	7.0	6.6	20.2
No duraderos	11.6	6.3	7.3	26.0
No elaborados	--	--	4.6	31.5
Elaborados	--	--	7.4	25.0
DURADEROS	9.8	7.6	6.3	15.6
Agropecuarios	19.4	12.0	11.3	38.0
Para Construcción	7.5	5.1	5.6	12.3
Herramientas	8.7	4.9	9.3	12.9
Maq. y partes	9.9	8.5	5.7	15.2
Agrícola	--	--	7.8	4.2
Transportes y Comunicación	--	--	6.9	13.5
Ind. y Sêrv.	--	--	7.2	15.8

FUENTE. NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras, 1978.

CUADRO No. 8:

MEXICO: IMPORTACIONES DE MATERIAS PRIMAS Y AUXILIARES. RUBROS PRINCIPALES  
(Millones de dólares)

	1 9 7 2	1 9 7 3	1 9 7 4	1 9 7 5	1 9 7 6
Productos Quimicos	347	440	781	657	662
Auto-Partes (a)	192	232	327	462	487
Siderúrgicas	101	220	434	536	492
Prod. Patroleros	126	276	397	322	318
Oleaginosas (b)	22	138	244	64	157
Papel y Pastas	63	92	181	158	166

NOTAS: a) Piezas y partes para el ensamblaje de automóviles.

b) Incluye grasas y aceites, y semillas y frutos:

FUENTE: Panorama económico (BANCOMER) Marzo-abril-75

Tomado de A. Dabat, Comercio Exterior y Dependencia en México, 1978, Inédito.

## CUADRO No.9

CLASIFICACION DE LAS IMPORTACIONES DE MEDIOS DE PRODUCCION EN MEXICO,  
1970-73 (Miles de Dólares de Estados Unidos)

	1970	%	1973	%
<b>1. MATERIAS PRIMAS</b>				
<b>1.1. No Elaborados (industriales)</b>				
a) Cueros pieles sin curtir	18 308	0.9	313 253	9.1
b) Oleaginosas	18 538	0.9	32 642	0.9
c) Caucho en bruto	19 284	1.0	27 683	0.8
d) Madera	13 710	0.7	14 714	0.4
e) Fibras Textiles	18 812	1.0	16 602	0.4
f) Fertilizantes en bruto	31 096	1.6	42 235	1.2
g) Metales ferrosos minerales.	50 814	2.5	78 425	2.3
h) Materiales animales y vegetales	10 790	0.5	18 782	0.5
i) Grasas animales y veg.	15 664	0.8	57 625	1.6
j) Alimentos para animales	62 193	3.2	128 714	3.7
k) Carbón mineral	12 495	0.6	13 671	0.3
l) Petróleo crudo			79 912	2.3
m) Gas natural	22 659	1.4	66 912	1.9
<b>1.2. Elaborados</b>				
a) Caucho manufacturado	8 354	0.4	12 778	0.3
b) Productos del papel	65 618	3.4	73 730	2.1
c) Hilados y tejidos Tec.	20 695	1.0	43 751	1.2
d) Prod.minerales metálicos	21 864	1.1	32 390	0.9
e) Hierro y acero	83 727	4.3	145 193	4.2
f) Metales no ferrosos	20 988	1.0	42 390	1.2
g) Otras Manuf. de metal	59 700	3.0	82 271	2.4
h) Fertilizantes Manuf.	5 762	0.3	13 217	0.3
i) Materiales plásticos	45 000	2.3	74 439	2.1
j) Otras Manuf. químicas	29 708	1.5	40 609	1.1
k) Productos del petróleo	36 183	1.8	13 539	3.8
<b>2. MAQUINARIA Y EQUIPO</b>				
a) Maquinaria no eléctrica	590 362	30.5	882 687	25.0
b) Maquinaria eléctrica	281 310	14.5	450 869	13.1
c) Equipo de transporte	363 471	18.8	506 383	14.7
Total de Importaciones	2 460 727		4 145 600	
Total de Importaciones de Medios de Producción	1 933 105	78.5	3 423 783	82.5

FUENTE: NAFINSA, La Economía Mexicana en Cifras  
México, 1978.

CUADRO No. 10

CUADRO PARTICIPACION DE LAS EMPRESAS TRANSNACIONALES EN LAS IMPORTACIONES  
(Millones de Dólares y Porcientos)

	1970	1971	1972	1973	CRECIMIENTO 70-73 (ANUAL)
1. IMPORTACIONES TOTALES	2 366.6	2 295.1	2 751.1	3 813.4	17.2
2. DEL SECTOR PRIVADO	1 809.0	1 841.9	2 106.1	2 589.0	12.7
3. DEL S. PRIVADO (B.de P)	1 385.4	1 376.2	1 511.5	n.d.	10.3
4. DE LAS ET (INDUSTRIAS)	662.9	664.7	777.8	942.0	12.4
5. ET/TOTAL (4/1)	28.0	28.9	38.3	24.7	
6. ET/S PRIVADO (4/2)	36.6	38.1	38.9	36.4	
7. ET/S.P. (B.de P.) (\$/3)	47.8	48.3	51.5	10.7	

FUENTES: Construido sobre la base del Cuadro 2 de  
FANJNZYLBAR y TARRAGÓ. p.288 (Las empresas...)  
Tomado de A. Dabat. Comercio Exterior y Dependencia  
en México.

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS, CAPITULO II

1. Diego G. López Rosado. Curso de Historia Económica de México UNAM. p. 357 y A. Dabat El Comercio Exterior de México Durante el Porfiriato.
2. M.A. Bernstein, Mining Industry in México
3. M.A. Rivera, El Comercio Exterior de México 1948-58
4. M.A. Rivera y Pedro Gómez S., México, Acumulación de Capital y crisis en los años setenta.
5. Nacional Financiera, S.A., La Economía Mexicana en Cifras p.379 y 380.
6. F. Fanjsylber y M. Tarrago, Las Empresas Transnacionales. CEPAL Informes Anuales.
7. Reymond Vernon, El dilema del desarrollo económico de México p. 118 y 119.
8. ONU. Yearbook of international trade statistico Vol. I
9. Raymond Vernon. Op. Cit.
10. Clark Reynolds. La Economía Mexicana.....59-62.
11. Clark Reynolds Op. Cit.
12. Naciones Unidas, El proceso de industrialización en A. L. y R. Villarreal El desequilibrio Externo en la Industrialización de México.
13. R. Villarreal y Clark Reynolds. Op. Cit.
14. CEPAL, El desequilibrio externo en la industrialización: el caso de México.
15. William O. Freithaler. El Comercio exterior y el desarrollo económico en México. p.62.
16. W. I. Freithaler, Op. Cit. p.71 y 74
17. W. I. Freithaler, Op. Cit.
18. Francis G. Walett, Economic History of the Unite States.
19. Bela Balassa. Futuro Comercial de los pafeses en desarrollo.
20. F.A.O. La Economía Mundial del Café.

21. Unión Panamericana. Problemas de la Comercialización del Azúcar
22. William O. Freithaler. Op. Cit. y Gráfica No.2 Anexo.
23. Elios Targiu. Los precios del Azúcar en el Mercado Mundial; en Revista, Comercio Exterior de octubre de 1962.
24. W. O. Freithaler, Op. Cit.
25. Naciones Unidas. Yearbook of International Trade Statistics.
26. A. Dabat. Comercio Exterior y Dependencia en México.
27. A. Dabat. Op. Cit.
28. Jorge E. Navarrete, Desequilibrio y Dependencia. En Comercio Exterior de México. Septiembre de 1975.
29. Nafinsa-Cepal. La Política Industrial en el Desarrollo Económico de México. y Naciones Unidas. El proceso de industrialización en América Latina.
30. Nafinsa y Cepal. Op. Cit.
31. L. Solis. La realidad Económica Mexicana Op. Cit.
32. F. Fajnzylber y M. Tarragó. Las Empresas Transnacionales.
33. Naciones Unidas. El desarrollo económico de América Latina en la Postguerra. p. 126.
34. BIRF, México Economic Data Sheet.
35. Nafinsa, Cepal. Op. Cit.
36. BIRF. México Economic Development data sheet. y R. Izquierdo El proteccionismo en México.
37. Nafinsa-Cepal. Op. Cit.
38. R. Izquierdo. Op. Cit.
39. Excelsior, 26/II/81
40. Rafael Izquierdo, Op. cit.
41. R. Izquierdo. Op. cit. y NAFINSA-CEPAL, Op. Cit.



### III. INTERDEPENDENCIA ENTRE EL COMERCIO EXTERIOR Y LA INDUSTRIALIZACION.

1. Introducción: La dinámica general del proceso de industrialización y sus grandes fases.

A lo largo de esta investigación se ha intentado mostrar la estrecha vinculación entre el comercio exterior y el desarrollo económico. Esto ha permitido situar al comercio exterior de México en un marco de interconexiones, tanto con el proceso interno como con los cambios de la economía mundial. Este capítulo tiene específicamente el objetivo de centrarse en el estudio de las conexiones del comercio exterior con el proceso de industrialización. Una parte de este problema ya fue abordada en el capítulo II epígrafos 2 y 3. Nos referimos a los cambios en la estructura de las exportaciones e importaciones como consecuencia del rápido proceso de industrialización experimentado por la economía mexicana desde la segunda guerra mundial.

Como consecuencia de esos cambios en el comercio exterior se constataron las transformaciones experimentadas por México, en cuanto a su participación en la división internacional del trabajo. La situación prevaleciente a principios de los setenta mostraba un país de tipo semindustrial por su comercio exterior, donde se advertía claramente el predominio de las exportaciones industriales, aunque una parte considerable de sus ingresos provenían de dos o tres productos agrícolas "tradicionales" como el

algodón y el café. La evolución hacia la hegemonía absoluta de las exportaciones industriales se ha visto complicado por el rápido ascenso de las exportaciones petroleras y esto parece plantear una problemática completamente nueva en el comercio exterior de México.

En el campo de las relaciones entre el comercio exterior y la industrialización es posible particularizar dos procesos: la sustitución de importaciones industriales y la exportación de manufacturas industriales. Para poder apreciar con claridad el papel y los alcances de estos dos procesos es necesario situar los históricamente dentro de una periodización de carácter amplio que muestre la interconexión de esos fenómenos con la evolución del capitalismo en México.

## 2. Periodización.

Con los años cuarenta México inició un proceso de industrialización acelerado y sostenido que concluye por transformar radicalmente la economía mexicana. De acuerdo al grado de desarrollo alcanzado por el mercado interno y en la división del trabajo, por la sustitución de importaciones y otros fenómenos colaterales es posible distinguir primeramente la etapa comprendida entre los años cuarenta y cincuenta.<sup>1/</sup>

Durante esta primera etapa el capitalismo en México amplía sus fronteras gracias a la extensión de la producción mercan

til y de la proletarización de la fuerza de trabajo. En esta etapa también concluye casi enteramente la sustitución de bienes industriales de consumo no duradero. Este proceso es muy dinámico (como veremos más adelante) durante los años cuarenta, concluyendo por desacelerarse en los años cincuenta especialmente a finales. Cabe destacar también que en este periodo el gasto público fue financiado en gran medida con recursos inflacionarios dado que el capital externo captado en ese periodo fue relativamente escaso. Por otra parte, en la medida en que la industrialización había experimentado solo un avance relativo, no existía la base para el desarrollo de las exportaciones industriales.

La segunda etapa que se centra en los años sesenta implica una transformación considerable del carácter de la industrialización y del comercio. En primer lugar se impone en la industria la producción de medios de producción (y de bienes de consumo personal duradero). Esto implica un avance muy importante de la industria pesada y de los métodos de producción en gran escala. Las grandes inversiones que reclama este proceso se satisfacen en gran parte a través de importaciones de capitales canalizadas por el propio Estado mexicano. En esta etapa se registra un hecho de gran importancia: se ahonda la brecha entre el crecimiento industrial y el agrícola en la medida en que el primero absorbe el grueso de la inversión. 2/

Con el gran incremento de la inversión extranjera directa y el desarrollo de la base industrial, la sustitución de impor

taciones avanza hacia la producción de bienes de consumo duradero y de producción (maquinaria, equipo, etc.). Por su parte y tal como fue indicado en el capítulo II, hacia fines de la década se desarrollan las exportaciones industriales.

En la tercera etapa que se inicia con los años setentas, el capitalismo en México se desarrolló más bien de manera intensiva o sea a base de la diversificación de la producción industrial, de la generalización del sistema de la gran industria y del predominio de la industria pesada. No obstante, ese proceso se produjo en un marco de fuertes contradicciones: el atraso agrícola, la insuficiente diversificación de las exportaciones, etc. Es importante señalar que en este periodo la sustitución de importaciones reclamó cantidades crecientes de tecnología y financiamiento ahondado así la llamada dependencia tecnológica y financiera. El desarrollo de las exportaciones de petróleo y el saneamiento de la economía nacional en el segundo tercio de la década generan un rápido crecimiento económico.

Pasemos a considerar seguidamente el proceso de sustitución de importaciones.

### 3. La sustitución de importaciones en México.

#### 3.1. Durante la Década del cincuenta.

Villareal sostiene en su libro dedicado a la sustitución

ción de importaciones que la década del cincuenta puede en general caracterizarse como de "relativo estancamiento de la Sustitución de Importaciones en México".<sup>3/</sup> Por un lado afirma el autor, la sustitución de bienes de consumo no duradero prácticamente no evolucionó; la de bienes intermedios evoluciona muy desigualmente, ya que experimenta altibajos y en conjunto tiene un cambio muy pequeño, la sustitución de bienes duraderos y de capital tiene progreso mayor; su coeficiente de importaciones sobre la oferta total pasó de 85% en 1950 a 70% en 1958. Este constituyó una disminución importante aun que al final de la década se sigue importando el 70% de los bienes de capital utilizados en el país.

Para profundizar en el proceso de sustitución se hará un análisis de la importación en la industria manufacturera por ramas de acuerdo al cuadro No.1. del anexo; distinguiendo los porcentajes de cada rama respecto al total de las importaciones de cada una de ellas. Para los dos primeros periodos (cincuenta y sesentas) se utilizará la información estadística contenida en el libro "La política industrial en el desarrollo económico de México", de NAFINSA. CEPAL, <sup>4/</sup> para los últimos años los datos contenidos en "La economía mexicana en cifras <sup>5/</sup> e información proveniente de fuentes complementarias. <sup>6/</sup>

En primer lugar calculando el crecimiento de la producción manufacturera en México entre 1950 y 1959, <sup>7/</sup> encontramos los siguientes hechos (que en general habían sido mencionados en el capítulo II), los sectores tradicionales de la industria (es de ---

cir de la industria liviana) crecen a tasas bajas (ver Cuad.No.3), en tanto que las ramas de la industria pesada como la de productos químicos, siderurgia, caucho y maquinaria, evolucionan a tasas comparativamente altas (aunque su contribución al producto es aún baja). Este comportamiento se tradujo en el aumento de las importaciones de ciertos tipos de productos y la disminución de otros. Se comprobó en el Cap.II. inciso 3, que en estos años las importaciones de medios de producción aumentan tanto en términos absolutos como relativos (en 1955 representaban el 76% de las importaciones totales)<sup>8/</sup>. Se señaló también que las importaciones de maquinaria y equipo representaban la mayor proporción dentro del total de medios de producción importados (ver Cuad.No.10 del CapítuloII).

Siguiendo el cuadro No.1 del anexo estadístico (al final del capítulo) se puede ver lo que sucede con las importaciones en cada rama industrial. En el sector de la industria liviana solo la rama de textiles y productos de papel disminuye su participación en el total de importaciones de la industria manufacturera. En 1950 la industria textil importaba el 2.8% del total en la industria manufacturera, contra el 2.1% en 1959; en la rama de productos de papel se importaba el 4.1% y el 3.2% respectivamente. En otras ramas de la industria liviana los cambios son mínimos, excepto en la de alimentos - donde el porcentaje importado aumenta en más de 30%.

Es útil insistir que en 1950, la industria liviana (ramas de 1 a la 7) importaba solo 11% del total de la manufactura. En 1959 importaba el 10.6% lo que significa un estancamiento muy claro, tal como se dijo arriba.

En cambio en la industria pesada (las ramas de la 8 a la 13), sucede lo contrario, hay un gran dinamismo, tanto en lo que se refiere a la disminución del porcentaje de importación como a su aumento. En el cuadro No.1 se puede ver que la producción de las importaciones de productos químicos aumenta del 15,2% en 1950 al 23.3% en 1959; además ese porcentaje muestra muchas variaciones durante esos años, en unos aumenta y en otros disminuye.

Según el cuadro No. 3 la industria de productos químicos es una de las más dinámicas en estos años y resulta ser la rama en la cual la participación de sus importaciones crece más rápidamente (al 7.9% anual entre 1950 y 1959, cuadro No. anexo), esto significa que determinados obstáculos de tipo técnico o financiero hacen imposible que esta rama pueda satisfacer, con la producción interna, el rápido crecimiento de la demanda.<sup>9/</sup> (Sobre todo la demanda de fertilizantes e insumos para la gran industria).

El otro cambio importante es el de la industria metalúrgica básica cuyo porcentaje de importaciones, al contrario del caso anterior, disminuye del 14.8% en 1950 al 6.3% en 1959, lo que es una disminución muy grande. El cuadro No. 3 permite ver que esta rama es una de las tres de más rápido crecimiento (junto con la de productos químicos y la de equipo de transporte). Según las Naciones Unidas<sup>10/</sup> esa rama tiene un desarrollo muy importante en México desde finales de los años cuarenta, ya que cuenta con una ayuda importante del Estado.

Por otra parte, las ramas de transporte y maquinaria, más complejas tecnológicamente, tienen la participación más alta (juntas absorben el 51.5% de las importaciones de la industria manufacturera); su participación sube lentamente (a una tasa de 4% anual cuadro No.1). En otras ramas como la del hule y minerales no metálicos las importaciones o disminuyen levemente o aumentan levemente. Lo anterior significa, en general que durante la década del cincuenta en efecto, el avance en la sustitución de importaciones es poca y los cambios se dan en pocas ramas. Esto se debe a que la sustitución de importaciones se encontraban en el umbral de una etapa más compleja, donde las exigencias son mayores.

## 2.2. Durante la década del sesenta.

Durante estos años se observa un aceleración de la tasa de crecimiento del PIB y de la producción manufacturera. Según Vernon y Reynolds <sup>11/</sup> la recepción de capitales favorece al desarrollo de la economía mexicana, lo que aumenta bastante la capacidad para importar y representa una oportunidad para el desarrollo de la industria teniendo en cuenta sus necesidades de importación de medios de producción, De acuerdo al libro ya citado de Villareal, en los años sesenta la sustitución de importaciones de bienes intermedios y de capital avanza mucho. El coeficiente de sustitución de importaciones de bienes intermedios pasa del 43% a 29% entre 1958 y 1969. El de bienes de capital (y bienes de consumo duraderos) del 70% al 50%; en cambio el coeficiente de sustitución de importaciones en bienes no duraderos se mueve muy poco.



De otro lado, la industria pesada se convierte por amplio margen en el sector más dinámico. La producción de productos químicos crece al 12.1% entre 1960 y 1969; el de maquinaria al 13.6% - anual; la producción de equipo de transporte al 13.2%. En cambio - el promedio de crecimiento en la industria liviana es de sólo 6.2% anual (Ver Cuadro 3). En las condiciones de industrialización como las de México, esto significa un crecimiento absoluto muy rápido de la importación de medios de producción eso fue demostrado en el capítulo II. Vemos ahora la importancia relativa de cada rama de la industria manufacturera en la importación total, para profundizar - el análisis del proceso de sustitución de importaciones.

El primer dato importante es el de la relativa estabilidad de las importaciones de manufacturas livianas. Para ese sector al - final del período, en 1969, se importaba el 8.3% de las importaciones totales en la industria manufacutera. El movimiento más notable se da en la rama alimenticia cuyo porcentaje pasa a 11.9% (en 1969) desde un nivel de 4.0% en 1959; en las otras se dan modificaciones más bien pequeñas.

En el sector de la industria pesada en cambio observamos . lo siguiente, la participación de las importaciones de la industria química disminuye, del 23.3% al 18.5%, lo que representa una reducción notable del 17% entre 1960-69. La participación de las importaciones de maquinaria y productos minerales no metálicos se estabiliza. En cambio las importaciones de la metalúrgica básica aumentan en términos relativos, pasan del 6.3% en 1959 al 9.4% en 1969. (ver Cuadro NO.1).

Se sabe que el sector pesado es el que genera en la industria las mayores necesidades de importación; los datos señalados - arriba permiten apreciar que en este período disminuyen las necesidades de importación en comparación con el período de 1950-59. Es importante el papel que cumple la producción química cuyo desarrollo permite disminuir fuertemente su participación en las importaciones totales de la industria manufacturera. En sentido opuesto evoluciona la rama metalúrgica. Datos de la CEPAL <sup>12/</sup>, indican que hacia mediados del sesenta se revierte la tendencia en ese sector de disminuir el monto de insumos importados; desde 1964-65, aumentan en clara proporción, ello se explica no solo por exigencias técnicas sino también por limitaciones en la capacidad instalada. De otra parte, las importaciones de maquinaria y equipo de transporte se estabilizan ya que solo crecen a una tasa del 4.1% y al 4.5% respectivamente\*/ (Ver Cuadro No.1).

En síntesis la década del sesenta es de gran progreso en la sustitución de importaciones en los rubros de insumo industriales y bienes de capital y duraderos, esto da oportunidad a que la industria de bienes intermedios y de capital alcance tasas de crecimiento altas que duplican en algunos casos las tasas de crecimiento en la industria liviana (Ver Cuadro No.3).

### 2.3. En los años setenta.

En el período 1970-75 desde el punto de vista del desarrollo de la industria siguen las mismas tendencias de los diez años anterior

\*/ Aunque todo indica que el final de la década la presión por importaciones crecientes se intensifica.

res, es decir, la industria del caucho, la de productos químicos y la de equipo de transporte se mantienen a la cabeza, pero a tasas de crecimiento más lentas y lo mismo se puede decir respecto a la tasa de crecimiento del PIB y de la industria manufacturera en su conjunto. A pesar de que no se dispone de datos directos es posible estimar que la sustitución de importaciones progresa en una proporción levemente inferior a la de los sesenta debido a la pérdida de dinamismo de la producción industrial.

De acuerdo a los datos de la tabla 4 (ver anexo), la participación en las importaciones de la maquinaria y equipo disminuye en cerca de 40%, aunque aumenta la participación de las importaciones de materias primas especialmente las elaboradas. Este cambio en la estructura de las importaciones había sido señalado en el capítulo II, y se refleja naturalmente en las tendencias propias de la sustitución de importaciones. La fase del desarrollo industrial de México, el crecimiento de las ramas de la industria pesada exige insumos de alto grado de complejidad, por ejemplo, las manufacturas de metal, el caucho manufacturado, hierro y acero, plásticos, autopartes etc. (ver Cuadro No.4).

Durante los años setenta el proceso de sustitución de importaciones sigue avanzando en el sentido de que nuevas categorías de bienes son producidos internamente, limitando o eliminando las importaciones de los mismos. El caso más notable es el de la siderurgia y el de la petroquímica básica. Su notable desarrollo desde 1977 lleva a disminuir casi totalmente las importaciones de dichos

insumos (primeró la petroquímica de base y posteriormente el acero - en sus diferentes categorías).

Sin embargo el avance del proceso de industrialización no solo implica un progreso en la sustitución de importaciones, sino -- también una voraz demanda de insumos y equipo que no pueden ser proporcionados internamente. Este fenómeno se acentúa en los años setenta en relación a la década anterior. En efecto, las importaciones de mercancías crecen a una tasa del 19%, mas del triple de la tasa - correspondiente al período 1960-1969. El ritmo de expansión de las importaciones desde 1976 es aún más rápido por efecto del auge económico nacional (entre 1976 y 1980 las importaciones se triplicaron en volumen, 40/

Los datos del cuadro No.2 nos permiten confirmar en efecto el tipo de fuerzas que gobiernan la evolución de las importaciones en los años setentas. Por ejemplo en 1970 se importaban 5.9 millones de dólares por concepto de alimentos: en cambio en 1980 se importaban - 1422 millones de dólares (Ver cuadro No.2.) A pesar del notable desarrollo petrolero, en 1980 se importó un valor 10 veces superior en - petróleo y productos. Como lo confirman los datos del cuadro No.2 todos los rubros generales de importación crecieron a tasas muy superiores al decenio precedente.

Es propio de esta fase el surgimiento de nuevas presiones sobre la balanza comercial, que derivan no solo de la importación de bienes sino también de servicios especialmente del servicio de la --

deuda externa. Como resultado del primero no solo aumenta el coeficiente de importaciones (ver Cuadro No.2) sino también la llamada - "brecha comercial". El coeficiente de importación pasó de 10.2% en 1970 a 16.0% en 1980, la brecha comercial por su parte se mantiene - casi invariable entre 1970 y 1979 (en poco mas de 600 millones de dólares) y casi desaparece en 1980, solo por efecto de las grandes exportaciones petroleras.

El monto de esas nuevas exigencias de importaciones pueden medirse en la balanza de pagos (ver Cuadro No.10). Entre 1960-69, - las importaciones de mercancías crecen al 6.5% anual y entre 1970-75 al 19% anual. Por eso las importaciones de capital tienen que aumentar en la misma proporción. Entre 1960-69, el capital a largo plazo neto captado por el país era de 300 millones de dólares aproximadamente al año. En cambio entre 1973-75 era de casi 3,000 millones. Eso a su vez tiene su efecto en el sector de importaciones de servicios donde se contabilizan los pagos por uso del capital importado; en 1970 los dividendos e intereses representan el 15% de las importaciones de mercancías, casi dos veces lo que representaban en 1960.40/

#### 4. La exportación de Manufacturas,

##### 4.1. Introducción.

En la medida que este problema fué considerado en el capítulo II inciso 2, aquí intentaremos solamente reunir los hechos mas - relevantes.

En la historia reciente de México hay dos períodos en los cuales es importante la exportación de manufacturas. El primero es el período de la segunda guerra mundial,<sup>14/</sup> cuando toda una serie - de manufacturas livianas como textiles, prendas de vestir, calzado, alimentos, etc. llegan a representar casi un tercio de la balanza - comercial. Tal como se señaló en el capítulo II, esas exportaciones sufren una caída definitiva una vez concluido el período de guerra y se establece la capacidad competitiva de países más desarrollados. La pérdida de los mercados exteriores afecta especialmente a la industria textil en México, cuyo ritmo de crecimiento cae en los años cincuenta. <sup>15/</sup>

El despunte de las exportaciones de productos manufacturados durante la segunda guerra mundial es un fenómeno temporal que se produce por las condiciones creadas por la guerra especialmente en Estados Unidos. Durante la década de 1950 el valor de las exportaciones de productos procesados es inferior al 10% del valor total de las exportaciones. En esos años México es un país agrario por su comercio de exportación, casi el 95% de estas esta representada por productos primarios, agrícolas o minerales. El otro período en el cual la exportación de manufacturas es importante es desde mediados de los sesenta en adelante. Aquí se dan condiciones muy distintas a las que estuvieron presentes en el primer período (de la 2a. Guerra). Además, como se verá seguidamente, la exportación de manufacturas esta más diversificada, incluyendo no solamente manufacturas livianas sino también pesadas. Por el nuevo papel desempeñado por las exportaciones de productos industriales se puede decir que la

participación de México en la división internacional del trabajo ha cambiado decisivamente. Desde el inicio de esta década México ya es, por su participación en el comercio internacional, un país semi-industrial con una estructura productiva en transición hacia la fase industrial. (Ver Cuadro No.5)

#### 4.2. Tendencias y Estructura.

Entre 1950-55 las exportaciones de manufacturas representan el 7.1% del total exportado; entre 1956-60 el 11.5% (ver cuadro No.1 del anexo del capítulo II). Ese porcentaje se eleva rápidamente en los años sesenta, de la siguiente manera: entre 1961-65 el 18.8% de las exportaciones son de productos manufacturados; entre 1966-70 el porcentaje es ya del 30% (según datos del cuadro 1 anexo II). A partir de 1970 ese porcentaje sube rápidamente, para 1974-75 es de cerca de 60%. A partir de 1976 el gran aumento de las exportaciones de petróleo crudo han hecho bajar ese porcentaje, pero las exportaciones industriales han seguido creciendo.

¿Cuáles son las causas que explican ese aumento? varias - de las causas importantes se encuentran en el medio internacional y fueron mencionadas brevemente en el capítulo I. Es importante revisar las de mayor relevancia: primero está el papel de las empresas transnacionales que por razones de costos optan por procesar -- parte de su producción en otros países e integrarse internacionalmente. <sup>17/</sup> En segundo lugar, están los costos de fuerza de trabajo; los países capitalistas más desarrollados como Estados Unidos y Alemania han experimentado aumentos muy fuertes en los salarios, lo que ha -

afectado desfavorablemente la inversión y estimulado la exportación de capitales hacia países con salarios bajos; en tercer lugar algunas industrias como la textil, del vestuario y calzado han decaído mucho en los países desarrollados, esto los obligará a depender -- tarde o temprano de las importaciones.

El cuadro No.6 del anexo de este capítulo, nos permite -- apreciar la composición de las exportaciones de manufacturas. Se -- puede observar que en 1969 el grueso de éstas (33%) estaba representado por el rubro de manufacturas básicas que agrupa a las materias primas elaboradas, hilados y tejidos, cuero, madera, papel, etc. En lo fundamental se puede decir que ese sector es industria de tipo liviano. El segundo lugar, lo ocupa la rama de productos químicos, sus exportaciones representan el 28% del total en 1969. Ese sector junto con el de maquinaria y equipo de transporte, que registra el 24% del total exportado en manufacturas, son los sectores donde la inversión extranjera tiene la mayor importancia en la economía mexicana (junto con la industria alimenticia procesada).<sup>18/</sup> En último lugar aparece el grupo de las manufacturas diversas donde aparece el vestuario, juguetes, zapatos y productos similares.

El año de 1973, registra cambios de mucha importancia. En primer lugar, la categoría mas importante es ahora la de maquinaria y equipo de transporte que representa el 42% del total de -- las exportaciones de productos manufacturados (cuadro No.6). A su vez dentro de este sector destaca el de maquinaria no eléctrica -- con 43% del total exportado.



Por otro lado, en 1973 las exportaciones de manufacturas básicas (materias primas elaboradas) que en 1969 ocupaban el 1er. lugar ahora pasan al 2do. con un 24% del total. Otro cambio de importancia es el de las exportaciones de productos químicos, cuya participación disminuye del 28% al 15% entre 1969 y 1973.

En este proceso sin duda lo más importante es el desplazamiento de las exportaciones tradicionales por otras de un sector -- dinámico (maquinaria y equipo de transporte). Este es un progreso indudable desde el punto de vista de la estructura de la producción en la industria y de su proyección al mercado mundial. Ese dinamismo está comprobado con otra fuente de datos (del cuadro No.7). Entre 1965 y 1974, la tasa de crecimiento de las exportaciones de -- equipo eléctrico de transporte aumenta en 2000% y en 8500% respectivamente, en cambio, las exportaciones de manufacturas de alimentos, textiles y calzado crecen sólo al 249 y 820% entre 1965 y 1974. En suma se puede advertir que para 1974, la participación de las industrias dinámicas casi se iguala a la de las industrias tradicionales (cuadro No.7 parte inferior).

El cuadro 13 del anexo del capítulo II, nos permite ver la importancia de las empresas transnacionales en las exportaciones. - En 1971-72 las empresas transnacionales representaban el 39% de las exportaciones del sector privado: Fanjnylber y Tarragó señalan <sup>19/</sup> que las empresas transnacionales participan con el 34% de las exportaciones totales de la industria. Aunque las empresas transnacionales no utilizan todo su potencial para exportar (ya que su coeficiente de exportación es bajo, excepto en el sector de imprenta) <sup>20/</sup>

en relación a la capacidad de las empresas nacionales, este es muy elevado.

Finalmente debe hacerse referencia a la concentración del comercio exterior de México. Observando los datos del cuadro No.8 y 9 del anexo se puede ver claramente la tendencia. La participación de Estados Unidos en las importaciones disminuye en cerca de 20% entre 1950-y 1976. Del lado de las exportaciones sucede algo parecido, la participación de Estados Unidos pasa del 80% en 1950 a cerca del 60% en 1976. Al contrario de esto, aumenta la participación de América Latina y Europa. 21/

No obstante el progreso en la diversificación del comercio exterior y el ascenso de las exportaciones industriales, el cuadro No.1 nos indica que el déficit en la balanza de mercancías y servicios aumenta mucho desde 1970, precisamente cuando empiezan a destacar las exportaciones de manufacturas.

ANEXO ESTADISTICO Y REFERENCIAS  
BIBLIOGRAFICAS, CAPITULO III

CUADRO No. 1

ESTRUCTURA DE LAS IMPORTACIONES 1950-1969 (1).

BRANOS INDUSTRIALES	1950	1951	1952	1953	1954	1955	1956	1957	1958	1959	1960	1961	1962	1963	1964	1965	1966	1967	1968	1969
T O T A L	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
1. Aliment., Beb. y Tab.	2.9	7.2	2.7	3.3	2.7	1.9	3.3	2.7	2.3	4.0	2.6	2.5	3.0	3.4	3.0	2.7	2.6	2.4	1.8	1.9
2. Textiles	2.8	1.9	1.7	1.9	1.8	1.8	1.3	1.3	1.0	2.1	0.5	0.5	0.4	0.4	0.4	1.2	1.0	1.1	0.5	0.8
3. De Calzado y Vestido	0.3	0.4	0.4	0.4	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.0	0.1	0.0
4. De Madera y Corcho	0.5	0.4	0.6	0.8	0.6	1.2	0.8	0.5	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.3	0.5	0.5	0.5	0.5	0.3	0.4
5. De Papel y Prod.	4.1	4.1	4.9	3.6	4.4	4.1	3.6	3.4	2.6	3.2	3.2	3.1	3.1	3.1	3.1	3.0	3.3	3.5	3.3	4.1
6. Imprenta, Edit. e Inds. Conexas	0.5	0.4	0.5	1.4	0.6	0.5	0.4	0.4	0.5	0.6	0.5	0.6	0.8	0.7	0.7	0.7	1.0	1.0	1.0	1.0
7. Del Cuero y Productos	0.1	0.1	0.2	0.3	0.3	0.3	0.2	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1
8. Fab. y Reparación de Prod. de Hule	0.9	0.6	0.7	0.6	0.6	0.6	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.2	0.2	0.3	0.4	0.4	0.4
9. Productos Químicos	15.2	15.2	14.9	14.7	17.7	18.0	16.5	17.4	20.6	22.3	21.3	21.3	22.1	23.2	20.9	20.0	19.8	17.2	18.2	18.5
10. Min. no metálicos	1.5	1.4	1.5	1.4	1.3	1.5	1.3	1.4	1.5	1.3	1.0	1.2	0.0	0.7	0.8	1.0	1.1	0.9	1.1	1.3
11. Metálicos básicos	14.8	16.2	14.5	12.3	10.3	11.5	12.2	12.1	10.5	6.3	8.0	7.1	7.5	7.0	6.2	11.2	11.8	11.1	9.1	9.4
12. Cost. y Repar. de Máquinas	35.0	33.5	34.2	35.8	37.1	39.3	38.0	40.0	39.0	36.7	35.6	37.9	35.0	34.2	36.3	34.7	34.1	36.1	35.0	35.3
13. Transportes	16.5	19.9	18.6	18.8	16.0	15.0	15.6	15.6	16.4	17.5	21.2	19.6	23.4	21.3	22.4	20.0	19.0	20.6	23.9	21.9
14. Manuf. Diversas.	0.4	3.6	3.8	4.1	5.2	4.0	4.2	4.2	4.2	4.2	4.6	4.8	4.9	4.8	4.5	4.0	4.8	4.4	4.6	4.4

NAFINSA; La Problemática en el Desarrollo Económico de México. Pág. 97 y 98

ESTRUCTURA DE CRECIMIENTO DE LAS IMPORTACIONES EN MEXICO  
8

	1971	1972	1973	1974	1975	1976
TOTAL DE IMPORTACIONES	100	100	100	100	100	100
1. ALIMENTOS Y BEBIDAS	4.7	6.3	7.2	12.0	5.9	5.2
1.1. Primarios	2.2	3.3	3.8	8.0	4.6	3.3
1.2. Procesados	2.5	2.9	3.4	4.0	1.4	1.9
2. INSUMOS	33.8	31.3	33.6	38.8	38.3	34.0
2.1. Primarios	5.7	5.2	4.1	9.0	11.0	6.2
2.2. Procesados	28.1	26.1	25.5	29.8	27.3	27.8
3. ACEITES Y LUBRICANTES	3.8	4.3	6.6	6.7	5.0	5.3
3.1. Primarias	1.8	2.8	3.7	3.5	2.1	1.8
3.2. Procesados	2.0	1.5	2.9	3.2	2.9	3.4
4. MAQUINARIA	34.0	35.1	31.5	23.4	27.0	33.2
4.1 Maq. y Equipo	28.5	29.2	25.6	20.4	23.6	28.9
4.2. Piezas y Accesorios	5.5	6.1	5.9	3.0	0.4	4.3
5. TRANSPORTES	16.0	14.6	14.1	14.9	19.4	18.1
5.1. De pasajeros	5.0	4.5	3.6	4.2	0.1	0.1
5.2. Industrial	4.9	4.5	5.4	6.3	6.6	4.1
5.3. Piezas y Acc.	9.7	5.6	5.0	4.3	12.7	13.0
6. BIENES DE CONSUMO.	7.4	8.3	6.9	4.1	3.8	4.3
6.1. Duraderos	1.8	2.0	1.7	1.2	1.2	1.2
6.2. Semiduraderos	3.4	3.5	3.0	1.3	1.3	1.6
6.3. No duraderos	2.3	2.8	2.2	1.6	1.4	1.7
7. OTROS	0.1	0.1	0.1	0.2	0.1	0.0

FUENTE: ONU, Yearbook of International trade Statistics. Vol.1  
Varios años.

## CUADRO No.2

## MEXICO: TENDENCIA DE LAS IMPORTACIONES, 1970-1980

	VALORES						TASAS DE CRECIMIENTO % del PIB				
	1970	1975	1977	1978	1978	1979	1980**	1970/75	1975/80	1970	1980
	Millones de dólares										
A. Total Importado <sup>1/</sup> a precios de 1972	3754	5835	4787	6426	9256		10428	7.6	10.1	10.2	16.4
B. Capacidad para importar.	3016	4109	4751	6264	7646		10662	5.3	17.2	8.2	16.2
C. Total importado a precios corrientes	2073	8636	7855	11466	16739		24263	20.4	9.9	100	100
1. Alimentos	59	4993	4751	6057	7230		1422	46.3	6.7	0.3	5.3
2. Pet. y Mod.	262	2691	1075	1671	2595		298	37.8	14.7	1.3	1.5
3. Otros Prod.	15275	5845	5338	7444	11272		16086	21.3	8.4	7.3	6.5
4. Servicios <sup>2/</sup>	513	2022	1934	3248	4485		6456	17.1	32.4	24.8	2.8
	72= 100										
D. Indices de precios											
1. De exportación	87.7	165.7	171.3	188.3	243.7		347.6	13.6	4.4		
2. De importación	91.0	148.0	164.1	178	202		232.7	10.2	6.4		
3. Terminos de inter cambio.	96.4	112.0	104.4	105	120		149	3.0	2.0		

NOTAS \* Estimado  
 \*\* Proyectado

<sup>1/</sup> Incluye servicios no factoriales

<sup>2/</sup> Servicios no factoriales.

FUENTE: INTERNATIONAL BANK FOR RECONSTRUCTION AND DEVELOPMENT: Mexico: Economic Development data sheet

CUADRO No. 3

TASAS DE CRECIMIENTO EN LA INDUSTRIA MANUFACTURERA EN MEXICO  
( a partir del producto a precios de 1960)

	1950/59	1960/69	1950/69	1970/75
1. Alimentos y bebidas y tabaco	5.7	5.7	5.9	3.3
2. Textiles	2.9	5.9	4.7	4.7
3. Vestido y calzado	2.3	7.3	4.9	5.3
4. Madera y corcho	3.4	5.5	4.5	3.1
5. Papel y productos	1.2	9.9	5.0	4.9
6. Imprenta y editorial	6.0	7.1	6.9	5.3
7. Cuero y sus productos	1.0	4.5	1.8	0.5
8. Caucho y productos	8.0	6.8	8.5	9.1
9. Productos químicos	8.2	12.1	11.1	6.5
10. Minerales no metálicos	6.9	9.9	8.7	7.8
11. Siderurgia	8.4	8.9	9.3	2.0
12. Maquinaria	7.6	13.6	11.1	4.2
13. Equipo de transporte	8.6	13.2	12.3	9.7
14. Ind. Manufacturera	5.5	8.2	6.5	4.9
P. I. B.	4.9	6.3	6.0	4.6

Fuente: NAFINSA, CEPAL, Op. cit. Cuadro 4 pag. 77.

## CUADRO No. 4

CLASIFICACION DE LAS IMPORTACIONES DE MEDIOS DE PRODUCCION EN MEXICO, 1970-73  
( miles de dólares de Estados Unidos)

	1970	%	1973	%
<b>1. Materias Primas</b>				
<b>1.1 No Elaborados (industriales)</b>				
a. cueros pieles sin curtir	18 308	0.9	313 253	9.1
b. oleaginosas	18 538	0.9	32 642	0.9
c. caucho en bruto	19 284	1.0	27 683	0.8
d. madera	13 710	0.7	14 711	0.4
e. fibras textiles	18 812	1.0	16 602	0.4
f. fertilizantes en bruto	31 096	1.6	42 235	1.2
g. metales ferrosos minerales.	50 814	2.6	78 425	2.3
h. materiales animales y - vegetales	10 790	0.5	18 782	0.5
i. grasas animales y veg.	15 664	0.8	57 625	1.6
j. alimentos para animales	62 193	3.2	128 714	3.7
k. carbón mineral	12 495	0.6	13 671	0.3
l. petróleo crudo			79 912	2.3
m. gas natural	22 659	1.4	66 912	1.9
<b>1.2 Elaborados</b>				
a. caucho manufacturado	8 354	0.4	12 778	0.3
b. productos del papel	65 618	3.4	73 730	2.1
c. hilados y tejidos tex.	20 695	1.0	43 751	1.2
d. prod. minerales metalicos	21 864	1.1	32 390	0.9
e. hierro y acero	83 727	4.3	145 193	4.2
f. metales no ferrosos	20 988	1.0	42 390	1.2
g. otras manif. de metal	59 700	3.0	82 271	2.4
h. fertilizantes manif.	5 762	0.3	13 217	0.3
i. materiales plásticos	45 000	2.3	74 439	2.1
j. otras manif. químicas	29 708	1.5	40 609	1.1
k. productos del petróleo	36 183	1.8	13 539	3.8
<b>2. Maquinaria y Equipo</b>				
a. maquinaria no eléctrica	590 362	30.5	882 687	25.0
b. maquinaria eléctrica	281 310	14.5	450 869	13.1
c. equipo de transporte	363 471	18.8	506 383	14.7
Total de Importaciones	2 460 727		4 145 600	
Total de Importaciones de Medios de Producción	1 933 105	78.5	3 423 783	82.5

FUENTE: NAFINSA, CEPAL. Op. Cit.



## CUADRO No.5

MEXICO:TASAS DE CRECIMIENTO DE LAS EXPORTACIONES, 1950-69

RAMAS INDUSTRIALES	<u>1950</u> <u>1959</u>	<u>1960</u> <u>1969</u>	<u>1950</u> <u>1969</u>
T O T A L	5.9	4.3	4.8
1. Alimentos, Bebidas y Tabaco	7.0	1.5	- -
2. Textiles	1.1	2.5	- -
3. Fab. de Calzado y Vestir	- -	0.5	- -
4. Ind. de Madera y Corcho	2.1	5.3	3.9
5. Fab. de Papel y Productos	1.3	7.0	4.7
6. Imprenta Editorial e Indus.- truas cibexas	4.1	11.1	7.9
7. Ind. del Cuero y Productos	2.5	3.3	3.3
8. Fab. y reparación de productos de hule	- -	5.8	1.2
9. Productos químicos	7.9	- -	5.7
10. Productos minerales no Metálicos	2.3	6.5	3.8
11. Metales básicos y Fab.	- -	5.9	2.4
12. Cost. y Rep. de maquinaria	4.3	4.1	4.8
13. Transportes	4.4	4.5	6.3
14. Manufacturas diversas	4.1	3.6	5.2

FUENTE: NAFINSA. La Política en el desarrollo económico  
de México 1971.

EXPORTACION DE PRODUCTOS MANUFACTURADOS

EN MEXICO 1950 - 1973

(Millones de Pesos)

C O N C E P T O S	1950	1952	1955	1958	1960	1962	1964	1969	(%)	1970	1973	(%)
Total de productos ma- nufacturados	365	372	451	1120	1186	1223	1849	4002		4891	13732	
1.Prod.Químicos SITC(5)	44	59	97	232	253	400	430	1126	(28)	1227	2112	(15)
2.Manuf.básica (a.b)(6)	236	240	339	601	669	771	991	1333	(33)	1324	3427	(24)
3, Maq. y Equipo de Trans. (7)	26	16	24	133	110	112	169	978	(24)	1601	5796	(42)
3.1.No. Elec. (7.1)								978		631	2496	
3.2.Elect. (7.2)								375		677	1700	
3.3.Equip.de trans- porte. (7.3)								376		302	1602	
4.Manuf.diversas (8)	42	57	127	154	191	183	259	575	(14)	739	2398	(17)

a) Incluye productos de cuero (61)

madera (63)

papel (64)

hilados y tejidos Tex.(65)

Prod.minerales no metálicos (66)

Hierro y acero(67)

b) Excluye: plata, cobre, aluminio, plomo, cinc, estaño y otros metales no ferrosos, refinados o no refinados, en al ación etc.

FUENTE: ONU, Yearbook of international trade stadistics Vol.I.

## CUADRO No. 7

EXPORTACIONES INDUSTRIALES DE MEXICO (Principales Industrias)  
(millones de dólares)

Industria	1965	1970	1971	1972	1973	1974	crecimiento 1965-1975 %
Alimenticia	100	144	161	179	220	349	249
Textiles y Calzado	29	38	51	78	167	267	820
Química	43	81	90	102	152	261	506
Eq. de Trans.	2	37	51	82	153	170	8 500
Siderurgia	25	37	61	73	43	83	232
Eq. eléctrico	2	7	17	15	18	41	2 000
Papel y Cartón	8	20	16	23	32	32	400
Total Industria	262	444	545	677	960	1 500	472

Sectores Industriales	1965	1971	1974
Industrias Tradicionales (a)	129	212	616
Industrias Dinámicas (b)	80	235	587

Fuente: Banco de México, Indices Económicos, sep. 1975. cuadro III-6

- Notas: a) Incluye las industrias de la alimentación, textil, del vestido y del calzado.  
b) Incluye las industrias químicas, siderúrgica, de equipo de transporte y electricidad y del papel.

## C U A D R O No. 8

MEXICO: EXPORTACION DE MERCANCIAS HACIA ESTADOS UNIDOS  
1948-1976 (Miles de pesos)

AÑO	T O T A L	ESTADOS UNIDOS	% DEL TOTAL
1948	2 661 271	2 005 067	75.34
1949	3 623 081	2 850 720	78.68
1950	4 339 405	3 747 284	86.35
1951	5 446 913	3 836 928	70.44
1952	5 125 772	4 027 372	78.57
1953 <sup>1/</sup>	4 836 187	3 494 869	72.26
1954	6 936 146	4 165 803	60.05
1955	9 486 267	5 753 147	60.65
1956	10 670 695	5 935 029	56.08
1957	8 729 249	5 617 501	64.34
1958	8 846 058	5 441 993	64.43
1959	9 006 863	5 468 843	60.72
1960	9 247 355	5 684 600	61.47
1961 <sup>2/</sup>	9 997 105	6 268 528	62.70
1962 <sup>2/</sup>	11 029 105	6 905 669	62.61
1963 <sup>2/</sup>	11 503 929	7 450 953	64.77
1964 <sup>2/</sup>	12 492 074	7 608 976	60.91
1965 <sup>2/</sup>	13 609 740	7 823 950	57.49
1966 <sup>3/</sup>	14 534 548	8 098 627	55.72
1967	13 797 681	7 743 128	56.13
1968	14 758 928	8 840 730	59.90
1969 <sup>3/</sup>	17 311 876	10 065 124	58.15
1970 <sup>4/</sup>	16 025 192	11 203 761	69.91
1971	17 070 010	11 657 539	68.29
1972	20 926 465	14 219 480	67.55
1973	25 880 830	16 332 135	63.11
1974	35 624 636	20 843 730	58.51
1975	35 762 892	22 129 418	61.87
1976	51 905 384	32 557 359	62.72

NOTAS: 1/ A partir de 1953 se incluye la revaluación calcula por el Banco de México, S.A.

2/ El valor total incluye la revalorización y precio comercial, realizada por la Dirección General de -- Estadística

3/ Para 1969 en monto de la revaluación se incluye sólo en el total.

4/ A partir de 1970 se excluyen las operaciones realizadas por las maquiladoras de zonas perimetros libres.

FUENTE: S.P. P.Dirección general de Estadística.

## C U A D R O No. 9

MEXICO: EXPORTACION DE MERCANCIAS HACIA ESTADOS UNIDOS  
1948-1976 (miles de pesos)

AÑO	T O T A L	ESTADOS UNIDOS	% DEL TOTAL
1948	2 951 495	2 560 382	86.75
1949	3 527 321	3 068 414	86.98
1950	4 403 368	3 716 377	84.39
1951	6 773 170	5 520 359	81.50
1952	6 394 193	5 292 603	82.76
1953	6 985 280	5 386 078	77.10
1954	8 926 340	7 183 451	80.47
1955	11 045 729	8 762 206	79.33
1956	13 395 321	10 490 925	78.31
1957	14 439 413	11 120 970	77.01
1958	14 107 469	10 861 597	76.99
1959	12 582 614	9 174 087	72.91
1960	14 830 598	10 688 718	72.07
1961	14 232 912	9 938 536	69.82
1962	14 287 501	9 749 670	68.23
1963	15 496 087	10 614 174	68.49
1964	18 661 697	12 779 090	68.47
1965	19 495 101	12 810 903	68.70
1966	20 064 506	12 801 562	63.80
1967	21 853 285	13 742 122	62.88
1968	24 501 393	15 135 300	62.99
1969	25 975 355	16 213 328	62.41
1970	28 993 833	17 828 431	61.49
1971	28 130 150	16 529 468	58.75
1972	33 981 059	19 473 168	57.30
1973	47 668 038	28 464 429	59.71
1974	75 708 861	47 233 776	62.38
1975	82 131 128	51 610 552	62.83
1976	90 900 405	56 933 862	62.63

FUENTE: S.P.P. Dirección General de Estadísticas.

- NOTAS: 1/ A partir de 1953 se incluyen las importaciones de perímetros libres.
- 2/ A partir de 1970 se excluyen las operaciones de las maquiladoras en las zonas y perímetros libres.

## CUADRO No. 10

BALANZA DE PAGOS DE MEXICO, 1960-1975  
(RESUMEN)

Años	Balanza de mercancías y serv.	Export. de merc. y serv.	Export. de mercancías	Import. de merc. y serv.(-)	Import. de Merc.	Capital a largo plazo
1960	- 300.5	1 371.8	738.7	1 672.3	1 186.4	109.5
1961	- 195.3	1 463.4	803.5	1 658.7	1 138.6	260.3
1962	- 120.2	1 586.8	899.5	1 707.0	1 143.0	224.7
1963	- 170.0	1 709.9	935.9	1 879.3	1 239.7	265.4
1964	- 351.9	1 847.9	1 022.4	2 199.8	1 493.0	462.3
1965	- 314.4	1 989.1	1 113.9	2 303.5	1 559.6	111.0
1966	- 296.1	2 181.2	1 162.8	2 477.3	1 605.2	213.2
1967	- 506.3	2 206.6	1 103.8	2 712.9	1 748.3	346.0
1968	- 632.2	2 506.3	1 180.7	3 138.5	1 960.1	379.0
1969	- 472.7	2 976.1	1 385.0	3 448.8	2 078.0	692.0
1970	- 945.9	2 933.1	1 281.3	3 879.0	2 326.8	503.9
1971	- 726.4	3 167.1	1 363.4	3 893.5	2 254.0	669.1
1972	- 761.5	3 800.6	1 665.3	4 562.1	2 717.9	753.5
1973	-1 175.4	4 828.4	2 070.5	6 003.8	3 813.4	1 676.1
1974	-2 558.1	6 342.5	2 850.0	8 900.6	6 056.7	2 730.8
1975	-3 692.9	6 305.5	2 861.0	9 998.4	6 580.2	4 318.0

fuente: NAFINSA. La economía en cifras, Méx. 1978. pag. 382-384.

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS, CAPITULO III

1. Miguel A. Rivera y P. Gómez S, México: acumulación de capital y crisis en la década del setenta. En Teoría y Política No.2. Oct. Dic. 1980.
2. M. A. Rivera y P. Gómez. Op. Cit.
3. Rene Villarreal, El desequilibrio externo en la industrialización de México(1929-1975).
4. CEPAL, América Latina: Integración económica y sustitución de importaciones.
5. NAFINSA, La economía mexicana en cifras 1978.
6. Principalmente BIRF, México economic development data sheet
7. A base de la información contenida en NAFINSA-CEPAL. La política industrial en el desarrollo económico de México.
8. Williams O. Freithaler, México's foreign trade and economic development.
9. CEPAL, América Latina. Integración.....
10. CEPAL, El proceso de industrialización en América Latina. Págs. 112 y 113.
11. R.Vernon, El dilema en el desarrollo económico de México y C. Reynolds, La economía mexicana, su estructura y crecimiento en el siglo XX.
12. CEPAL, América Latina: integración... Apéndice estadístico, gráfica No.15
13. NAFINSA, La economía mexicana en Cifras, 1978
14. W. O. Freithaler, Op. Cit.
15. Naciones Unidas, Patterns of industrial Growth 1948-1958
16. A. Dabat, La economía mundial y los países periféricos en la segunda mitad de la década del sesenta. En teoría y Política No.1., abril-junio 1980.
17. A. Dabat, Op. Cit.

18. F. Fanjnsylber y T. M. Tarragó. Las empresas transnacionales, Expansión a nivel mundial y proyección en la industria mexicana.
19. F. Fanjnsylber y T. M. Tarragó, Op. Cit.
20. F. Fanjnsylber y T. M. Tarragó, Op. Cit.
21. A. Dabat, México: Comercio exterior y dependencia: Inédito 1978.



### CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Del análisis precedente se pueden desprender las siguientes conclusiones fundamentales.

1. En el período considerado en esta investigación, se produce un cambio de carácter fundamental en la participación de México en la división internacional del trabajo. Al inicio del período, esto es, a principios de los años cincuenta, México era un país agrario por su comercio exterior, ya que más del 65% de sus exportaciones lo constituían productos agrícolas. En cambio a mediados de los años setenta poco más del 50% de las exportaciones nacionales eran productos industriales. Esa clara tendencia al predominio de bienes más complejos en la oferta de exportación se ha visto complicada por el reciente repunte de las exportaciones petroleras. Para 1980 estas representan cerca del 65% de las exportaciones totales de mercancías.

Este cambio reviste gran importancia y se produce con extraordinaria celeridad, ya que entre 1971 y 1973 México llegó a ser un importador neto de petróleo y derivados. De manera que en el lapso de media década, las exportaciones petroleras pasaron de cifras negativas a representar dos terceras partes del total exportado. Ese cambio ha afectado considerablemente la estructura industrial y comercial de México. Por lo que respecta a los intereses de esta investigación podemos señalar que el efecto más trascendental del --

auge de las exportaciones de petróleo tiene que ver con la generación de un gran caudal de divisas que esta financiando, desde 1977, la recuperación económica. No obstante, tal como se ha puesto en evidencia a lo largo de esta investigación, los ingresos petroleros no han logrado revertir la tendencia crónica al desequilibrio comercial con el exterior que no ha cedido desde que México inició su trayectoria sostenida hacia la industrialización a fines de los años cuarenta. El gran caudal de ingresos petroleros ha conseguido simplemente contener el desmesurado crecimiento de la llamada "brecha comercial". Se ha destacado también que la relativa "petrolización" de la economía mexicana ha contribuido a desalentar, por la vía de la inflación de dos dígitos, la expansión de las exportaciones industriales.

El petróleo no será indefinidamente un recurso de alta valoración en el mercado internacional. Los precios reales de los hidrocarburos habrán de ceder tarde o temprano con mayor o menor celeridad. Ello golpeará a la economía mexicana y forzará a apoyar a toda costa las exportaciones industriales. El imperativo por desarrollar las exportaciones industriales no está conectado exclusivamente a las contingencias del mercado del petróleo, pero todo parece indicar que de allí provendrán las presiones más serias.

2. Las importaciones han exhibido un curso igualmente dinámico y se han supeditado casi enteramente a las exigencias planteadas por la rápida industrialización. La política comercial ha propiciado esta ---

conexión creando mecanismos y estímulos para no obstaculizar las -- inversiones que dependen de la importación de maquinaria, equipo e insumos.

Se ha podido constatar en esta investigación que uno de los -- problemas más significativos en el control de las importaciones en México, radica en que ha creado un proteccionismo relativamente -- excesivo que tendió a enraizarse desde la segunda mitad de los años cincuenta. Parece indudable que el grado de protección minó en alguna medida la capacidad competitiva de la planta industrial nacional, por cuanto que el mercado cautivo limitó hasta cierto punto los estímulos para imponer mayores niveles de calidad y precios más favorables. Esta situación empezó a atacarse decididamente solo hasta mediados de los años setenta, es decir tardíamente en relación a la ingente necesidad de lograr mayores niveles de competitividad en el mercado internacional.

La información manejada en esta investigación sugiere que la - política de liberalización del comercio exterior, que adoptó básicamente la línea de sustituir los permisos de importación por aranceles, ha avanzado considerablemente, a tal grado que cerca del 75% - de los bienes importados se han liberado del requisito del permiso y dependen ahora de tarifas ad valorem. La posibilidad de que este proceso no se revierta depende de que se logre una sólida capacidad competitiva basada en las exportaciones industriales. En caso contrario las contingencias del mercado mundial o el ciclo de los negocios en lo interno, propiciarán el restablecimiento parcial de los

controles cuantitativos o una alza peligrosa de los aranceles que puede prolongarse por períodos relativamente largos, tendiendo a resucitar las viejas pautas de comercio sobreprotegido.

3. El curso seguido por la exportación de manufacturas y la sustitución de importaciones, indican que el carácter dependiente de la economía mexicana es aún considerable y ha tendido a agudizarse en varios campos, particularmente en el financiero y tecnológico. Inclusive podemos concluir, con base en la evidencia disponible, que el gran crecimiento de la economía mexicana desde 1978 ha elevado notablemente las necesidades de capital y tecnología importados prácticamente sin contraparte (a excepción del petróleo).

En el futuro no solo se deberá promover la exportación de productos industriales con un espíritu mas decidido, sino también se deberá encauzar cuidadosamente los grandes requerimientos de capital y tecnología importados. Es imposible que el país pueda lograr la autosuficiencia en ese terreno; tal cosa es inconcebible en el marco de la gran interdependencia y complementaridad de la economía internacional contemporánea. Pero si es posible en cambio encauzar y racionalizar ese proceso de manera semejante a la aplicada a las importaciones durante los años cincuenta y sesenta.

BIBLIOGRAFIA POR ORDEN BIBLIOGRAFICO

1. Ashworth, Williams. Breve historia de la economía internacional desde 1850. México 1978.
2. Balassa, Bela. Futuro comercial de los países en desarrollo. México 1966
3. BANCOMER. Panorama económico. Marzo-abril , 1975 México.
4. Banco de México. Indices económicos. Septiembre 1975. México.
5. Banco Mundial. Reporte económico mundial 1978 y 1979 Washington.
6. BANAMEX. Examen de la situación económica de México. Varios números. México.
7. Bernstein, M. A. Mining industry in México. University of New York 1969
8. BIRPF, México economic data sheet, 1980 Washington.
9. CEPAL. (Ed.) América Latina. Integración económica y sustituciones de importaciones. México 1975.
10. CEPAL Cuadernos estadísticos de América Latina. Varios años New York.
11. CEPAL. El desequilibrio externo en la industrialización: el caso de México. Santiago de Chile 1961.
12. CEPAL. Estudio Económico de América Latina. Varios años, Washington.
13. CEPAL. Informes Anuales. Varios números. Washington.
14. Dabat, Alejandro. Comercio exterior y dependencia en México. Inédito 1978.
15. Dabat, Alejandro. El comercio exterior de México durante el porfiriato. En cuadernos de la CIES, No.3 Fac. de Economía UNAM.1980
16. Dabat, Alejandro. La economía mundial y los países periféricos en la segunda mitad de la década del sesenta. Teoría y Política No. 1 Abril-junio 1980.
17. FAO. La economía mundial del café Roma 1961.

18. Fajnzylber, F. y Tarragó T.M. Las empresas transnacionales, expansión a nivel mundial y proyección a la economía mexicana. México 1976.
19. FMI. Boletín del Fondo. 25 de septiembre 1978. Washington
20. FMI. International Financial Statistics. Varios números. Washington
21. Freithaler, O. Williams. México's foreign trade and economic development. New York 1968.
22. Furtado, Celso. La economía latinoamericana. México 1978.
23. Izquierdo, Rafael. El proteccionismo en México. En la economía mexicana, I. Análisis por sectores y distribución, selección de Leopoldo Solís.
24. López Rosado, Diego. G. Curso de historia económica de México. México 1973.
25. Maddison, A. El crecimiento económico de occidente. México 1966.
26. Maillard, Jacques. El mundo de América del norte. Buenos Aires 1975.
27. Naciones Unidas. Anuario de comercio internacional. Varios años Washington.
28. Naciones Unidas. Anuario Estadístico. 1967 Washington
29. Naciones Unidas. El desarrollo económico de América Latina en la post-guerra. Washington 1966.
30. Naciones Unidas. El proceso de industrialización en América Latina New York 1965.
31. Naciones Unidas. Patterns of industrial growth 1948-1958. Washington
32. Naciones Unidas. Yearbook of international trade statistics. Volumen I y II. Washington. Varios años.
33. NAFINSA. La economía en cifras, 1978. México.
34. NAFINSA-CEPAL. La política industrial en el desarrollo económico de México. México 1971.
35. Navarrete, Jorge. Desequilibrio y dependencia, el comercio exterior de México: en revista Comercio Exterior. México, septiembre 1975.

36. Nemé, Jacques y Colette. Las organizaciones económicas internacionales. Barcelona 1974.
37. Pinto, Anibal. La inflación raíces estructurales. México, 1963.
38. Reynold, Clark. La economía mexicana, su estructura y crecimiento en el siglo XX. México 1973.
39. Rivera, Miguel A. El comercio exterior de México 1948-1958, Inédito 1979.
40. Rivera, Miguel A. y Gómez Pedro. México: acumulación de capital y crisis en los años setenta. México. En teoría y política No.2 octubre-diciembre 1980.
41. Rowthom, B. La rivalidad interimperialista en la década del sesenta. Mimeo, Fac. de Economía UNAM. 1976.
42. Sirc. L. Iniciación al comercio internacional. Madrid 1977.
43. Snider, Delbert A. Introducción a la economía internacional. México 1963.
44. Solís, Leopoldo. La realidad económica mexicana: retrovisión y perspectivas. México 1970.
45. Targui, Elios. Los precios del azúcar en el mercado mundial. En revista Comercio Exterior. México, octubre 1962.
46. The Economist. Varios números, Londres.
47. Unión Panamericana. Problemas de la comercialización del azúcar. Washington. 1963.
48. Vela, Joaquín. Las crisis económicas en México. Inédito 1981.
49. Vernon, Raymond. El dilema del desarrollo económico de México México, 1966.
50. Villarreal. René. El desequilibrio externo en la industrialización de México (1929-1975). México 1976.
51. Walett, G. Francis. Economic History of the Unite States. New York 1969.